AFPO CVI

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

www.sibreporter.info







СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

2 Слово редактора №75-29 / 2016

Дорогие друзья!

Новостей много. Путин продлил продуктовые антисанкции на полтора года. Замминистра сельского хозяйства РФ Елена Астраханцева уверена, что это поможет аграриям закрепить достижения. Действительно, сельское хозяйство и в стране, и в регионе растёт, Россия вошла в тройку экспортёров зерна, отметил Медведев на съезде ЕР и призвал не жалеть на развитие сельского хозяйства денег. «Мы сохранили поддержку на очень высоком уровне, имея в виду возможности бюджета», – сказал премьер. Жаль, что возможности эти, мягко говоря, не растут.

Как и эффективность сельхозпроизводства. Та же Елена Астраханцева признаёт, что российское продовольствие «немного дороже, чем европейское, поскольку себестоимость производства у нас выше». «Зато это более свежая, более качественная продукция», уверяет нас замминистра. И станет ещё лучше: Медведев подписал Стратегию повышения качества пищевой продукции на период до 2030 года, а Путин запретил ГМО.

Жили мы без ГМО и ещё поживём. Вон зерна-то у нас сколько! Экспорт растёт, в Китай дорожка намечается. Только в Новосибирской области 31 организация готова заняться поставками яровой пшеницы нашим соседям. Можем экспортировать мясо птицы и свинину, правда, говядиной мы обеспечены на 80% продовольственной безопасности.

И с молоком у нас «загогулина» получается, как говаривал прежний президент: удои составляют 30 млн т, а на переработку, по словам члена-корреспондента РАН Юрия Иванова, попадает 14 миллионов. Телята больше 10% не выпивают, может, у нас аграрии сами пьют, другим не дают? Аграрный комитет Госдумы сделал смелое предположение – у нас удои не 30, а 19 миллионов. Ещё шажок – и мы признаем, что у нас статистика по молоку наполовину состоит из приписок.

Как бы все остальные цифры проверить? Может, сельхозперепись поможет? Началась она 1 июля, продлится до середины августа, а местами и до ноября. В следующем году правду узнаем.

Правда у нас какая-то пластичная стала. Вот Турция самолёт наш сбила, лётчик погиб. Эрдоган хорошие отношения между нашими странами предал, и несколько месяцев телепропаганда объясняла, что Турция с её президентом стала для нас



фактически врагом, на этом поднялась волна патриотизма. В Турцию запретили турпоездки, тем более что там стало небезопасно – террористы то и дело взрывают бомбы. Конечно, мы должны чтить память своих героев и Эрдогана нужно было наказать. Тем более он отказался извиниться!

Оказывается, всё дело было в этих нескольких словах. Стоило Эрдогану принести извинения в самой простой форме, как всё вернулось: Турция больше не враг, туризм разрешён, и в первые три дня спрос на путёвки в 10 раз превысил предложение.

Не только правда пластична, но и принципы? Волшебные слова All inclusive затмевают всё? Скидки важнее? Телевизор решает за нас, иванов, не помнящих родства?

По какой цене нынче берег турецкий?

Политика – политикам, а за патриотизм решать каждому самостоятельно.

АЛЕКСАНДР ГОРБАЧЕНКО, ГПАВНЫЙ РЕПАКТОР

AFPO CNE

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

Региональный информационноаналитический журнал аграрнопромышленного комплекса «АГРОСИБ» зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г.

Журнал «Сибирский репортёр» зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции:

г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142 Тел./факс (383) 36-11-456 E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор: Александр Анатольевич Горбаченка

Коммерческий директор: Иван Парфененко Директор по развитию: Сергей Бутаков Шеф-редактор: Григорий Кроних Обозреватель: Анджелла Горбаченко Маркетинг и реклама: Сергей Заврин, Павел Ульев Ответственный секретарь: Анастасия Абрамушкина Вёрстка: Роман Филюшов

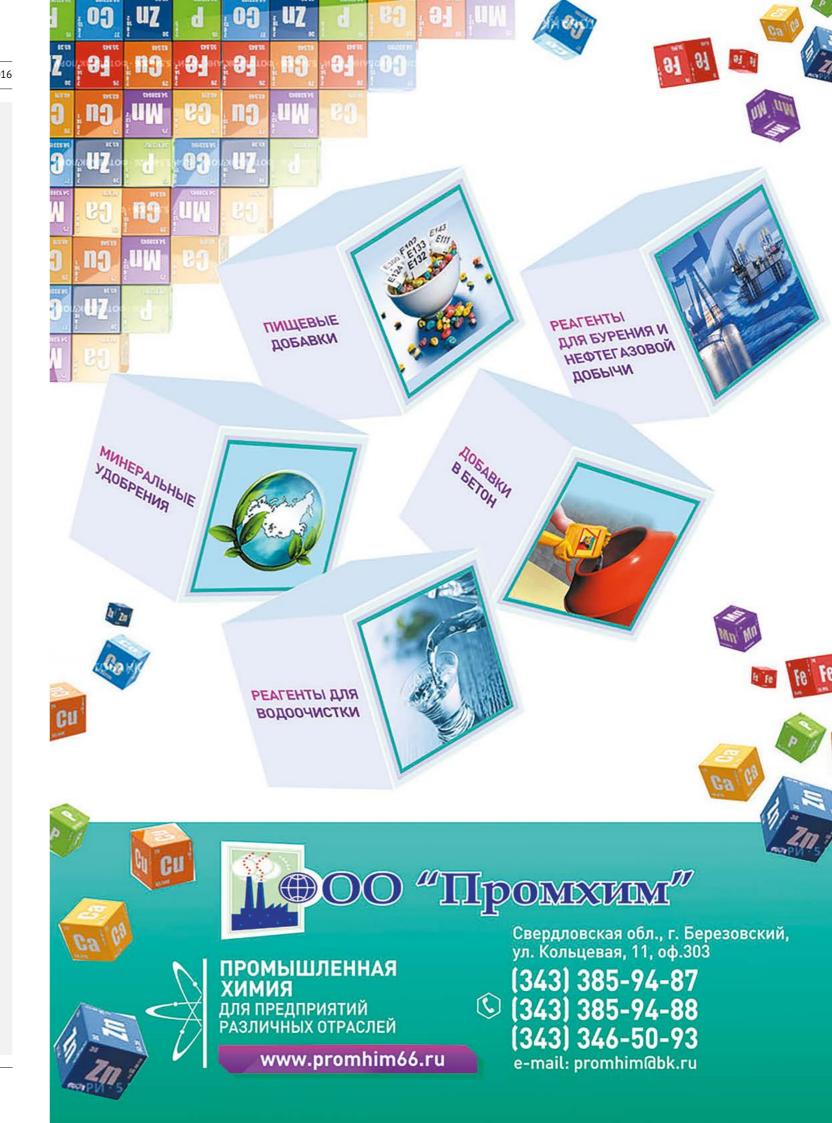
Отпечатано в типографии ООО «Печатный дом — Новосибирск» г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305

Дата выхода: 01.07.2016 Подписано в печать: по графику — 17:00, фактически — 17:00

Тираж: 7100 экз. Распространяется бесплатно, по подписке

Все товары, рекламируемые в журналах «АГРОСИБ» и «Сибирский репортёр», подлежат обязательной сертификации, услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несёт. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на источник обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.

С материалами информационноаналитического журналов «АГРОСИБ» и «Сибирский репортёр» можно ознакомиться на сайте www.sibreporter.info



не то что в качестве, а в упаковке сразу замеча-

ется. Но мы работаем без рекламаций — воз-

Сохранение высоких стандартов продук-

ции — это стратегическая задача, потому что

направлена на укрепление бренда «Утянка».

его репутация — залог постоянного, устойчи-

Второй компонент — доступная цена. На-

пример, отпускная цена литра молока на ком-

бинате — 40 рублей, в Доволенском районе он

Уникальность Молкомбината «Утянский» в том,

что он расположен в экологически чистом, запо-

ведном районе с уникальным разнотравьем Ба-

рабинских степей, это придаёт особенный вкус

молочным продуктам. При этом на заводе ве-

дётся постоянный контроль качества входящего

сырья, каждого этапа производства и конечной

продукции. Можно сказать, что центральная ла-

— Мы ведём усиленный контроль сырья,

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ МОЛОКО

продаётся всего по 48 рублей.

вого спроса на фирменную продукцию.

врата продукции не было ни разу.

Утянка: качество прежде всего

«Утянка» — известный новосибирцам бренд молочной продукции, которую отличают натуральный состав и высокое качество. «Мы нанотехнологиями не владеем, поэтому из молока делаем молоко», с улыбкой говорит Владимир Косенок, директор Молкомбината «Утянский».



«Завод является одним из

продукции для социальных и

школ, детсадов и больниц.

основных поставщиков молочной

образовательных учреждений —

Каждую ночь в областной центр

ВЛАДИМИР КОСЕНОК, ДИРЕКТОР

доставляется более 30 тонн

свежей молочной продукци».

У Молкомбината «Утянский» долгая история, традиции качественного производства и добросовестного отношения к труду складывались здесь десятилетиями — ведь завод был основан в далёком 1929 году и в нынешнем 2016-м отмечает своё 87-летие. На юбилейные 80 лет заводчане позвали всех бывших директоров завода и поздравили их.

Бывшие руководители тоже завод не забывают, вернее — его продукцию. Так Александр Егорович Давыдов уверен, что вкуснее утянского масла нет, и до сих пор ему с оказией передают фирменное масло. Мнение Александра Егоровича дорогого стоит, оцените: Давыдов после «Утянки» руководил всей молочной промышленностью Новосибирской области, затем был директором «Альбумина». Человек с таким опытом ошибаться не может.

Продукция Молкомбината неизменно занимает призовые места на всероссийских выставках и ярмарках, но самое главное — это оценка людей, считает главный технолог и за-

ской ярмарке, которая проходит в Краснозерском районе, — рассказывает она. — Там нашу продукцию разбирают мгновенно, мы даже людей узнаём, которые из года в год её покупают и приглашают нас торговать к себе в район. Краснозёрский санаторий уже изъявил желание закупать нашу продукцию.

часть продукции Молкомбината продается на региональном рынке, охватывающем Доволеносновной потребитель Молкомбината «Утянский» — Новосибирск, в городе завод является одним из основных поставщиков молочной продукции для социальных и образовательных учреждений — школ, детсадов и больниц. Каждую ночь в областной центр доставляется более 30 тонн свежей молочной продукции.

— Отмечу, что требования торговых организаций не менее строгие, чем в детских садах, говорит Владимир Иванович. — Любой недочёт

Директор Владимир Косенок также считает краснозёрский рынок перспективным. Сейчас ский, Куйбышевский и Здвинский районы. Но

проверяем его на наличие антибиотиков. рассказывает заведующая лабораторией Елена **Шарай.** — Здесь нет «нормы», если в молоке обнаруживаются антибиотики, то партия бракуется и в производство не берётся.

боратория — это сердце Молкомбината.

Контроль качества ведётся после каждой операции, а образцы готовой продукции кажна месте могли контролировать качество.

По словам Елены Гавриченко, некоторые поставщики перешли на экспресс-анализ своей продукции на приборе «Клевер».

— У нас этот прибор есть, но его оценка не соответствует ГОСТу, поэтому мы определяем качество продукции традиционным способом с помощью центрифуги. И тут бывают расхождения, потому что «Клевер» жирность продукта определяет с большой погрешностью. Приходится спорить. Но есть сельхозпредприятия, которые придерживаются нашего метода, это, прежде всего,

«Мы ведём усиленный контроль сырья... Если в молоке обнаруживаются антибиотики, то партия бракуется и в производство не берётся».

дого вида и каждой партии хранятся в лаборатории до конца срока реализации

— Ранее в силу разных причин были перебои с обеспечением, на сегодняшний день лаборатория полностью оснащена необходимым оборудованием, ежемесячно мы заказываем реагенты и вовремя их получаем, — продолжает рассказ Елена Шарай. — Мы даже делимся

реагентами с нашими поставщиками, чтобы они

ЕЛЕНА ШАРАЙ, ЗАВЕДУЮЩАЯ ЛАБОРАТОРИЕЙ

Сохранение высоких стандартов продукции — это стратегическая задача, потому что направлена на укрепление бренда «Утянка», его репутация — залог постоянного, устойчивого спроса на фирменную продукцию.

хозяйства «Приозерное», «Кутузовское» и «Верх-Урюмское» — они поставляют молоко высшего сорта. С ними мы сработались хорошо.

— Мы не только снабжаем партнёров реагентами, мы стараемся внедрить у них наши стандарты качества, чтобы все поставщики производили только качественное молоко. — говорит директор Владимир Косенок.

Сейчас предприятие ежедневно перерабатывает более 40 тонн молока, а максимальная мощность — 100 тонн в сутки. На неё завод выходит летом — когда сырья больше и ведётся выработка сухого молока.

— Мне обидно, когда пренебрежительно отзываются о молочной продукции в целом, когда всех — «под одну гребёнку»! — говорит Елена Гавриченко. — Вот мы всю зиму работали без перерыва, потому что качественная продукция пользуется постоянным спросом.

НАДЁЖНЫЕ КАДРЫ

По словам директора, основа производства это кадры. На Молкомбинате работает 140 человек, в основном, это жители Утянки. Селу повезло, что тут есть завод, считает старейший работник Екатерина Михайловна Пономаренко. Она на предприятии с 1976 года, трудится в кисло-молочном цехе, одновременно может выполнять функции сменного мастера и аппаратчика, пастеризовать молоко, изготавливать сметану и йогурт.

- Дай бог, чтобы и наши внуки здесь работали, — говорит она.
- У нас это традиция совмещать профессии, я и технолог и мастер приёмного цеха, мой муж Евгений тоже здесь работает — он главный энергетик и начальник цеха сушки. Он на заводе дольше меня — 24 года, — говорит Елена









Новосибирская область свободна от чумы

Управление Россельхознадзора по Новосибирской области принимает все необходимые меры, чтобы не допустить занос и распространение африканской чумы свиней (АЧС) на территории региона.

Молочное производство №75-29 / 2016 №75-29 / 2016 Россельхознадзор информирует



«Учить специалистов сейчас негде, поэтому обучение сотрудников ведётся без отрыва от производства. Ребята наши все толковые, профессии осваивают «на отлично».

ЕЛЕНА ГАВРИЧЕНКО, ГЛАВНЫЙ ТЕХНОЛОГ И ЗАВЕДУЮЩАЯ ПРОИЗВОДСТВОМ

Многие заводчане имеют большой стаж работы на предприятии, начиная с директора, который трудится здесь 13 лет, из них три первых года — в должности главного инженера. Часто специалисты здесь владеют несколькими профессиями, это относится и к молодым. «Новичком» можно назвать Максима Маркелова, который трудится на Молкомбинате всего полтора года.

У него необычная судьба — он беженец из Украины, одно время он с женой и ребёнком жил в Иркутской области, потом семья перебралась в Новосибирскую область, в Утянку Максим попал случайно, но не жалеет, а собирается обосноваться всерьёз. Жена работает в заводской столовой. а Мак-



сим сначала устроился по специальности — электрогазосварщиком, а потом (по местной традиции) освоил новую профессию — оператор вакуумного оборудования в цехе сушки.

— Собираемся в Утянке закрепиться, коллектив прекрасный, я тут отлично себя чувствую. Всё хорошо, только комарей много, — произносит на украинский лад Максим и смеётся. — Нам дали дом, правда, его нужно подремонтировать.

Учить специалистов сейчас негде, поэтому обучение сотрудников ведётся без отрыва от производства, поясняет Елена Гавриченко.

— Сами учим специалистов, потом принимаем экзамены и аттестовываем, — говорит она. — Ребята наши все толковые, профессии осваивают «на отлично».

Учитывая семьи сотрудников, благодаря Молкомбинату средства для жизни получают около шести сотен жителей небольшого села Утянка. Кроме того, предприятие помогает местному сельсовету.

— У нас хорошие взаимоотношения с сельским советом, с его председателем Сергеем Павловичем Черновым, — рассказывает Владимир Косенок, — помогаем друг другу, откликаемся на просьбы: то зимой хоккейную коробку залить, то помочь с проведением дня пожилых людей.





Предприятие является градообразующим для села Утянка и оказывает значительное влияние на формирование бюджета Доволенского района

40 ИМЁН КАЧЕСТВА

Важной составляющей производства является оборудование. В декабре 2002 года на предприятии произошла смена собственника, и сразу началась техническая модернизация производства, что привело к увеличению ассортимента и объёма выпускаемой продукции.

В целом ассортимент завода насчитывает порядка 40 наименований — от традиционных молока, кефира и сметаны до йогурта.

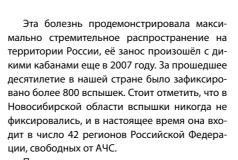
Новинкой производства можно назвать создание сырного цеха и выпуск мягкого адыгейского сыра, брынзы и сыра «Чеддер» в виде «косички» — сливочной и копчёной.

Твёрдые сыры Молкомбинат не производит из-за отсутствия площадей и оборудования. Существующая на сегодняшний день в стране финансовая ситуация не позволяет этого сделать, поэтому имеются большие сложности в осваивании новых сегментов переработки молока.

— Наши конкурентные преимущества, — подытоживает Владимир Косенок, — это экологически чистая территория, качество и невысокая цена продукции, а также — надёжность поставок: если мы приняли на себя обязательства, то непременно свои обещания выполним. Это тоже часть бренда «Утянки».

Дистрибьютором Молкомбината «Утянский» является компания ООО ТД «Маслосыродел». Организация поставляет сыр и молочную продукцию на рынки Иркутска, Хабаровска, Благовещенска, Якутска, Владивостока, Петропавловска-Камчатского, Южно-Сахалинска, Магадана, Биробиджана, Анадыря, Томска, Улан-Удэ, Забайкальска, Абакана, Кызыла.

Новосибирск, пл. Райсовета, 3 Телефон: +7 (383) 351-31-31, 301-13-68 Факс +7 (383) 301-14-31



Примером оперативного реагирования на возможность заноса в наш регион вируса АЧС стал случай в ноябре 2009 года, когда из Ростовской области, на территории которой был введен карантин по АЧС, прибыл вагон с мясокостной мукой. Разгрузить его должны были не где-нибудь, а рядом с Кудряшовским свинокомплексом — самым крупным свиноводческим предприятием Новосибирской области. Благодаря настойчивости и кропотливой работе специалистов регионального управления Россельхознадзора и управления ветеринарии ввоз и использование груза были запрещены, вагон возвращен на станцию отправления.

АО «Кудряшовское» — это еще и единственное в регионе предприятие, отнесенное по степени биологической защиты к IV компартменту и имеющее две специализированные промышленные площадки. В рамках усиления контроля за выполнением мероприятий, направленных на поддержание в Новосибирской области благополучия по АЧС, представители регионального управления Россельхознадзора побывали на одной из площадок АО «Кудряшовское», входящего в состав агрокомплекса «КоПитания».

Основная цель визита — изучение производственных мощностей и возможности дальнейшего выполнения требований, предъявляемых к установленному зоосанитарному статусу.

В состав АО «Кудряшовское» входят также комбикормовый завод и растениеводческие предприятия, продукция которых предназначена исключительно для внутреннего использования, что позволило создать структуру закрытого типа производства с высоким уровнем ветеринарной безопасности.

Работа по профилактике АЧС ведётся совместно с уполномоченными службами, в том



Территория распространения АЧС в Российской Федерации







числе с региональным управлением ветеринарии. Регулярно проводится мониторинг эпизотической ситуации по АЧС среди домашних свиней и диких кабанов. За текущий период 2016 года от домашних свиней отобрано 190 проб сывороток крови, по результатам исследований вируса АЧС не выявлено. Однако опасность возникновения АЧС и экономического ущерба от нее нельзя недооценивать.

27 мая текущего года состоялось заседание чрезвычайной противоэпизоотической комиссии Новосибирской области, утвержден соответствующий план на 2016-2020 годы и принято протокольное решение.

Основные пункты плана включают:

- выполнение поручений Правительства РФ и Минсельхоза РФ, направленных на поддержание благополучия по АЧС;
- усиление мер по пресечению незаконной реализации мясосырья непромышленной выработки, в том числе в несанкционированных местах торговли;
- усиление контроля за соблюдением требований по сбору и обороту пищевых отходов и недопущение скармливания их свиньям без предварительной тепловой обработки;
- усиление контроля за работой свиноводческих предприятий в режиме «закрытого» типа, выполнением требований, предъявляемых к установленному зоосанитарному статусу (компартменту):
- проведение мониторинга эпизоотической ситуации по АЧС среди домашних и диких свиней;
- усиление контроля за соблюдением охотпользователями требований законодательства в области ветеринарии.

Региональное управление Россельхознадзора совместно с правоохранительными органами проводит регулярные рейды по пресечению реализации небезопасной продукции в местах несанкционированной торговли, точках общественного питания на автотрассах. В 2016 году проведено 27 рейдов, приостановлено и не допущено к реализации 765 кг продукции животного происхождения. Возбуждено 63 административных дела на общую сумму штрафов 31 тысяча рублей.

Экспорт в Китай по плану

В соответствии с требованиями Протоколов между российской и китайской сторонами разработан План мероприятий по обеспечению фитосанитарных требований КНР при поставке российских пшеницы и рапса.

Региональным управлением совместно с референтным центром Россельхознадзора ведётся организационно-методическая работа с сельхозпредприятиями. В результате к началу июня 31 организация региона выразила заинтересованность в поставках в КНР яровой пшеницы и 18 организаций — рапса, а также шесть элеваторов общей производственной мощностью 280 тысяч тонн — в хранении зерновых. Сейчас по результатам лабораторных исследований практически завершена реализация первого этапа по контролю выполнения соответствующих требований.

«Агроснабтехсервис» №75-29 / 2016 №75-29 / 2016 «Агроснабтехсервис»

55 лет в строю

Компания, известная ещё с советских времён как «Сельхозтехника», отпраздновала своё 55-летие. Трудно представить более важную для сельчан организацию, ведь она во все времена снабжала аграрный комплекс сельхозтехникой и обеспечивала её сервисное обслуживание.





АНТОН ЖУКОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Сейчас ГК «Агроснабтехсервис», сохраняя прежние функции, является лилером различных производителей оборудования и машин для сельского хозяйства. С праздником юбиляра поздравили министр сельского хозяйства Новосибирской области Василий Пронькин, представители крупнейших заводов, в том числе из Республики Беларусь: директор Торгового дома «Гомсельмаш-Сибирь» Александр Жуков, а также генеральный директор ТД «МТЗ-Сибирь» Дмитрий Белайц.

Председатель совета директоров ГК «Агроснабтехсервис» Анатолий Жуков проработал в этой организации 40 лет, 18 из них он





был её руководителем. Сейчас руководство компании возглавляет его сын Антон Жуков.

— 40 лет — это практически вся моя трудовая биография. — сказал Анатолий Васильевич. открывая торжественное юбилейное мероприятие. — Мне есть что сравнить, проанализировать. Сегодня я стараюсь вложить опыт в сохранение и развитие этой службы через молодых приемников, которые возглавляют предприятие, их возраст 30-35 лет, а стаж работы в «Агроснабтехсервисе» от 5 до 15 лет. Я думаю и надеюсь, эта команда сможет обеспечить в дальнейшем успешную работу предприятия.

Как отметил Анатолий Жуков, роль инженерной службы не только не снизилась, она повышается в современных условиях, когда техника становится всё сложнее, а на селе остаётся острым дефицит подготовленных инженерных кадров.

Василий Пронькин поздравил с юбилеем коллектив и ветеранов «Агроснабтехсервиса», партнёров, заключивших договоры о сотрудничестве, а также всех крестьян Новосибирской области и соседних регионов, сотрудничающих с этой компанией.

Вспоминая историю, мы видим, что та величайшая программа по

поднятию целины, которая реализовывалась и в Новосибирской области, выявила проблемы с техническим обслуживанием и обновлением техники. Благоларя опыту была сформирована система обслуживания не только машинно-тракторного парка, но и практически любого оборудования, которое использовалось в сельском хозяйстве. Крестьяне были уверены в том, что они всегда получат поддержку и по обслуживанию техники и по обучению персонала. Сегодня «Агроснабтехсервис» является дилером многих поставщиков оборудования, партнёрами сельскохозяйственных предприятий и с честью несёт то доброе, что посеяла в своё время «Сельхозтех-

По поручению губернатора Владимира Городецкого и от имени правительства региона министр вручил генеральному директору Антону Жукову памятный адрес, а также областные награды сотрудникам компании.

> Председатель аграрного комитета Заксобрания Нообласти восибирской Олег Подойма в своём поздравлении отметил, что представленная на территории компании разнообразная техника говорит о том, что компания смогла шагать в ногу со време-

нем и освоить широкую линейку современной

— Анатолий Васильевич, мне особенно приятно поздравить вас с этим замечательным событием и отметить ваше настойчивое, кропотливое участие в работе аграрного комитета, в жизни всей сельскохозяйственной отрасли нашей области, — сказал Олег Николаевич, обращаясь к Анатолию Жукову, являющемуся депутатом регионального Заксобрания.

Генеральный директор ТД «МТЗ-Сибирь» Белайц поздравил ГК «Агроснабтехсервис» от имени руководства Минского тракторного завода и вручил поздравительный адрес, подписанный генеральным директором МТЗ Фёдором Домотенко.

— В 2016 году исполнилось 70 лет флагману советского и белорусского машиностроения — Минскому тракторному заводу. ГК «Агроснабтехсервис» — 55, я повторяю эту цифру специально, чтобы отметить: у нас одна родина и одна граница, и отношения у нас всегда были не дружеские, а братские. Такими же они и останутся. Хочу сказать, что ценим и любим наших партнёров и всегда готовы оказать любую помощь вашей организации.

«Гомсельмаш» поздравляет партнёра!

Директор Торгового дома «Гомсельмаш-Сибирь» Александр Жуков

поздравил с юбилеем «Агроснабтехсервис», с которым Холдинг «Гомсельмаш» сотрудничает почти 10 лет.



По словам Александра Жукова, руководство завода-производителя удовлетворено этим сотрудничеством и считает компаниюпартнёра одним из лучших дилеров в Сибирском регионе

— Мы работаем в Сибири с 2007 года, первые шаги были достаточно сложными — нужно было найти добросовестные компании-дилеры, которые могли бы справиться с сервисным обслуживанием и обеспечить реализацию тех-

— Как зарекомендовал себя «Агроснабтехсервис»?

— С тех пор, как компания стала нашим дилером, она реализовала в Новосибирской области 368 зерноуборочных комбайнов и 167 кормоуборочных. Это хороший показатель, один из лучших в Сибирском регионе. «Агроснабтехсервис» — это надежный партнёр, хочу выразить свою благодарность руководству компании и сказать, что мы продолжим с ними долгосрочные партнёрские отношения.

— Вы работаете директором Торгового дома полгода, уже освоились с новой долж-

— Лля меня этот коллектив не новый, мы с ними работали в течение четырех последних лет. Если говорить о продажах, то задание, доведённое Холдингом «Гомсельмаш» за полугодие, выполняем успешно. Пока ситуация складывается благоприятная, при этом до начала уборки ещё есть время, а пик продаж приходится на август-сентябрь. Так уж получается, что хозяйства часто в последний момент понимают, что им не хватает техники.

— Линейка фирменных комбайнов рас-

— Да, здесь на площадке «Агроснабтехсервиса» представлена новинка «ПАЛЕССЕ» 1420. эта модель в прошлом году была поставлена на серийное производство и успела хорошо зарекомендовать себя в Краснодарском крае, а сейчас представлена в Сибири. Она будет ин-

тересна для хозяйств с большими посевными площадями и большой урожайностью.

Еще одна интересная модель КВК-800 наш самый мощный кормоуборочный комбайн. В прошлом году мы уже за сезон продали лве такие елиницы, и вот эту машину только установили на выставке, как буквально вчера приехал клиент и выкупил эту машину. Холдинг «Гомсельмаш» не останавливается на достигнутом, совершенствует производство, создаёт новые машины, идёт вперед.

— Удаётся обеспечивать высокий уровень сервисного обслуживания?

— У нас достойные дилерские центры в каждом регионе, способные обеспечивать качественный ремонт. Есть правило — мы должны успеть ликвидировать любую поломку в

Вы обращаете внимание на поставки запчастей?

— Здесь на базе Торгового дома мы планируем создать региональный склад запасных частей, чтобы исключить сбои с восстановлением техники в уборочный сезон. Этот склад будет работать на весь Сибирский регион. Сейчас при отсутствии необходимой запчасти у дилера сразу значительно увеличивается срок ремонта. Больше таких проблем не будет, на нашем складе будет полная номенклатура фирменных запчастей. Это позволит экономить и время, и деньги.

— В кризисной ситуации предприятия Беларуси дают российским дилерам возможность сохранять коллективы и поддерживать сервисную инфраструктуру.

— У нас торговая сеть сформирована, мы работаем с одними партнёрами уже семь лет. За это время сложились добропорядочные деловые отношения друг с другом, дилер — Торговый дом, завод. Теперь у нас одна задача ежегодное увеличение объёма продаж.

Юбилярам желаю здоровья, неутомимой энергии, всех благ и долгосрочного сотрудничества с белорусскими заводами.

10 Сельское хозяйство №75-29 / 2016 №75-29 / 2016 Сельское хозяйство



Залежные земли: можно брать!

ЗАО СХП «Ярковское» занимается решением сразу нескольких актуальных для регионального сельского хозяйства задач это ввод в оборот залежных земель и развитие овощеводства, в перспективе на базе предприятия будет создан селекционно-генетический центр.

Об этом рассказал журналистам **Глеб Поповцев**, директор ЗАО СХП «Ярковское», депутат Заксобрания в ходе пресс-тура с участием министра сельского хозяйства Новосибирской области Василия Пронькина.

ЗЕМЛЯ ДЛЯ ПАРА

Участники мероприятия побывали на поле, которое не обрабатывалось в течение трёх лет.

— Эту землю изъяли у нерадивых собственников на законных основаниях. — подчеркнул Василий Пронькин, — когда говорят, что невозможно, — это не так. Чтобы вернуть эту землю в оборот, необходима трёхкратная обработка. Это требует больших затрат, но иного пути нет.

По словам руководителя ЗАО СхП «Ярковское» Глеба Поповцева, в нынешнем году в хозяйстве планируют заново обработать 2 тыс. га. Только расходы на ГСМ составят 1,5 млн рублей — это при том, что на все весенние полевые работы планируется израсходовать 15 миллионов.

Земельный клин хозяйства составляет 7,5 тыс. га, за семь лет его площадь последовательно увеличивалась, а первоначальная была всего 1,5 тыс. га.

— Новые земли позволяют нам ликвидировать дефицит паров и более рационально распоряжаться угодьями, — говорит Глеб Попо-



По словам Василия Пронькина, залежные земли есть во всех районах. Прошлогодняя проверка пяти районов области выявила 211 тыс. га таких участков. В одном Мошковском районе заброшенных земель оказалось порядка 120 тыс. га, местами там уже требуется раскорчевка деревья успели вырасти.

вцев. — Теперь мы сможем более эффективно организовать производство овощей.

По словам Василия Пронькина, залежные земли есть во всех районах. Прошлогодняя проверка пяти районов области выявила 211 тыс. га таких участков. В одном Мошковском районе заброшенных земель оказалось порядка 120 тыс. га, местами там уже требуется раскорчевка — деревья успели вырасти.

— На совещании Минсельхоза РФ 6 мая на эту проблему было обращено серьёзное внимание, это одно из приоритетных направлений работы наряду с инвестиционными проектами, — рассказывает министр. — Планируется, что по этой статье будет выделено федеральное субсидирование, но пока федеральных средств на эти цели регион не получал.

СЕЛЕКЦИОННЫЙ ЦЕНТР

Новосибирский район, в котором расположено ЗАО СхП «Ярковское», производит в области до 80% овощей. В хозяйстве не просто плани-



руют развивать это направление, а ещё создать селекционно-генетический центр, чтобы снабжать местные хозяйства семенами.

— Мы совместно с директором Института цитологии и генетики СО РАН Николаем Александровичем Колчановым хотим создать программу по развитию овощеводства, а на базе СхП «Ярковское» организовать селекционно-генетический центр. — говорит Василий Пронькин. — Это именно то предприятие, которое будет обеспечивать семенным фондом всю Западную Сибирь. Колчанов является руководителем программы картофелеводства в России, это президентский проект, СхП «Ярковское» как предприятие, занимающееся высокими технологиями, соответствует этой задаче. Сюда должны быть вложены дополнительные деньги, которые позволят обеспечить посевным материалом хозяйства региона.

Планируется, что это предприятие будет заниматься выведением новых сортов, районированием семян и их и производством. Реализация проекта начнётся в 2016 году, финансирование должно поступать из федерального бюджета. По словам Василия Пронькина, центр можно создать за два-три года.

ОВОЩНОЙ ПРОЕКТ

В СхП «Ярковское» собираются всерьёз заниматься развитием овощеводства, хозяйство олно из первых в области освоило капельный полив, на опытном поле посеяны свёкла, морковь и лук.

По словам главного агронома хозяйства Александра Ковалёва, ежегодно в СхП «Ярковское» проводят эксперименты, испытывая по десятку различных препаратов для защиты и роста растений. При капельном поливе мож-



но быстро — в течение двух-трёх дней реагировать на изменение роста растений.

Для расширения посадочных площадей под овощи необходимо продолжить реконструкцию одной, неработающей сейчас, нитки водопровода

В этом проекте хозяйству потребуется помощь «Новосибирскмелиоводхоза». Его дирек-

> тор Александр Григорьев рассказал, что ранее здесь планировался экспериментальный участок площадью до 12 тыс. га, од-

нако он был реализован на площади 4,5 тыс. га. Для реконструкции водопровода потребуется инвестиций порядка 200 млн рублей. В нынешнем году ожидаются 10 млн рублей на реконструкцию насосной станции.

11

В СхП «Ярковское» реализуется ещё один проект — строительство овощехранилища ёмкостью 12 тыс. тонн. (Чуть больше — 13 тыс. т хранилище только в «Садах Гиганта», больше такого масштаба объектов в области нет). Глеб Поповцев планирует заложить в него урожай 2016 года. В овощехранилище осталось забетонировать пол и установить вентиляционное оборудование

В строительство уже вложено порядка 100 млн рублей собственных средств хозяйства.



ГЛЕБ ПОПОВЦЕВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ЗАО «ЯРКОВСКОЕ»; ВАСИЛИЙ БОРМАТОВ, ГЛАВА НОВОСИБИРСКОГО РАЙОНА; ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН, МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ; АЛЕКСАНДР КОВАЛЁВ, ГЛАВНЫЙ АГРОНОМ ЗАО «ЯРКОВСКОЕ»

12 №75-29 / 2016 №75-29 / 2016



Одно только вентиляционное оборудование немецкого производства обошлось в 160 тысяч евро. К сожалению, пока господдержка проекту может быть осуществлена только в части компенсации банковской ставки за кредит.

Ситуация с господдержкой, по словам Василия Пронькина, изменится только тогда, когда изменится подход к вопросу федерального минсельхоза.

ВЕСЕННИЙ ПОЛЕВОЙ СЕЗОН

В целом по области, считает министр Василий Пронькин, необходимо несколько пересмотреть планы, касающиеся овощей

— У нас несколько хозяйств остались с нереализованным картофелем и другими культурами, — говорит Василий Андреевич. — Мы думаем: каким образом выстроить позицию министерства сельхозпроизводителей, чтобы не только произвести, но и продать овощи.

Что касается посевной кампании, то плошади под зерновыми соответствуют объёмам прошлого года. Было на 20 тыс. га посеяно больше озимых, но на 15 тысячах из них посевы погибли, их необходимо пересеять. Таких посевов много в Сузунском районе — 5 тыс. га. Поэтому вместо 78 тыс. га озимых убирать будем 63 тысячи.

По словам министра, в области осваивают новые культуры. В АО «Гигант» Татарского района появились масляничная культура сафлор на 150 га и 350 га белого льна. Последняя —

«Новые земли позволяют нам ликвидировать дефицит паров и более рационально распоряжаться угодьями. Теперь мы сможем более эффективно организовать производство

овощей».

ГЛЕБ ПОПОВЦЕВ. ДИРЕКТОР ЗАО СХП «ЯРКОВСКОЕ»

это добавка к хлебным продуктам, а сафлор масляничная культура, которая урожайностью не отличается от подсолнечника — до 19 ц/га.

— Надеюсь, что опыт удастся, и мы получим новые культуры, которые будут культивироваться на территории Новосибирской области. — сказал Василий Пронькин.

Сделаны и первые шаги по увеличению переработки в АПК: в 2,5 раза увеличилось производство растительного масла и в 1,5 раза —

ГОСПОДДЕРЖКА СОХРАНИТСЯ

По словам министра, сохранились традиционные меры господдержки. На 1 мая товаро-

производителям перечислено 1,748 млрд руб., общая стоимость весенних полевых работ составляет 3,920 млрд, т. е. поддержка — более

— Никаких предпосылок к тому, что сумма поддержки будет уменьшена, — нет. В прошлом году она составила 4,503 млрд рублей, сказал Василий Пронькин.

При этом 21 хозяйство региона не предоставило документы на получение мер поддержки из государственного бюджета.

На заседании коллегии Минсельхоза РФ по словам Василия Пронькина, в ближайшее время будут определены подходы к субсидированию сельхозтоваропроизводителей. Ставится задача субсидировать тех, кто более эффективно работает. Был приведён пример в животноводстве субсидии на молоко в 54% случаев предоставляются тем, у кого продуктивность меньше четырёх тонн на корову. Федеральное министерство настроено на то, чтобы народные бюджетные деньги работали на развитие предприятий, а не были просто платой за то, что кто-то живёт в селе или пытается заниматься бизнесом, который неэф-

Будут изменены и подходы к инвестиционным проектам, по регионам РФ определят специализацию, чтобы за счёт бюджета не порождать конкуренцию, а инвестировать в производство, которое необходимо на данной территории для обеспечения его жителей. Отбор проектов станет жёстким.

Создан наукой, одобрен полем

Соя, по богатству и разнообразию химического состава, широкой адаптированности к различным условиям произрастания, многофункциональному использованию, высокой доходности является уникальной и ценной культурой, имеющей высокую экономическую, экологическую и социальную значимость в аграрном секторе, способной сыграть стратегическую роль в подъёме эффективности АПК России.



Интенсивная технология возлелывания сои. позволяющая стабильно получать высокие урожаи этой культуры, включает применение стимуляторов роста растений.

Формирование урожая зернобобовых, в том числе и сои — это сложный процесс, что обусловлено слабой возможностью регулирования числа плодоносных ветвей, постепенной и длительной дифференциацией генеративных органов. Усиление роста и развития сои, фотосинтеза, улучшение питания при применении испытуемых препаратов приводит к повышенному накоплению ассимилятов и их рациональному перераспределению в репродуктивные органы, что положительно сказывается на формировании элементов структуры урожая.

СХЕМА ПРИМЕНЕНИЯ ПРЕПАРАТА «МЕЛАФЕН»:

- 1. Контроль без обработки:
- 2. Мелафен 1•10⁻⁷% обработка семян (расход рабочего раствора — 500 мл/50 кг семян). Учётная площадь делянки — 25. (см. таблицу)

Из приведённых в таблице данных видно, что обработка семян сои перед посевом препаратом «Мелафен» способствует получению высокой прибавки урожая (23,5 %).

Таким образом, препарат «Мелафен» обладает высокой биологической активностью. Оказывая существенное влияние на ростовые процессы, фотосинтез, обменные процессы (азотный и фосфорный), он активизирует образование клубеньковых бактерий у сои; повышает содержание в семенах сои масла и сбор масла с гектара (на 57,8 %).

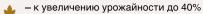


Мелафен®

Создан наукой, одобрен полем!

Конкурс и агрономов.

Предпосевная обработка семян и обработка растений в период вегетации приводит:



- к улучшению качества с/х продукции
- возрастает питательная ценность, содержание белка, клейковины.
- для масленичных культур увеличивается выход масла до 24%
- для сахарной свеклы возрастает сбор сахара до 30%.

Эффективность подтверждена актами испытаний и многолетним опытом применения препарата в Республике Татарстан.



тел. 8-962-559-00-11 www.melafen.ru

ВЛИЯНИЕ ИСПЫТУЕМЫХ ПРЕПАРАТОВ НА УРОЖАЙНОСТЬ СОИ И СБОР МАСЛА С ГЕКТАРА

Вариант	Урожайность, ц/га	Прибавка к контролю		Содержание в семенах	Сбор масла,
		ц/га	%	масла, %	ц/га
Контроль – без обработки	20,0	_	-	19,2	3,84
Мелафен – обработка семян (1•10 ⁻⁷ %, расход рабочего раствора – 500 мл/50 кг семян)	24,7	4,7	23,5	22,0	5,43
HCP ₀₅	1,0				0,19

Коченёвская птицефабрика

Коченёвская птицефабрика — один из постоянных крупных партнёров регионального отделения «Россельхозбанка». Более чем за 10 лет сотрудничества предприятие получило кредитов на 1 млрд рублей, из которых более 400 млн были использованы на инвестиционные цели. Только в последние годы благодаря кредитным ресурсам на фабрике построен комбикормовый завод, птичник клеточного содержания, обновлён машинный парк.

В пресс-туре, организованном специалистами банка, журналисты смогли познакомиться с современным птицеводческим предприятием.



ДЕСЯТЬ РАЦИОНОВ С ТОЧНОСТЬЮ ДО ГРАММА

14

Пошаговое развитие Коченёвской птицефабрики позволило создать предприятие закрытого типа. Предприятие включает в себя выращивание пшеницы — основного ингредиента для кормов, производство собственных кормов. содержание родительского стада, инкубацию, выращивание цыплят, глубокую переработку продукции, а также сеть фирменных магазинов.

Исполнительный директор ЗАО «Коченёвская птицефабрика» Александр Радионов с увлечением рассказывает о комбикормовом заводе.

— Комбикормовый завод полностью автоматизирован, ручной остаётся только загрузка сырья, — поясняет Александр Владимирович. — Все рационы, маршруты движения сырья, компонентов — всё задаётся и выполняется в автоматическом режиме. Весы здесь имеют точность буквально до грамма, поэтому рацион приготавливается точно по рецептуре. Раньше, когда главным инструментом была лопата, а ёмкостью мешок, — это было невозможно.

АЛЕКСАНДР РАДИОНОВ, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЗАО «КОЧЕНЁВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

На фабрике добились сохранности поголовья 97-97,5% — это для птицеводов высокий показатель... Половину готовой продукции фабрика реализует через фирменную сеть, ещё 40% берут торговые сети. Возврат нераскупленной продукции на переработку не предусмотрен. При этом руководство фабрики старается держать цены чуть ниже, чем у конкурентов.

корма — самый болезненный вопрос в птицеводстве, их стоимость растёт в геометрической прогрессии. Основной ингредиент — зерно, доля которого в корме 65-67%. — птицефабрика выращивает сама, но всё остальное (кроме мясокостной муки) приходится покупать премиксы, предстартеры, соевый шрот, сою полножирную экструдированную, известняк, рыбную муку. Причём в цене растут не только премиксы, производящиеся за границей, но и отечественное сырьё — его стоимость производители также привязали к валюте

№75-29 / 2016

Производительность комбикормового завода — 60 тонн в смену, пять тонн в час. Этого достаточно, чтобы обеспечить свои потребности: выращивать и родительское стадо, и бройлерное поголовье. Завод работает в две смены

Кроме точной рецептуры и объёма, автоматическое оборудование позволяет обеспечить разнообразие продукции — на заводе изготавливается 10 различных кормовых рационов: пять для бройлеров и пять для родительского стада.



ЦЫПЛЯТА БЕЗ ХИМИИ

По словам Александра Владимировича, на фабрике ежесуточно производится 25-30 тыс. яиц.

— Это инкубационное яйцо, мы его производим для себя, потребность инкубации составляет 420-450 тыс. штук в месяц. Излишки мы переводим в товарное яйцо и продаём, — рассказывает Александр Радионов. — Не могу не отметить — это яйно более высокого качества. потому что с ним закладывается качество будущего цыплёнка. Правда, на вкус вы наличие витаминов никогда не определите.

Предки коченёвских цыплят родом из Франции, порода Иза Ф-15 выведена там, но родительское стадо закупается в Петербурге, на птицефабрике «Лебяжье». Производится шесть поставок в год, цыплят везут самолётом всего в суточном возрасте, но они перелёт переносят

На выращивание родительского стада необходимо полтора года. Цыплята-бройлеры вырастают до товарного веса за 37-38 дней. Александр Радионов проводил журналистов в птичник, где содержались 87 тысяч цыплят в возрасте 14 дней

Птичник автоматизирован точно так же, как и комбикормовый завод, — управление ведётся через компьютер. Программа обеспечивает режим кормления и микроклимат с заданными характеристиками. Его регулирование происходит автоматически. Точно так же организова-



— Мы используем светодиодное освещение, — рассказывает Александр Владимирович, — у него два основных преимущества: возможность значительно экономить электроэнергию, а также имитировать закат и рассвет. Освещение изменяется плавно — в течение 10 минут, и цыплята не испытывают шок от наступления темноты. Она длится недолго — всего час. Это мясная порода, она должна не спать, а интенсивно питаться. На фабрике добились сохранности поголовья 97-97,5% — это для птицеводов высокий показатель.

Александр Радионов гордится тем, что цыплят на Коченёвской фабрике выращивают без

— Цыплёнок не получает ни одного химического соединения. — говорит он. — Мы строго соблюдаем санитарные нормы, проводим дезинфекции, вплоть до того, что летом дезинфицируем дороги. Перед въездом на территорию машины попадают в ямы с дезинфицирующим раствором, люди проходят по дезинфицирующим коврикам. Везде есть кокцидиоз, если он развивается у кур, то предприятие терпит серьёзные убытки. Мы, чтобы избежать химических препаратов, начали вакцинировать цыплят. Это затратно, зато цыплята получают иммунитет. На Западе обязательно указывают, что цыплята, выращенные без химии, — это дополнительное преимущество

Половину готовой продукции фабрика реализует через фирменную сеть, ещё 40% берут торговые сети. Возврат нераскупленной продукции на переработку не предусмотрен.

— Я против даже такого нарушения режима, как визит журналистов, — улыбается Александр Владимирович, — а о возврате на переработку продукции и речи быть не может. Всё, что не продано, — сразу утилизируется. Мы производим товар только из свежего сырья.

При этом руководство фабрики старается держать цены чуть ниже, чем у конкурентов.

— Это наш принцип, мы считаем, что производим продукцию для всех и она должна быть доступна самому широкому кругу потребителей, — заключает Александр Радионов.

ЗАО «КОЧЕНЁВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Основана в 1968 году. Её доля производства в области достигает 15%. Предприятие поставляет продукцию в различные регионы Сибири.

15

Фабрика имеет сеть из 30 магазинов, её продукция продается в сетях «ТХ Сибирский Гигант» и Компания «Холидей». Птицефабрика производит 120 наименований продукции, её общий объем 11 тыс. тонн мяса в год.

На фабрике работает 850 человек, годовая выручка 1,2 млрд руб., ежегодная сумма налогов составляет около 100 млн руб. Предприятие является основным источником формирования бюджета Коченёвского района.

В ЗАО «Коченёвская птицефабрика» входит несколько производственных участков: основное производство — р. п. Коченёво (выращивание птицы, убой и переработка мяса), с. Сосновка (содержание родительского стада, производство яйца), сёла Шагалово и Крутологово производство молока и зерновых.

Птицефабрика обрабатывает более 20 тыс. га земли, содержит 750 дойных коров, производит 11 т молока ежедневно.



ОДИН ИЗ ЛУЧШИХ КЛИЕНТОВ

Директор Новосибирского регионального филиала АО «Россельхозбанк» Станислав Тишуров называет Коченёвскую птицефабрику одним из лучших клиентов банка.

— Мы сотрудничаем более 10 лет, и речь не только о кредитах, это и расчётно-кассовое обслуживание, и зарплатный проект. Птицефабрика имеет статус «Надёжный клиент», что обеспечивает ей ряд преференций.

По словам Александра Радионова, кредитная нагрузка в птицеводстве достигает до двух годовых выручек, на Коченёвской птицефабрике она составляет 45% годовой выручки. Станислав Тишуров отметил, что кредитная нагрузка рассчитывается так, чтобы для предприятия она была посильной.

Россельхозбанк — основной оператор кредитования АПК, если говорить о сезонных Коченёвская птицефабрика №75-29 / 2016 №75-29 / 2016 Животноводство



16

СТАНИСЛАВ ТИШУРОВ, ДИРЕКТОР НОВОСИБИРСКОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ФИЛИАЛА АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»

полевых работах, то наша доля на рынке кредитования составляет более 90% или 1,4 млрд рублей — это на 10% больше прошлогоднего результата, — говорит Станислав Александрович. — А с Коченёвской птицефабрикой мы ведём переговоры по кредитованию дальнейшего расширения производства.

За время работы в Новосибирской области «Россельхозбанк» реализовал порядка 50 инвестпроектов. На сегодняшний день все запланированные инвестпроекты профинансированы.

— У нас нет предпочтения по видам продукции — мясо птицы, свинина, говядина — наша задача поддерживать АПК в полном объёме, — продолжает Станислав Александрович. — Мы с начала года уже выдали 9 млрд руб. кредитов. Это в два раза больше, чем в прошлом году. Мы

кредитуем всех птичников, свиноводство, молочное производство. У нас много программ по санации, по реструктуризации задолженности, мы подписываем много мировых соглашений, которые позволяют клиентам снизить текущую нагрузку и рассчитаться в течение, допустим, трёх лет. Сейчас таких ситуаций стало меньше, потому что наш АПК выходит на экономически более успешные позиции, в валовом внутреннем продукте аграрный сектор показал рост 10%. Были раньше проблемные хозяйства вроде САХО, но сейчас их меньше, они отсеялись и в целом в Новосибирской области сельхозпредприятия чувствуют себя неплохо.

По словам Станислава Тишурова, клиентами являются все крупные сельхозпредприятия региона, это и три крупнейшие птицефабрики (в числе которых Коченёвская птицефабрика), Кудряшовский свинокомплекс, из производителей молока — «Сибирская нива», агрофирма «Лебедевская» и многие другие. При этом нет предпочтений ни по виду продукции, ни по профилю предприятия, в том числе и в перерабатывающей отрасли.

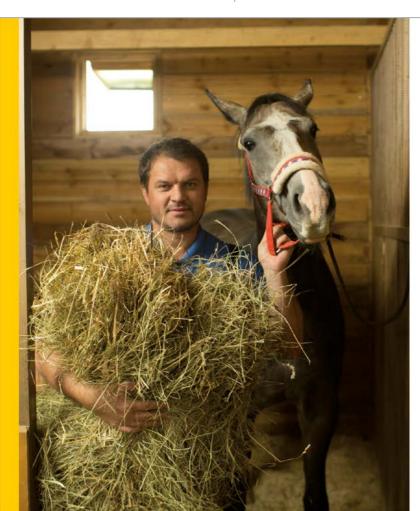
— Мы кредитуем, а не формируем рынок, — пояснил Станислав Александрович. — По величине кредитов относительно прошлого года выросли на 2 млрд рублей. Мы чувствуем себя уверенно, есть приток вкладчиков, за год увеличилась пассивная база, также выросли операционные показатели. Ситуация для банка сейчас складывается хорошая.

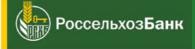
НОВОСИБИРСКИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ФИЛИАЛ АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»

На 1 июня 2016 года кредитный портфель составил 22,5 млрд рублей, из них 17,5 млрд — кредитный портфель юридических лиц. Собственная ресурсная база — 10 млрд, в том числе 4,5 — средства физических лиц.

При финансовой поддержке Россельхозбанка в Новосибирской области реализовано 46 инвестиционных проектов на сумму 4,9 млрд рублей, из них в эксплуатацию введено 37 объектов.

ЗАО «Коченёвская птицефабрика» кредитуется в АО «Россельхозбанк» с 2005 года, неоднократно получало статус «Надежный клиент», за годы сотрудничества фабрика освоила более 1 млрд руб. кредитов. С помощью этих средств осуществлено строительство комбикормового завода и производственного участка в с. Сосновке, реконструкция животноводческого комплекса в с. Шагалово, а также убойного цеха и птичника клеточного содержания в р. п. Коченёво, обновление тракторного парка и т. д. Кредиты привлекались на проведение сезонных полевых работ и покупку кормов.







Большие возможности для малого бизнеса

Ввонок по России бесплатный

8 800 200-02-90 | www.rshb.ru

Подробности по телефону, на официальном сайте и в офисах АО «Россельхозбанк». АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная). Реклама.

АГРО СИБ СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

Догнать Россию

По словам министра сельского хозяйства Василия Пронькина, к 2021 году регионы СФО, в том числе Новосибирская область, должны по продуктивности в животноводстве достичь среднероссийских показателей. В Новосибирске прошла межрегиональная конференция «Совершенствование молочного и мясного скота в Сибири». Её задача рассказать о ситуации и проблемах отрасли, а также помочь специалистам обменяться опытом.



ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН:

В 2021 году средняя продуктивность животных по СФО и Новосибирской области должна достичь среднероссийских показателей. Сегодняшняя конференция нужна для того, чтобы обсудить проблемы отрасли, обменяться опытом.

— Одна из серьёзных проблем — это семенной материал, который часто покупается за границей?

— Я скажу своё мнение: нет смысла для малопродуктивных животных применять семя самых лучших пород, понимая, что дочка может нарастить продуктивность лишь на 20%. Селекционные центры есть и в России, и в Новосибирской области, в том числе «Новосибирскагроплем». Важно, чтобы селекционная работа продолжалась, чтобы мы имели животных, приспособленных к нашим условиям. Улучшение генетики животных — это как школа — сначала осваиваешь первый класс, потом второй и так до 11-го класса, а есть ещё и высшая школа.

— Как вы оцениваете состояние молочного животноводства в области?

— Условно сельхозпредприятия можно разделить на три группы. Первая — это предприятия, которые стагнируют, не развиваются. В Убинском районе, например, в прошлом году продуктивность составила 1,6 т молока в год на фуражную корову — тут ни о какой экономике говорить не приходится, никакие усилия не помогут сохранить там животноводство. Есть группа хозяйств, где продуктивность выше 4 т на фуражную корову. Это тот показатель который обеспечивает рентабельность, даёт хозяйству возможность жить за счёт выручки. Третья груп-

«Животноводство требует ежедневного присутствия человека, это особая отрасль, а у нас сейчас пропаганда «лёгких денег». Вот эту тенденцию нужно изменить».

ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН

па — это флагманы отрасли: Племзавод «Ирмень», «Сибирская нива», «Русское поле» и агрофирма «Лебедёвская». Конечно, у них тоже есть проблемы, поскольку «длительные» инвестпроекты, — реализуются и окупаются ни один год. Но они демонстрируют показатели, к которым нужно стремиться, которые позволяют говорить о большой экономике в животноводстве.

В прошлом году средняя продуктивность по области составила 4,2 т на корову, было произведено 600 тыс. т молока. Прилавки у нас заполнены, хватает молочной продукции, но по России её потребление ниже санитарной нормы на 200 кг. С одной стороны, здесь виновата и недостаточная пищевая культура, с другой — недоступность молочных продуктов для населения. В продовольственной корзине россиян не хватает 7 млн т молока, 1,5 млн т картофеля, 1 млн т фруктов и овощей.

Необходимо структурное изменение производства, селекция предприятий?

 Мы не будем управлять производством, наша задача — создавать условия. Такие мероприятия, как конференция, помогают людям понять важность молочной отрасли... Когда мне раньше задавали вопрос: какое достижение я считаю главным как глава района, я отвечал: «Перевоспитание Горбачёва». Валерий Васильевич работает руководителем хозяйства в Баганском районе, где я был главой, с 1982 года, он всегда не любил животноводство, но мне удалось его переубедить. Он сейчас очень увлечён, у него в хозяйстве надои выше 5 т на корову, он сделал шаг к созданию племенного репродуктора... Животноводство требует ежедневного присутствия человека, это особая отрасль, а у нас сейчас пропаганда «легких денег». Вот эту тенденцию нужно изменить.

17

РАЗНОНАПРАВЛЕННЫЕ ТРЕНДЫ

В своём выступлении декан биолого-технологического факультета НГАУ **Константин Жучаев** рассказал о тенденциях в состоянии стада КРС Сибирского федерального округа. По его словам, последние восемь лет отслеживается негативная тенденция — поголовье сокращается. При этом надои растут, повышение продуктивности наблюдается в течение трёх лет.

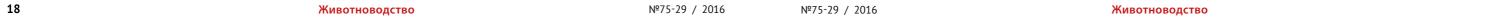
Новосибирская область может служить моделью ситуации для всего Сибирского федерального округа. В области 30 районов, поголовье в них разнится: есть восемь-девять районов с продуктивностью 2 т на корову в год, в большинстве районов от 3 до 8 т, в четырёх районах годовые надои превышают восемь тонн. За последний год в 21 районе наблюдается снижение поголовья, а в семи — увеличение. В 23 районах есть сельхозпредприятия, являющиеся драйверами развития.

В каждом районе есть от одного до девяти предприятий, обеспечивающих общий рост продуктивности, всего в области таких хозяйств 89 из 290.

— Понятно, что продуктивность успешных хозяйств разная, — отметил Константин Жучаев, — передовики из Северного района не сравнятся с успешными производственниками из районов с более благоприятным климатом.

С 2008 по 2015 годы регион потерял около 15-18 тыс. голов скота. Сами по себе сельхозпредприятия очень разные. Из 290 хозяйств 43% имеют продуктивность до 3 т на корову, до 5 т имеют 88,6% предприятий. Фактически это подавляющее большинство всех хозяйств, более высоких надоев добиваются немногие предприятия.

По словам Константина Жучаева, для достижения продуктивности в 3 т достаточно самых обычных коров, любого помещения, кадров с низкой квалификацией. Надои в 5 т требуют внимания к рациону, улучшения породы и подготовки специалистов. Продуктивность в 7-9 т достигается технологиями на ступень выше, требует глубокого понимания селекционной работы и проблем благополучия животных.





КОНСТАНТИН ЖУЧАЕВ, ДЕКАН БИОЛОГО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА НГАУ

ПРОБЛЕМ СЛИШКОМ МНОГО

Почему же 43% хозяйств не могут перешагнуть самый первый рубеж продуктивности?

— Мы провели анализ хозяйств с продуктивностью коров от 2,5 до 5 т в год, расположенных в 200-300 км от города. Это хозяйства не выдающиеся, здесь есть проблемы с состоянием инфраструктуры, это неполные общественные инфраструктуры, — рассказал Константин Жучаев. — У многих хозяйств есть проблемы, каждая из них решаема в отдельности, но решить все сразу хозяйствам не удается.

Докладчик привёл пример — из 50 обследованных хозяйств внеклассные корма в 2015 году имели 65%. Чтобы узнать качество корма, нужны лабораторные исследования, но большинство хозяйств этим не интересуются.

Микроклимат на фермах не соответствует нормам: освещение в десятки раз ниже рекомендованного, влажность повышена, превышено содержание сероводорода, слабо работает вентиляция и т. д.

Очень немногие хозяйства проводят регулярную чистку копыт, в результате — хромота живот-

ных и потери молока до 500 л за одну лактацию. При выбраковке животных болезни конечностей на третьем месте. На втором, мастит, он ведёт к потере 18% продуктивности, на первом — гинекологические заболевания, связанные с технологией воспроизводства.

— Необходимо планировать селекционную работу с учётом технологических особенностей и ветеринарных проблем, которые есть почти в каждом хозяйстве. Для координации этой работы нужен в структуре областной племенной работы региональный информационно-селекционный центр, — заключил Константин Жучаев.

ФЕРМА ФЕРМЕ РОЗНЬ

Заместитель директора, заведующий лабораторией молочного скота СФНЦА РАН «СИБНИП-ТИЖ» **Иван Клименок** поделился своим видением развития молочного скотоводства.

Один из вариантов — строительство мегаферм — крупных комплексов с хорошими условиями микроклимата, современным оборудованием, доильными залами и прочим. По словам Ивана Клименка, анализ стоимости проектов



ИВАН КЛИМЕНОК, ЗАВЕДУЮЩИЙ ЛАБОРАТОРИЕЙ МОЛОЧНОГО СКОТА СФНЦА РАН «СИБНИПТИЖ»

показывает, что мегафермы стоят «мегаденег», например, в Самарской области комплекс обошёлся в 5 млрд рублей, цена скотоместа — два миллиона, в Приморье на мегаферме скотоместо стоило 1,33 млн руб. Насколько эффективны такие затраты — судить сложно, пример «Сибирской нивы» показывает другой подход: 450 млн инвестиций с ценой скотоместа 180 тыс. рублей. Во всяком случае, очевидно, что климатические условия Сибири не мешают местным проектам быть более эффективными.

Однако Иван Клименок считает, что крупные объекты в достаточном количестве можно строить только в богатых регионах, а для массового использования он предлагает другие варианты.

Так, директор агрофирмы «Ивановская» Баганского района **Виктор Бамбух** реализует другой подход. Он ведёт реконструкцию существующих уже помещений и строительство помещений облегчённого типа. За восемь лет его стадо выросло более чем на 800 коров, а инвестиции составили всего 18 млн руб., цена скотоместа — 18,5 тыс. рублей.

С точки зрения Ивана Клименка, второй путь — наиболее предпочтителен, экономически более оправдан за счёт быстрой окупаемости затрат.

РЕМОНТНОЕ СТАДО ДОЛЖНО БЫТЬ СВОЁ

Для ферм с интенсивным производством молока существенным вопросом является выращивание ремонтных телок.

— Есть данные, — рассказал Иван Клименок, — что до 40% новорожденных телят переносят болезни или умирают. А известно — переболевшие телки не дадут генетически запрограммированной молочной продуктивности. При любых условиях выращивания животное обречено на потерю 20-30% потенциала. Чтобы предотвратить это, рекомендуется выпаивать не менее 8 л молозива новорожденным с содержанием иммуноглобулинов в литре молозива не менее 50 граммов.

У такого молодняка по статистике на 30% больше сохранность и на 18% выше интенсивность развития, а самое главное — на 20% дольше продолжительность продуктивного использования.

Иван Клименок поделился анализом продуктивности ремонтных телок, показывающим, что выращивать их целесообразно в своём хозяйстве.

Так, ирменские первотелки в своём хозяйстве давали за 305 дней лактации около 6 т молока. Купленные в 18-месячном возрасте в ОПХ «Элитное» показали удой 4 т, столько же, сколько тёлки, выращенные в этом хозяйстве.

По словам докладчика, недостаток мегаферм как раз в том, что они не выращивают сами ремонтных тёлок.

— Наш институт разработал проекты ферм на 920 коров для беспривязно-боксового содержания с выращиванием ремонтного молодняка и на 920 голов для беспривязного содержания на глубокой несменяемой подстилке, — отметил он в заключение.



БАЗАРБАЙ ИНЕРБАЕВ, ЗАВЕДУЮЩИЙ ЛАБОРАТОРИЕЙ МЯСНОГО СКОТА СФНЦА РАН «СИБНИПТИЖ»

НУЖЕН СЕЛЕКЦИОННО-ГЕНЕТИЧЕСКИЙ ЦЕНР

Заведующий лабораторией мясного скота СФНЦА РАН «СИБНИПТИЖ» Базарбай Инербаев рассказал о развитии мясного скотоводства. За время реализации федеральной программы мясного скотоводства в 2009-2012 годах в Сибирском федеральном округе в России численность мясного скота увеличилась в 3,3 раза, в СФО — 1,4 раза, лидерами здесь стали республики Хакассия, Бурятия и Алтайский край.

В Новосибирской области в 2016 году планируется довести численность чистопородного поместного скота до 44 тыс. голов.

В зоне с интенсивным землепользованием, где выращивается зерно, больше используется герефордская порода, в Бурятии и Забайкальском крае акцент на казахскую белоголовую, калмыкская порода наиболее приспособлена к условиям Восточной Сибири. В долевом соотношении 36% занимает казахская белоголовая, 30% — калмыкская, герефорды — 29%.

— Для сохранения ценных качеств скота нужен высококачественный племенной материал. Надо создавать новые генотипы животных, сочетающих высокий генетический потенциал, продолжительное использование и хорошее качество мяса, — сказал Базарбай Инербаев. — Это можно осуществить в региональном селекционно-генетическом центре.

По словам учёного, в Алтайском крае предприятие, обладающее маточным поголовьем трёх мясных пород, если удастся добавить четвёртую, может претендовать на звание такого центра.

КУДА ПРОПАЛО МОЛОКО?

По словам член-корреспондента РАН, главного научного консультанта ООО «Племцентр» Юрия Иванова, сельское хозяйство России, за исключением засушливых лет, показало положительную динамику и рост, именно поэтому увеличивается финансирование отрасли. В ценах 2015 года валовая стоимость сельхозпродукции достигла 5 трл рублей.

В 2015 году зафиксирован рост производства мяса всех категорий, продовольственная безопасность по мясу составляет 80%. Общий тренд — драйвером роста является птицеводство.

Свиноводство и птицеводство — высокоиндустриальные отрасли, они успешно развиваются, отметил Юрий Иванов, но они на 90-95% используют импортные технологии, оборудование и генетический материал.

Согласно статистике, производство молока в России стабильно составляет 30 млн т при средней продуктивности 5,23 т на корову. Юрий Иванов выразил сомнение в подлинности этих цифр, поскольку другие данные статистики говорят о том, что на переработку поступает только 14 млн т.

А куда девалось всё остальное?

На откорм телят требуется не больше 10% молока, сами производители его выпить не могут... Юрий Иванов считает, что в России нет столько молока, а есть приписки. По оценкам Аграрного комитета Госдумы, производится не более 19 млнт молока.

— Поэтому молочное изобилие в объёме 277 литров на человека в год — это не так, — констатировал Юрий Иванов.

Тем не менее рост продуктивности привёл к росту объёмов переработки молока порядка 10%.

19

Антисанкции сработали, считает Юрий Иванов, в России сократились закупки мяса из-за рубежа. Рост производства в сельском хозяйстве планируется в размере 3-5%.

Сейчас в России 8,3 млн коров, чтобы достичь продуктивности 1989-1990 годов, необходим ещё миллион коров. Это экстенсивный путь, лучше повысить продуктивность существующего стада. Тем более, обратил внимание Юрий Иванов, в западных странах обратная пропорция в стаде: так в США 9,2 млн дойных коров и 33 млн мясных, в Канаде 1 млн дойных и 9 млн мясных. В России же на 8,3 млн дойных приходится всего 1.2 млн мясных.

Исследования показывают, что до 42% молока в стране доят в вёдра. Это значит, что предстоит огромная работа по техническому перевооружению. Всего 10-15% производства приходится на современные технологии — это в таких хозяйствах. как Племзавод «Ирмень».

Требуется модернизация животноводства. Российские ученые разработали проекты ферм на 100-200 голов, где одно скотоместо стоит 60-100 тыс. рублей. И крестьяне понимают, в какую сторону нужно двигаться: опрос показал, что в 67 регионах аграрии голосуют за беспривязное содержание, доильные залы — то есть за современные технологии.

Юрий Иванов также высказал мнение, что успех в животноводстве на 30% зависит от генетики животных и на 70% — от работы менед-

К сожалению, у нас в стране не развит сервис по внедрению научных разработок, а в США этим занимаются 15 тысяч организаций.

Необходимо развивать экспорт сельхозпродукции, для этого есть возможности и рынки. Например, в Китае производство молока на человека на порядок ниже, чем у нас, этот дефицит — наш потенциальный рынок. Также мы можем экспортировать зерно, мясо птицы и свинину.

Уже сейчас отрасль показывает хорошие результаты, если экспорт ВПК составляет 13 млрд долларов, то экспорт сельского хозяйства — 20 миллиардов.



ЮРИЙ ИВАНОВ, ЧЛЕН-КОРРЕСПОНДЕНТ РАН, ГЛАВНЫЙ НАУЧНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ООО «ПЛЕМЦЕНТР»

Бюджетный метр в Колывани

Компания «Облремстрой» заканчивает строительство комфортабельного дома в центре Колывани Уже в сентябре состоится досрочная сдача в эксплуатацию трехэтажного дома на 27 квартир. Невысокая стоимость жилья, современные отделочные материалы, готовность помещений под чистовую отделку и удачное расположение дома по адресу: ул. Московская, 32 делают его привлекательным вариантом для будущих собственников.

20 №75-29 / 2016 №75-29 / 2016

Элеваторы объединились!



В регионе создана Ассоциация предприятий хранения и переработки зерна «Новосибирские элеваторы», её возглавил Александр Тепляков, генеральный директор «Новосибирской продовольственной корпорации».

Министр сельского хозяйства области Василий Пронькин пожелал успехов новой общественной организации, объединившей практически все отраслевые предприятия региона. В ассоциацию вошли 22 элеватора и ХПП, расположенных в Новосибирской области.

— Необходимо развитие этой сферы сельского хозяйства, — отметил министр, — зимой этого года нам удалось оздоровить два предприятия — Кирзинский и Баганский элеваторы. Теперь нужно делать следующие шаги по развитию отрасли. Различных ассоциаций создано немало, ваша, я думаю, будет одной из самых действенных и работоспособных благодаря небольшому числу возможных участников, а также тому, что у вас у всех одна общая задача сохранение и увеличение производственных мошностей.

Александр Тепляков не мог не сказать о проблемах отрасли:

— О нас часто вспоминали, когда выяснялось, что урожай негде хранить. Так в 2013 году хозяйства теряли зерно, потому что не хватало точек приёма и ёмкостей. Так сложилось, что мы практически не встроены в структуру сельского хозяйства, мы не получаем господдержку, хотя в федеральной программе развития сельского хозяйства есть подпрограмма, посвящённая технической и технологической модернизации, развитию инновационных проектов в отрасли. Многие регионы уже участвуют в ней, и нам также необходимо в неё входить при поддержке регионального минсельхоза.

Есть регионы, где созданы аналогичные ассоциации хранителей и переработчиков зерна и они уже добились существенных результатов. Александр Тепляков привёл в пример Красноярский край, где господдержка осуществляется по разным направлениям: 30% компенсируется на строительство объектов инфраструктуры (складское и силосное хра-



ЛАРИСА ЯРКОВА. ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ: **ΒΑCUTUM ΠΡΟΗ-ΚИΗ.** ΜИНИСТР СЕЛЬСКОГО ΧΟЗЯЙСТВА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ-АЛЕКСАНДР ТЕПЛЯКОВ. ГЕНДИРЕКТОР «НОВОСИБИРСКОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ КОРПОРАЦИИ»

нение), компенсация 50% — на элеваторное и норийное оборудование, существует компенсация процентной ставки на закуп зерна у про-

Представитель ОАО «Усть-Таркское ХПП» Владимир Арбатский рассказал, что в Саратовской области любой контролирующий орган может проводить проверку только в случае согласования с аграрным комитетом Законодательного собрания, иначе она нелегитимна.

— Нам необходимо налаживать работу с контролирующими органами, — сказал Александр Тепляков. — это касается налоговых органов, Россельхознадзора и других. Важно работать с министерством сельского хозяйства по стимулированию производства определённых видов продукции, например, какие только условия мы не предлагали производителям по гречке, но отклика не было. А ведь ситуация изменяется, если раньше гречка была по цене равна зерну, то сейчас конъюнктура меняется, рядовая гречка уже 45 рублей за килограмм, а это совсем другая экономическая целесо-

Сложившаяся цена на зерно третьего класса — 10,9 тыс. рублей за тонну устраивает производителей, но если думать о расширенном воспроизводстве, то необходимо заниматься диверсификацией посевных площадей, это тоже площадка для сотрудничества ассоциации с районными сельхозуправлениями и про-

— Нам необходимо сделать анализ отраслевой промышленности и в июле рассмотреть ситуацию на рабочей группе при минсельхозе, — предложил Александр Тепляков. — Одним из глобальных вопросов является реализация зерна с НДС и без него. У тех же красноярцев с этим меньше проблем, потому что их ассоциация работает с налоговыми органами.

Участники ассоциации планируют на начало августа провести встречи с представителями Россельхознадзора, Гостехнадзора, налоговых органов и других ведомств.

В азиатских странах активно растет спрос на зерно, это создаёт перспективу для сибирских сельхозпроизводителей. Владимир Арбатский отметил, что необходимо тарифное регулирование — непонятно как складывается цена на электроэнергию, на железнодорожные перевозки. Отправить тонну зерна на Новороссийск обходится 3,5 тыс. рублей, это дорого. Но если составить маршрут из 30 вагонов и отправить в один день — тариф станет вдвое дешевле. А у нас доля маршрутов от перевозки зерна — 1,5%, хотя в развитых странах не мень-

Заместитель министра сельского хозяйства Лариса Яркова считает объединение единомышленников замечательным событием.

— Первая задача, которую мы вместе можем решить, — собрать все ваши инвестпроекты, оценить их и выбрать, какие мы можем заявлять через федеральные структуры, какие на уровне Новосибирской области. Это поможет привлечь в отрасль деньги.

Кроме того, считает Лариса Яркова, предприниматели могут влиять на формирование законодательной базы, вносить свои предложения в законопроекты. Со своей стороны, чиновник пообещала содействие в организации встреч бизнесменов с представителями контролирующих органов и естественных моно-



Владимир Григорьевич, строительство жилья — основной профиль вашей

— Да, мы сейчас занимаемся строительством многоквартирного малоэтажного жилья в рабочем посёлке Колывань. Недавно был введён в эксплуатацию дом по адресу: Шоссейная, 33 В, практически все квартиры там уже

Почему дом на ул. Московской сдаётся досрочно?

— По графику окончание строительства запланировано в четвёртом квартале 2016 года, но благодаря грамотной организации и профессионализму наших сотрудников сдача состоится немного раньше, но мы не устраиваем никакого аврала — просто темпы работы достаточно высокие.

— Профессионализм не возникает на пу-

— Наша компания «Облремстрой» была основана относительно недавно — в 2014 году, но создана она на базе прежней организации — ЧИП «Сельский Строитель», её опыт работы в строительной сфере складывается с 1992 года. Мой личный опыт в строительстве уже 30 лет.

— Какие объекты вы строили?

 Мы много работали с объектами промышленности и инфраструктуры, занимались капитальным ремонтом и реконструкцией предприятий. В пример можно привести здания СибВО, НГТС (сейчас «Ростелеком»), ПЧ-11 дистанции пути на ЗСЖД. Ремонтировали здания ряда научно-исследовательских институтов СО РАН, в Новосибирске — объектов, под-



ведомственных комитету по делам молодёжи (детские и молодёжные центры). В 2007-2009 годах наша компания была генподрядчиком САХО, занимались строительством и реконструкцией таких объектов, как Искитимский хлебокомбинат, Карасукский хлебокомбинат с комплексом зернохранилищ, Кирзинский хлебоприёмный пункт. Работали на химкомбинате в Куйбышеве, а в Мошковском районе постро-

— Да, опыт отличный, пожалуй, только ещё взлётные полосы не освоили...

— Будет заказ — и взлетную построим, как я уже сказал — опыта нам не занимать.

— Всё-таки сейчас вы специализируетесь на строительстве жилья.

— Несколько лет назад мы делали упор на капитальный ремонт жилого фонда, тогда работала программа по 185 ФЗ, в Колывани мы отремонтировали семь домов. В этой работе нам всестороннюю помощь и поддержку оказывала директор управляющей компании ООО «Колывань-ЖилТехсервис» Светлана Ивановна Антонова, я благодарен ей за сотрудничество.

Сейчас пришло время строительства. Губернатор Владимир Филиппович Городецкий большое внимание уделяет развитию Новосибирской агломерации. Мы как застройшики готовы развивать районы области, обеспечивать строительство качественного жилья, которое является важным фактором для привлечения в агломерацию жителей.

— Строительство жилья — важная социальная функция, как складывается ваше сотрудничество с местной властью?



— У нас хорошие деловые отношения с главой администрации р. п. Колывань Владимиром Николаевичем Тайлаковым, он замечательный человек, всегда прислушивается к людям, помогает в сложных вопросах.

— Для покупателя жилья самый главный вопрос — стоимость «квадрата», расскажите о вашей ценовой политике?

— Мы строим бюджетное жильё, цены самые доступные, стоимость квадратного метра — 31-34 тысячи рублей. В доме на ул. Московской, 32 запроектированы студии и однокомнатные студии (с двумя окнами) площадью 29-33 кв. м, предусмотрена возможность объединения. Фасад дома отделан новым качественным материалом — унипаном, дом подключен к центральному отоплению от газовой котельной. Немаловажно и то, что здание расположено в очень удобном месте — это центр посёлка, рядом школы, детсады, парки, магазины, продовольственный рынок, отделение Сбербанка и автовокзал. Уверен, что будущим жителям здесь будет комфортно.

— Ждём приглашение на торжественное разрезание красной ленточки!

Обязательно приезжайте, а если захотите поселиться в уютном доме, будем рады влвойне.

ООО «ОБЛРЕМСТРОЙ»

Новосибирск, ул. Кисловодская, 4, оф. 5 Тел. +7 913 766 79 97 http://www.oblremstroi.ru/

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

Digital Signage в бизнес-центрах Новосибирска

Мировая практика нескольких последних десятилетий показала: видео как канал информации эффективно решает различные бизнес-задачи, главная из которых — увеличение прибыли. Ни для кого не секрет, что основой продаж является доверие к компании и продукту. Эту важнейшую цель возможно достичь при помощи качественных видеороликов, мощно работающих на укрепление и поддержание положительного имиджа организации, а значит, является следствием увеличения доходов фирмы.



22





Опыт заказчиков убедительно доказал: видеоматериалы, изготовленные нами, открывают новые возможности для привлечения клиентов и решения других задач, к примеру, ролики задействуются на выездных встречах, выставках, в видео-Е-mail-рассылках, видеоблогах и видеосайтах, социальных сетях, мобильных приложениях и программах, сайтах компании, корпоративном обучении, ТВ и спутниковой рекламе, **Digital Signage (DS).**

Современный человек привык к ежедневному использованию цифровых устройств: смартфонов, компьютеров, телевизоров. Наши собственные медианосители на основе технологии **Digital Signage** (досл. пер. — цифровые вывески; русскоязычный термин — видеореклама на мониторах), размещенные в бизнес-центрах, являются логичным их offline-продолжением. Современный человек уже настолько привык к яркой, динамичной картинке, что нуждается в ней ежедневно, поскольку именно видео как канал информации является наиболее запоминающимся и эффективным. Технология **DS** широко применяется







не только в рекламной сфере, но и в качестве элементов дизайна помещения.

Заходя в бизнес-центр, где нет нашего монитора и анимации, человек начинает откровенно скучать, дожидаясь лифта, и обращается к своему смартфону или планшету. Статистика показывает: вилеомониторы стабильно приковывают внимание большого количества людей. Они скрашивают ожидание в очереди, такая реклама скорее развлечение и не вызывает раздражения. Важно понимать, что не все ролики для ТВ подходят для **DS**, ведь человек смотрит на экран примерно пару минут. Это значит, видеосообщение должно быть построено по особому формату: сначала в течение нескольких секунд на экране происходит зрелищное действо, затем изображение фиксируется на ключевом кадре. Поскольку рекламное сообщение транслируется по стандартной маркетинговой схеме AIDA: Attention (внимание), Interest (интерес), Desire (желание), Action (действие), технология DS эффективно превращает посетителей делового центра в покупателей.



№75-29 / 2016





Digital Signage завоевал статус высокорезультативного маркетингового инструмента, благодаря которому компании по всему миру активно используют данный канал для повышения узнаваемости бренда, повышения роста продаж, влияя таким образом на покупательские решения.

Данные маркетинговых исследований убедительно показывают, что эффективность цифровых дисплеев и вывесок вне дома (Digital Out of Home) значительно превышает показатели эффективности интернет-продвижения, размещения рекламы на ТВ и рекламных щитах.

РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО ИНСТ-АРТ

Новосибирск, Октябрьская магистраль, 2, оф. 510

+7 (383) 3-358-538 E-mail: sales@instart-media.ru Сайт: инстарт.рф



ПРЕДЛАГАЕМ К ПРОДАЖЕ БАЗУ ОТДЫХА

ОДНО ИЗ ЛУЧШИХ МЕСТ ДЛЯ ЗАГОРОДНОГО ОТДЫХА В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

МЕСТО РАСПОЛОЖЕНИЯ

Новосибирская область, Ордынский район, деревня Антоново (150 км от г. Новосибирска).

НАЗНАЧЕНИЕ

Комфортный загородный отдых в экологически чистом районе HCO, на берегу Обского моря. Уникальное место для любителей рыбалки и активного отдыха на воде. Удивительно красивый сосновый лес, в котором без труда можно встретить косулю и других представителей фауны. Бесконечные просторы для прогулок на снегоходах и квадроциклах, удивляющие красотой сибирской природы.

ТЕРРИТОРИЯ БАЗЫ

Огороженный земельный участок площадью 2,2 га с выходом на Обское море. На территории три зоны отдыха: зона барбекю, пляжная зона, пирс.

ЛАНДШАФТ

На территории вблизи берега сосновый лес (площадью около 30 соток), на остальной территории молодые посадки пихты, кедра, черемухи, яблони, между строениями и зонами отдыха дорожки, мощённые тротуарной плиткой. Одним из преимуществ этого земельного участка является благоустроенный выхол в море.

ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ

Двухэтажный коттедж площадью 540 кв. м, гостевой летний домик, баня, гараж на 4 автомобиля, дом для обслуживающего персонала, эллинг (гараж для хранения катеров). Все построено в 2007-2010 гг.

КОММУНИКАЦИИ

Отопление — электричество/уголь, вода — скважина (система фильтрации), электроэнергия — 63 кВт, система видеонаблюдения, охранная сигнализация, ночное освещение территории, архитектурная подсветка фасада дома.

ДОКУМЕНТЫ

Земельный участок и объекты, на нём находящиеся, в собственности.

СТОИМОСТЬ 35 000 000 ₽

+7 913 766 79 97 (Павел Анатольевич), e-mail: ulev@list.ru

Объект никогда не сдавался в аренду, использовался исключительно его собственниками, о чем свидетельствует отличное состояние всего комплекса. Предполагаем, что и новый собственник будет

эксплуатировать базу в личных целях, без предоставления коммерческих услуг.



Форд центр Сибирь №75-29 / 2016 №75-29 / 2016 Форд центр Сибирь

Новосибирск для Ford важный регион

В Новосибирске открылся новый региональный дилерский центр Ford. Об этом журналистам рассказали директор «Форд центр Сибирь — Новосибирск» Игорь Кошкин и директор по продажам и маркетингу Ford Sollers Антон Карпов.



24

«Дилерский центр полностью соответствует новым, введённым в 2016 году стандартам Ford Sollers и в том числе обладает всеми необходимыми мощностями под Transit-центры, где будет представлена линейка коммерческих автомобилей. Благодаря этому в шоу-руме представлено всё разнообразие модельного ряда Ford».

ИГОРЬ КОШКИН

— Сейчас многие бизнесы закрываются, у вас не было опасений при открытии нового бизнес-проекта?

А. Карпов: Нам важно, чтобы новый молельный ряд Ford, обновление которого завершилось в прошлом году, был представлен в Новосибирске. С предыдущим партнёром мы завершили сотрудничество более 12 месяцев назад, и мы не могли оставить столь важный регион без дилерского центра, не могли оставить наших клиентов без сервисной поддержки. Поэтому мы провели тендер и выбрали партнёра — «УАЗ центр», у которого есть хороший опыт работы с коммерческой техникой и корпоративными клиентами, это позволит ему не только представить марку, но и быстро выйти на высокий уровень продаж. Мы с уверенностью смотрим в завтрашний день. Дилерские склады каждый день наполняются машинами различных цветов и комплектаций, покупатели смогут найти здесь автомобиль по своему вкусу и бюджету.



— Если партнёр обеспечит высокий рост продаж, вы готовы инвестировать в него средства для развития?

А. Карпов: Безусловно, в таком случае он становится стратегически важным партнёром, и мы готовы обсуждать сотрудничество и по другим направлениям. Если партнер выходит с инициативой — мы его поддерживаем

И. Кошкин: Мне приходилось работать с разными компаниями, разными дистрибьюторами, и Ford Sollers одна из тех немногих компаний, которая трепетно и щепетильно подходит к открытию новых дилерских центров. И такой внимательный подход будет на пользу и городу, и Ford.

— Как вы оцениваете рынок и свои задачи

А. Карпов: Мы показали положительную динамику роста продаж с начала года. За первые пять месяцев наши продажи выросли более чем на 60% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Ford — один из немногих брендов, входящих в ТОП-10 на российском рынке, который имеет такую динамику.

— В чём причины успеха?

А. Карпов: За 2015 год мы последовательно вывели на рынок пять новых продуктов, представив один из самых свежих модельных рядов на рынке. Мы представили российским клиентам новый Ford Fiesta, самый доступный автомобиль Ford в двух версиях, седан и хэтчбек, а также новый Ford Focus и новый Ford Mondeo в версии седан; мы также начали производство нового внедорожника Ford Explorer. Пятым запуском стало производство нового Ford Transit по технологии полного цикла. Если говорить о Новосибирске, мы хотим иметь здесь долю рынка не меньше чем 3%. Всё будет зависеть от того, какой будет рынок, — при нынешней ситуации



«Весь модельный ряд автомобилей Ford, который производится в России, будет доступен нашим клиентам в Новосибирске. В том числе и линейка коммерческого транспорта на базе Ford Transit. Наша продуктовая линейка имеет самый широкий диапазон: om 500 тыс. руб. (Fiesta) и до 4 млн руб. — (Explorer с максимальной комплектацией)».

АНТОН КАРПОВ

это соответствует реализации 30-40 автомоби-

— Из каких основных частей состоит ди-

И. Кошкин: Зона рецепшн, зона Мир Ford, где клиенты могут общаться с продавцами-консультантами в комфортной обстановке. Это часть обновления формата — дружеское общение с клиентом, тут ему просто рады, независимо от того, собирается ли он приобретать автомобиль. Далее — шоу-рум, с линейкой коммерческого транспорта на базе Ford Transit и весь модельный ряд легковых автомобилей. Плюс зона приёмки сервисных автомобилей, детская зона, кафе.

Мощность сервиса — это около 12 общеремонтных постов, не считая агрегатного цеха, постов диагностики, мойки, — мы посчитали необходимым увеличить сервисную загрузку, ведь первое, с чем мы столкнулись, это наплыв клиентов, которые до нас не получали должного сервисного обслуживания. Это связано с заменой дилера, и этой работе пришлось посвятить первые три-четыре месяца.

— Обслуживание определённой марки это специфическая работа, вам удалось решить кадровый вопрос?

И. Кошкин: Селекция кадров идёт постоянно, мы отсеивали кандидатов, в том числе и тех, кто работал у прежних дилеров бренда, проводили обучение. Сейчас, например, инженер по гарантийному обслуживанию нахолится на учёбе в Москве. У нас сформированы две полные смены, которые закрывают все потребности.

А. Карпов: Мы свои обязательства перед дилерами всегда выполняли и будем выполнять, а наш новый партнёр, действительно, справился со всеми накопившимися за год задачами, и ни один клиент от машины не отказался.

— За счёт каких факторов ваша компания добивается роста на сокращающемся рынке?

А. Карпов: Все автомобили, производимые в России, специально адаптированы под российские климатические и дорожные условия. В нашем R&D Центре вместе с российскими коллегами трудятся инженеры с огромным опытом из Германии, Великобритании и США. Например, на всех машинах увеличен дорожный просвет, сделана дополнительная шумоизоляция. На всех наших моделях есть подогрев лобового стекла и рулевого колеса. В результате наши клиенты могут так сконфигурировать автомобиль, чтобы было удобно и летом, и зимой. Конечно, мы планируем новые продуктовые решения по комплектации, но пока их рано озвучивать.

Если говорить о качестве производства, то наши российские заводы занимают высокие позиции в мировом производстве Ford — это модернизированные производства, оснащенные самым современным оборудованием, при этом за качество технологических процессов отвечают опытные инженеры как из России, так из Европы и США.

— Какие программы для клиентов сформированы в новом дилерском центре?

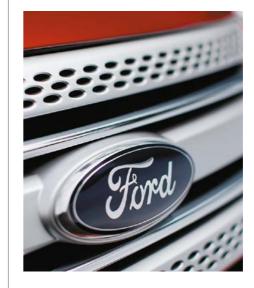
И. Кошкин: В нашем ассортименте все представленные ранее программы — trade-in, по утилизации, по кредитованию под бренд Ford. У компании есть банк-партнер — «Сетелем», с помощью которого предлагаются интересные решения и программы лизинга.

А. Карпов: Мы гордимся тем, что предоставляем уникальный продукт — программу Ford Options. Одно из ее преимуществ в том, что тело кредита, которое формирует ежемесячные пла-



тежи, снижено минимум на 30%, за счёт этого ежемесячные платежи значительно меньше, чем по другому кредитному продукту. И большинство наших клиентов, которые брали машины в кредит два-три года назад, когда они стоили меньше, с радостью пересаживаются на новые автомобили. Допустим, при обновлении старого Focus на новый Focus платежи не то что сохраняются, а даже снижаются.

Всё больше людей выбирают такую программу владения автомобилем, потому что это выгодно. Не увеличивая нагрузку на семейный бюджет, можно раз в два года менять автомобиль на но-



вый и даже повышать его класс. Если продолжать пример с Focus, то владелец может даже пересесть на Mondeo и при желании сохранить размер платежа, что безусловно привлекательно.

— Ford — это новая марка, а дилерский центр представляет и другие бренды, как обстоит дело с ними?

И. Кошкин: Мы представляем по-прежнему марку УАЗ — это и «УАЗ-Патриот» и легендарная «буханка» (УАЗ-452), на которой ездят вахтовики,





и многие другие. SsangYong и FAW. SsangYong представляла компания «Автолига», и все автомобили, проданные нами и другими дилерами, находятся на сервисном обслуживании у нас. Ни одной машины без сервиса не осталось, думаю, SsangYong собирается вернуться на рынок, когда это станет экономически выгодно. Что касается автомобилей FAW, то мы продолжаем заниматься поставками этих машин, а также их сервисным обслуживанием. Кстати, FAW Oley принимал участие в ежегодных соревнованиях по фигурному вожлению и маневрированию Лжимкана и занял почетное первое место в общем зачете.

25

НАША СПРАВКА

СП Ford Sollers отвечает за российское производство автомобилей Ford, импорт и продажу всех продуктов Ford, включая автомобили, запчасти и аксессуары, на российском рынке. В СП Ford Sollers входят производственные плошадки во Всеволожске (Ленинградская область), в Набережных Челнах и на территории Особой экономической зоны «АЛАБУГА» (Республика Татарстан).

ООО «Форд центр Сибирь — Новосибирск» — официальный дилер Ford в Новосибирске

ул. Б. Хмельницкого, 128 Тел. (383) 233-66-33







26 Aβapκom Nº75-29 / 2016 Nº75-29 / 2016 Aβapκom

Аварийные комиссары: быстро и правильно

Руководитель Межрегиональной общественной организации МОО «Аварком» Михаил Рушешников

считает, что основные достоинства аварийного комиссара — это скорость прибытия на место ДТП и умение правильно оформить документы — от этого зависит судьба средств страховых компаний и людей.



Михаил, у нас на дорогах довольно высокая аварийность, скажите, отличается ли в этом отношении Новосибирск от других городов?

— Ситуация по российским городам приблизительно одинакова, тут нет серьёзных различий, но если сравнить со статистикой Германии, например, то разница сразу видна аварийность там в разы меньше.

— В чём основная причина такой карти-

— Всё зависит от людей, я считаю. Ведь в Германии машины мощнее, средние и максимальные скорости выше. Поэтому дело только в культуре — культуре вождения, культуре поведения. Есть ещё один фактор — когда большегрузам закрывают въёзд в город, количество аварий сокращается.

Аварийные комиссары прибывают уже на место происшествия, самое обидное, что всегда есть ни в чём не виноватая сторона и, случается, страдают дети... Но даже если никто физически не пострадал, ДТП — это всегда шок, трата времени. Правда, благодаря участию комиссаров, ситуация разрешается быстрее.

Для того чтобы бороться по мере сил с негативными явлениями на дорогах, мы создали в социальных сетях группу «Автохам на дороге». Мы планируем принимать и размещать записи с видеорегистраторов о грубом поведении водителей, причём не будем «замазывать» номера. Пусть люди «в лицо» знают автохамов, и пусть те увидят сами себя в Интернете. Надеемся, что это их чему-то научит, одёрнет от подобных поступков в будущем.

Наша цель — добиться, чтобы люди вели себя аккуратнее на дороге. Ведь обычное про-

исшествие, неосторожные маневры, агрессивная езда — это дело момента. Если человек остынет, увидит себя со стороны, то задумается... Я считаю правильно, что в автошколах стали проверять курсантов на стрессоустойчивость.

— В целом вы за ужесточение наказания за нарушение ПДД?

— Я считаю, что уголовную ответственность нужно ужесточать — за вождение в пьяном виде, под действием наркотиков... Появилось понимание, что необходимо наказание за опасное вождение, жаль, что долго собирались. Уже и в соседнем Казахстане ввели наказание

ОБ АВТОХАМАХ

«Мы создали в соцсетях группу «Автохам на дороге». Планируем принимать и размещать записи с видеорегистраторов о грубом поведении водителей, причём не будем «замазывать» номера. Пусть люди «в лицо» знают автохамов... Наша цель — добиться, чтобы люди вели себя аккуратнее на дороге. Если человек остынет, увидит себя со стороны, то задумается».

VK.COM.AUTOHAMSTVO

за количество ДТП, это грозит удорожанием страхового полиса либо лишением прав. Если и у нас так сделают — это будет движение в правильном направлении. Для отслеживания многократных нарушителей можно вести общий учёт, ведь у всех служб есть свои архивы. Обмен информацией позволит составить «чёрные списки», помогать страховым компаниям.

— Поведение водителей, у которых есть страховка КАСКО, зависит от того, что им возмешение обеспечено?

— Да, есть такой момент, вообще чувство ответственности снижено, особенно у молодёжи. Должен сказать, что те, у кого достаточно средств на КАСКО, ценностей на дороге не имеют, мы наблюдаем это ежедневно.

— Тогда КАСКО — это зло?

— Нет, дело в культуре и ответственности. А КАСКО необходимо в случае угона и других ситуациях, например.

Имеете ли вы возможность влиять на само законодательство?

— Мы можем вносить предложения через Сибирскую межрегиональную ассоциацию страховщиков (СМАС), через Российскую страховую ассоциацию (РСА), но это непросто. Я сейчас для РСА готовлю поправки, касающиеся ОСАГО, а также европротокола — посмотрим, что из этого выйдет.

— Европротокол — это документ, который заполняется на месте ДТП без участия полиции, он себя оправдал?

— Для страховых компаний я вижу плюс в том, что неопытные участники ДТП оформляют европротокол как могут и в случае ошибки выплату не получают. Моё мнение — оформлением должен заниматься профессионал, поэтому европротокол лучше отменить. Для участников ДТП авария — это стрессовая ситуация, для комиссара — это работа. Европротокол будет провоцировать мошенничество. Мошенникам будет легко сговориться, «шоркнуть» автомобили и получить страховые деньги. В ГИБДД европротокол никто рассматривать сильно не станет, автотехнической экспертизы нет, трассологической — тем более.

— Как вы взаимодействуете с ГИБДД?

— Сегодня наши комиссары оформляют те происшествия, где есть виновник и нет пострадавших. В 2014 году были планы передать комиссарам все ДТП без пострадавших. Для ГИБДД это нововведение выльется в большую экономию времени, средств, материальных затрат. Вообще мы — коллеги с инспекторами, работаем на одну задачу.

— В Новосибирской области сотрудники ГИБДД часто советуют участникам ДТП: «Позвоните аварийному комиссару».

— Это хороший совет на дороге, потому что он упрощает проблему для всех. Комиссар прибывает на место, за 30 минут оформляет документы, а через два-три дня участники получают справку и могут обращаться в страховую компанию

— Вы помогаете ГИБДД, обозначаете опасные места на дороге?

— Комиссары знают опасные места, даже дежурят рядом, чтобы быстрее прибыть на место ДТП. Бывает, что не успели одно происшествие оформить, на том же перекрёстке происходит новая авария. Я считаю, было бы полезно сделать единый телефон 002, тогда в определённых ситуациях оператор бы сразу предлагал обращаться к аварийному комиссару, вместо того, чтобы гонять на такое ДТП инспектора полиции. Ещё оператор может предупредить ситуацию, когда на место происшествия съезжаются сразу несколько экстренных служб. В России уже есть города, где такой телефон работает. А есть города, где функции комиссаров исполняют таксисты, но это самоучки, которые ни за что не отвечают, — это плохо.

— А какая ответственность у аварийных комиссаров?

— Комиссар должен соблюдать определённые правила, подготовленные им документы проходят через ГИБДД. При необходимости инспектор может отправить материалы на автотехническую экспертизу. Если комиссар нарушает правила, то его ждёт увольнение. Поэтому он должен работать безукоризненно, от этого зависит имидж комиссаров и доверие к ним.

О ЕВРОПРОТОКОЛЕ

«...Оформлением должен заниматься профессионал, поэтому европротокол лучше отменить. Для участников ДТП авария — это стрессовая ситуация, для комиссара — это работа. Европротокол будет провоцировать мошенничество. Мошенникам будет легко сговориться, «шоркнуть» автомобили и получить страховые деньги».

— Автокомиссары оказывают какую-то дополнительную помощь людям?

— Комиссар может, например, поменять колесо, чтобы машину убрать с дороги, освободить проезжую часть. Если причина аварии в дорожном хозяйстве, комиссары не могут указать в документах вину дорожников, но посоветуют к кому и как нужно обращаться в этом случае. Но инспекторы ГИБДД не советуют обращаться в суд, есть такое мнение, что с дорожниками судиться бесполезно.

О ЦЕНАХ

«Цена на наши услуги фиксированная — 2 тыс. рублей, в эту сумму входит оперативный выезд и правильное оформление материалов — это две главные вещи: оперативность и правильность. Также есть карты на годовое обслуживание».

— Сколько в вашей организации комиссаров, и какой отбор они проходят, какие качества им необходимы?

— У нас работают два десятка комиссаров, из них одна девушка, она, кстати, показывает хорошие результаты, да и обучение прошла

быстрее иных парней. Если говорить о личных качествах, то комиссару необходимо умение общаться с людьми, находящимися в шоковом состоянии, второе условие — знание Правил дорожного движения. Мы проводим для кандидатов экзамен, в случае успеха соискатели проходят двухнедельное обучение, сначала теория, а потом практика.

27

Есть и другие подходы, например, когда к опытному комиссару просто подсаживают в машину новичка — дескать, на ходу научится. Это проще, конечно, но я считаю такую систему неправильной. У комиссара высокая ответственность, от него зависят деньги страховых компаний. Бывает, что и инспекторы ошибаются, поэтому они всегда, в случае сомнения, могут позвонить и посоветоваться. Был случай, когда ко мне обратился сотрудник с семилетним опытом, и это нормально — главное не допустить ошибки.

Есть конкуренция между различными организациями аварийных комиссаров?

— Есть, и это честная конкуренция, цена на наши услуги фиксированная — 2 тыс. рублей, в эту сумму входит оперативный выезд и правильное оформление материалов — это две главные веши: оперативность и правильность.

— Другие организации стараются дополнительные услуги оказывать, например, доставить участнику аварии документы из ГИБДД. Как вы к этому относитесь?

— Я считаю, что это неправильно — забирать справку из инспекции участник ДТП должен сам. У нас есть другая услуга — карта на годовое обслуживание, которая стоит 700 рублей. Если вы её приобрели, то в течение года мы обеспечим вам любое число оформлений.

— В этом году у ГИБДД — юбилей, что хотите сказать коллегам?

— Хочется пожелать сил, терпения, ведь чего только не приходится выслушивать на дороге в свой адрес, ну и, конечно, поменьше ДТП.





АГРО СИБСИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

№75-29 / 2016 **НСК-Авто**

Флагманский кроссовер Cadillac XT5 представлен в Новосибирске

Усовершенствованный во всех характеристиках премиальный кроссовер Cadillac XT5 — это модель 2017 года, флагман новой фирменной линейки. Дебют автомобиля состоялся в Дубае и Лос-Анджелесе, впервые в России он был презентован в Новосибирске.













РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ МАРКИ CADILLAC АЛЕКСАНДР ДЕНК:

— Мы очень рады, что смогли сибирякам первым презентовать новый Cadillac XT5, который станет флагманским в новой линейке этой марки.

— Александр, вы не прогадали, привезя эту машину в Сибирь?

— Ни в коем случае. Сколько бы ни говорили о кризисе — люди всегда будут покупать машины премиального класса, квартиры и так далее. Новая модель пришла на смену прежней — Cadillac SRX, которая уже теряет свою актуальность. Новый автомобиль максимально оснащён и отвечает всем требованиям к премиальным машинам.

— Автовладельцы становятся требова-

— Покупатели хотят больше комфорта, лучших характеристик, и Cadillac XT5 отвечает всем этим запросам. Модель XT5 получила новую подвеску, новую коробку передач, если раньше был шестиступенчатый автомат, то новый имеет восемь ступеней. Машина оснащена новым двигателем 3.6 л мошностью 314 л. с. В стандартную комплектацию входят камеры заднего и переднего вида, зеркала со слепыми зонами, две зоны климатконтроля, подогрев сидений и руля; также в стандартном наборе предусмотрены панорамная крыша и светодиодная оптика. Эту оптику все производители стараются использовать, у неё повышенная четкость, светлость и дальность обзора светящего элемента. Есть и интересные опции для максимальной комплектации — например, в зеркале заднего вида не отражение, а проекция изображения с камеры заднего вида.

— Для обслуживания таких машин необходимы специалисты, как вам удаётся обеспечить сервис для автомобилей премиум-

— У нас в дилерском центре есть коллектив, который занимается обслуживанием именно Cadillac, специалисты имеют соответствующую квалификацию и регулярно ездят на учёбу по каждой новой модели. Мы гарантируем качественное обслуживание любых машин Cadillac, независимо от времени выпуска, пусть даже

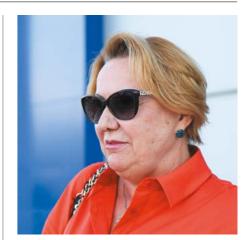
80-х годов. Наша компания давно на рынке, мы единственные дилеры, представляющие марку Cadillac на территории от Урала до Дальнего Востока, но к нам не только со всей Сибири едут, бывают покупатели и из европейской части страны и из Москвы, конкуренция достаточно высокая на рынке, а клиенты ищут лучшие условия.

— В чём ваши конкурентные преимущегва?

— Мы работаем с каждым клиентом индивидуально, с учётом его личных предпочтений. Используем систему trade-in, она позволяет клиенту не искать самому покупателя на старый автомобиль, а обратиться к нам, мы забираем старый Cadillac и предлагаем новый со скидкой. Возможны различные кредитные линии. Для юридических лиц предлагаются услуги лизинга, это позволяет увеличить рассрочку платежа и не использовать личные средства покупателя, если компания работает с НДС, это позволит ещё сэкономить.

КЛИЕНТ КОМПАНИИ «НСК-АВТО» ТАМАРА БАСКО:

— Меня заинтересовала презентация новой марки, потому что я езжу на похожей машине уже три года. Выбор автомобиля — это серьёзное дело, а Cadillac, если коротко, это очень комфортно и надёжно. Когда ведёшь эту машину, то возникает ощущение, словно плавно дви-



29

гаешься по волнам. Мужчина бы сказал — подвеска хорошая, амортизация. Для меня важно чувство безопасности и удобства.

Я каждый день езжу в Колывань и обратно, за три года — никаких проблем не было. Машина и по бездорожью хорошо идёт, забуксовала лишь однажды, но это произошло, скорее, изза отсутствия опыта экстремального вождения.

Фирменному салону хочу пожелать развиваться, конечно, предлагать новые модели, ведь Cadillac по цене вполне конкурентоспособен по отношению к машинам представительского класса. Мне кажется, что эта марка недостаточно рекламируется — о ней мало говорят, но тот, кто ездит на Cadillac, знает все его преимущества.

Cadillac — это автомобили класса «люкс», они подчеркивают высокий статус своего владельца, имеют солидный вид, отличаются высоким уровнем комфортабельности.

«НСК-АВТО» ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР CADILLAC ул. Б. Хмельницкого, 75/1, тел. 363-22-55 www.cadillac.nsk-avto.com



E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

«НОВЭЛЛ»:

Топливо для элеваторов и зерносушилок вместо нефти

Компания «НОВЭЛЛ» обеспечивает агропредприятия и дорожные организации светлыми и тёмными продуктами нефтепереработки: дизельным топливом, бензином, мазутом, также в ассортименте компании есть нефтепродукт собственного производства, который называется «топливо нефтяное технологическое» или «топливо нефтяное компаундированное». Директор компании Сергей Аптулин рассказал о преимуществах топлива, выпускаемого компанией, а также об отличии его от сырой нефти и плюсах его использования на элеваторах и зерносушилках.



30

— Сергей Радикович, расскажите о специализации вашей компании?

 — «НОВЭЛЛ» занимается оптовой торговлей дизельным топливом, бензином, керосином, мазутом. Одним словом, практически всеми продуктами нефтепереработки. Три года назал, в самом начале нашей леятельности стали поступать звонки от сельхозпредприятий, задавали вопрос — нет ли топлива, похожего на нефть, но с лучшими качественными характеристиками, поскольку нефть в осенний период, когда наступают холода, имеет свойство застывать, также зачастую нефть привозят с водой и механическими примесями. Стали думать, и родилась идея наладить производство топлива нефтяного компаундированного. Год отрабатывали технологию, проводили эксперименты на различных горелках, прежде чем начать производство

— Почему такое название — «топливо компаундированное»?

 Компаундирование — это процесс смешивания, если выражаться простым языком. Мы смешиваем компоненты нефти по определенной технологии и в определенных пропорциях.

— Одна из важнейших характеристик топлива — его качество, вы можете его гарантировать?

— Безусловно, потому что можем контролировать процесс производства. Наше топливо производится из чистых заводских компонентов. Нефть из чего состоит? Бензиновые фракции, дизельная фракция и мазут, если упрощённо. В нашем топливе все те же составляющие, но без различных механических примесей, воды и прочих ненужных и вредных для горелки и топливоподающего оборудования примесей, которые зачастую могут присутствовать в нефти. Нефть ведь откуда берётся? Из недр месторождения. Её путь до клиента долгий, и неизвестно, как ее подготовили и очистили, у нас же абсолютно понятный процесс.



«Наше топливо производится из чистых заводских компонентов... Подходит для всех, кто работает на сырой нефти, их оборудование даже не нужно перенастраивать, закончилась нефть — можно заливать наш продукт, он аналогичен нефти по плотности, теплоотдаче, вязкости».

— На рынке присутствуют компании, которые предлагают так называемое «печное топливо». Чем отличается от него ваше топливо?

— Опять же — качеством. Дело в том, что последнее время люди с недоверием относятся, когда слышат «печное топливо», потому

что так стали называть всё что угодно, в том числе — что топливом не является. Некоторые дельцы берут различные компоненты, вплоть до сохранившихся с советских времен какихто горючих остатков, часто с механическими примесями, грязью, водой — в общем, с чем угодно — и пытаются это продать, называя «печным топливом». Поэтому мы свой продукт перестали называть «печным топливом», предпочитаем технологически более точные названия: «топливо нефтяное компаундированное» и «топливо нефтяное технологическое».

— Как строятся ваши взаимоотношения с клиентами?

— Случается, что новый клиент, наученный горьким опытом, просит привезти на пробу бочку нашего топлива или даже автоцистерну. Мы легко на это соглашаемся даже без предоплаты, потому что уверены в качестве нашего товара. Кстати, наше топливо абсолютно подходит для всех, кто работает на сырой нефти, их оборудование даже не нужно перенастра-

ивать, закончилась нефть — можно заливать наш продукт, он аналогичен нефти по плотности, теплоотдаче, вязкости.

Расскажите о вашей ценовой политике, чем она определяется?

— Нефтяное компаундированное топливо предназначено для сельхозпредприятий и элеваторов, чтобы его было выгоднее использовать, чем нефть, мы держим цену на одну-две тысячи ниже, чем стоит нефть, экономия для потребителей составляет в среднем 10%.

— Кто ваши основные потребители?

— Это элеваторы, а также предприятия, использующие зерносушилки, причём наше топливо пригодно и для агрегатов, оборудованных дизельной горелкой. Уже проверено, что наше топливо здесь не забивает систему, нормально работает топливоподающее оборудование.

— Как вы осуществляете доставку топли-

— В составе компании есть парк автоцистерн, мы осуществляем доставку по Сибирскому региону — по Новосибирской, Кемеровской, Омской, Томской областям и Алтайскому краю. Также имеются договорные отношения с компаниями — перевозчиками нефтепродуктов, поэтому проблем с доставкой топлива до клиента у нас нет.

— Сейчас у всех непростая ситуация с финансами, вы готовы идти навстречу кли-

— Мы понимаем всю ответственность работы элеваторов, поэтому зачастую предоставляем им отсрочку, индивидуально договариваемся, эту систему взаимоотношений мы уже использовали в прошлом году. Можем работать по срочному звонку — если предприятию необходимо срочно начать сушку зерна, чтобы оно не «загорелось», мы готовы оперативно отреагировать. В Новосибирске всегда есть автоцистерна, которую можно срочно отправить на помощь. Ведь сельхозпредприятию или элеватору нужно одно — вовремя зерно высушить. Поэтому наша ключевая политика: оказывать услуги качественно, дёшево и в срок. Если у нас с клиентом определены долгосрочные от-

«Мы понимаем всю ответственность работы элеваторов, поэтому зачастую предоставляем им отсрочку, индивидуально договариваемся... Можем работать по срочному звонку... Наша ключевая политика: оказывать услуги качественно, дёшево и в срок».

ношения, то поставки топлива ведутся по согласованному графику.

В чем ваши конкурентные преимущества?

31

— За два года на рынке появлялись разные компании, но также и исчезали, потому что не могли выдержать необходимую технологию производства и качественно оказывать услуги. Часто здесь действуют перекупщики, которые скупают неизвестно что, потом смешивают «на коленке», в результате от такого «топлива» забиваются фильтры, портится топливоподающее оборудование...

— Важна также и прозрачность работы

 У нас каждый шаг документирован, никаких «серых схем». Мы своих партнёров обеспечиваем всеми необходимыми документами.

ООО «НОВЭЛЛ»

Новосибирск, Красный проспект, 1536, оф. 8 Тел.: +7 (383) 350-96-84, +7-923-220-19-86, +7-913-487-09-80, +7-923-174-59-98

E-mail: tk novell@mail.ru

Нас советуют друзьям!

Весь ассортимент сельскохозяйственной техники

Цены от производителя. Индивидуальный подход к клиенту Ремонт и послегарантийное обслуживание техники





СТИЛЬ ВЫДЕЛЯЕТ ВАС ИЗ ТОЛПЫ. ВНУТРЕННЕЕ СОДЕРЖАНИЕ **ДЕЛАЕТ ВАС ОСОБЕННЫМ.**







DARE GREATLY

НОВЫЙ CADILLAC ESCALADE— НЕПРЕВЗОЙДЕННОЕ СОЧЕТАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ И ВИРТУОЗНОГО МАСТЕРСТВА ИСПОЛНЕНИЯ.

CADILLAC ESCALADE ОТ 4 050 000 РУБЛЕЙ. ДЛЯ ТЕХ, КТО СМЕЕТ БЫТЬ ПЕРВЫМ ВО ВСЕМ.

ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ CADILLAC: +7 800 100 1011 | WWW.CADILLAC.RU

Рекомендованная розничная цена на автомобили Cadillac Escalade в комплектации LUXURY** 2015 и 2016 года производства. Предложение не является публичной офертой Подробности на сайте www.cadillac.ru. * Дзир Грейтли. ** Лакшери. Реклама.



НОВОСИБИРСК, УЛ. Б. ХМЕЛЬНИЦКОГО, 75/1. ТЕЛ.: 363 22 55 WWW.CADILLAC.NSK-AVTO.COM



№75-29 / 2016 Умная техника 33

Новосибирские тепловизоры спасут человечество

Тепловизионные приборы новосибирского предприятия **АО «Швабе — Оборона и Защита»** помогут человечеству выжить в условиях глобальной катастрофы. **АО «Швабе — Оборона и Защита»** наладило серийный выпуск мини-тепловизоров весом всего 400 граммов.

По мнению учёных, изучающих Йеллоустонский супер-вулкан, что находится в США, на территории штатов Вайоминг, Монтана и Айдахо, перед глобальным извержением температура поверхности земли нагреется до 70 градусов. Визуально на расстоянии это определить невозможно. Здесь на помощь придёт разработка ведущих конструкторов «Швабе».

В условиях возможных глобальных природных катастроф планетарного характера тепловизоры российского производства спасут миллионы жизней жителей Земли.

Простой и надёжный тепловизор имеет особо прочный корпус и длительное время автономной работы. Удобная прямоугольная форма позволяет его носить в кармане одежды и при необходимости мгновенно определять изменения в температурном режиме окружающих человека предметов.

Увернуться от вулканической бомбы, найти спасительную дорогу среди потоков лавы и отличить разогретые части механизмов — вот неполный перечень возможностей карманного устройства «Швабе». Если добавить к этому умение новосибирских тепловизоров быть ещё и прицелами в качестве наствольной оптики, становится понятно, что столь совершенное изобретение должно входить в набор по выживанию каждого жителя планеты.

Самостоятельно контролировать состояние окружающей среды и принять меры по сохранению жизни смогут миллионы людей на Земле. Спасение целых стран и народов в условиях надвигающейся планетарной катастрофы — вот миссия тепловизоров «Швабе — Оборона и Защита». Серия умных устройств производства новосибирского предприятия призвана стать универсальной спассистемой и единственной надеждой человечества на выживание в ходе глобальных изменений окружающей среды.

Учёные новосибирского предприятия «Швабе — Оборона и Защита» разработали серию карманных тепловизоров и уже провели тестовые испытания. Умный прибор не только определяет изменения температурного фона, но и способен передавать цифровую информацию

цифровую информацию на внешние кибернетические устройства для дальнейшего анализа и принятия важных

стратегических решений.

наша справка

В настоящее время AO «Швабе — Оборона и Защита» — это универсальное, многопрофильное объединение с мощным научнотехническим потенциалом, специализирующееся на конструировании и производстве высокоточных лазерных, оптико-электронных и оптико-механических приборов.

Специалисты предприятия участвовали в разработке и создании большинства оптических и оптико-электронных прицелов, систем управления огнём, приборов наблюдения и разведки, в рамках этих направлений накоплен большой теоретический и практический опыт, созданы уникальные технологии и прецизионное технологическое оборудование. В разработке последних лет используется перспективная элементная база — ЭОПы поколения 2+и 3, программируемые микропроцессоры, телевизионная и тепловизионная техника с оптико-электронными системами обработки информации.

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Отдел продаж АО «Швабе — Оборона и Защита» Тел.: +7 (383) 216-08-15, 216-08-70 Факс +7 (383) 225-58-96 E-mail: salesru@npzoptics.ru

Тепловизоры «Швабе» работают там, где другие уже ничего не могут

E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

34 №75-29 / 2016 №75-29 / 2016

День памяти и скорби

22 июня в посёлке Пашино прошло мероприятие, посвященное Дню памяти и скорби — 75-летней годовщине начала Великой Отечественной войны. Мероприятие было организовано местным отделением партии «РОДИНА» при участии Центра внешкольной работы «Пашинский».

— Мы не должны забывать эту дату и всего, что с ней связано. Я рад видеть здесь не только старшее поколение, но и множество мололежи, воспитанной в патриотическом духе, сказал Вячеслав Викторович Илюхин.



ТЕЛЬ СОВЕТА РЕГИОНАЛЬНОГО ОТДЕЛЕНИЯ ВСЕ-РОССИЙСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ «РОДИНА». СОВЕТНИК ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПАРТИИ «РОДИНА»

Почтить погибших в войне, отдать дань памяти подвигу поколений, переживших войну, целыми семьями пришли жители микрорайона Пашинский. Были приглашены и специальные гости — малолетний узник концентрационного лагеря Евгений Гаврилович Шибанов и Анатолий Тимофеевич Амосов, гвардии подполковник запаса, ветеран Вооруженных Сил (его сын, Герой России Сергей Амосов погиб в Афганистане).

Александр Георгиевич Ободов, знающий войну не понаслышке, напомнил о том, какой ценой досталась нам Победа.



ОБОДОВ АЛЕКСАНДР ГЕОРГИЕВИЧ, ПРЕЗИДЕНТ СОВЕТА ВЕТЕРАНОВ БОЕВЫХ ДЕЙСТВИЙ В АФГАНИСТАНЕ И СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ «ПАШИНСКИЙ»









— Война — это смерть, война — это горе и кровь, это сломанные судьбы, — сказал он. — Это должны помнить все поколения от мала до велика и не допустить подобного впредь. Давайте помнить об этом и передавать эту память своим детям и внукам. Именно память и здравый смысл делают нас людьми. Мы хотим, чтобы каждый в отчизне чтил и помнил погибших солдат.

Книга о Горячеве представлена в Новосибирске

В Новосибирске прошла презентация книги о Фёдоре Горячеве, первом секретаре Новосибирского обкома КПСС, руководившем областью 19 лет. Книга подготовлена по инициативе общественной организации «Ассоциация землячеств Новосибирской области». Участники мероприятия отметили важность этого издания, а также приняли резолюцию с просьбой к мэрии Новосибирска присвоить Фёдору Горячеву и его коллеге Михаилу Кулагину звание почётных граждан города.



В прошлом году «Сибирский репортёр» говорил о планах «Ассоциации землячеств Новосибирской области» написать книгу о Фёдоре Степановиче Горячеве, которому в 2015 году исполнилось 110 лет. Наконец этот план осуществлён, книга написана и издана, в Новосибирске прошла её презентация, в которой принял участие мэр города Анатолий Локоть.

Открывая мероприятие, руководитель «Ассоциации землячеств Новосибирской области» Николай Гарашук ещё раз напомнил о достижениях тех двух десятилетий, когда герой книги руководил регионом

— Время стирает буквально всё, а мы хотели сохранить имя человека, который так много сделал для области. При его непосредственном участии здесь строились отделения трех академий наук, начали проектировать новосибирское метро раньше, чем, например, в

Наша Ассоциация давно с пристальным вниманием относится к фигуре Фёдора Степановича. Мы инициировали размещение мемориальной доски на бывшем здании обкома КПСС, внесли предложение назвать его именем улицу в Новосибирске, а также выделить в Сибирском институте управления трёх именных стипендий для лучших студентов.

Затем мы решили подготовить к изданию книгу о Горячеве, тем более что живы ещё люди, которые с ним работали, знали Фёдора Степановича лично. Мы выбрали 20 человек, а желающих участвовать в книге было значительно больше. Идея была написать книгу о Горячеве так, чтобы показать через его биографию период большого созидания в стране. Истории бояться не нужно, потому что без прошлого нет будущего.

— Мне не пришлось работать с Фёдором Степановичем, — сказал Анатолий Локоть, но в ежедневных занятиях городскими делами ко мне приходит понимание значимости того. что было сделано в тот период. Мы пользуемся плодами усилий тех, кто жил и работал до нас. Это и метро и второй горолской мост, который был решён комплексно, с заделом на будущее, ведь значительно позже был реализован проект дороги на Толмачёво. Метро для нас обыденность, а ведь оно — единственное за Уралом. Это одно из градообразующих предприятий, которое обеспечивает и поддержку городского бюджета, и решение транспортных проблем. Необходимо брать на вооружение то лучшее, что было, развивать наследие и двигаться вперёд.

Практически все выступавшие на презентации отметили, что эта книга особенно нужна сегодня молодежи, а в завершение мероприятия приняли резолюцию с просьбой к мэрии присвоить Фёдору Горячеву и его коллеге Михаилу Кулагину звание Почетный гражданин города Новосибирска.



ГОРЯЧЕВ ФЁДОР СТЕПАНОВИЧ

(24 сентября 1905 г., дер. Полибино Симбирской губернии — 9 ноября 1996 г., Москва), советский партийный и государственный деятель.

В 1924 г. окончил школу в селе Порецком Симбирской губернии и поступил в Казанский ветеринарный институт, до 1929 г. был на комсомольской работе. В 1930-34 гг. — студент Московского горного института. С 1936 по 1939 гг. — на комсомольской и партийной работе в Башкирии. В 1938-39 гг. — слушатель Высшей школы парторганизаторов при ЦК ВКП(б). В 1939-43 гг. — на партработе в Пензенской области. С 1943 по 1945 гг. — слушатель Высшей школы парторганизаторов при ЦК ВКП(б). С 1945 по 1951 гг. — второй секретарь, с 1951 по 1955 гг. — первый секретарь Тюменского обкома КПСС. В 1955 г. отозван на ответственную работу в аппарат ЦК КПСС. С 1955 по 1959 гг. — первый секретарь Калининского обкома КПСС. С января 1959 по декабрь 1978 г. — первый секретарь Новосибирского обкома КПСС. С декабря 1978 г. — на пенсии.

На посту руководителя Новосибирской области большое внимание уделял ее социальноэкономическому и культурному развитию. При его активном участии были созданы научные центры СО Академии наук СССР, СО ВАСХНИЛ. СО АМН СССР, развернуто массовое строительство жилья и начато строительство первого в Сибири метрополитена.

Избирался членом ЦК КПСС на XIX-XXV съездах КПСС, депутатом Верховного Совета РСФСР и СССР. Герой Социалистического Труда (1972). Награды: четыре ордена Ленина, ордена Октябрьской Революции, Трудового Красного Знамени, Дружбы народов, медали.

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

36 №75-29 / 2016 №75-29 / 2016





Праздник воинского братства

«Воинское братство поколений» — так называется военно-спортивный праздник, прошедший 4 июня на стадионе «Электрон». Мероприятие, посвящённое 71-й годовщине Победы в Великой Отечественной войне, прошло накануне другого важного праздника — Дня России.

Этот праздник — символ единения и общей ответственности россиян за настоящее и будущее страны. Военно-спортивный праздник «Воинское братство поколений» служит примером того, что мололое поколение берёт на себя эту ответственность и продолжает традиции дедов и отцов.

Первым собравшихся поздравил главный советник Новосибирской региональной общественной организации «Ветераны силовых структур Родины» полковник службы внешней разведки Олег Петрович Коляденко:



 С огромным удовольствием хочу поздра вить вас не с двумя, а с тремя праздниками, два из которых уже прошли, — это 71-я годовщина Победы и День защиты детей. Дети — это молодежь, это будущее страны, а впереди у нас День России. Поздравляю вас с ними и хочу еще расширить тему, рассказать о ещё одном незаслуженно забытом празднике.

В 1582 году Василий Тимофеевич Аленин по прозвишу Ермак занял столицу Сибирского ханства — Искер и послал депешу царю Ивану IV, который распорядился 26 октября считать днём присоединения Сибири к России. Через 300 лет Александр III сделал праздник официальным, и он отмечался до 1917 года. К сожалению, праздник по новому стилю почти совпал с датой Октябрьской революции и 8 ноября

перестали отмечать. Почему бы нам всем вместе не возродить этот праздник...

Заместитель мэра Новосибирска Геннадий Захаров присоединился к поздравлению.

— Я от имени мэра и муниципалитета приветствую и поздравляю вас с праздником «Воинское братство поколений», который есть намерение сделать традиционным. Это хорошо, когда собираются семьи с детьми, седые ветераны и молодые люди. Мы благодарны организации «Ветераны силовых структур Родины», которая ведёт активную патриотическую работу, и мы гордимся нашими Вооружёнными силами, которые охраняют покой нашей Родины.

Перед началом программы праздника гости и участники осмотрели выставку ретро-автомобилей, оружия и снаряжения. После торжественной части перед зрителями прошли показательные выступления войск спецназа и спортсменов федераций силовых видов спорта, а завершали праздничный день угошение из полевой кухни и концертная программа

12 июня наша страна отметила важный государственный праздник — День России, или же День принятия Декларации о госуларственном суверенитете России, как именовался этот праздник до 2002 года. Это один из самых «молодых» государственных праздников в стране. 12 июня 1990 года первый Съезд народных депутатов РСФСР принял Декларацию о государственном суверенитете России, в которой было провозглашено главенство Конституции

И сегодня День России все более приобретает патриотические черты и становится символом национального единения и общей ответственности за настоящее и будущее нашей Родины. В этот день по всей стране проходило множество торжественных и праздничных мероприятий.



АЛЕКСАНДР ОБОДОВ:

ХОТИМ НАЗВАТЬ ГЕРОЕВ ПОИМЁННО

Совет ветеранов боевых действий в Афганистане и Северном Кавказе «Пашинский» проводит сбор средств на установку памятника погибшим воинам



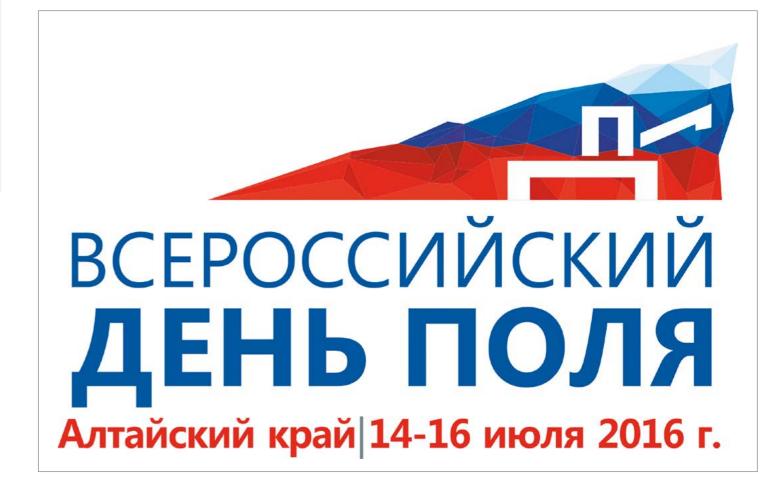
37



Президент общественной организации Александр Ободов считает, что их имена не должны быть забыты:

— У нас молодая организация, она была зарегистрирована в январе 2016 года. Установка памятника солдатам, погибшим в локальных войнах, — одно из запланированных нами дел, — рассказывает Александр Георгиевич. — В Пашино есть Аллея славы ветеранов Великой Отечественной войны, там установлен постамент памяти участникам локальных войн. Ветераны Победы все перечислены пофамильно, и мы хотим назвать героев, погибших в локальных войнах, назвать поимённо, увековечить память. Хочу отметить, что мы не просто собираем деньги, а готовы принимать предложения, готовы сотрудничать и отмечать тех, кто поможет нам установить памятник.

ВСЕМ НЕРАВНОДУШНЫМ ПРОСЬБА ОБРАЩАТЬСЯ ПО ТЕЛЕФОНАМ: **ТЕЛ. (383) 213 26 49,** пн-пт с 9:00 до 18:00; **+7 913 766 79 97** (24 часа)



39

Студия текстильного дизайна «Вайт Рэббит»

Ирина Тивелёва: Наша форма — «огонь»!

Директор студии текстильного дизайна **Ирина Тивелёва** ради исполнения мечты бросила руководящую должность в строительной компании. Сегодня она занимается любимым делом — производит форменную одежду, её заказчики живут от Западной Сибири до Москвы.

— Ирина Анатольевна, из чего возникла ваша бизнес-идея? Кто вы по специальности?

— Я — архитектор-строитель, занималась серьёзными проектами, а своей дочери всегда говорила: «Вот когда эту работу закончу, займусь «тряпочками». Она меня и сподвигла изменить жизнь, когда однажды сказала: «Мама, а зачем ты ждешь чего-то? Возьми и прямо сейчас займись тем, чем хочешь».

— То есть хобби превратилось в главное дело?

Да, было увлечение, а стало — бизнес.

— Сложно было своё дело начать?

— Сами судите: у меня на руках был маленький сын, я находилась в декретном отпуске. Когда приняла решение, то открыла фирму за

— Люди жалуется — работы нет, денег

38

— У меня тоже не было — 400 рублей в кармане.

— Сколько лет вашей компании?

— «Вайт Рэббит» существует с 2008 года. Я когда для себя выбор сделала, то действовала решительно — пришла в организацию, от которой числилась в декрете, и написала заявление по собственному желанию. Сотрудники были в шоке — с руководящей должности из декрета



уходит просто так... Только компанию открыла через неделю уже была на выставке в «Экспоцентре». Пришлось и дополнительно поучиться, я окончила трёхмесячные курсы — изучала все дизайнерские компьютерные программы.

— Для малого предприятия восемь лет в нашей стране — это немало. Что важнее всего для реализации?

— Качество, качество и креатив. Вот это продаётся. Я своих заказчиков люблю. Даже в самом начале, когда у меня маленький ребёнок был, а денег не было, — я не о заработке думала, а о том, чтобы получилось красиво и заказчик был доволен. И уже потом, позже, смотришь — и денежки потихоньку появляются.

— Сколько человек у вас в команде?



— Постоянных — трое, еще несколько человек помогают на аутсорсинге. И сама, конечно, работаю с семи утра и до ночи, потому что на мне всё: я разрабатываю модели, рисую, а кроме этого, на мне бухгалтерия, логистика, доставка, договоры, сроки. В общем, самостоятельный бизнес — это непросто.

№75-29 / 2016

— Мне кажется, современная молодёжь этой ответственности избегает, поэтому в бизнес и не хочет...

— Много кто вообще не хочет работать. Но есть и хорошие ребята, вот их мы и выискиваем, как те жемчужины

— Ирина Анатольевна, кто ваши основные клиенты? Почему вы занимаетесь именно этим сегментом рынка?

— Заказчики главные и любимые — это рестораны Новосибирска. Для них мы разрабатываем и отшиваем форму. Сотрудничество с новыми начинается ещё на стадии строительства. Иногда ведь бывает месяц, а то и два идёт согласование проекта. Потом мы отшиваем образец, его заказчики проверяют, утверждают, тогда отшиваем весь заказ.

Теперь часто обращаются клиенты из других городов. Сейчас в Кемерове открылся новый ресторан, руководство обратилось ко мне за униформой персонала. Получилось красиво, мне хочется съездить — посмотреть. Я спрашиваю заказчика: «Как форма?» «Огонь», — отвечает.

— Но возможность реализовать творческий потенциал — он превращает работу в

Студия текстильного дизайна «Вайт Рэббит»

— Да, это моё хобби, отлично, когда оно и удовлетворение приносит, и доход.

— Этот сегмент рынка востребован?

— Я думаю, да. Даже за то время, что я открыла свою фирму, вижу прогресс в сфере питания — все хотят выделиться, быть заметнее, красивее конкурентов. Можно сказать, что это соревнование. И мы те, кто лелает обычную работу красивой. Приходит посетитель в ресторан, видит красивого официанта и ему приятнее там

— Среди ресторанов много заведений с национальной кухней, им требуются и соответствующие костюмы?

— Да, вот мы для новокузнецкого «Шинка» отшили униформу с украинскими мотивами, были и другие заказчики. Есть различия и по специализации. Если говорить о географии, то у нас есть заказчики и из Москвы. Там ценник выше, транспортные компании работают хорошо, так что расстояние — не проблема.

— Вы работаете исключительно с ресторанами и кафе

— Да, рестораны — это наши основные клиенты, но мы универсальны! Отшиваем униформу для магазинов и, как пример, форму для работников сервисных центров — БМВ, «Ауди». Там свои требования — чтобы костюмы были из натуральной ткани и без металлической фурнитуры. Вообще у нас самый широкий спектр услуг, на заказ можем отшить любую вешь — и шторы, и скатерти для тех же ресторанов. Всё индивидуально.

— Вы сначала смотрите на людей...

— Конечно, подход всегда индивидуальный, у каждого проекта — своя история. Есть клиенты, которые уже доверяют полностью: «Ира, шей сама». И в ресторанах уже знаю все тонкости, и ни разу не было, чтобы кто-то остался недоволен. Бывает заказчик — консерватор, а у меня фонтан идей именно для этого проекта, тогда приходится хитрить и даже рисковать. Делаешь разработку за свой счёт, предлагаешь варианты, убеждаешь. Заказчик сначала отказывается, но потом подумает — и согласится. Вот тут можно vже себя похвалить

— Что хотите сказать будущим клиентам?

— Все наши изделия отшиты с большой любовью, и мы с радостью встречаем новых клиентов!

Новосибирск, ул. Серебренниковская, 16, оф. 55 Тел: +7 (383) 239-51-71, +7 (903) 941-91-01 www.alicewr.ru



№75-29 / 2016 №75-29 / 2016

«Нептун» и его команда

Знакомый всем новосибирцам бассейн «Нептун» по-прежнему радует своих гостей, но теперь это областное государственное автономное учреждение «Центр водных видов спорта». Коллектив бассейна во главе с директором Михаилом Долгим нацелен на подготовку только чемпионов.



физической культуры РФ Михаил Леонтьевич Долгий три десятка лет в спорте, он опытный специалист в области организации спорта. А его заместитель Юрий Николаевич Каразаев, заслуженный тренер СССР, воспитал блистательную плеяду пловцов в ластах, которые 47 раз выигрывали звание чемпиона мира и около 90 звание чемпиона Европы.

Михаил Долгий и Юрий Каразаев проработали вместе 27 лет, друг к другу всегда относились с огромным уважением. Михаил Леонтьевич очень порядочный человек, грамотный специалист в организации спорта. В 90-е годы во многом благодаря его усилиям удалось сохранить спортивный клуб Армии в Новосибирске.

Центр водных видов спорта был создан ровно год назад, в июне 2015 года. Первоначально его залачей была полготовка спортсменов-пловиов классического направления. Подготовка на самом высоком уровне, в расчёте на их участие в соревнованиях, вплоть до Олимпийских игр. Но в связи с тем, что в области таких спортсменов не



расширить спектр дисциплин, были введены: подводное плавание, подводное ориентирование, синхронное плавание. Это не олимпийские виды, но по ним проводятся различные престижные состязания вплоть до чемпионатов мира.

В таком объединении есть ещё плюс: спортсмены, завершившие карьеру в классическом плавании, могут на достойном уровне состязаться в других дисциплинах, по которым у нас ведётся подготовка и уже воспитаны чемпионы.

В эти дни, кстати, снова в Афинах проходит чемпионат мира, там участвует спортсмен Михаил Лапшин. Наталья Ловцова будет выступать на Олимпиаде в двух классических дисциплинах. Спортсменыесть, перспективыесть и есть коллектив, который готов работать на результат. Важно, чтобы тут были не просто «люди с дипломом» например, методистом работает чемпионка Ев-



класса, а значит, знает работу не понаслышке. В коллективе много бывших спортсменов, чемпионов самого высокого ранга. Хороший, болеющий за дело коллектив — это ключ к успеху.

Одна из трудностей — это создать спортсменам достойные условия для тренировок. Для этого и руководство области, и руководство департамента физкультуры и спорта прилагают все возможные усилия. Кстати, бассейн по-прежнему открыт для горожан, и эти усилия служат всем, кто приходит в «Нептун». У нас единственный в области 50-метровый бассейн, сюда приезжают поплавать люди со всего города. Выполняя социальную программу нашего государства, Центр бесплатно предоставляет свои дорожки инвалидам, детям-сиротам и другим группам социально незашишенных граждан Новосибирска.

Несмотря на трудности, коллектив под руководством Михаила Леонтьевича сделал немало. Качество воды — одно из лучших в области. Первое, что сделали, — провели ремонт системы водоподготовки, спортзала. Работа продолжается, в этом году будет проведён ремонт инженерных систем, в первую очередь душевых и раздевалок, которые нам достались в плачевном состоянии. Кроме того, оборудованы современные кабинеты для методистов, тренеров, оборудован замечательный спортзал с современным спортивным инвентарем, создаётся медицинский кабинет, который необходим для подготовки и контроля

Департаментом спорта НСО в 2016 году Центру поставлены серьезные задачи. Берутся «под крыло» бассейны Новосибирской области, оказывается помощь в методической работе, в организации тренировочного процесса. Ещё одна немаловажная задача — это отбор перспективных спортсменов, достигших определённого уровня. Например, есть в Искитиме хороший, перспективный молодой пловец, но по достижении определённого возраста его уже не могут тренировать на месте. Тогда Центр готов забрать его к себе, и не только тренировать, отправлять на соревнования, но и помочь в обучении в профильных вузах города. Таланты не должны пропадать, найти их и дать путёвку в большую спортивную жизнь —



Прямой эфир для сельских игр

Телекомпания ОТС готовится транслировать финал областных сельских игр в прямом эфире. Старший редактор спортивной редакции ТВ-канала и профессиональный футбольный судья Михаил Дорошенко накануне соревнований рассказал подробности проекта.



Сельские игры — главные соревнования в области. Отборочные этапы прошли, а лучшие команды примут участие в финале состязаний, который состоится 1-3 июля в Черепа-

— В прошлом году я немало походил по кабинетам, чтобы организовать трансляцию из Чистоозёрного, где проводились игры, — вспоминает Михаил Дорошенко. — Добился, чтобы показали, но — в записи, а у меня мечта показать игры в прямом эфире.

— Как возникла эта амбициозная идея, ведь пока в области никто ничего подобного не делал?

— Ни мы, ни наш конкурент — ВГТРК-Новосибирск — ещё такого не делали. Организовать прямой эфир из Новосибирска сложно. но можно, а вот из района области, да еще на целый день — это пока нерешённая задача.

В прошлом году — это был прецедент, мы показывали репортажи по четыре часа, сейчас замах — сделать «Спортивные выходные на OTC» с утра до вечера. Показать соревнования по восьми видам спорта, в том числе по таким зрелищным играм, как футбол, волейбол, баскетбол. Кроме того, планируем еще каждые три часа делать выпуски новостей.

Сама идея появилась давно, лет пять назад, когда я был на судейских сборах в Омске. Я там увидел на местном телевидении открытие местных игр, и это запомнилось. И в Новосибирске я решил это повторить, но не просто игры осветить, а сделать полноценную трансляцию в прямом эфире.

— У вас получится? Не сомневаетесь?

— Мы уверены, что всё получится. Нам помогают разные люди, например, Александр Александрович Карелин, уговаривать его не пришлось. Я ему только ролики показал. Он сразу сказал: «Село — это круто, там живут хорошие люди, им нужно помогать». Спасибо ему за это. В прошлом году большую помощь оказал бывший начальник департамента спорта Вячеслав Братцев, я благодарен ему и специалисту Наталье Воробьёвой, а сейчас мы сотрудничаем с новым руководителем департамента —

Впервые мы будем составлять расписание игр с учётом прямой трансляции, чтобы охватить главные события состязаний. Для нас это будет историческое событие.

Я уже ездил с нашими ребятами в Черепаново, мы осматривали стадионы, подбирали места для установки камер и оборудования, хотели определиться с тем, сколько понадобится передвижных станций — одна или две. Снова поеду в район встречаться с главой и руководителем спорткомитета — договариваться о помощи в установке вышек под камеры.

Я стараюсь учесть прошлогодний опыт, избежать ошибок. Сейчас решается самый сложный вопрос — по оптоволоконной линии, если он решится положительно, то дальше будет легче. Иначе придётся вещание налаживать через Интернет.

Учесть нужно очень многое — я хочу связаться со всеми муниципальными образованиями области — их 34 — и постараться добиться, чтобы они обеспечили свои команды красивой

формой, чтобы открытие игр получилось ярким. С этой же целью хотим пригласить творческие коллективы из Новосибирска. Ещё я попросил Александра Карелина позвать на праздник олимпийских чемпионов не только из областного центра, но из других регионов — где ещё молодые спортсмены увидят своих кумиров?

— Кто ещё с вами работает над проектом?

— У нас отличная промобригада, мне за девять лет впервые удалось поработать с Олей Морозовой — она гениальная, придумывает замечательные проморолики. Она сама загорелась — ей интересно попробовать себя в области спорта, так же как и Елене Циркуновой уникальному специалисту и дизайнеру — они на пару создадут промопродукцию наших игр. Именно спортивная редакция у нас чаще ездит по области, поэтому все наши сотрудники готовы поехать на эти соревнования, всем интересно. Мы вот были в Куйбышеве, транслировали соревнования по волейболу, теперь зрители знают, что у нас там есть отличная профессиональная команда — а не только в Новосибир-

Вместе с нами на играх в Черепаново будут работать и практиканты, в этом году ко мне обратились уже человек 10 и я никому не отказал. Даже коллега из Красноярска, сама давно занимающая руководящую должность на канале, попросила взять её дочь. Для молодых это будет отличная возможность понять — правильно ли они выбрали профессию?

Кроме того, на играх будут работать человек 20 студентов-волонтёров. Мы договариваемся, чтобы для наших сотрудников установили две большие армейские палатки — поскольку в Черепаново приедет столько участников и гостей, что разместить их будет непросто и без нас.

— Вас привлекает именно сложность за-

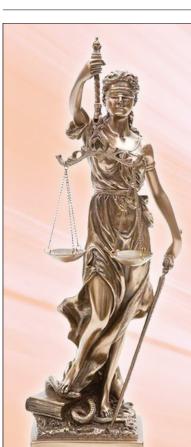
— Нет, не только, моя идея в том, чтобы больше показывать село. В моей программе «Спортивная губерния» мы стараемся больше показывать тех, кто работает в селе, там, где меньше комфорта и денег, но они там остаются ради того, чтобы воспитывать спортсменов, дать им шанс в жизни.

Я считаю, что главная роль СМИ — это пропаганда здоровья и спорта. Сейчас много людей бросают курить и пить, идут в финтес-центры, занимаются спортом.

У нас большая область, для меня приоритет в том, чтобы показывать спортивную жизнь села. Это сложно, но я по жизни привык: когда сложно — тогда и интересно. А сейчас я благодарен своей телекомпании за возможность реализовать мечту.

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

Товары и услуги №75-29 / 2016



ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»

ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
- Представительство в судах
- Возврат имущества, изъятого приставами
- Изготовление печатей и штампов

630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ, НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК, 5-Й МИКРОРАЙОН, Д. 2, К. 4

ТЕЛ. 217-42-05





ПОСТАВКА ВСЕХ ВИДОВ ГСМ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И АЗС

сроки поставк

Гибкая система



БЕНЗИН ДИЗЕЛЬНОЕ топливо масла, мазут НЕФТЬ

www.magda-t.ru





ФОРД ЦЕНТР СИБИРЬ

Б. Хмельницкого, 128. Тел.: +7 (383) 233-66-33 www.ford-sibir.ru

www.ford.ru

