№70
АГРО СИБ
№24
СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР
Бизнес. Технологии. Решения.

стр. 26

ПОВЕРЬ В СЕБЯ!

Алексей Терехов мечтал о том, чтобы самому добраться до целебного источника в Горном Алтае, и его мечта сбылась: при поддержке друзей из «УАЗ Центра» он за неделю (!) одолел за рулем своей «Нивы» 2,5 тысячи километров.

На столе — только свои овощи

стр. 10

«Гомсельмаш» — надёжный партнёр

стр. 16

Патриот — главное слово

стр. 24

Вездеход «Странник» покоряет Сибирь

стр. 28

Дорогие друзья!

Август в России — время неожиданных потрясений, вплоть до ГКЧП. В нынешнем году пока август проходит без больших волнений, хотя вот премьер-министр Дмитрий Медведев удивил радикальным предложением ограничить поголовье скота на личных подворьях и не просто сказал, а дал поручение Минсельхозу, Минэкономразвития и Минфину решить вопрос об ограничениях на количество скота и птицы, которые могут выращиваться в личных подсобных хозяйствах. Нельзя же так: то об импортозамещении печемся, то вдруг — наоборот.

Вопрос именно так и стоит, потому что в личных хозяйствах производится 2 186 500 тонн мяса. Это почти в 10 раз больше, чем ввезли мяса в Россию за январь — июнь нынешнего года. Частник дает 61% российской говядины, 71% баранины и 23% свинины. До какого процента будем резать и чем возмещать? По оценкам некоторых экспертов, производство говядины в стране может после реформы сократиться вдвое.

Против подворий, богатых живностью, приводят разные соображения: антисанитарию разводят, соседям мешают, да еще налогов частники не платят. Это, наверное, резонные доводы, но вопросы эти надо решать не запретами, а вовлечением крестьян в цивилизованный процесс производства, стимулы создавать, механизм настраивать, а не «заглушки ставить».

Заместитель губернатора, министр сельского хозяйства Новосибирской области Василий Пронькин использует инструментарий потоньше. Сейчас идет подготовка к уборочной кампании, но его прицел дальше: он хочет инициировать создание такой системы, где все

элементы, работающие в сельском хозяйстве — от министерства до мелкого частника, с равной ответственностью работали бы на общий результат.

Получится у министра? А почему нет? В августе исполнилась мечта инвалида-колясочника Алексея Терехова — самому, за рулем старенького автомобиля, одолеть перевалы Горного Алтая. И он одолел! Правда, с помощью друзей из «УАЗ Центра», которые помогли подготовить к путешествию «Ниву» и сопровождали Алексея на всем пути в 2,5 тысячи километров. Это говорит о том, что даже в кризис хорошее дело может объединить неравнодушных людей и превратить мечту в реальность.

Экспедиция Алексея Терехова прошла под лозунгом «Поверь в себя, ты можешь больше!». Этот лозунг — он для каждого из нас. Каждый может больше, всегда есть впереди дорога и запас сил, который увеличивается, если идешь не куда глаза глядят, а к мечте. «Дорогу осилит идущий», — было сказано 10 веков назад и никто еще эту истину не опроверг.

АЛЕКСАНДР ГОРБАЧЕНКО,
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

АГРО СИБ

Региональный информационно-аналитический журнал аграрно-промышленного комплекса «АГРОСИБ». Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции:
г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж
Адрес для писем:
630024, г. Новосибирск, а/я 142
Тел./факс (383) 36-11-456
E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор:
Александр Анатольевич Горбаченко
Шеф-редактор:
Григорий Кроних
Коммерческий директор:
Иван Парфененко
Обозреватель:
Анджелла Горбаченко
Маркетинг и реклама:
Людмила Шайдурова
Ответственный секретарь:
Анастасия Абрамушкина
Верстка:
Роман Филюшов

Отпечатано в типографии
ООО «Печатный дом — Новосибирск»
г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305

Дата выхода: 15.08.2015
Подписано в печать:
по графику – 17:00, фактически – 17:00

Тираж: 8500 экз.
Распространяется бесплатно, по подписке

Все товары, рекламируемые в журнале «АГРОСИБ», подлежат обязательной сертификации, услуги – лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «АГРОСИБ» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.

16+

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Снижены ставки

по кредитам на развитие личных подсобных хозяйств

Подробности по телефону, на официальном сайте и в офисах ОАО «Россельхозбанк».

Звонок по России бесплатный
8 800 200-02-90 | www.rshb.ru
ОАО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная). Реклама.

Уборочная кампания только разворачивается, по данным на первую декаду августа было убрано всего 2% урожая. В начале страды в Новосибирской области заместитель губернатора, министр сельского хозяйства **Василий Пронькин** провел кустовые совещания, на которых представители районов отчитались о готовности к уборке.

Первые совещания прошли в барабинской и кулундинской зонах, 13 августа очередное кустовое совещание состоялось в Коченево, в нем приняли участие представители 14 районов области. Основными вопросами стали техническая вооруженность хозяйств и реальные сроки проведения жатвы.

Начальник отдела растениеводства и семеноводства минсельхоза Новосибирской области **Виктор Апанасенко** рассказал о ситуации в заготовке кормов и подготовке к уборке зерновых.

Готовность к уборочной

КОРМОЗАГОТОВКА

Если уборка зерновых только начата, то заготовка кормов близится к концу, уже заготовлено 380 тыс. тонн сена, что составляет 92% плановых объемов, 16 районов выполнили планы по заготовке кормов, лидером является Искитимский район, перевыполнивший план на 138%. Отстающими являются районы Убинский (70%), Каргатский (80%), Колыванский (88%).

В ряде районов отсутствие осадков в июне и июле привело к угнетению сенокосов и многолетних трав.

Виктор Апанасенко обратил внимание участников совещания на то, что в области растет процент многолетних трав старше четырех лет. Если четыре года назад таких трав было 71%, то сейчас — 78% (270 тыс. га). В нескольких районах (Чулымском, Колыванском, Новосибирском, Ордынском, Сузунском, Мошковском) таких трав более 80%. В четырех районах все 100% трав — старше четырех лет. Всего многолетних трав посеяно 350 тыс. га.

— Сегодня заготовлено сенажа 71% — 314 тыс. т. Четыре района заготовили плановый объем — это Ордынский, Сузунский, Черепановский и Маслянинский, еще два — Чулымский и Колыванский близки к завершению заготовки сенажа, — отметил Виктор Апанасенко.

По его словам, на голову КРС необходимо заготовить 35 ц кормовых единиц. Сейчас кормообеспечение составляет 14,2 ед. (без учета зернофуража), в прошлом году на этот же период было заготовлено 11 ц.

Всего необходимо убрать 703 тыс. га кормовых культур, 76 тыс. — технических, 1,52 млн — зерновых, из которых пшеница составляет 1,23 млн.

УБОРКА ЗЕРНОВЫХ

На время проведения совещания было убрано 39 тыс. га, что составляет всего 2% от общей площади посевов — 1,5 млн га. Средняя урожайность достаточно высокая — 22,9 ц/га. К сожалению, прогнозируемая средняя урожайность по области составляет 14,5 ц/га.

Наивысшая урожайность ожидается в Сузунском и Новосибирском районах — 24 ц/га, более 20 ц/га убирают в Маслянинском, Тогучинском и Черепановском районах, наименьшая урожайность 7 ц/га ожидается в Барабинском и Карасукском районах, в Чановском районе чуть выше — 9 ц/га.

Виктор Апанасенко отметил, что валовый сбор в бункерном весе планируется в размере 2,2 млн т. После доработки (очистка и сушка) урожай составит порядка 2 млн тонн. Потребности в зерне распределяются следующим образом: семена — 327 тыс. т, фураж для животноводства — 468 тыс. т, натуральная оплата — 123 тыс. т и на свободную реализацию останется более 1 млн т.

Особое внимание уделялось озимым культурам.

— Никого не надо убеждать в эффективности паровой зяби, — сказал Виктор Апанасенко. — Урожайность в прошлом году по пару составила 16,6 ц/га, по зяби — 12,4 ц/га (средняя — 13,2 ц/га). В Маслянинском районе по пару собрали 26 ц/га, в Новосибирском — 25 ц/га. В 2015 году урожайность озимых составит от 16 до 25 ц/га.

В нынешнем году необходимо вспахать зяби 800 тыс. га, под озимые — 71 тыс. га. Уже поднято паров 513 тыс. га, это 99% от плана. Посеять озимых культур планируется больше прошлогоднего на 8 тыс. га.

ТЕХВООРУЖЕНИЕ

Министерство сельского хозяйства заботит рост нагрузки на зерноуборочные комбайны. В 2015 году она составила 448 га на единицу, наибольшая нагрузка в Черепановском районе — 574 га, наименьшая в Болотнинском — 418.

Согласно плану прошлого года, в страду ежедневно было необходимо убирать 69 тыс. га. Фактически этот показатель составлял около 40 тыс. га, плановая выработка обеспечивалась всего четыре дня. В уборку всего 16 дней на полях области работало более 1 тыс. комбайнов, а средний показатель составил 910 машин.

Комбайновый парк сокращается, если в 2012 году было куплено хозяйствами области 218 зерноуборочных комбайнов, то в 2014-м — 124 единицы, за первое полугодие 2015-го — всего 42 комбайна.

Сейчас нагрузка выше 600 га на комбайн в 123 хозяйствах (в 2014 году — 111 хозяйств), в 24 сельхозпредприятиях нагрузка свыше 1000 га.

В качестве основных причин Виктор Апанасенко назвал три: неукомплектованность профессиональными кадрами, слабая организация работ и слабая энерговооруженность. Он также отметил, что хозяйствам, которые не надеются справиться собственными силами, уже сейчас необходимо заключать договоры с соседями, а также предусматривать возможность круглосуточной уборки.

Важным моментом является выбор технологии уборки. В коченевской зоне только 10 из 14 районов планируют уборку раздельным способом, с помощью жаток. Четыре района планируют только прямую уборку. В целом складывается пропорция 20Х80, тогда как научно обоснованным является соотношение 40Х60.

При низкой урожайности эффективным является использование широкозахватных и сдвоенных жаток. Всего в хозяйствах области имеется 886 жаток при средней нагрузке в 334 га. Наибольшая нагрузка на жатку в Маслянинском районе — 712 га.

В коченевской зоне при благоприятной погоде и эффективном использовании уборочной техники уборка должна занять от пяти до 40 дней. В 55 сельхозпредприятиях 30-40 дней, таких особенно много в Черепановском и Тогучинском районах.

— Опыт показывает, — подчеркнул Виктор Апанасенко, — что фактически количество уборочных дней обычно на 30-50% больше по плану.

Техническую готовность к уборке он оценил в 70-72%.

12 элеваторов и 17 ХПП. 10 элеваторов готовы к приему зерна на 100%, шесть элеваторов и ХПП не будут участвовать в хранении зерна в связи с банкротством. Баганский элеватор может успеть выйти из процедуры банкротства к концу уборки и принять до 30 тыс. т зерна.

Зерновая емкость хлебоприемных предприятий составляет всего 1,211 млн т. Зерновые склады — 507 тыс. т, элеваторы — 704 тыс., в хозяйствах имеются 2 580 складов емкостью 1,56 млн т.

В области 295 зерносушилок, с общей производительностью 37 тыс. т в сутки.

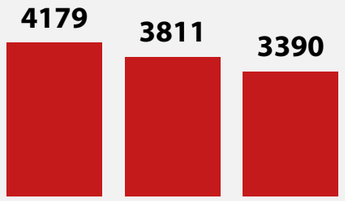
Ведущий специалист отдела механизации и технического обеспечения министерства **Алексей Щевровский** рассказал, что готовность к жатве зерноуборочных комбайнов 87,2%, грузового автотранспорта 90% (около 3 тыс. единиц).

— Когда вы брали технику, то обычно заключали дилерские договоры, — обратился Алексей Щевровский к участникам совещания, — по опыту посевной можно сделать вывод — какие-то дилеры стали хуже работать, какие-то просто исчезли. Новая техника очень энергонасыщенная, чтобы ее подготовить, необходимо провести диагностику — и другую сложную работу, поэтому нужно отследить момент подготовки техники и предотвратить возможные проблемы.

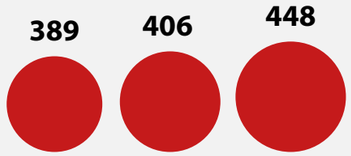
В хозяйства завезено порядка 13,5 тыс. т дизельного топлива, что составляет 43% от потребности и чуть больше 44% бензина. Самый низкий уровень обеспечения топливом в Чулымском районе — 23% от плана, это вызывает беспокойство, отметил Алексей Щевровский. При этом топливо на нефтебазах запасено в достаточном количестве, необходимо его забрать вовремя, чтобы это не сказалось на темпах уборки.

За текущий год сельхозпредприятиями приобретено 804 единицы техники на сумму 852 млн рублей, из них: 108 тракторов, 42 зерноуборочных и 10 кормоуборочных комбайнов, 53 грузовых автомобиля. При этом порядка 60% комбайнов старше 10 лет. Темпы выбытия техники из строя превышают объемы покупки новых машин, и это тревожная тенденция, отметил Алексей Щевровский.

КОЛИЧЕСТВО ЗЕРНОВЫХ КОМБАЙНОВ, УЧАСТВУЮЩИХ В УБОРКЕ



НАГРУЗКА НА ОДНУ МАШИНУ (ГА)



ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН:

— Мы собрались рассмотреть ситуацию, в которой находится отрасль перед уборкой урожая, и обратить внимание на те недостатки и проблемы, которые были в прошлом году. Часто все проблемы сваливают на погоду. Мне нравится, что сейчас стали говорить о другом — энерговооруженности сельхозпредприятий. Нравится, что называют реальные сроки уборки в 30-35 дней, а не как раньше — 15-25. Ведь в прошлом году нам потребовалось 40 рабочих дней, а в целом этот процесс длился 78 дней. Это совещание важно тем, чтобы мы «окунулись» в те реалии, что есть сейчас.

Такие конференции необходимо проводить, чтобы реально сверять наши возможности, делиться опытом и стараться довести до руководителей те технологии, те веяния времени, которыми делятся ученые, специалисты различных отраслей...

Мы не всегда знаем о новшествах законодательства, не вовремя откликаемся на новые антикризисные программы, которые вводит федеральное правительство. Руководителей сельхозпредприятий заедает текучка, а мы стараемся через такие совещания подсказать ему, на что обратить внимание, как легче перевооружение сделать, технологию сменить — вот в этом помочь.

Сельское хозяйство не может прожить на собственные средства, а те деньги, которые выделяются по любым мерам поддержки, требуют участия или софинансирования самого хозяйства. Хозяйство должно подготовить соответствующую документацию, а у них, зачастую, нет для этого специалистов. Мы хотим создать такую систему, чтобы в ней не было различия между министерством, районом и хозяйством. Мы хотим создать такое сообщество, которое будет решать одну общую задачу, жить одними проблемами.

Основная проблема сейчас — кадровая. Не хватает как специалистов, так и рабочих. Вторая проблема — энерговооруженность отрасли. В текущем году приобретено 42 зерноуборочных комбайна. Если учесть комбайны, находящиеся на балансе фермеров и промышленных предприятий, то это всего 1% от общего числа. С такими темпами комбайн должен 100 лет работать, чтоб ему на смену пришла другая техника, а ведь амортизационный срок его службы — 10 лет. Да это просто катастрофа — мы идем не туда! Думаю, что вместе мы сможем найти выход из этой сложной ситуации.

Ждем урожай!

В Новосибирской области прогнозируется урожай зерна в 2,5 млн тонн. Это хорошая планка, учитывая, что для обеспечения потребностей региона достаточно 1,5 миллиона. В преддверии уборочной в Управлении Россельхознадзора по Новосибирской области состоялся **семинар «Актуальные проблемы в сфере обеспечения качества и безопасности зерна и зернопродуктов в условиях Таможенного союза»,** организованный ФГБУ «Новосибирская межобластная ветеринарная лаборатория».

Семинар собрал представителей хлебоприемных и зерноперерабатывающих предприятий отрасли из Новосибирской, Томской и Тюменской областей, для которых были освещены изменения в законодательстве, касающиеся хранения и перемещения зерна, работы сельхозпроизводителей с государственным интервенционным фондом и таможенным регламентом, а также в области фитосанитарного надзора. При этом основное внимание было уделено вопросам соблюдения современных требований и нормативов в области оценки качества и безопасности зерна.

По словам заместителя руководителя регионального управления Россельхознадзора **Сергея Соловьева,** участники семинара получили максимально полную информацию по вопросам хранения зерна, карантина растений и других актуальных для отрасли тем.

Директор ФГБУ «Новосибирская МВЛ» **Василий Ларин** подчеркнул, что за шесть месяцев текущего года итоги проверки круп, комбикормов, продуктов переработки зерна показывают, что порядка 20% продукции не соответствует нормам. Поэтому разговор об обеспечении качества и безопасности зерна особенно важен.

Важными являются и правила перемещения зерна в пределах Таможенного союза. Здесь у нас наиболее плотные связи с соседней Республикой Казахстан.

Заместитель директора ФГБУ «Новосибирская МВЛ» **Альбина Куликова** обратила внимание собравшихся на ежегодное проведение подобных семинаров с целью регулярного информирования специалистов отрасли о нормативно-правовых требованиях, предотвращения нарушений и, как следствие, повышения конкурентоспособности региональных сельхозпроизводителей, обеспечения продовольственной безопасности.

«Дело в том, что этому нигде не учат, поэтому нам постоянно приходится отвечать на большое количество телефонных звонков, — говорит Альбина Куликова. — Такие семинары помогают снять множество вопросов. Если предприятия госрезерва более подготовлены, то частный бизнес меньше просвещен. Это связано и с тем, что предприятия отрасли переходят из рук в руки, поэтому специалистов из частного бизнеса необходимо информировать о произошедших за год изменениях в законодательстве».

ОРИЕНТИРОВОЧНЫЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ЗЕРНО В 2015 ГОДУ ЗА ТОННУ:

Пшеница 3 класса	**9,5 тыс. руб.**
Пшеница 4 класса	**8,7 тыс. руб.**
Пшеница 5 класса	**8,4 тыс. руб.**
Ячмень	**6,5 тыс. руб.**
Рожь	**6,4 тыс. руб.**
Овес	закупок нет

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

НА ФОТО (СЛЕВА НАПРАВО): ЗАМЕСТИТЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА СЕРГЕЙ СОЛОВЬЕВ, ДИРЕКТОР ФГБУ «НОВОСИБИРСКАЯ МВЛ» ВАСИЛИЙ ЛАРИН, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ФГБУ «НОВОСИБИРСКАЯ МВЛ» АЛЬБИНА КУЛИКОВА

ПРАВО ОБРАТНОГО ВЫКУПА

«В нынешнем году закупочная интервенция зерна объявлена значительно раньше — не осенью, а с 1 июля, — отметила руководитель Сибирского представительства ОАО «Объединенная зерновая компания» **Кенжеш Шегирова.** — При этом такая высокая цена пшеницы заявлена впервые за 10 лет проведения интервенционных торгов. Всего в 2015 году руководство страны планирует закупить 6 млн тонн зерна».

«Может быть, не все сельхозтоваропроизводители знают о новом механизме закупки зерна, — рассказала Кенжеш Шегирова. — Впервые он был применен в 2013 году и ежегодно возобновлялся Постановлением Правительства Российской Федерации. Этот механизм называется правом обратного выкупа». Руководитель Сибирского представительства ОАО «ОЗК» напомнила, что во время закупочной интервенции 2014 года за пшеницу 3 класса была предложена невысокая цена — 6,4 тыс. рублей тонну: «Госзакупки шли вяло, поскольку эта цена для производителей не выглядела привлекательной. Тогда и был применен новый механизм, который давал право хозяйствам, продавшим зерно государству, выкупить его в определенный срок по цене продажи. Правда, государству необходимо компенсировать расходы на хранение этого зерна. Но если рыночные цены стали привлекательны, то хозяйство имеет шанс получить дополнительный доход с повторной реализации.

В 2015 году право обратного выкупа действует с 13 июля по 1 сентября. Есть хозяйства, которые активно своим правом пользуются, поскольку рыночная цена пшеницы 3 класса сейчас составляет около 10 тыс. рублей за тонну. Таким образом, те хозяйства, которые продали зерно по 6,4 тысячи, в сумме с компенсацией за хранение потратят около 7 тысяч рублей за тонну, сейчас они имеют возможность продать зерно на рынке по 10 тыс. рублей. Такой подход позволяет хозяйству при первой продаже получить необходимые для производственной деятельности оборотные средства, а после выкупа извлечь и дополнительную прибыль».

Кенжеш Шегирова предположила, что зерно 3 класса продаваться дешевле 9,5 тысяч за тонну в текущем году не будет.

С 1 июля ведется аккредитация хозяйств для участия в торгах. Для этого они подают документы в ОАО «ОЗК», затем проводится их аккредитация на бирже. Там хозяйство получает электронные коды, под которыми и ведет торги.

«По правилам торгов, — напомнила Кенжеш Шегирова, — в них не может участвовать одна компания, поскольку необходимо наличие конкуренции. Как мы говорим, если «нет крыла» — второго участника, торги не состоятся».

«Новый механизм дает право хозяйствам, продавшим зерно государству, выкупить его в определенный срок по цене продажи... Если рыночные цены стали привлекательны, то хозяйство имеет шанс получить дополнительный доход с повторной реализации. В 2015 году право обратного выкупа действует с 13 июля по 1 сентября».

КЕНЖЕШ ШЕГИРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ СИБИРСКОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ЗЕРНОВАЯ КОМПАНИЯ»

Цена зерна на торгах отталкивается от государственной планки, но зависит от предложений участников и может быть ими значительно снижена. Когда на Алтае был урожай в 5 млн га, то цена опускалась до 3 тыс. руб. за тонну. Важно помнить, что в торгах можно участвовать из любого города и на любой площадке. Всего в стране семь торговых площадок. Они открываются одновременно в 11.00 часов утра по московскому времени и продолжаются всего две минуты, за которые необходимо успеть продать товар.

По словам Кенжеш Шегировой, были случаи, когда на новосибирской площадке цены сбивали москвичи, которые владеют хозяйствами в Омской области. Они из столицы заходили на местную площадку. А кто меньше цену дал, тот и выиграл.

Из-за низкой цены в прошлом году продавцам предоставляли столько лотов для продажи, сколько они запрашивали.

ХРАНИТЕЛИ ЗЕРНА

«Если говорить о государственном федеральном интервенционном фонде, то в нем заложено 1,88 млн тонн. В Сибирском федеральном округе хранится почти половина — 860 тыс. тонн, — пояснила Кенжеш Шегирова. — В нынешнем году в качестве хранителей зерна заявки направили хлебоприемные предприятия Уссурийской области, Приморского и Забайкальского краев.

Перед зерновой интервенцией проводится аккредитация предприятий-хранителей зерна. Они подают документы сначала в Национальную торговую биржу, потом заключают государственные контракты с Минсельхозом Российской Федерации, который является заказчиком услуг.

Получив аккредитацию, они передают нашей ОАО «ОЗК» документы и мы заключаем договор хранения».

Для контроля за соблюдением правил и норм хранения создается комиссия из представителей ОАО «ОЗК», Россельхознадзора и Россельхозбанка В основном, это касается санитарно-технического состояния и противопожарной сигнализации. Последнее особенно важно после произошедших пожаров на территории Сибири.

Кроме того, от элеватора — хлебоприемного предприятия (ХПП) обязательно требуется проектно-техническая документация. Ее готовят только институты «Промзернопроект». Таких предприятий в стране всего три — в Саратове, Ростове и Новосибирске. Проблема в том, что большинство ХПП построены в 50-60-х годах прошлого века и проектная документация утеряна, а знание точных геометрических размеров хранилищ необходимо для оценки объема заложенного зерна. Едва ли не единственный пример свежей постройки в регионе — это ООО «Евсинский комбинат хлебопродуктов», да и тот был возведен в 80-е годы прошлого века.

Если раньше в Новосибирской области было аккредитовано 25 хранителей интервенционного зерна, то теперь только 16. Раньше хранилось до 500 тыс. тонн зерна интервенционного фонда, сейчас всего 140. Причем 20 тыс. тонн должны быть отгружены в Москву и Московскую область согласно Постановлению Правительства

Российской Федерации. Из 16 отобранных предприятий только 13 признаны готовыми для принятия и размещения на длительное хранение ЗФИФ, и только девять — с сохранением первоначально заявленного объема.

В 2015 году в число хранителей не попал ряд технически хороших предприятий, но находящихся в процессе банкротства. Среди них ЗАО «Новосибирский мелькомбинат №1».

В настоящее время стоимость хранения 1 тонны зерна федерального интервенционного фонда (ЗФИФ) в месяц составляет 70 рублей. До нового года она была чуть ниже — 66,5 рублей. Например, за хранение 20 тыс. тонн зерна предприятие получит 1,4 млн рублей в месяц.

«Если предприятие будет выведено из банкротства в октябре, — говорит Кенжеш Шегирова, — то оно еще успеет получить аккредитацию. У ООО «Евсинский комбинат хлебопродуктов» другая проблема — там сменился собственник, идет организационная работа. Комиссия сделала восемь замечаний, в том числе касающиеся противопожарной сигнализации. Если недостатки будут исправлены, то предприятие также может стать хранителем интервенционного зерна из нового урожая».

В числе принятых ХПП Барабинска, Болотного, Каргата, Здвинска, Купино, Ордынска, Татарска, Чанов, Чистоозерного, Усть-Тарки, ООО «Русская торговая компания» из Бердска, ООО «Оникс» из Посевного, ООО «Сибинвестком». Коченевскому предприятию отказали из-за того, что используемые там металлические «банки» — это емкости кратковременного хранения. А по линии госзакупок необходима гарантия длительного хранения. Так, у нас до сих пор хранится зерно урожая 2008 года. Также в список аккредитованных предприятий не попали по причине банкротства бывшие подразделения САХО в Тогучине, Кирзе и Карасуке. Банкротом является и силосный элеватор в Багане емкостью 100 тысяч тонн.

«В Ордынском районе свободных объемов для хранения — всего 20 тысяч,— посетовала Кенжеш Шегирова. — Раньше мы возили зерно в Камень-на-Оби, но там предприятие емкостью 100 тыс. тонн — также банкрот».

По Сибирскому федеральному округу больше всего ЗФИФ хранится в Красноярском крае — 460 тыс. тонн. Это создает проблему для закладки нового урожая, при этом на Алтае элеваторы стоят пустыми, так как из-за неурожая прошлого года запасов мало.

АЛТАЙСКИЙ ПАРАДОКС

В связи с неурожаем 2014 года цена на зерно в Алтае достигала 12 тысяч за тонну. Губернатор Александр Карлин обратился к правительству страны с просьбой реализовать старое зерно интервенционного фонда. Было предложение Минсельхоза Российской Федерации по 10,2 тысячи рублей за тонну, но регион не согласился и предложил встречную цену — 7,2 тысячи рублей. Сейчас этот вопрос рассматривает вице-премьер Аркадий Дворкович.

ОБЪЕМЫ ОЖИДАЕМОГО УРОЖАЯ В РЕГИОНАХ В МЛН ТОНН

«Если зерно по 10,2 тысячи рублей на твоем элеваторе хранится, то это приемлемая цена, — рассудила Кенжеш Шегирова, — а если его необходимо отгружать и везти, то она поднимется уже до 11 тысяч.

В то же время алтайские переработчики сообщили заместителю руководителя минсельхоза Сергею Левину о том, что у них достаточно запасено муки, тогда чиновник задал резонный вопрос: «Зачем вам зерно?».

Пока решение о продаже не принято, но «Объединенной зерновой компании» было бы удобнее продать зерно, чтобы освободить место под новый урожай, ведь, по правилам, зерно каждого года хранится обособленно — значит, требуются большие площади, а они — в дефиците.

«В 2013 году, после засухи, мы из 2 млн тонн хранения выбросили на рынок 1,5 миллиона, — вспоминает Кенжеш Шегирова, — это обеспечило зерном и переработчиков и животноводов».

ВСЕ ПО ГОСТУ?

Технический регламент Таможенного союза (ТР ТС), регулирующий распространение зерна на территории ТС, вступил в действие с 1 июля 2013 года. На Россельхознадзор возложены функции по государственному контролю (надзору) за соблюдением его требований. В рамках семинара заместитель начальника отдела надзора в области семеноводства, качества и безопасности зерна регионального управления Россельхознадзора **Наталья Скиба** сообщила, что данные требования являются едиными с целью, прежде всего, защиты здоровья человека. При этом штрафы за нарушения требований достаточно высокие. Для должностного лица они составляют от 10 до 40 тыс. рублей, для юридического еще больше — от 100 до 300 тысяч.

При оценке зерна особое внимание отводится определению наличия токсичных элементов, генномодифицированных организмов (ГМО), пестицидов, микотоксинов, радионуклидов, вредных примесей, зараженности вредителями. В соответствии с ТР ТС зерно в обязательном порядке должно проходить процедуру оценки (подтверждения) соответствия. Исследованию подлежит каждая партия зерна, поставляемая на пищевые и кормовые цели, выпускаемая в обращение на единой территории ТС.

ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ОТДЕЛА НАДЗОРА В ОБЛАСТИ СЕМЕНОВОДСТВА, КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ ЗЕРНА РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА **НАТАЛЬЯ СКИБА**

Основным документом, подтверждающим безопасность зерна, является декларация соответствия, которая выдается соответствующим органом по сертификации.

Как отметила заместитель директора ФГБУ «Новосибирская МВЛ», если предприятие приняло на хранение зерно без всяких документов, то оно берет на себя ответственность за его качество. «Оно должно доставить нам образцы, а мы — дать заключение. При этом лаборатория отвечает только за результаты исследований, а отбор проб — на совести того, кто предоставляет образцы», — сказала Альбина Куликова.

ФГБУ ««Новосибирская МВЛ» является органом по сертификации и включено в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза и Российской Федерации. Специалисты отдела экспертизы качества зерна, продуктов его переработки и семеноводства проводят отбор проб от партий зерна и продуктов его переработки и осуществляют лабораторные исследования по подтверждению соответствия качества зерновых, зернобобовых, масличных культур, крупы, муки и других продуктов переработки зерна при осуществлении закупок для государственных нужд, при закладке зерна в государственный резерв, при проведении государственных закупочных интервенций, при отгрузке зерна с выездом на предприятие с выдачей сертификата качества.

На семинаре специалисты напомнили, что для отбора проб существует свой ГОСТ, но неизвестно, как он соблюдается на местах. Ясно одно, что по-разному отобранные пробы дают и различный результат исследований. Именно поэтому особое внимание на семинаре было уделено единым подходам в методах оценки зерна. На базе лабораторного комплекса ФГБУ «Новосибирская МВЛ» были проведены соответствующие практические занятия для представителей предприятий отрасли, которые неоценимы в деле укрепления и развития их конкурентоспособности.

ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ОТДЕЛА НАДЗОРА В ОБЛАСТИ КАРАНТИНА РАСТЕНИЙ УПРАВЛЕНИЯ РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА ПО НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ **КОНСТАНТИН ПИКУЛЕВ**

Заместитель начальника отдела надзора в области карантина растений Управления Россельхознадзора по Новосибирской области **Константин Пикулев** напомнил о порядке получения фитосанитарного и карантинного сертификата. Это схожие документы. Их различие в том, что карантинный необходим только при вывозе продукта из карантинной зоны. Сейчас такие зоны есть в Алтайском крае и Омской области, но в Новосибирской области их нет. Фитосанитарный сертификат требуется в случае вывоза продукции за границу.

Новый закон, касающийся карантина растений, вступил в действие с 1 января 2015 года, при этом его статьи будут постепенно вводится в действие до 2018 года. Карантинные сертификаты были и в старой редакции закона, новшеством здесь является переход к электронному носителю.

«Некоторые сельхозтоваропроизводители думали, что раз мы находимся в рамках Таможенного союза, то и правил пересечения внутренней границы никаких нет, но это ошибка, за которую придется расплачиваться, — груз без документов границу не пересечет. Так, более 400 тонн пшеницы пытались провести в Казахстан без документов, они были отправлены назад, — сказал Константин Пикулев.

С введением санкций, касающихся продовольствия, Россельхознадзор заключил соглашения с таможней и другими службами по поводу перемещения подконтрольных грузов. Если сопроводительные документы не в порядке — сразу вызывают инспектора Россельхознадзора. Нарушения отмечаются регулярно.

Документом о фитосанитарном состоянии продукции является заключение подведомственной Россельхознадзору лаборатории. Образцы размещены на сайте ведомства.

«Сертификат получить несложно, но нужно заблаговременно об этом побеспокоиться, — сказал Константин Пикулев, — поскольку только в Карасукском и Татарском районах есть наши специалисты. В других районах их нет, а отобрать образцы для исследования подкарантинной продукции имеет право только инспектор Россельхознадзора. Полученный сертификат является действительным на территории Таможенного союза — 30 дней, а ЕС — 14. При этом в сертификат в обязательном порядке вписывается номер автомобиля, на котором перевозится продукция».

Заведующий отелом фитосанитарной экспертизы и карантина растений ФГБУ «Новосибирская МВЛ» **Алексей Коренев** рассказал участникам семинара о новом перечне карантинных объектов. Специальные знания, полученные на семинаре, помогут участникам более эффективно выстроить свою работу, а также обеспечить лучший контроль качества и безопасность зерновой продукции.

Стоит отметить, что в последние годы особой темой в осуществлении фитосанитарного контроля становится отправка ярового рапса из России в Китайскую Народную Республику. Так, за 2014 год и прошедший период 2015 года с территории Новосибирской области в Китай произведена отгрузка 313 вагонов качественных и безопасных семян рапса общим весом 18 622 тонны при непосредственном контроле со стороны отдела надзора в области карантина растений.

ЗАВЕДУЮЩИЙ ОТЕЛОМ ФИТОСАНИТАРНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ И КАРАНТИНА РАСТЕНИЙ ФГБУ «НОВОСИБИРСКАЯ МВЛ» **АЛЕКСЕЙ КОРЕНЕВ**

В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ НАЧАЛИ УНИЧТОЖАТЬ ЗАПРЕЩЕННЫЕ К ВВОЗУ ПРОДУКТЫ

Ровно год назад — 7 августа 2014 года был определен перечень запрещенных к ввозу в Российскую Федерацию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия происхождением США, стран Европейского союза, Канады, Австралии и Королевства Норвегии.

В результате проведенных контрольно-надзорных мероприятий в МАПП «Павловка» и ПКР «Карасук» за период с августа 2014 года по июль 2015 года инспекторами Управления Россельхознадзора по Новосибирской области выявлены нарушения при импорте/экспорте с Республикой Казахстан. В том числе возвращено отправителям более 2000 тонн подкарантинной продукции и 22 тонны сыра. Отправлено на технологическую переработку и на изолированное хранение более 35 тонн животноводческой продукции.

Всего в рамках действия санкций пресечен ввоз на территорию Российской Федерации шести партий подконтрольной продукции общим весом 43 тонны, а именно: яблоки происхождением Республики Польша, миндаль происхождением США, груши происхождением Бельгия, сыр происхождением предположительно из стран ЕС.

В настоящее время в условиях продления до 2016 года ответных экономических санкций на территориальные управления Россельхознадзора возлагается обязанность по обеспечению, начиная с 6 августа текущего года, изъятия и уничтожения запрещенной к ввозу подконтрольной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 31 июля 2015 года № 774.

Шакир Сулейманов: «На столе — только свои овощи»

ООО «ОПХ Дары Ордынска» — лидер овощеводства в Ордынском районе. В 2015 году в хозяйстве обновили 80% семенного материала и планируют в этом году вдвое увеличить урожай картофеля — до 10 тысяч тонн. Что для этого необходимо, рассказал его генеральный директор **Шакир Сулейманов.**

В ООО «ОПХ Дары Ордынска» регулярно обновляют посадочный материал, закупая семена первой репродукции — элиту и суперэлиту. От качества семян зависит качество продукции, поэтому в нынешнем году в хозяйстве обновили порядка 80% семян.

— Я овощеводством занимаюсь шесть лет, и мы в хозяйстве постоянно экспериментируем, подбирая лучшие сорта для наших климатических условий, — говорит Шакир Ибадет оглы. — В этом году обновили более 80% семенного фонда, закупали его в Омске, Костроме, Москве и Алтайском крае. Сейчас мы используем сорта «Аладдин», «Розалинд», «Розара», «Жуковский ранний», «Гала», «Санти», «Любава» и «Крепыш». Эксперименты с сортами мы закончили, так как определились с выбором, будем работать над увеличением объемов и качества продукции. Мы также покупали семена у компании «Агрос». Его генеральный директор Николай Александрович Потапов очень много делает для отрасли — проводит различные семинары, это очень полезно.

— Чем отличаются сорта, которые вы выбираете?

— Необходимо, чтобы сорта были районированы для нашей территории, — продолжает Шакир Сулейманов, — они должны быть высокоурожайными, устойчивые к жаре и влаге. Еще обязательное качество — хороший товарный вид, внутри картофель должен быть приятного кремового или желтого оттенка. И вкус, конечно, должен быть приятным — такой, как вспоминается из детства.

— А какие овощи на вашем столе?

— У нас принцип — мы едим то, что сами выращиваем. На столе — только свои овощи.

— Традиционные проблемы овощеводов — сохранение урожая и его реализация, как вы их решаете?

— Мы в этом году запускаем складской комплекс на четыре хранилища мощностью восемь тысяч тонн — это все для хранения картофеля. Проблем с хранениеум у нас минимум, поэтому наши овощи идут нарасхват. Мы торговлей овощами больше 20 лет занимаемся, поэтому здесь у нас все отлажено. Проблем нет — есть задача вырастить максимальный урожай качественных сибирских овощей. Это наша цель.

— Какую долю в вашем урожае составляет картофель?

— Больше половины, и наша цель увеличить его вдвое — до 10 тысяч тонн. Еще мы выращиваем морковь, свеклу, капусту — самые традиционные для новосибирцев овощи, их объемы также будут расти. С ноября по май мы выращиваем зеленый лук. Кроме того, для улучшения севооборота выращиваем пшеницу. Небольшие участки на наших полях выделены для кабачков и тыквы. В прошлом году мы вырастили 80 тонн тыквы, она получилась вкусной, и ее быстро раскупили. Сейчас мы планируем посадки тыквы увеличить, в следующем году доведем ее урожай до объема не менее 100 тонн.

— Ваше хозяйство работает успешно, стабильно, что нужно, чтобы добиться такого результата?

— Умение работать, настырность. Не бояться — вкладывать в землю свой труд, необходимые ресурсы. И тогда благодарная земля отзывается хорошим урожаем, даже невзирая на наши климатические условия.

— Ведение бизнеса — это процесс разносторонний, что вам помогает справляться со всем объемом работы?

— Для нашего бизнеса выгодно определенные направления доверять специалистам. Так, например, юридическое сопровождение нашей работы мы поручили компании ООО «Бухгалтерско-юридический центр «Слово закона». Они помогают как в заключении коммерческих договоров, так и в оформлении документов на получение государственной поддержки. Это эффективная и выгодная помощь, минимизирующая расходы. А профессионализм юристов гарантирует, что мы случайно не нарушим законодательство и не получим неприятности — это тоже важно.

— Сколько нужно в год вложений, чтобы добиться хорошего урожая?

— Это сложный вопрос… спросите лучше: сколько это стоит нервов! Мы работаем круглые сутки, когда жарко, то полив и обработка от сорняков с вредителями ведется ночью. Те, кто занимаются этой работой, знают — чего стоит красивое поле. Если бы я сразу все это знал, может, и не стал бы овощеводством заниматься, — смеется Шакир Сулейманов.

— В сезон отпусков у вас — разгар работы. Вообще — удается отдыхать?

— Отдых я планирую… с 1 по 10 января. А в остальное время работаем.

— Как семья относится к такому графику?

— Работа есть работа, она диктует такой график. У меня трое детей, две дочери и сын. Старшая дочь уже в геодезической академии, средняя — в школе. Младшему всего 6 лет, но он просто рвется со мной на работу. Он интересуется, а я показываю, объясняю, учу.

— У нас климат холодный, не думаете о создании своего тепличного хозяйства?

— Идея есть, но в дальней перспективе, сейчас мы не хотим разбрасываться, будем добиваться качества и объема на основном направлении.

— Вы работаете на арендованной земле?

— Нет, земля у нас в собственности.

— Значит, можете и коттеджами застроить?

— Нет, у нас земля только для производства. Нас этот бизнес устраивает — это полезное дело, оно поддерживается государством. А когда смотришь на поле цветущего картофеля — это же красота: на поле розовый, белый, фиолетовый цвета — душа радуется. Когда растения здоровые, клубни хорошие — и настроение сразу поднимается.

ШАКИР СУЛЕЙМАНОВ: С ЮБИЛЕЕМ РОДНОЙ РАЙОН!

— От себя и всего коллектива ООО «ОПХ Дары Ордынска» поздравляю ставший для нас родным Ордынский район с 90-летним юбилеем. Для человека такой возраст — время подводить итоги, а для перспективного района — строить планы на будущее. Хочу пожелать всем жителям и всем хозяйствам Ордынки хороших урожаев, осуществления всех планов и особенно — благополучия!

По словам управляющего ООО «ОПХ Дары Ордынска» **Евгения Гусева,** в хозяйстве надеются на хороший урожай, об этом уже можно судить по состоянию растений. Но и от погоды, как всегда, многое зависит. В этом году предприятие приросло на 150 гектаров, приобрело немецкий картофелеуборочный комбайн Grimme.

— Были проблемы с запуском техники, — вспоминает Евгений Александрович, — но сервисная служба смежников справилась, работа идет. Кроме того, в прошлом году мы построили и испытали двухсекционное овощехранилище, оборудование себя хорошо показало, в этом году заказали еще два комплекта. Сейчас идет строительство складского комплекса из четырех ангаров, в двух картофель будет храниться «навалом», а в двух — в контейнерах. Оборудование закупили для ангаров голландское, мне оно понравилось: простое и надежное. Подрядчика выбирали из местных — «Ангарстрой», это проверенный партнер, работает качественно и с гарантией. В конце июля по плану установка вентиляционного оборудования, а в начале августа начнется уборка картофеля и закладка в склады.

«Сейчас идет строительство складского комплекса из четырех ангаров, в двух картофель будет храниться «навалом», а в двух — в контейнерах. Подрядчика выбирали из местных — «Ангарстрой», это проверенный партнер, работает качественно и с гарантией».

ЕВГЕНИЙ ГУСЕВ

— Почему выбираете импортное оборудование, есть российские аналоги?

— Аналоги есть, и мы были бы рады покупать отечественное оборудование по более низким ценам, но, к сожалению, российская

техника производится из импортных комплектующих, поэтому разумнее брать оригинальный продукт, которым пользуется весь мир, — говорит Евгений Александрович.

Благодаря увеличению земельного клина в хозяйстве теперь работает вдвое больше механизаторов — 12 человек. Для овощеводства важен еще один ресурс — мелиорация, без полива урожай не вырастет.

— При этом вода должна быть теплой и речной — она насыщена микроэлементами, — уточняет Евгений Гусев. — Артезианская вода для полива хуже подходит. У нас есть поливная система, а в планах — приобретение более мощной поливной техники.

В нынешнем году на наших полях наблюдались небольшие очаги колорадского жука, в хозяйстве с вредителем благополучно справились. Для защиты растений здесь используют только разрешенные и оригинальные препараты. Технология так рассчитана, что препарат должен выйти из растения и расщепиться до уборки урожая. Это гарантирует безопасность и чистоту овощей от химии.

— Недавно мы принимали у себя специалиста-фитопатолога из Санкт-Петербурга, — рассказывает Евгений Александрович. — Она также побывала в хозяйствах Тюменской области и на Алтае, но именно наш картофель она хвалила за лучшее качество.

Инженер-механик **Александр Иванов** в хозяйстве отвечает за работу техники.

— Я всегда на поле — техника у нас «живая» — вся работает.

С ростом производства наращивается и машинный парк. В последнее время, кроме картофелеуборочного комбайна, приобрели фрезу для сплошной обработки почвы, два трактора МТЗ «Беларусь 1523», четырехрядный ботвоудалитель Grimme. Обслуживание техники в нынешнем году подорожало, но это нормальная ситуация, так всегда было, — считает Александр Дмитриевич.

Ордынка — летний фронт работ

О том, как проходит полевой сезон в Ордынском районе, какие планы реализуются, журналу «Агросиб» рассказал заместитель главы администрации, начальник управления сельского хозяйства района **Сергей Першилин.**

— Хозяйства района в агрономические сроки провели посевную работу, которая была обеспечена и ГСМ и посевным материалом. Сейчас практически середина лета, хозяйства заканчивают химическую прополку, средствами защиты растений обработано 59 тысяч га земли, кроме того, поднято 40 тысяч га паров — это задел на урожай следующего года.

— Сергей Константинович, сейчас правительство делает упор на развитие животноводства, каких результатов добились хозяйства района?

— На территории района работают семь хозяйств, которые занимаются молочным животноводством, их совокупное дойное стадо насчитывает 5,5 тысяч голов. По итогам первого полугодия надои составляют 4 220 литров молока на корову. Сейчас район живет заготовкой кормов. При этом прирост дойного стада к 2014 году составил 500 голов. Лидер здесь племзавод «Ирмень», в хозяйстве добавили в текущем году 150 голов, увеличены там и посевные площади. Руководитель хозяйства Юрий Федорович Бугаков, я думаю, в обозримом будущем доведет численность дойного стада до 3 тыс. голов. Держит курс на увеличение поголовья и СПК «Луковский». При грамотном подходе молочное производство — это неплохой бизнес. Правда, стоит отметить, что раньше производством молока занимались 19 хозяйств, а сейчас — всего семь. В Ордынске работал молокозавод, который перерабатывал

«Сейчас район живет заготовкой кормов. При этом прирост дойного стада к 2014 году составил 500 голов. Лидер здесь племзавод «Ирмень», в хозяйстве добавили в текущем году 150 голов, увеличены там и посевные площади».

до 200 тонн местной продукции, там работало до 200 человек.

— Можно ли увеличить производство молочных продуктов за счет личных подворий?

— Если сегодня посчитать затраты на производство кормов для частного сектора, на покосы, перевозку, складирование — тут экономика начинает «хромать», каждому частнику в отдельности это невыгодно, необходимо решать вопросы кооперации. А государство должно организовать закуп продукции у частников. На сегодняшний день у нас излишков молока закуплено 745 тонн, это всего 0,3% от общего объема — 23,5 тысячи тонн. К сожалению, привычный сельский уклад, в который входило и личное подворье, рушится.

— Как можно поддержать, какими мерами возрождать прежнюю сельскую жизнь?

— Среди таких мер можно назвать программу поддержки начинающих фермеров и предпринимателей в сфере сельскохозяйственного производства. В этом году от района были поданы заявки на получение 16 грантов, восемь человек господдержку получили, она составила до 2 млн рублей. Эти средства предназначены для обустройства хозяйства и для приобретения поголовья. В этой программе обозначена поддержка молочного производства, и даже молочное козоводство есть — начинающий фермер может выбрать такое направление, которое его больше привлекает. Инициативные люди пользуются господдержкой и создают новые хозяйства. Просто у одних люди ссылаются на трудности, а другие идут вперед, находят способы и возможности.

— Те, кто развивает свой бизнес, — они могут прийти к вам, получить консультацию, помощь?

— В управлении сельского хозяйства работают грамотные специалисты: агрономы, зоотехники, экономисты, инженеры — они готовы всем помочь, и мы еще никому не отказали. Всем, кто обращался, помогали не только оформить правильно документы, но и экономически обосновать заявку. Как говорится — и словом, и делом.

— Насколько в районе представлено мясное животноводство?

— Оно постепенно развивается, в трех хозяйствах у нас разводят герефордов, общее поголовье — две тысячи, прирост к прошлому году — 400 голов. Так что по животноводству у нас нет «минусов». Прекрасных привесов добиваются в хозяйстве ООО «Сибирский колос» и ЗАО «Герефорд» (хотя хозяйство переживает нелегкие времена). Мясным животноводством занимаются и фермеры, например, у КФХ Анкудинов хорошее поголовье — около 200 герефордов. Еще часть более мелких хозяйств, где держат по 20-30 голов. Люди проявляют интерес, потому что мясное и молочное направления животноводства обеспечены государственной поддержкой. Необходимо, чтобы крестьяне понимали — если они готовы производить продукцию, то она обязательно найдет своего покупателя.

— Какие хозяйства сейчас в выигрыше?

— Те же, что и всегда, — активно развивающие производство, осваивающие новые технологии и новую современную технику. Конечно,

«ООО «ОПХ Дары Ордынска» — уникальное предприятие, потому что его создали горожане. Они приехали в село и на голом месте организовали суперсовременное производство, аналогов которому в Новосибирской области я еще не видел».

трудности есть у всех, очень часто это кадровые вопросы, не хватает в деревнях механизаторов, по отдельным хозяйствам — животноводов, доярок, скотников. Хозяйства, которые активно вели техническое перевооружение, приобрели современные комбайны, тракторы, посевные комплексы, за счет высокой производительности сохраняют посевные объемы с меньшим количеством людей. Современные машины обеспечивают и более комфортные условия труда и большую производительность. Задолженности по зарплатам в районе нет, лидерами по доходам своих работников являются агрофирма ЗАО «Племзавод «Ирмень» со средней зарплатой в 32 тыс. рублей, ООО «Филипповское» — 24 тысячи, СПК «Кирзинский» — 17 тыс. рублей.

— Как складывается ситуация в растениеводстве?

— Здесь мы тоже не отстаем. В районе посеяно 95,4 тыс. га зерновых, причем посевы на 6 тыс. га больше относительно прошлого года. Среди основных культур на первом месте, естественно, пшеница, есть горох, ячмень, гречиха, 3 тыс. гектаров засеяно рапсом. Кроме того, развивается овощеводство. В нынешнем году три хозяйства, среди которых самое крупное ООО «ОПХ Дары Ордынска», высадили 660 га картофеля. Правда, по этому показателю нас обошел Новосибирский сельский район. Эти предприятия делают важную работу, они несут колоссальные затраты, развивая овощеводство в районе, им хочется сказать большое человеческое спасибо — за их нелегкую работу, за труд их дружных коллективов.

— Планируете догнать Новосибирский район по овощам? Для этого, наверное, хозяйствам необходима дополнительная земля?

— Что касается ООО «ОПХ Дары Ордынска», то будет рассматриваться вопрос о выделении земли, тогда хозяйство сможет высаживать 450-500 га овощей. ООО «ОПХ Дары Ордынска» — вообще уникальное предприятие, потому что его создали горожане. Они приехали в село и на голом месте организовали суперсовременное производство, аналогов которому в Новосибирской области я еще не видел.

— Овощеводы обращаются за государственной поддержкой?

— Для нашего района серьезным вопросом остается то, что несвязная — погектарная — поддержка в Ордынском районе самая минимальная — 133 рубля за гектар. В отдаленных районах области она достигает 250 рублей — практически вдвое больше. И если для зерновых культур такая поддержка за счет большой площади посевов является достаточно серьезной, то для такой отрасли, как овощеводство, этого мало. Я считаю, что правительству области необходимо обратить на них внимание. В соседних регионах — Омске, Тюмени и других такая господдержка в десятки раз больше. Я думаю, что с приходом Василия Андреевича Пронькина как-то этот вопрос должен решаться. Он производственник, много лет отработал руководителем в районе и хорошо понимает ситуацию. Конечно, мы должны свое население кормить своим картофелем, а не египетским и израильским, который неизвестно как произведен. Местные хозяйства у нас перед глазами, мы видим, что здесь производятся экологически чистые продукты. Поэтому на ООО «ОПХ Дары Ордынска» и других овощеводов необходимо обратить внимание. Нужна поддержка на приобретение семенного материала, специального оборудования, которое часто производится только за границей. На все остальное у этих людей хватит ума и настойчивости. При этом поддержка должна быть дифференцированной, ведь погектарную получают одинаково и ЗАО «Племзавод «Ирмень», у которого урожайность 35 ц/га, и тот, у кого 0,8 ц/га. Со стороны государства необходим контроль за эффективностью вкладываемых народных денег.

Бизнесу нужны юристы

Компания ООО «Бухгалтерско-юридический центр «Слово закона» осуществляет юридическое сопровождение овощеводов из «Даров Ордынска». По словам директора юридической компании **Рамина Алиева,** такая профессиональная помощь необходима любому бизнесу.

— Между нашими организациями заключен договор, — говорит Рамин Зурадин оглы, — я считаю юридическое сопровождение для бизнеса необходимостью, это помогает избежать лишних неприятностей.

По словам юриста, в сложном и противоречивом законодательстве неспециалистам трудно разобраться.

— Когда мы только начинали и предлагали местным бизнесменам свои услуги, одни относились с недоверием, другие были уверены, что сами справятся. Но когда начались ошибки — а руководителям хозяйств приходится сталкиваться с более чем десятком контролирующих организаций, правоохранительными органами, чиновниками разных уровней, — то к ним приходит понимание, что проще работать с юристами. В моем представлении предприниматель должен уметь организовать производство, найти рынок сбыта. А всем остальным должны заниматься специалисты — инженеры, юристы и т. д. Сегодня ежедневно на электронную почту по 20 писем приходит с изменениями в законодательство — когда руководителю хозяйства их отслеживать? А мы также работаем и с администрацией, и с муниципальными образованиями…

— Сельское хозяйство — специфическая сфера, в ней нелегко освоиться…

— У меня, кроме юридического, еще и образование руководителя аграрного производства, поэтому я знаю все проблемы изнутри. Мы готовы предоставлять самые разные услуги, участвовать в хозяйственных спорах, представлять бизнес в судах, помогать по любым вопросам: анализ договоров, изменение уставных документов и так далее.

— Вы, получается, выполняя самый широкий спектр услуг, в чем-то исполняете роль аудитора?

— Наша главная цель — это профилактика — предвидеть возможные проблемы и предупредить их. Мы сейчас работаем с 20-30 предприятиями, и только пять-шесть из них относятся к сельскому хозяйству. В основном, клиенты расположены в Ордынском, Кочковском и Новосибирском сельском районах.

— Есть проблема, которую можно было бы выделить как основную?

— Я считаю, что это отсутствие взаимопонимания с федеральным правительством. По опыту работы сложилось впечатление, что хозяйственники и правительство идут по параллельным дорогам, причем правительство на пять шагов всегда впереди. А сельское хозяйство «тянется» сзади — его работу затягивают такие вещи, как сложность участия в торгах, документооборот, закуп техники, заявки на государственную поддержку и т. д. Наша организация имеет необходимый опыт, но на сбор документов для обращения за государственной поддержкой уходит много времени, и это еще не гарантирует получение субсидий. Я бы не сказал, что власти об этих сложностях не знают, но ситуация тем не менее сохраняется в неизменном виде уже много лет. А ведь у нас исторически аграрная страна, и именно вокруг сельского производства выстраивались цепочка взаимоотношений хозяйствующих субъектов.

— Какие еще проблемы актуальны для села?

— Еще одна «вечная» проблема — это ценообразование. Производитель сельхозпродукции никогда не знает — какая цена сложится на его товар. От этого его бизнес превращается в «карточную игру», приходится гадать: повезет или не повезет? А когда нет уверенности в завтрашнем дне, то и планировать ничего не получается. Это сложный бизнес, все зависит от качества предпринимателя, его характера. Есть люди, которые опускают руки, когда видят, что их не видят и не слышат, но такие целеустремленные, как Шакир Сулейманов со своим коллективом, они добиваются результата. Мы это предприятие сопровождаем с самого начала — от момента регистрации, поэтому переживаем за него душой. Пошел дождь — и мы радуемся вместе с полеводами, засуха — горюем. Опыт взаимодействия с «Дарами Ордынска» показывает, что все проблемы можно решить, главное — не падать духом!

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

АНГАРСТРОЙ
СТРОИМ ДЛЯ ВАС, КАК ДЛЯ СЕБЯ
БЫСТРО! НЕДОРОГО! НАДЕЖНО!
7 ПРИЧИН
выбрать бескаркасные строение ООО «Ангарстрой»
1 Низкая цена конечного продукта. Себестоимость, прежде всего, складывается из затраты на строительство. С оборудованием «Ангарстрой» затраты получаются небольшие, тогда как у конкурентов они по-прежнему высоки
2 Технология подходит для климата Сибири. Ангары, построенные таким образом, способны выдержать нагрузку порядка 480 килограммов на квадратный метр (крыши хрущевских пятиэтажек рассчитаны на 360 килограмм снега)
3 Бескаркасные арочные ангары можно строить в любую погоду
4 Срок эксплуатации ангара – порядка пятидесяти лет
5 Строим быстро: с момента заявки до сдачи объекта проходит 2-3 недели
6 Качественные комплектующие
7 Полная герметичность
+7 (383) 292-23-20
E-mail: grin154@yandex.ru
Сайт: www.angarnsk.ru

«Гомсельмаш» — надёжный партнер

Во времена экономических потрясений все ищут надежных партнеров, на плечо которых можно опереться. К счастью для аграриев, у них такой надежный партнер всегда рядом — несмотря на сложившуюся в экономике ситуацию, белорусское предприятие по-прежнему готово поставлять свою технику на российский рынок по доступной цене и сохраняет высокие стандарты ее сервисного обслуживания.

Директор Торгового дома «Гомсельмаш-Сибирь» Владимир Головченко рассказал о работе компании в 2015 году и ближайших планах по сотрудничеству с сибирскими аграриями.

— В текущем году в хозяйства уже передано порядка 150 машин, в том числе около 30 ед. по схеме ОАО «Росагролизинг», еще 25-30 находятся в стадии оформления договоров. Для 2015 года, когда техники в целом покупается меньше, это нормальный результат. Согласно Постановлению Правительства РФ № 550 наибольшими преференциями обладают предприятия, имеющие локализацию производства техники на территории России. У нас есть такое производство в Брянске, это СП ЗАО «Брянсксельмаш», вопрос включения его в реестр практически решен. Как только это произойдет, наши клиенты будут приобретать технику с удешевлением 30% (положенным по Постановлению), а там, где есть региональная субсидия, — то еще дешевле. Так, в Новосибирской области она составляет 30-50%. Но даже сейчас, в условиях неравной конкуренции мы, как видите, продолжаем успешно работать.

«В условиях неравной конкуренции мы продолжаем успешно работать. Наши клиенты не сомневаются в надежности нашей техники, а с марта мы продаем комбайны по цене не выше 2012 года, то есть третий год «держим» цены».

ВЛАДИМИР ГОЛОВЧЕНКО

— Какие модели техники «ПОЛЕССЕ» наиболее популярны у сибиряков?

— В свое время практически для сибирских условий разрабатывался комбайн КЗС-812, но урожаи у сибиряков растут и в последнее время они делают выбор в пользу КЗС-1218 и КЗС-10К. Это более мощные комбайны, рассчитанные на хорошие урожаи. Можете посмотреть — на нашей площадке сейчас всего одна машина 8-й модели, а остальные 10-й и 12-й, все они заказаны хозяйствами.

— Владимир Михайлович, вы отметили, что ваши комбайны с честью выдерживают рыночную конкуренцию даже в неравных условиях, как вам это удается?

— Первое — это то, что наши клиенты не сомневаются в надежности нашей техники, второе — мы с марта месяца продаем комбайны по цене не выше 2012 года, то есть третий год «держим» цены. Еще одна преференция — это специальные цены на технику, выпущенную в 2011 году и ранее. Техника прошла переконсервацию, полностью приведена в порядок и ничем не отличается, кроме года выпуска. Цена ниже, а качество все то же.

— Как в изменившихся условиях проявляют себя сервисные службы?

— Мы давно работаем с компаниями «Агроснаб», «Агротехника Сибири» и другими дилерами, которые накопили большой опыт обслуживания нашей техники, так что серьезных нареканий у нас нет. При необходимости наш завод присылает специалистов. Так, в России в этом году вырос интерес к нашему высокопроизводительному кормоуборочному комбайну КВК-800, в ответ специалисты завода проехали по регионам и организовали показ техники и обучение механизаторов. Шесть таких комбайнов было приобретено.

— Не секрет, некоторые иностранные производители покидают российский рынок, марка «ПОЛЕССЕ» замещает эти потери?

— Конечно, в силу наших возможностей. Случается, что востребованных марок нет в наличии, и мы перевозим их из другого региона. Для нас это дополнительные расходы, но мы должны сделать все, чтобы клиент получил свою технику к началу уборочной.

— Какую технику вы предлагаете сейчас сибирским аграриям?

— Это высокопроизводительный КЗС-1420 и экономичный КЗС-5 для небольших хозяйств. Кроме того, на Дне поля мы будем показывать навесную валковую жатку для энергосредства УЭС-2280 — которую наши клиенты давно ждали и заказывали. Завод сделал пилотный вариант жатки, мы будем ее демонстрировать и собирать отзывы. Эта жатка позволит использовать энергосредство не только для уборки кормовых культур, но и зерновых с захватом до 9 м. Таким образом, энергосредство будет задействовано весь период уборки и будет эксплуатироваться более эффективно. В целом наша работа не меняется: мы активно сотрудничаем с нашими партнерами, предлагаем для рынка новые разработки и поддерживаем высокие стандарты сервисного обслуживания. «Гомсельмаш», как всегда, на сибирском рынке чувствует себя уверенно.

КОМБАЙН «ПАЛЕССЕ GS05»:

двигатель 180 (или 210) л. с., бункер 4 куб. м, жатка шириной захвата 4 м и 5 м, 4 клавиши соломотряса, трехкаскадная система очистки с площадью решет 3,86 кв. м оптимальна для прямой и раздельной уборки семенников трав, зерновых колосовых и крупяных культур как на равнинных полях, так и на полях со сложным рельефом и конфигурацией. При пропускной способности 5-6 кг/с КЗС-5 намолачивает более семи тонн зерна в час. Комбайн легко управляем, прост в обслуживании, его верхняя площадка оборудована для безопасного и удобного проведения работ по техобслуживанию мотора, кабина оснащена комфортабельным креслом оператора, кондиционером, удобно расположенными приборами управления.

«Техника «Гомсельмаш» очень хорошая, и с сервисом вопросов нет. Мы определились с линейкой и другую технику покупать не хотим».

ВИКТОР КОТОВ, ДИРЕКТОР ЗАО «ИМ. ЛЕНИНА»

***

Директора ЗАО «Им. Ленина» Виктора Котова (Купинский район) наш вопрос застал на поле, где шла настройка зерноуборочных комбайнов КЗС-10 «ПАЛЕССЕ»:

— Может быть плохо слышно, мы КЗС-10 регулируем! Всего у меня 10 единиц техники производства «Гомсельмаш». В прошлом году я купил четыре зерноуборочных комбайна и две прицепные жатки. Техника очень хорошая, и с сервисом вопросов нет. Мы работаем с «Агроснабом», «Агротехникой Сибири», ребята-сервисники — молодцы. Раньше у меня было до 18 комбайнов, сейчас 10 «ПОЛЕССЕ» и два «Енисея», купленных ранее. Постепенно идет сокращение комбайнового парка за счет мощных белорусских комбайнов. Необходимость в приобретении техники еще есть, но пока не хватает денег. Хочется, чтобы было больше акций по льготному приобретению. Но мы определились с линейкой и другую технику покупать не хотим.

***

Директор ЗАО «Студеновское» Николай Владимиров (Карасукский район) старается не покупать технику другой марки:

— У меня два кормоуборочных и четыре зерноуборочных комбайна «ПОЛЕССЕ». В основном, это КЗС-1218, но есть и КЗС-812. Эту модель мы купили, потому что у нас развито животноводство, а у КЗС-812 есть копнитель. Если говорить о КЗС-1218, то он не уступает по выработке импортным машинам, вроде Dominator. Серьезных поломок не было, только мелочи, поэтому качеством машин я доволен. В свое время я сделал выбор в пользу белорусской техники из-за условий покупки и не пожалел, потому что производительность и надежность у этих машин достойные. Хотелось бы еще приобрести косилки для сенозаготовки, но пока для этого нет средств.

КОМБАЙН «ПАЛЕССЕ GS14»:

двигатель 400 л. с., 6-клавишный соломотряс с площадью сепарации 7,5 кв. м, бункер — 9 куб. м. Молотилка 1700 мм основана на сочетании двухбарабанной системы. Соломоизмельчитель может укладывать солому в валки или размельчать и рассеивать ее по стерне. В комплекте — зерновая жатка (9,2 м) с системой быстрого среза Schumacher и полностью автоматическим копированием рельефа поля. Кабина оснащена бортовым компьютером и цветным ЖК-монитором, кондиционером и отопителем.

***

Глава КФХ Валерий Турков (Доволенский район) использует исключительно технику «Гомсельмаша» с 2007 года:

— В 2007 году я приобрел КЗС-7 и с тех пор уже марку не менял, но покупал более мощные КЗС-10 и КХС-12. Последний комбайн приобрел три года назад, пока потребности в новой машине нет, а всего у меня работает четыре комбайна и УЭС-1200 — для заготовки сена с помощью навесной косилки. Увеличение мощности связано с тем, что большой урожай слабым комбайном не уберешь, у меня нынче рожь уродилась — 40 ц/га. В целом я комбайнами доволен, работают отлично.

***

Генеральный директор ЗАО «Еланское» Андрей Осипенко (Усть-Таркский район) считает сочетание цены и качества техники «Гомсельмаш» оптимальным:

— В моем хозяйстве сейчас уже используются только комбайны марки «ПОЛЕССЕ» — четыре КЗС-812 и четыре КЗС-10. Шесть лет назад я купил КЗС-7, я его испытывал в течение двух лет, после этого стал покупать только технику «Гомсельмаш». Это машины хорошего уровня, нисколько не хуже ростовских, но по цене более выгодные. Соотношение цены и качества у них оптимальное. Есть импортные машины и мощнее, но комбайны «ПОЛЕССЕ» уверенно, без потерь убирают урожай до 35 ц/га, а для нашего региона этого достаточно, у нас не бывает озимой пшеницы по 60 ц/га, как в Краснодаре. Кроме того, более мощные машины потребляют больше ГСМ, запчасти к ним стоят дороже. Кстати, те, кто раньше использовал импортную технику, сейчас переходят на российскую и белорусскую, которые нам больше подходят по функционалу.

Немаловажно и то, что для импортной техники сейчас запчасти необходимо заказывать, а у белорусской сервис работает по-прежнему оперативно, я никогда не знал проблем с техническим обслуживанием и ремонтом. Запчасти всегда есть на складе, у дилера «Агроснаба», если не ошибаюсь, в регионе есть три склада, поэтому проблем с оперативностью нет, в течение суток можно восстановить работоспособность комбайна.

«В свое время я сделал выбор в пользу белорусской техники из-за условий покупки и не пожалел, потому что производительность и надежность у этих машин достойные».

НИКОЛАЙ ВЛАДИМИРОВ, ДИРЕКТОР ЗАО «СТУДЕНОВСКОЕ»

«В 2007 году я приобрел КЗС-7 и с тех пор уже марку не менял, но покупал более мощные КЗС-10 и КХС-12. Большой урожай слабым комбайном не уберешь...»

ВАЛЕРИЙ ТУРКОВ, ГЛАВА КФХ (ДОВОЛЕНСКИЙ РАЙОН)

ЖАТКА ВАЛКОВАЯ ЗЕРНОВАЯ ЖВЗ-9У:

предназначена для скашивания и укладки стеблей зерновых колосовых культур (пшеница, рожь, ячмень, овес, семенники трав, крупяные культуры, рапс) в валок при раздельном способе уборки, а также кошения трав с укладкой их на стерню в валок. Жатка ЖВЗ-9У агрегатируется с универсальными энергетическими средствами УЭС-2-250А, УЭС-2-280А и их модификациями. Конструктивная ширина захвата 9,2 м, производительность 4,5-7,2 га/ч.

Поставка российского оборудования
а также оборудования ведущих производителей Европы и Китая
- Для сушки, переработки, транспортировки, уборки и хранения зерновых.
- Для производства комбикормов

Консультации по подбору
Монтаж и пусконаладка
Возведение объектов «под ключ»

г. Новосибирск,
ул. Ватутина 40/1, оф. 202
8 (383) 373 28 43
8 913 985 26 94
ooo.novokom@gmail.com

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР
ГРАНОТЕК

СТРОИТЕЛЬСТВО ДОМОВ ИЗ БРУСА
ООО «ЛЫЖИН»
Наша компания работает на рынке строительства домов и бань из бруса больше 10 лет. Мы рады предложить нашим клиентам обширный выбор вариантов постройки, а также рассмотреть проект по заказу клиента!
г. Новосибирск, Северный проезд (Кировский р-н), 4/1
Электронная почта sasha3474@mail.ru
(383) 310-77-29
8-913-915-95-14

78 сушилок от «Амкодора»

Белорусское предприятие «Амкодор-Можа» 20 лет занимается производством зерносушильного оборудования и сегодня может предложить заказчику 78 вариантов данного оборудования производительностью от 15 до 100 т/час. С 2010 года качество и надежность комплексов смогли по достоинству оценить и российские покупатели.

НАДЕЖНО СОХРАНИТЬ УРОЖАЙ

Зерноочистительно-сушильный комплекс (ЗСК) предназначен для послеуборочной обработки (очистки и сушки) зерновых, зернобобовых и крупяных культур, кукурузы, рапса с исходной влажностью до 40% и предусматривает комплексную механизацию сушки, очистки и погрузоразгрузочных работ.

Комплекс производительностью 15 т/час предназначен для хозяйств с годовым объемом производства зерновых, зернобобовых и крупяных культур, кукурузы и рапса до 4-5 тыс. т в год. Комплексы могут быть соединены с механизированным зернохранилищем.

В зависимости от назначения обрабатываемого зерна и его влажности комплекс может быть дополнительно укомплектован бункерами активного вентилирования, машинами вторичной очистки, сортировальными пневматическими столами и емкостями для фракций семян.

При условии соблюдения требований эксплуатации ЗСК обеспечивает идеальный уровень очистки и влажности подлежащего хранению зерна. При этом он может использовать любой вид топлива: дизель, газ, дрова.

ЦЕХА ДЛЯ СУШКИ

Дочернее предприятие ОАО «Амкодор» — ООО «Амкодор-Можа» было образовано в 1992 году. Начиная с 2008 года, на предприятии производят зерносушильные комплексы с сушилками шахтного типа производительностью от 15 до 80 плановых тонн в час. Это своего рода мини-цеха по послеуборочной обработке зерна. К тому же это единственные комплексы подобной мощности, работающие на всех видах топлива, в том числе на дровах и рапсовом масле.

Основанная на принципиально новых разработках продукция ООО «Амкодор-Можа» позволяет в своем сегменте рынка успешно решать задачи по техническому перевооружению АПК Беларуси. Особого внимания заслуживает тот факт, что зерноочистительно-сушильные комплексы этого предприятия практически полностью состоят из деталей и узлов собственного производства.

Сейчас завод производит комплексы мощностью от 15 до 100 т/час. Комплексы моделей ЗСК-15Ш (ЗСК-15ША), ЗСК-20Ш (ЗСК-20ША), ЗСК-30Ш (ЗСК-30ША), ЗСК-40Ш (ЗСК-40ША), ЗСК 60Ш (ЗСК-60ША), ЗСК-80Ш (ЗСК-80ША), ЗСК-100Ш (ЗСК-100ША) оснащены сушилками зерновыми шахтными, работающими на газовом, жидком топливе и дровах. Они предназначены для послеуборочной обработки (очистки, сушки) зерновых колосовых, зернобобовых, крупяных и масличных культур, кукурузы с исходной влажностью до 35% и предусматривают комплексную механизацию сушки, очистки и погрузочно-разгрузочных работ при температурах от 0 до +40 °С.

Начиная с 2008 года, на предприятии ***ООО «Амкодор-Можа»*** *производят зерносушильные комплексы с сушилками шахтного типа производительностью от 15 до 80 плановых тонн в час. Это своего рода мини-цеха по послеуборочной обработке зерна. К тому же это единственные комплексы подобной мощности, работающие на всех видах топлива, в том числе на дровах и рапсовом масле.*

ТЕХНОЛОГИЯ

Принцип сушки основан на удалении влаги из зерна нагретым воздухом (конвективная сушка), протягиваемым через зерно в шахтах сушилки. Сушка происходит под разрежением — наружный воздух всасывается через воздухонагреватель, в котором нагревается, далее протягивается через зерно в шахтах. При этом из зерна удаляется влага, зерно нагревается и выбрасывается вентиляторами из сушилки наружу. Зерно движется под действием силы тяжести сверху вниз зигзагами, огибая короба, и при этом перемешивается.

ВСЕГО ПРОИЗВЕДЕНО:

- **зерносушилок СЗК производительностью 10, 15, 20 пл/т — 356 шт.,**
- **зерноочистительно-сушильных комплексов различной производительности — 269 шт.**

Оборудование комплекса позволяет проводить предварительную очистку зерна, его сушку, первичную обработку с автоматизированными погрузочно-разгрузочными операциями по трем технологическим схемам:

— подготовка фуражного зерна с предварительной очисткой;
— подготовка продовольственного зерна с предварительной и первичной очисткой;
— подготовка семенного зерна с предварительной и первичной очисткой;
— предварительная и первичная очистка сухого зерна без использования зерносушилки.

Управление комплексом осуществляется со шкафов управления, а также с компьютера из операторной.

Сырое зерно с самосвала или ковшовым погрузчиком загружается в бункер приемно-подающего устройства, откуда конвейером скребковым (аэрожелобом) подается в норию и через систему зернопроводов с перекидными клапанами (ПК) направляется в машину предварительной очистки или на две параллельно расположенные машины предварительной очистки, установленные в отделении очистки. В машине предварительной очистки от сырого зерна отделяются сорные примеси, которые попадают в накопительный бункер отделения очистки, откуда по мере накопления выгружаются в транспортное средство. Сырое очищенное зерно из машины предварительной очистки самотеком по зернопроводу подается в норию, которая при помощи загрузочного конвейера (либо загрузочного зернопровода) заполняет сушилку сырым очищенным зерном. В воздухонагревателе (воздухонагревателях) происходит нагревание холодного атмосферного воздуха, который вентиляторами протягивается сквозь массу зерна в сушилке и удаляет из него влагу.

Пути движения зерна задаются перекидными клапанами (ПК), управляемыми вручную.

Для контроля качества сушки отбираются пробы в бункере станины сушилки и поточным влагомером в составе сушилки. Температура агента сушки, температура нагрева зерна контролируется датчиками автоматической системы управления с выводом на панель шкафа управления и монитор компьютера как задаваемых, так и фактически достигнутых параметров.

По заданию заказчика возможны другие технологические схемы расположения оборудования. Например, параллельное расположение двух ЗСК с организацией параллельной работы на разных зерновых культурах и последовательной работе с зерном высокой влажности, с подачей очищенного зерна и силоса для хранения.

За последнее время введен в эксплуатацию ЗСК-20 в Вологодской области (КФХ «Подворье»). В этом же регионе сейчас идет монтаж второго комплекса СЗШ-20А для ЗАО «Агрофирма имени Павлова». Подписаны договоры на поставку еще двух комплексов, ведутся переговоры в Ленинградской и Псковской областях о приобретении ЗСК холдинга «АМКОДОР».

КАЧЕСТВО НА ПЕРВОМ МЕСТЕ

Техника с маркой «Амкодор» нашла применение более чем в 30 странах мира и завоевала репутацию высококачественных, надежных и высокопроизводительных машин. Среди нашей продукции стоговозы, стогометатели, погрузчики, зерносушильные комплексы, топочные агрегаты. Многие виды продукции не имеют аналогов. На предприятии постоянно идет поиск и внедрение в производство новых технологий. Расширяется рынок продукции. Вместе все это дает отличные результаты.

Важное значение для сельского хозяйства имеют наши зерносушильные комплексы. Сегодня мы предлагаем нашим покупателям около 78 вариантов исполнения зерноочистительно-сушильного комплекса.

В 2008 году освоено производство принципиально нового зерноочистительно-сушильного комплекса ЗСК-40Ш на основе новой сушилки зерновой шахтной СЗШ-40М. Данный комплекс хорошо зарекомендовал себя в сезон уборки урожая 2008-2009 годов.

Наравне с производством зерносушильного оборудования налажено изготовление воздухонагревателей, использующихся для работы как в составе сушилки или комплекса, так и для отопления производственных помещений. К примеру, воздухонагреватель ВУ-Т-1,5 работает на местных видах топлива (дрова, торф, отходы лесоразработки и деревопереработки) и также не имеет аналогов. Этот воздухонагреватель является универсальным и может быть в кратчайшие сроки (2-3 часа) переоборудован на жидкое топливо — ВУ-Ж-2,0 или газовое — ВУ-Г-2,0.

Комплексы могут быть соединены с механизированными зернохранилищами и семенными линиями. Они отличаются производительностью и применяются в хозяйствах с годовым объемом производства зерновых, колосовых, зернобобовых, крупяных, масличных культур и кукурузы до 50 тыс. плановых тонн в год.

На предприятии освоено серийное производство зерносушильного комплекса ЗСК-100Ш производительностью 100 пл. т/час, с новейшей системой охлаждения зернового материала.

В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ В ООО «АМКОДОР-МОЖА» ПРОИЗВОДЯТСЯ:

- **зерноочистительно-сушильные комплексы ЗСК-10–30;**
- **ЗСК-10Ш–ЗСК-100Ш,**
- **ЗСК-10ША–ЗСК-100ША,**
- **сушилки зерновые колонковые СЗК-10–СЗК-30;**
- **сушилки зерновые шахтные СЗШ-10–СЗШ-100;**
- **сушилки зерновые шахтные СЗШ-10А–СЗШ-100А;**
- **воздухонагреватели ВЖ-С-1,6 ВЖ-С-4,0;**
- **воздухонагреватели ВГ-С-1,6–ВГ-С-4,0;**
- **воздухонагреватели ВУ-Т-1,5, ВУ-Ж-2,0, ВУ-Г-2,0;**
- **нории зерновые НЗ-20 — НЗ-200 и их модификации;**
- **конвейеры скребковые КС-20–КС-200 и их модификации;**
- **устройства приемно-подающие;**
- **бункеры очистительного отделения;**
- **катки вибрационные самоходные двухвальцевые «АМКОДОР 6223А», «АМКОДОР 6223В», «АМКОДОР 6223Е», «АМКОДОР 6223С»;**
- **силоса для хранения зерна;**
- **линии продовольственно-семенные;**
- **стоговозы СТП-2.**

ПРОМЫШЛЕННЫЕ МОЩНОСТИ И ПРОДУКЦИЯ

Технологическое оборудование, задействованное в производстве:

- **Комплексы лазерной резки с «летающей» оптикой HP510 (Mazak, Япония);**
- **Портальная машина плазменной резки EAGLE 2500 (ESAB, Германия);**
- **Горизонтально-расточные станки;**
- **Сварочные аппараты (ESAB, Германия, Cebora, Италия);**
- **Гидравлический листогибочный пресс с ЧПУ мод. PFO PS 200/30 F. LLI FARINA SRL (Италия).**

ООО «Амкодор-Росмаш»,
Адрес: Новосибирск,
ул. Станционная, 30 а, оф. 318
Тел. +7 (383) 364-06-57
Факс +7 (383) 364-06-58
Сайт: www.amkodor-sibir.ru

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56
E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

АгроСиб
АгроЭкспоСибирь

Международная агропромышленная выставка

28–30 октября 2015

Тематические разделы:

- Сельхозтехника. Запчасти и комплектующие
- Животноводство
- Растениеводство
- Переработка, хранение сельхозпродукции
- Бизнес, услуги для АПК

www.agrosib.com

made in Germany
http://www.ifw-expo.de/

При поддержки Федерального Министерства продовольствия и сельского хозяйства Германии традиционно представлен официальный павильон Германии.

Организаторы:

ITE Сибирь

SIBERIA EXPO

IFWexpo Heidelberg GmbH

Место проведения:

МВК «Новосибирск Экспоцентр»

Генеральный информационный спонсор

Сибирь

Генеральный интернет-партнер

Borona.net

Контакты:

Сайгашова Елена
Тел.: +7 (383) 363 00 36
Моб. +7 (953) 777 63 61
e-mail: saigashova@sibfair.ru

Надежда Золотухина
Тел.: +7 (800) 555 18 81
Моб.: +7 (913) 001 29 87
e-mail: zolotukhina@novosibexpo.ru

Анна Хоменко
IFWexpo Heidelberg GmbH
Тел. +49 (0) 6221 13 57 20
e-mail: A.khomenko@ifw–expo.com

Сделан в Новосибирске

За шесть лет работы коллектив группы компаний **«Милонт»** заслужил репутацию на рынке спецтехники и теперь налаживает выпуск мини-тракторов Helffer собственной конструкции. Эти машины проходят в обычные двери и могут выполнять любую работу, обладая 15 вариантами сменного оборудования.

По словам коммерческого директора **Михаила Федорчука,** группа компаний «Милонт» является официальным дилером по Сибирскому региону широкого спектра техники — строительной, землеройной, грузоподъемной, дорожной, коммунально-уборочной, ландшафтно-озеленительной и высотной. Основные позиции относятся к малой механизации — погрузчики с бортовым поворотом, экскаваторы-погрузчики.

— В ноябре прошлого года созрело принципиальное решение, что необходимо переходить от дистрибуции, позиции дилера, к выпуску своей спецтехники, — говорит Михаил Федорчук. — Мы сразу решили, что это должна быть машина класса мини, которую мы могли бы производить сами. Имея широкие контакты с организациями, использующими спецтехнику, мы попросили их сформулировать свои потребности — какую бы машину они хотели приобрести в классе мини? Все эти потребности были учтены в техническом задании, которое было передано в наш инжиниринговый отдел.

Техзадание включало описание машины подвижной, многофункциональной за счет быстрой смены навесного оборудования, с высокой надежностью, с доступно малой ценой и габаритными размерами 76-78 см, чтобы машина могла пройти в дверь.

Уже сейчас для мини-трактора разработано 15 видов оборудования, еще пять — в стадии проектирования. Машину обслуживает один человек, смена навесного оборудования происходит за несколько минут без применения инструментов — это достигается использованием специальных зажимов.

Сферы применения — дорожное и сельское хозяйство, строительная отрасль: машина может с помощью лифта перевозиться внутри здания.

Уже сейчас трактор Helffer оборудуется щеткой, отвалом, ковшом для земли и увеличенным ковшом для снега, молотом, вилами для навоза, вилами с захватом, вилами для соломы, гидрозажимами для переноса грузов, бордюро- и плиткоукладчиками, в ближайшее время будет внедрена серия вакуумных приспособлений и так далее.

— Нам помогает новосибирский завод «Лиотех», первоначально запланировали литий-ионный аккумулятор на 16 часов работы, сейчас рассматриваем вариант на 10 часов — это позволит сделать машину более легкой и дешевой, — поясняет Михаил Федорчук.

*Мини-трактор **Helffer** оборудуется щеткой, отвалом, ковшом для земли и увеличенным ковшом для снега, молотом, вилами для навоза, вилами с захватом, вилами для соломы, гидрозажимами для переноса грузов, бордюро- и плиткоукладчиками.*

Стоимость базовой модели Helffer с бензиновым двигателем — 395 тысяч рублей.

Планируется выпускать и более мощную модель Helffer, способную поднимать грузы до 500 кг.

Основным приоритетом в разработке новой техники была ее надежность и доступность. Поэтому для мини-трактора использовались те комплектующие, которые отвечают этим характеристикам. В качестве мотора был использован двигатель Honda GX390, хорошо зарекомендовавший себя, в том числе и при эксплуатации в условиях Сибири, а также итальянские распределители-гидронасосы Casappa. При этом в машине, по возможности, использованы качественные новосибирские комплектующие и технологии, например, рукава высокого давления, гидроцилиндры.

В кооперацию включены красноярские и екатеринбургские подрядчики. Это предприятия, специализирующиеся на сварке металлов, специальной гибке элементов. В Омске планируется проводить дробеструйную обработку с нанесением первичной грунтовки. По словам Михаила Федорчука, это приведет к дополнительным расходам, но повысит качество покрытия. Финальная сборка Helffer проходит в компании «Милонт». В целом систему производственной кооперации сотрудники компании «подсмотрели» на предприятиях Дании и Финляндии. Чтобы создать оптимальное производство, они объездили практически всю Европу.

— Там подобная мини-техника широко используется, она очень удобна и эффективна, — рассказывает Михаил. — Ее часто просто невозможно сравнить с ручным трудом. Например, специальная насадка в виде решетки позволяет с помощью гидрооборудования выполнить точную горизонтальную планировку, которую человек с лопатой просто не способен сделать.

Преимущество мини-трактора Helffer в том, что он не требует постановки на учет в Гостехнадзор (поскольку его скорость — до 6 км/час), как и специального обучения оператора.

— Мы проводим, конечно, инструктаж, но управляться с четырьмя рычагами может каждый, — уверен Михаил. — Это позволит такую технику сдавать в аренду без оператора по минимальной цене, допустим — 3,5 тысячи рублей в сутки, а сейчас расценки ниже пяти тысяч за четыре часа (с оператором) не бывают.

Мини-тракторы согласно законам России обеспечены гарантийным сроком один год. Для тех компаний, с которыми «Милонт» активно сотрудничает, возможно продление гарантии до двух лет. При этом у ГК «Милонт» есть своя сервисная служба с мобильными бригадами.

Стоимость базовой модели Helffer с бензиновым двигателем — 395 тысяч рублей.

— Прямых аналогов этой машины нет, — говорит Михаил, но если сравнить с ближайшими конкурентами, то даже китайские мини-машины дороже в два раза. Европейская мини-техника стоит дороже 1 млн рублей. При этом качество нашей машины соответствует мировому уровню.

Телефон/факс: (383) 233-19-19
Адрес: 630108, Новосибирск, ул. Станционная, 26, к. 3
Email: ms@milont.ru
Skype: support1, support2, support3

Николай Гаращук: «Патриот — главное слово»

Совсем скоро — в сентябре — Ассоциации землячеств Новосибирской области исполнится 12 лет. Накануне этой даты председатель Ассоциации **Николай Григорьевич Гаращук** рассказал о задачах и делах своей организации.

— Землячество — это не партия и не структура — это форма объединения людей, не нами придумана — земляки всегда тянутся друг к другу. Но мы не просто общаемся, с первых дней своего существования Ассоциация поставила такую задачу — найти свою нишу. Мы не выпячиваемся, мы ни с кем в противоречие не вступаем. Наша ниша, наша забота — патриотическое воспитание населения, мы обращаемся не только к молодежи, но и к людям всех возрастов.

Недавно прошла встреча членов ассоциации, мы много говорили. Нужно сказать, что народ в большой тревоге. Дело тут и в сложной международной обстановке, и в ослаблении национальной валюты — рубля, и в росте цен в том числе и на продукты питания — а это касается каждого человека. Но даже на этом фоне наша задача найти форму работы с людьми.

— Одна из них — создание книг?

— Да, мы за эти годы написали десяток книг — их читают, они нужны. Книгу «Как живешь, деревня?» — редко кто не прочитал, я знаю это из личного общения, и редко кто не солидарен с нашей оценкой того, что происходит в стране и области. Вообще, надо меньше кивать осуждающе и упрекать прежний строй. «Вот вы в советское время…» — да, тогда были недостатки, но было и много положительного, что нужно было бы и сегодня на уровне области и страны взять на вооружение в работе с людьми.

Мы для работы над последней книгой, посвященной ветеранам Новосибирской области, привлекли лучших фотокорреспондентов, они объездили все районы и сфотографировали всех живых еще участников Великой Отечественной войны. Они не плакатные герои, но, безусловно, герои в том, что честно воевали и трудились, прожили тяжелую жизнь и сделали для своей Родины все, что можно, а часто — и то, что сделать было невозможно.

Мы книгу не просто выпустили, мы еще провели круглые столы, и не только в Новосибирске, но и в Куйбышевском, Барабинском, Здвинском районах области. Кроме того, по материалам книги организовали три фотовыставки: на вокзале «Новосибирск-Главный», в торговом центре «Икея» и в аэропорту «Толмачево». Что приятно — аудитория была везде неподготовленная — случайные люди, пассажиры, но каждый раз собиралось много людей, толпа, интерес был огромный. В аэропорт мы еще пригласили хореографические и вокальные коллективы, колледжа культуры — с танцами и песнями — получилось очень хорошо. Там присутствовал ветеран милиции — бывший начальник райотдела Щербаков Евгений Александрович, у него на кителе орденов столько — свободного места нет, даже работая в органах внутренних дел, он заслужил два Ордена Трудового Красного Знамени! Так к нему подошли и попросились сфотографироваться китайцы, ожидавшие свой самолет. Даже им было интересно, а ему приятно внимание… Мы от этого получаем не просто удовлетворение, а творческое вдохновение для следующих книг и мероприятий. Кстати, следующая фотовыставка будет в Москве.

«Наши люди — они не противники, не критиканы, не оппозиционеры, они патриоты и хотят, чтобы власти прислушались к тому, что в нашем обществе происходит. Только при условии, что власть прислушается и по-настоящему воспользуется потенциалом, заложенным в народе, — тогда можно будет сделать значительно больше, чем делается сейчас».

НИКОЛАЙ ГАРАЩУК

— Николай Григорьевич, вы много общаетесь с людьми, патриотизм еще не потерян?

— Нет, нисколько. Я сам, кстати, побывал на одном из круглых столов в Куйбышевском районе, куда пригласили также представителей Северного, Барабинского и Здвинского районов. Впечатление от людей, молодежи осталось очень яркое! И когда говорят: «Все потеряно!», то я могу ответить: «Ничего не потеряно!».

Конечно, развал СССР принес много негатива в дело воспитания населения. На том же круглом столе люди рассказывали о том, какие процессы сегодня происходят в жизни, но, я думаю, что патриотизм есть, он не только зреет, он кристаллизируется. Ничто не потеряно, нашу Россию невозможно унизить, расчленить, тем более уничтожить. При условии, что наша власть будет использовать тот потенциал, который есть у нашего народа.

Наши люди — они не противники, не критиканы, не оппозиционеры, они патриоты и хотят, чтобы власти прислушались к тому, что в нашем обществе происходит. Только при условии, что власть прислушается и по-настоящему воспользуется потенциалом, заложенным в народе, — тогда можно будет сделать значительно больше, чем делается сейчас.

— В жизни людей, действительно, много сложного и тяжелого...

— Мы видим весь этот негатив, то, что происходит — и в промышленности, и в сельском хозяйстве, и в воспитании молодого поколения… Ясно, что нет какой-то универсальной меры, которая одна бы могла все исправить, мы движемся эволюционным путем, изменения наступают не быстро. Но есть примеры и в наших рядах, которыми мы гордимся. В составе руководства

Патриотизм от patris (греч.) — родина.
Это любовь к родине, привязанность к родной земле, языку, культуре, традициям.

нашего землячества есть замечательные люди, настоящие государственники, такие как Иван Михайлович Яровой — ветеран Чистоозерного района, директор СХПК «Колхоз Барабинский» Рихард Христианович Горст, глава куйбышевского землячества Владимир Федорович Хританков, который недавно заслуженно награжден медалью «Патриот России». Это большой человек, он занимается производством, создает рабочие места и на заводе ЖБИ и в компании «Карачинский источник». Особая благодарность ему за то, что вместе с коллективом единомышленников сохранил настоящую жемчужину Новосибирской области — лечебное озеро Карачи.

Это и министр социального развития Сергей Иосифович Пыхтин, и председатель облпотребсоюза Станислав Ильич Липский, — я много могу называть имен, и что ни человек — то личность, и каждый обеспокоен судьбой нашей страны. Они делают все возможное и невозможное, чтобы она росла и развивалась, равняясь на те великие примеры, которые можно найти в российской истории. Мы гордимся, что в нашем землячестве много таких патриотов нашей страны.

— Наши читатели захотят вступить в землячество, как это сделать?

— У нас нет никаких рамок и требований, а условие одно — работать надо в этой организации. Она представлена во всех районах области, ее знают, она пользуется авторитетом, я считаю. Те из нас, кто живет в городе, не потеряли связь с селом, со своей «малой Родиной». Работая над нашими книгами, мы еще упрочили наши связи с активистами в районах, в каждом есть 10-15 деятельных человек. Поэтому у наших книг нет одного автора, над каждой трудился коллектив из 300-350 человек — это и есть наш актив. Что касается участия в Ассоциации, для нас все — земляки, поэтому, если есть желание — приходите. Бывало так, что человек искал какой-то выгоды, мы его не удерживаем, потому что то, чем мы занимаемся, должно от души исходить. Если человека беспокоит судьба страны, тема патриотизма — это наш человек, он будет работать, приносить пользу. При этом мы не связаны с политикой, какими-то узкими темами, как я говорил — у нас своя ниша. А кому интересно больше узнать о землячестве — заходите на наш сайт, там есть и контактные телефоны, по ним всегда можно обратиться с вопросом.

ВЛАДИМИР ХРИТАНКОВ И НИКОЛАЙ ГАРАЩУК

Сайт Ассоциации землячеств Новосибирской области: http://zem54.ru/news

Встреча в Новосибирске

Куйбышевское землячество в Новосибирске существует на протяжении 12 лет и является одним из самых деятельных в составе Ассоциации землячеств Новосибирской области. Возглавляет его бизнесмен Владимир Федорович Хританков. За годы существования у земляков-куйбышевцев появилось много традиций, одна из них — ежегодная встреча. В этом году, году 70-летия Победы, встреча состоялась 24 апреля. Земляки встретились на Монументе Славы, где почтили память воинов-сибиряков, погибших в годы войны, а затем продолжили общение в столовой Кооперативного техникума им. А. Косыгина.

Много о чём говорили — но очень запомнился эпизод… В гости приехал поэт Владимир Балачан, автор 24 книг стихов. Владимир Федорович — наш земляк, он родился в деревне Старо-Ярково Барабинского района Новосибирской области. Семилетку окончил в деревне Ново–Ярково, поступил в Куйбышевский сельскохозяйственный техникум, а после армейской службы с 1964 года жил в Куйбышеве, работал вначале в горкоме комсомола, потом в редакции газеты «Трудовая жизнь». Сейчас ему 75 лет.

Широко известны песни на стихи Владимира Балачана «Баллада о хлебе» (муз. Виктора Захарченко), «Марш учителей», «Два крыла» (муз. Анатолия Карнова) и другие, но самая пронзительная, популярная, очень известная — это «Хлеб всему голова» на музыку сибирского музыканта Николая Михайловича Кудрина. Её пели и поют Сибирский и Казачий хоры — в их исполнении она облетела весь мир. Её знают миллионы людей. Сегодня эта песня в репертуаре хора «Русская песня» МБУК КДЦ Куйбышевского района. Четыре раза подряд (в 2008, 2010, 2012 и 2014 годах) хор становился лауреатом Межрегиональных конкурсов на соискание премии им. Н.М. Кудрина. На встрече Владимир Федорович читал новые стихи и подарил каждому участнику сборники стихов, написанные в разные годы. Сейчас Владимир Балачан живёт в Омске.

Валентина Булович

ВЛАДИМИР БАЛАЧАН, ПОЭТ

Поверь в себя!

Инвалид-колясочник Алексей Терехов самостоятельно покорил легендарный перевал Горного Алтая и добрался на своей «Ниве» до целебного источника Аржан-Суу, проехав в общей сложности 2,5 тысячи километров. Исполниться его мечте помогла новосибирская компания **«УАЗ Центр»,** без которой незабываемое путешествие бы не состоялось.

МЕЧТАТЬ НЕ ВРЕДНО

В прошлом году Алексей Терехов прочел одну алтайскую легенду о целебном источнике Аржан-Суу. В ней рассказывается, как раненный охотником марал искупался в горячей воде Аржан-Суу, раны зверя затянулись, марал выскочил из воды и помчался дальше. Понял охотник, что Аржан-Суу силу и жизнь всем даёт… Так появилась у Алексея мечта — побывать у этого источника, испытать его силу на себе.

Алексей Терехов — инвалид первой группы, после аварии, когда его в 2002 году сбила машина, он не может ходить. Но он очень стойкий человек, он победил болезнь и ведет самый активный образ жизни: увлекается рыбалкой и фотографией. И уже четыре года он водит свою вишневую «Ниву», переделанную под ручное управление.

— Я когда сел за руль, почувствовал, что снова на ногах! — говорит Алексей. С того момента он постоянно ездит — в лес, на рыбалку, дважды участвовал в автопробеге «Дорогами войны». Там он и познакомился с ребятами из «УАЗ Центра».

Алексей живет в селе Веселовское Краснозерского района, ему 34 года, 12 из них он не может ходить.

— Я зимой смотрел фильмы в ютубе про путешественников, прочитал про источник — решил испытать свои силы и съездить к источнику, — вспоминает Алексей. — Я поделился этой идеей с ребятами из «УАЗ Центра»: хорошо бы съездить, говорю, составите компанию? И они меня поддержали — да еще как! Я такого размаха не ожидал.

— Я когда сел за руль, почувствовал, что снова на ногах! — говорит Алексей. С того момента он постоянно ездит — в лес, на рыбалку, дважды участвовал в автопробеге «Дорогами войны». Там он и познакомился с ребятами из «УАЗ Центра».

Алексея и парней из «УАЗ Центра» связывает настоящая мужская дружба. «Уазовцы» подготовили машину Алексея специально для горных дорог, установили лебедку.

— У нас хорошие отношения, — говорит Алексей Терехов, — они поддерживают меня морально и не только, я могу позвонить им в любой момент, знаю, что помогут, чем смогут.

Алексей не проезжал более 700 километров за поездку и здесь он старался ограничить километраж. Настоящий масштаб экспедиции придала идея «уазовцев»: они предложили закольцевать маршрут и включить в него переправу через Телецкое озеро. Получилось 2,5 тысячи километров, из которых большая часть — по Горному Алтаю, через Улаганский перевал, Акташ, Белый Бом, Красные ворота, Кату-Ярык. Алексей не отважился бы на такую поездку, но было решено, что сопровождать его в пути будет колонна из шести внедорожников «УАЗ Патриот».

Автопробег под девизом «Поверь в себя, ты можешь больше!» уже вызвал интерес у людей с ограниченными возможностями, на его официальный старт прибыли участники Центра независимой жизни «Финист», их лидер Виктор Семенко был рад познакомиться с Алексеем.

— Мы тоже хотели бы участвовать в такой акции, — сказал он, — и предлагаем сделать автопробег традиционным, мы на следующий год обязательно заявимся. А Алексею желаем удачи — ни гвоздя, ни жезла, как говорится!

ВОПРЕКИ КРИЗИСУ

— Наша инициатива появилась не благодаря, а вопреки той ситуации, которая сейчас сложилась на рынке, — признается генеральный директор ООО «УАЗ Центр» **Игорь Кошкин.** — Сейчас, к сожалению, большинство коммерческих фирм никакой социальной и благотворительной помощи не оказывают. Мы такой проект решили сделать. Его цель — привлечь внимание к инвалидам, к инвалидам-колясочникам, в частности — которые прикованы к постели или своему креслу. А мы решили на примере Алексея показать, что для них многое достижимо. Это на самом деле для каждого важно — верить в свои силы. По дороге намечено много встреч, в том числе и с людьми с ограниченными возможностями. Помощь нам оказывают коммерческие компании, а также министерства соцразвития Новосибирской области и Горного Алтая.

Как Игорь Кошкин отозвался на мечту Алексея, так и Алексей старается помочь другим. С самого старта экспедиции, во время всех встреч он собирал ленточки с пожеланиями, чтобы развесить их на дереве у алтайского источника Аржан-Суу. Целебная вода должна придать владельцам ленточек сил и помочь осуществить задуманное. Но гораздо большей помощью кажется тот пример, который подает Алексей людям с ограниченными возможностями. За все 2,5 тысячи километров он ни разу не уступил руль другу Александру, подстраховавшего его в пути.

МИНИСТР СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ СЕРГЕЙ ПЫХТИН:

— Я давно знаю людей наподобие Алексея — это сильные «стержневые» люди, не сломленные болезнью. Я рад возможности познакомиться с ним лично, и тому, что мы поддерживаем Алексея в этом мероприятии. Я впервые сталкиваюсь с предложением провести такой автопробег, который организован благодаря инициативе компании «УАЗ Центр». Я готов помогать, и поддерживаю идею сделать автопробег ежегодным.

«Цель проекта — привлечь внимание к инвалидам, инвалидам-колясочникам. Мы решили на примере Алексея показать, что для них многое достижимо. Важно — верить в свои силы».

ИГОРЬ КОШКИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «УАЗ ЦЕНТР»

Первые 450 километров экспедиционная колонна прошла под проливным дождем, вечером Алексей провел встречу в Центре для детей и подростков с ограниченными возможностями Горно-Алтайска, а утром выезд к Телецкому озеру. Это возможность передышки, потому что переправа заняла около 8 часов. Зато следующий день был самым сложным, предстояло преодолеть перевал Кату-Ярык, это 3,5 километра крутого подъема.

— Самым острым впечатлением был подъем на перевал Кату-Ярык, — вспоминает Алексей Терехов. — В самом начале я увидел, что внизу под склоном лежит остов белой «Нивы». Поскольку я ехал тоже на «Ниве», это было не очень приятно. Я постарался собраться и двинулся вверх… Еще был момент, когда на переправе через речку моя машина поплыла, а салон стал наполняться водой, но, ничего, справился и самостоятельно на берег выбрался…

Перевал Кату-Ярык — место легендарное для алтайцев, но даже среди местных жителей не все бывали на этом перевале, поэтому к Алексею, самостоятельно поднявшемуся на высоту 1200 метров, относились с большим уважением.

Самым изнурительным был участок в 45 километров на юге Телецкого озера, который пришлось преодолевать по разбитой дороге ночью. Но спешить стоило, иначе экспедиция не успела бы побывать на фестивале инвалидов-колясочников «Мы раскрываем крылья» в селе Улаган. А так «опоздали на пять минут». Узнав — без преувеличения можно сказать — о подвиге Алексея, многие из участников фестиваля воодушевились и стали готовиться к покорению перевала Кату-Ярык. Среди них много активных людей — спортсменов, автомобилистов, но никому раньше не приходила мысль о таком сложном маршруте.

— В Новосибирской области три тысячи инвалидов-колясочников, на Алтае их еще сотни, — говорит руководитель экспедиции Артем Ятло. — Если после путешествия Алексея вдохновленные его примером люди просто выйдут из дома, поймут, что мир для них не ограничен кроватью и креслом, — то мы своей цели достигли.

— Главное — не замыкаться и не жалеть себя, — сказал в заключение Алексей, — а найти свое дело, интерес в жизни. И еще раз спасибо «УАЗ Центру», ребятам за помощь и поддержку, без которой бы я не смог исполнить свою мечту.

А на вопрос: «О чем теперь мечтаете?», Алексей уже знает ответ: «О Байкале».

Пока эта мечта кажется такой же недосягаемой, как и первая, но, кто знает… Зато будущее акции «Поверь в себя» становится все более определенным.

— Не хочется забегать вперед, но есть желание сделать этот автопробег ежегодным, — признается Игорь Кошкин. — Это хорошее дело, его нужно продолжать.

В пятерке лидеров

Генеральный директор ООО «УАЗ Центр» **Игорь Кошкин** за шесть лет создал крупнейший за Уралом дилерский центр Ульяновского автозавода и не собирается останавливаться на достигнутом.

— Игорь Иванович, вашей компании «УАЗ Центр» всего несколько лет, но вы за это короткое время добились заметных успехов.

— Результаты неплохие, мы являемся одним из ведущих дилерских центров Ульяновского автозавода за Уралом, входим в пятерку самых крупных дилерских центров этого предприятия в стране. Мы активно, больше других коллег, сотрудничаем с государственными структурами, расширяем сеть корпоративных клиентов, причем работаем по всему сегменту внедорожной техники. Тема внедорожной техники нам близка и интересна, у нас есть свое тюнинг-ателье, оно работает с любыми машинами — от «Оки» до Land Cruiser.

— У вас в салоне стоит тюнингованная под внедорожник «Ока», вы любите эксперименты?

— Нам очень нравится импровизировать, что-то придумывать. «Ока» — это пилотный проект, созданный потому, что очень хотелось показать себе и другим, что даже «Оку» можно сделать мини-внедорожником. Мы, кстати, участвовали на нем в гонках, организованных к 8 Марта, и даже призы получили. А теперь хотим сделать эту машину полноприводной.

— Кризис вам не мешает развивать бизнес? Какие планы впереди?

— Мы рядом с автосалоном строим еще одно помещение, крытую автостоянку, там будут находиться и складские машины. Прорабатывается идея привлечения в сентябре еще одного автобренда, который мы будем представлять.

СОГЛАСНО МИРОВЫМ ТРЕНДАМ

Технический директор «УАЗ Центра» **Александр Черненок** считает задачей компании предлагать лучшие услуги на рынке.

— Мы стараемся перенимать опыт мировых производителей, лучшие стандарты и внедрять у нас, — рассказывает Александр Анатольевич. — Наша задача — не продать автомобиль, а помочь клиенту его эксплуатировать. Люди такой подход начинают ценить.

— У вас на сайте компании сплошные предложения по скидкам, что это за «благотворительность»?

— Это тоже мировой тренд, здесь заложены не только желания дилера, но и желание страховщиков развивать свой бизнес, а также участие государства в поддержке отрасли. Все это складывается в программы скидок и преференций.

— Люди думают, что, купив внедорожник с гарантией, могут эксплуатировать его как угодно, это так?

«Наша задача — не продать автомобиль, а помочь клиенту его эксплуатировать. Люди такой подход начинают ценить».

АЛЕКСАНДР ЧЕРНЕНОК, ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР «УАЗ ЦЕНТРА»

— Нет, конечно, завод-изготовитель обязуется отремонтировать дефектную машину, на это и дается гарантия. При этом владелец машины должен обслуживать машину у официального дилера, это подтверждается записями в сервисной книжке. Но завод не берет на себя ремонты, связанные с эксплуатацией автомобиля. Мы клиентам всегда это объясняем, если есть необходимость.

— Вы развиваетесь высокими темпами, что вами движет, за счет чего приходит успех?

— Главное — это увлеченность своим делом, прежде всего Игоря Ивановича Кошкина. Я в компании работаю всего год, но директора знаю давно — он перфекционист. Он идею своего бизнеса выносил, он его развивает, он хочет стать на рынке первым — это естественно. Мне и всему нашему коллективу эта цель нравится.

НАША СПРАВКА

«УАЗ Центр» работает на рынке продажи автомобилей «УАЗ» с 2009 года и уже по результатам 2012 года сумел занять лидирующие позиции, а на сегодняшний день автосалон является официальным дилером и крупнейшим продавцом автомобилей УАЗ в регионе.

Компания является также дилерским центром марки SsangYong.

Кроме того, предприятие осуществляет поставки пассажирских автобусов марок ЛиАЗ, ПАЗ, НефАЗ.

«УАЗ ЦЕНТР» ПРЕДЛАГАЕТ

Качественное сервисное обслуживание, автострахование, лизинг, автокредитование, Trade-in, а также эксклюзивный тюнинг обновленного «УАЗ Патриот» 2015 года.

АДРЕС АВТОСАЛОНА:

Новосибирск, ул. Б. Хмельницкого, 128
Телефоны: +7 (383) 233-60-60, 375-00-66
Email: uaz.centr@mail.ru
Сайт компании: http://uazcentr.ru/

Вездеход «Странник» покоряет Сибирь

На демонстрационном показе в Новосибирске «УАЗ Центр» представил разработку российского автопрома — серийный вездеход «Странник», которому не страшны ни пересеченная местность, ни болота, ни даже открытая вода.

Снегоболотоход-амфибия «Странник» разработан компанией ООО «Норд-Авто». Машина создавалась с учетом требований российской действительности — простая, продуманная конструкция, поддающаяся ремонту в любой ситуации и собранная на базе проверенных временем деталей и узлов. Вездеход подготовлен как к сильным морозам, так и к условиям дальних путешествий с препятствиями в виде снега, грязи, холмистой горной поверхности и водных преград. Он даже может выбраться из полыньи на твердый лед!

Для демонстрации необыкновенных качеств машины специально нашли в пригороде Новосибирска небольшой овраг. Представить, что его может преодолеть джип, а уж тем более обычный автомобиль — просто невозможно. Тем не менее «Странник» легко берет практически вертикальное препятствие. Его секрет — в ломающейся раме, благодаря которой независимо движутся два сегмента машины. Кроме того, у «Странника» два моста и восемь ведущих (!) колес.

Все желающие с удовольствием испытали вездеход и высоко оценили его проходимость.

Снегоболотоход «Странник» с успехом применяется не только для организации работ и автономных экспедиций, но и для активного отдыха в сложных природных условиях. В конструкции автомобиля использованы российские комплектующие, при этом очень мало оригинальных деталей, большинство — серийные, двигатель, коробка передач, мосты и полуоси используются на «Ниве».

Секрет «Странника» — в ломающейся раме, благодаря которой независимо движутся два сегмента машины. Кроме того, у «Странника» два моста и восемь ведущих (!) колес.

Автомобиль регистрируется как самоходная машина в Гостехнадзоре, а управлять ею можно с правами категории «В». Скорость по обычным автодорогам до 50 км в час.

ПРЕИМУЩЕСТВА «СТРАННИКА»:

— ***Грузоподъемность*** — до 600 кг.
— ***Большая вместимость*** — в кузове с комфортом вмещаются до шести взрослых людей.
— ***Экономичность*** — расход 5,5 л топлива на 100 км пробега.
— ***Скорость*** — при езде по грунту вездеход разгоняется до 50 км/ч. При преодолении тяжелых препятствий снегоболотоход проходит их медленно, но уверенно.
— ***Просвет*** — 50 см, при отсутствии выступающих элементов на днище, нет риска повредить узлы в момент движения, кроме этого, восемь колес с шириной каждого в 55 см, добавляет уверенность ходу.
— ***Плавность хода*** — вездеход, проходя препятствия, огибает их, что, конечно, оценят пассажиры, находящиеся внутри салона.
— ***Плавучесть*** — каждое колесо болотохода обладает выталкивающей силой, порядка 250 кг.
— ***Независимость двух баз***, ролики небольшого диаметра и механизм ломающейся рамы — придают вездеходу надежность и снижают нагрузку.

ОСОБЕННОСТЬ КОМПЛЕКТАЦИИ ВЕЗДЕХОДА:

— Централизованная система подкачки шин, управляемая с водительского места.
— Печка имеет два режима обогрева, что позволяет с комфортом находиться внутри вездехода даже в самые лютые морозы.
— Внешние грузовые карманы позволяют хранить необходимые запчасти и ГСМ, не занимая внутреннюю площадь.
— Наличие люка на крыше.
— Запасная шина.
— Удобный фароискатель (по факту, большой прожектор) без рассеивателя, который поворачивается в пространстве. Позволяет осуществлять передвижение даже при ограниченной видимости, в плохих погодных условиях или темное время суток.

Четвертому мосту нужен грант

Министр транспорта и дорожного хозяйства Новосибирской области **Сергей Титов** подвел итоги первого полугодия и рассказал о ближайших планах дорожного комплекса региона.
По словам министра, дорожный фонд 2015 года планируется в объеме 9,4 млрд рублей, из них на 1 июля было собрано 4,6 миллиарда — почти половина. По плану 7,5 млрд рублей должны быть направлены на дорожно-строительные работы в регионе.

БЮДЖЕТ И СЕЛО

Из федерального бюджета выделены субсидии двумя траншами, в первом случае это 457 млн рублей, в во втором — чуть больше 1 млрд рублей.

Сергей Титов отметил, что кризисные явления повлияли на дорожный комплекс, но в меньшей степени, чем на другие отрасли. После восстановления в 2012 году дорожных фондов, аккумулируемые здесь средства расходуются исключительно на обеспечение дорожной деятельности.

Расходы дорожного бюджета за первое полугодие составили 3,4 млрд рублей, что составляет 45,4% от плановых значений.

Общий объем бюджетных ассигнований на строительство автодорог составляет 1,34 миллиарда, на капитальный ремонт — 556 миллионов. На ремонт планируется израсходовать 181 млн руб., на содержание — более 2 млрд рублей. Планово-предупредительный ремонт будет стоить 471,5 миллиона, на обеспечение безопасности дорожного движения выделено 337 млн рублей.

На 1 июля по всем видам работ выполнение планов в среднем составило 55%. Так, по статье капремонт выполнено работ на 358,5 млн (64,4% от плана). По статье «ремонт» освоено 66,2%, на содержание дорог освоено 1,35 млрд руб. (53,3%). Планово-предупредительный ремонт — освоено 284,9 млн руб. (60,4%), на цели безопасности — 134 млн руб. (40%).

Капитальный ремонт будет проведен на 29 объектах, ремонт — на 20, общая протяженность вводимых после ремонта участков составит 147,3 км.

Субсидии областного бюджета на дорожную деятельность сельским районам и поселениям вместе с акцизами составят 2,1 млрд рублей, что больше прошлогоднего значения (1,89 млрд руб.) и значительно превышают объем ассигнований 2013 года (1,33 млрд руб.). В рамках программы по сельским автодорогам будет отремонтирован ряд объектов в Баганском, Венгеровском, Доволенском, Барабинском и Ордынском районах.

Кроме того, должно быть подписано соглашение, по которому в соответствии с распоряжением премьер-министра должны быть дополнительно выделены средства на сельские дороги в размере 101 млн рублей. Эти средства предназначены для ремонта четырех дорог в Коченевском, Венгеровском, Сузунском и Доволенском районах, эти участки будут соединены или с населенными пунктами или с опорной сетью областных дорог.

— Практически до 2010 года деньги муниципальным образованиям на автодороги не выделялись, — сказал Сергей Титов, — поэтому в самом запущенном состоянии и оказались именно сельские дороги… Федеральные средства выделялись на определенных условиях, связанных с наличием населения, а также развитого сельскохозяйственного производства.

«Субсидии областного бюджета на дорожную деятельность сельским районам и поселениям составят 2,1 млрд рублей. В рамках программы по сельским автодорогам будет отремонтирован ряд объектов в Баганском, Венгеровском, Доволенском, Барабинском и Ордынском районах».

СЕРГЕЙ ТИТОВ

КРУПНЫЕ ОБЪЕКТЫ

На 6 сентября запланирован ввод в эксплуатацию Барышевского тоннеля, это ликвидируют очереди на местном железнодорожном переезде. Активно ведутся работы на обходе Коченево, в этом году будет сдан комплекс, который обеспечит еще один въезд в Коченево, — он станет ближайшим выходом на Новосибирск.

В Верх-Туле проведена реконструкция автодороги — расширена проезжая часть (для этого был проведен вынос инженерных сетей), обустроены тротуары, проведено освещение, установлены дорожные знаки и остановочные павильоны. «Эта дорога еще и главная для населенного пункта улица, — отметил министр. — После приведения дороги в порядок передаем ее в местную сеть, поскольку она утратила областное значение».

В 2015 году уже провели аукционы и начаты работы по подъезду к селу Криводановка со стороны Северного обхода Новосибирска. Завершение этой работы по контракту намечено на 2017 год, стоимость работ — 320 млн рублей. В Коченево начинается строительство

СТРОИТЕЛЬСТВО БАРЫШЕВСКОГО ТОННЕЛЯ

ПРОЕКТ ЧЕТВЕРТОГО МОСТА

путепровода через железную дорогу, которая разделяет населенный пункт.

— Далее мы выполняем работы на мостах через протоку в Карасукском районе, через реку Койниха в Искитимском, через Ояш в Болотнинском районе. У нас приличная сумма заложена на работы по планово-предупредительному ремонту, прежде всего будем выполнять работы на школьных маршрутах.

На федеральной дорожной сети продолжается строительство ряда объектов. Это реконструкция 30 км автодороги М51 в Коченевском районе, являющейся продолжением Восточного обхода.

Плюс капремонт автодороги М51, М52, М53, где на сети федеральные дороги приведены в соответствие с межремонтными сроками.

На Восточном обходе строится пусковой объект 20 км, подготовлена документация на участок примыкания к Северному объезду, но в связи со сложной экономической обстановкой пока строительство здесь не начинается.

— Восточный обход строится на федеральные средства, — пояснил министр Титов, — решено пока не начинать возведение новых объектов, а заканчивать уже строящиеся.

Еще один крупный объект — Юго-Западный транзит — должен стыковаться с Восточным обходом, поэтому время его строительства будет синхронизироваться с этим объектом, уточнил Сергей Титов.

Министр пояснил, что практически все крупные объекты строятся с учетом развития Новосибирской агломерации, либо в рамках программы развития дорожной сети в 50-километровой зоне вокруг Новосибирска.

— Согласованы в экспертизе документы по участку дороги К17р до Ярково, мы заканчиваем проект на участке Ленинск-Кузнецкой трассы от выхода из Новосибирска до пересечения с Восточным обходом, — перечислил Сергей Титов. — Пока мы не корректировали проектно-сметную документацию на участках трассы К12р Новосибирск — Колывань — Томск. При увеличении дорожного бюджета будем реконструировать их для перевода в первую категорию.

ЧЕТВЕРТЫЙ МОСТ

Министр отметил, что совместно с мэрией Новосибирска в городе шла работа на нескольких объектах.

— Удалось ввести один из комплексов на Мочищенском шоссе, 20 августа завершаются работы на петуховской развязке, — перечислил министр. — Плюс — закончили в этом году верхний слой покрытия на ул. Объединения. Софинансирование со стороны бюджета Новосибирска составляет 556 млн рублей.

Еще один значимый городской проект — строительство четвертого автомоста через Обь. Проектно-сметная документация по мосту проходит экспертизу, ее заключение ожидается в сентябре.

— Рассматривается и финансово-экономическая модель, сейчас стоимость моста оценивается в 25 млрд рублей, — рассказал министр. — Надеемся, что в этом году объявим предквалификационный конкурс и исходя из этого при наличии предполагаемых инвесторов будет строиться график работ.

Сергей Титов назвал предполагаемых инвесторов — это Газпромбанк, ВТБ, компания «Лидер», которая строила обход Одинцово в Московской области.

— Это говорит о том, что наш проект — проект реализуемый, — отметил министр, — таких проектов в России сейчас немного.

При этом Сергей Титов уточнил, что в нынешних экономических условиях строительство моста невозможно без капитального гранта из федерального бюджета. Размер его может варьироваться от 30% до 70% стоимости моста — это будет зависеть от конкретной финансовой ситуации. Сейчас вопрос о предоставлении гранта находится в стадии решения.

Говоря о роли Союза дорожных организаций Новосибирской области, министр отметил, что их работа направлена на помощь подрядным организациям.

— Их сейчас в союзе более 25, но в организацию не принимают всех подряд, — сказал министр. — Например, на недавнем заседании были приняты две организации, а одной отказали в связи с тем, что по ее работе на объектах было много замечаний. Для дорожников сегодня важен вопрос ценообразования, сейчас выросла цена на битум, растет цена на металлы и инертные материалы. Этот вопрос поднимался и на заседании Госсовета, проходившего в Новосибирске. Проблема и в том, что цены, закладываемые в проектно-сметную документацию, с каждым годом все больше отличаются от реальных цен. Вот с этими проблемами такие организации, как Союз дорожных организаций, выходят на Росавтодор, Минтранс и вносят свои предложения.

С МОМЕНТА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДОРОЖНЫХ ФОНДОВ ИХ НАПОЛНЯЕМОСТЬ РАСТЕТ:

2012 год — 12,3 млрд руб. — из них 4,3 млрд — межбюджетные трансферты федерального бюджета (на Бугринский мост).

2013 год — 11,79 млрд руб., из них 2,43 млрд — трансферты федерального бюджета (на Бугринский мост).

2014 год — 8,9 млрд руб. — трансферты федерального бюджета 1,17 млрд руб.

2015 год — 9,4 млрд — трансферты федерального бюджета 1,47 млрд руб.

ГЛАВА РОСАВТОДОРА ПОМОЖЕТ СТРОИТЕЛЬСТВУ ВОСТОЧНОГО ОБХОДА

Перспективы строительства Восточного обхода Новосибирска и возможности федерального софинансирования региональных дорожных проектов рассмотрели губернатор **Владимир Городецкий** и руководитель Федерального дорожного агентства **Роман Старовойт** в ходе его визита в Новосибирск.

В ходе рабочей встречи на площадке строительства Восточного обхода Новосибирска глава региона и руководитель Росавтодора обсудили возможность досрочного начала строительства второго этапа этого объекта протяженностью 14 км.

— Понимая важность для региона скорейшего ввода в эксплуатацию Восточного обхода, мы приложим максимум усилий для включения строительства второго этапа в федеральную адресную инвестиционную программу 2016 года, — отметил глава Росавтодора Роман Старовойт.

Также в ходе встречи обсуждались перспективы строительства четвертого моста через реку Обь в Новосибирске: Владимир Городецкий подчеркнул важность федерального софинансирования этого проекта на основе грантовых средств. В свою очередь, Роман Старовойт подтвердил, что Федеральное дорожное агентство поддержит внесение проекта четвертого моста в перечень первоочередных, претендующих на господдержку на основе государственно-частного партнерства.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Ориентация — на экспорт

Поддержка производства, ориентированного на экспорт, является важной задачей в современных экономических условиях, сказал президент Новосибирской городской торгово-промышленной палаты (НГТПП) Юрий Бернадский в ходе пресс-конференции, посвященной развитию экспортно-ориентированного производства региона.

Сегодня предприятия Новосибирской области осуществляют экспортно-импортные операции более чем со 100 странами мира. Однако за первые пять месяцев 2015 года **внешнеторговый оборот Новосибирской области сократился на 28%.** Он составил почти $624 млн. Если за пять месяцев 2014 года экспорт составил $480 млн, то за тот же период 2015 года лишь $279, 2 млн (–42%). Кроме того, **в 2014 году экспорт снизился почти на 9%.**

Юрий Бернадский отметил, что нельзя не учитывать реальности сегодняшнего дня, данные таможенной статистики и то, что наши традиционные торговые партнеры на Западе связаны политическими решениями, в этих условиях экспортная деятельность требует особых усилий, финансовой поддержки и особых мер стимулирования.

Новосибирская область — регион, имеющий высокий инновационный потенциал, но условия развития экспортной деятельности в России сильно отличаются от Китая и других соседних государств. Так, в Казахстане предприятиям, налаживающим выпуск продукции, ориентированной на экспорт, компенсирует до 35% издержек.

— Если мы даже хотим только удержаться на традиционных рынках — это страны Азиатско-Тихоокеанского региона и Средняя Азия, — то необходимо создавать благоприятные условия для предприятий, производящих конкурентоспособную на внешнем рынке продукцию. И эти условия должны быть не хуже, чем у наших партнеров-конкурентов, — говорит Юрий Бернадский. — Так в граничащей с нашим регионом Павлодарской области создана особая экономическая зона, где по многим показателям налогообложения установлены нулевые ставки для тех, кто реализует инновационные проекты. Нам необходимо еще много вложить в инновационную сферу и чтобы сохранить наших инвесторов, которые хотят максимально выгодно вкладывать свои деньги.

В Новосибирской области уже действует ряд программ, направленных на поддержку предприятий, в том числе экспортно-ориентированных. Например, страховая поддержка экспорта российских товаров и услуг, а также страхование российских инвестиций за рубежом; поддержка экспортно-ориентированных субъектов МСП и другие меры. Также предприниматели могут получить компенсацию части затрат по участию в выставках и ярмарках.

Юрий Бернадский подчеркнул, что в 2015 году объем государственной поддержки на федеральном уровне научно-технологического сотрудничества и кооперации значительно увеличен и это внушает позитивные ожидания.

**ЮРИЙ БЕРНАДСКИЙ,
ПРЕЗИДЕНТ НОВОСИБИРСКОЙ ГОРОДСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ**

«Необходимо создавать благоприятные условия для предприятий, производящих конкурентоспособную на внешнем рынке продукцию. Новосибирская городская торгово-промышленная палата и Центр координации поддержки экспортно-ориентированных предприятий Новосибирской области ставят перед собой задачу увеличения объемов экспорта готовой продукции, производимой малыми и средними предприятиями области».

**ЮРИЙ ЛОГАЧЕВ,
ДИРЕКТОР ЦЕНТРА КООРДИНАЦИИ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Новосибирская городская торгово-промышленная палата, которая является лидером новой структуры «Региональные интегрированные центры Новосибирской области» (РИЦ-НСО) и Центр координации поддержки экспортно-ориентированных предприятий Новосибирской области ставят перед собой задачу увеличения объемов экспорта готовой продукции, производимой малыми и средними предприятиями области.

Центр координации поддержки экспортно-ориентированных предприятий является структурным подразделением регионального «Фонда поддержки малого и среднего предпринимательства», он оказывает широкий спектр услуг для экспортно-ориентированных предприятий. Его директор **Юрий Логачев** отметил, что увеличение федерального финансирования расширяет и круг предоставляемых ими услуг, таких как проведение маркетинговых исследований, создание англоязычных сайтов, подготовка товаров на соответствие экспортным требованиям и других.

Среди ряда услуг и мероприятий, проводимых НГ ТПП и Центром координации поддержки экспортно-ориентированных предприятий Новосибирской области, особого внимания заслуживает трансфер технологий и успешного опыта наиболее перспективных компаний, выявление необходимых условий и тех мер господдержки, которые позволят существенно увеличить объемы экспортных поставок.

Такую задачу на протяжении последних лет решает региональный конкурс «Лучший экспортер года», проводимый НГ ТПП, при поддержке Центра координации поддержки экспортно-ориентированных предприятий Новосибирской области.

Среди компаний, получивших награду, — предприятия, работающие в сфере машиностроения, микроэлектроники, энергетики, легкой промышленности, в сфере добычи полезных ископаемых и мультимодальных перевозок.

С 2015 года конкурс будет проводиться в новом формате, планируются встречи руководителей экспортно-ориентированных предприятий, ряд семинаров и дней ВЭД Новосибирской области. Сам конкурс проводится обычно в четырех номинациях, но в этом году по итогам обработки анкет может добавиться пятая номинация — предприятие, завоевавшее новый сегмент зарубежного рынка.

В конкурсе могут принимать участие субъекты предпринимательской деятельности, осуществляющие свой бизнес (зарегистрированные) на территории Новосибирской области, любой формы собственности, поставляющие на экспорт свою продукцию и услуги на протяжении не менее двух предшествующих отчетному году лет.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Константин Боков: «Мы всегда выходили из кризисных ситуаций»

Накануне Дня строителя президент Ассоциации строителей и инвесторов Новосибирска и Новосибирской области **Константин Боков** рассказал о том, как строительная отрасль переживает кризис и кого поддерживают меры, принятые Правительством РФ.

— Константин Вениаминович, если судить по тому, что в первом полугодии 2015 года сдано жилья на 40% больше, чем за этот период прошлого года, то кризис новосибирских строителей не коснулся. Чем объясняется этот успех?

— У нас последние лет десять всегда было много задельных объектов, это и дает ресурс: то, что не сдали в прошлом году, — ввели в нынешнем. Например, в 2014 году одному из крупных новосибирских застройщиков компании «Дискус Плюс» не удалось ввести ни одного дома, и все прошлогодние планы были реализованы в первом квартале 2015-го. И у других компаний много объектов перешло на 1 квартал нынешнего года, хотя, в принципе, все это могли сдать в прошлом году.

— Значит, это прошлый год можно назвать удачным?

— По объему ввода жилья — да. И еще — у строительной отрасли большая инерция, несмотря на трудности, производственный процесс продолжается. Благодаря тому, что у нас большое количество застройщиков, причем разного калибра, в регионе ситуация в отрасли лучше, чем у многих соседних регионов. И процесс снижения объемов идет более плавно. Правда, большой объем строительства и неразборчивость в застройщиках приводят и к издержкам, в частности, к росту числа обманутых дольщиков.

«Практически все строящиеся микрорайоны имеют очень слабую обеспеченность социальной инфраструктурой. Отставание минимум на пять лет, а в среднем на 7-10».

— Константин Вениаминович, часто говорят об отставании социальной инфраструктуры от потребностей жителей, особенно в новых микрорайонах. Кризис осложнит ситуацию?

— Организация строительства инфраструктуры всегда была задачей муниципалитетов. Практически все строящиеся микрорайоны, за редким исключением, имеют очень слабую обеспеченность социальной инфраструктурой. Отставание минимум на пять лет, а в среднем на 7-10. Застройка микрорайонов должна быть комплексной, но этого не происходит. Сейчас строят детсады, и эта программа дает свои плоды, но будет не хватать школ. А кроме этого, нужны больницы, культурные и спортивные сооружения и т. д.

— Как это можно исправить?

— Есть два способа: либо тратить много муниципальных денег, либо менять подходы. Избытка денежных средств у нас нет, значит, нужно предоставлять преференции застройщикам, например, земельные участки со значительной скидкой, налоговые льготы в обмен на строительство объектов соцкультбыта. Это возможно немного сократит темпы жилищного строительства, но обеспечит комплексную застройку.

— Но ведь тогда муниципальный бюджет недополучит деньги?

— Зато получит новые объекты, новые рабочие места, с которых также пойдут налоги.

— Можно спрогнозировать, каким в отрасли будет результат всего 2015 года?

— Учитывая задел по жилищному строительству, результаты по вводу жилья будут неплохими. С другой стороны, не стоит забывать, что с 2013 года была замечена тенденция снижения объемов строительных работ — сначала небольшая, но в 2014 году снижение составило 6%, а за шесть месяцев 2015-го уже почти 33% относительно прошлого года. Ввод площадей идет за счет инерции, за счет завершения объектов, которые строились последние годполтора. Но снижение объемов строительства говорит о том, что наша отрасль в кризисе, в серьезном кризисе, и это не отраслевая, а общая экономическая тенденция. Это наглядно видно и по тому, как строительные организации, стройиндустрия сокращают персонал и внештатные строительные бригады, отправляют сотрудников в долгосрочные неоплачиваемые отпуска, сокращают рабочую неделю. Но надо отметить, что даже в таких условиях в начале текущего года застройщики получили для освоения довольно много площадок.

«Снижение объемов строительства говорит о том, что наша отрасль в кризисе, в серьезном кризисе, и это не отраслевая, а общая экономическая тенденция».

— Каким было максимальное падение объемов производства в 2008 году?

— Для строителей пик наступил в 2009 году и был спад не менее 30%, зато оно было краткосрочным, уже в 2010 году произошел рост объемов строительных работ.

— Это значит, что строители видят перспективу?

— Запас позволяет плавно выходить из кризиса, но если сравнивать нынешний кризис с прошлым 2008-2009 гг. — тот был краткосрочным, сейчас такая тенденция не просматривается — мы зашли в затяжной период стагнации, спада.

— Когда можно надеяться на перелом негативной тенденции?

— Раньше предприятия стройиндустрии летом работали в две смены, сейчас — в одну, а кто-то уже по пятницам не работает. Перспектив для роста до конца года не просматривается, хорошо, если он наметится в 2016 году.

— В Новосибирске строительные организации сокращаются, а что происходит в районах области?

— По районам ситуация хуже, там строителей уже почти не осталось. И речь не о девелоперах, а о реальных организациях, имевших свои производственные базы. А оставшиеся на грани выживания.

— Удешевление рубля является положительным фактором?

— Для строительного комплекса — нет, ведь его продукция не экспортная. Наоборот, многие материалы, оборудование — импортные, а значит, запчасти, обслуживание техники дорожают вместе с валютой.

— Основной драйвер строительства жилья — доступная ипотека, правительство сначала увеличило ключевую кредитную ставку, потом стало ее снижать. Как это отразилось на ипотеке?

— Напомню, что в конце прошлого года был ажиотажный спрос на ипотеку, необходимо время, чтобы спрос восстановился. Я, кстати, не думаю, что заключенные тогда сделки были выгодными покупками. Сейчас по Новосибирску падение объема ипотеки относительно периода прошлого года составляет не менее 20%. Хотя сотрудники Росреестра говорят, что в последние месяцы есть тенденция роста. Думаю, сказалось то, что государство запустило программу субсидирования банков в части ипотечного кредитования. Но она, конечно, не может решить все проблемы.

«Сейчас по Новосибирску падение объема ипотеки относительно периода прошлого года составляет не менее 20%».

— Сколько сейчас стоит ипотека?

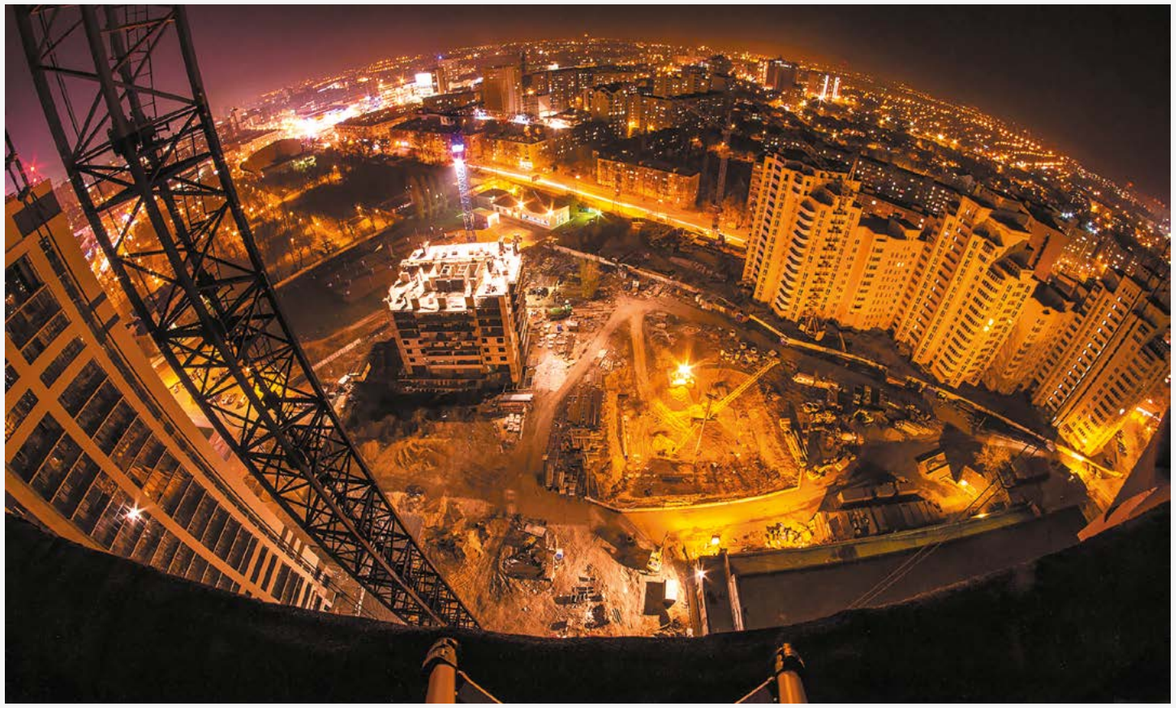
— Немногие банки, попавшие в эту государственную программу, предоставляют ипотечные кредиты почти на условиях прошлого года, остальные предлагают высокие ставки — практически запретительные. Естественно, что банки, имеющие возможность предложить более дешевый кредит, ужесточили требования к заемщику. Все это замедляет ипотеку, но это не значит, что она недоступна. Если раньше говорили о субсидировании в РФ ипотеки на сумму 400 млрд рублей, то сейчас речь идет о 700 миллиардах, это значит, что желающим нужно попасть со своим кредитом в число этих 700 миллиардов.

— Цены на жилье снижаются или растут?

— Цены плавно снижаются, поскольку предложение не обеспечено платежеспособным спросом. А государство не в силах этот спрос поддержать.

— Строительная отрасль — это драйвер экономики, какие меры можно предпринять для ее поддержки?

— Мы уже видели примеры, так в 2008 году в Новосибирской области был принят пакет действенных мер. Было решено субсидировать процентную ставку при покупке жилья всем желающим — без ограничения. Сейчас государство это делает узконаправленно, ограничивая размер кредита до 3 млн рублей, а жилье должно быть в новостройке. А тогда поддерж-



ка была для приобретателя, человека, а сейчас это, скорее, поддержка банковской структуры. Кроме того, область выступала гарантом при предоставлении кредита строительным организациям. Поскольку здесь был строгий отбор, то бюджету не пришлось платить по этим обязательствам, но банки получили дополнительные гарантии возврата своих средств. Еще одной мерой стала выдача субсидий на строительство индивидуального жилья в районах области. 200 тысяч рублей выдавались как аванс и еще столько же по завершении строительства. Это потребовало, конечно, расходов, но люди смогли обзавестись жильем.

— Тогда была другая экономическая ситуация…

— Да, тогда был меньше дефицит бюджета, как, правда, и сам бюджет был меньше.

— Константин Вениаминович, в области запущена программа капитального ремонта, в ее рамках за 25 лет должен быть отремонтирован весь жилой фонд. Эта программа может восполнить сокращение объемов строительно-монтажных работ?

— Восполнить сокращение — нет, не сможет, а поддержать отрасль — конечно. Капитальный ремонт и новое строительство имеют свою специфику, далеко не все строительные организации готовы заниматься капитальным ремонтом. Сегодня строительные организации проявили интерес к этому сектору, тем более что это не одноразовая акция, а долгосрочная программа. Но пока серьезного восприятия строителей в этой сфере нет. Мы проработали эту тему с департаментом ЖКХ, заместителем мэра по строительству. Пока впечатление печальное. Этот рынок уже сложился ранее, и туда не спешат принимать новых участников. Хотя объемы капремонта значительно возросли со времени реализации 185-го Федерального закона. Пока нет понимания, что именно строители — та сила, которая может обеспечить объемы этой новой программы. А выполнять ее придется и отвечать за реализацию как перед федеральным центром, так и перед жителями. Из нашей Ассоциации порядка 25 компаний изъявили желание заниматься капремонтом, но уже половина, посмотрев на бюрократическую организацию дела, уже передумала: «Хлопот больше, чем возможности заработать».

«Далеко не все строительные организации готовы заниматься капитальным ремонтом. Из нашей Ассоциации порядка 25 компаний изъявили такое желание, но уже половина, посмотрев на бюрократическую организацию дела, уже передумала: «Хлопот больше, чем возможности заработать».

— В чем там сложность?

— В первую очередь в непрозрачности. Например, одна компания зашла на объект, имея договор на аванс, но аванса не получила, уже заканчивает работу за счет собственных средств, а денег все нет. Вторая сложность — это работа с населением, ведь при замене коммуникаций необходимо попасть в каждую квартиру, а это требует организационной работы. С другой стороны, собственники принимают участие в приемке работ, и тут могут возникнуть необоснованные претензии к подрядчикам. Вот еще момент: замена стояка ведется за счет программы, а присоединение прибора отопления — за счет собственника. А если он не хочет платить? То есть очень много организационных моментов, где необходимо участие власти.

— Программа сформирована в прошлом году, но ясно, что она потребует корректировки, насколько она реалистична?

— Здесь, как в финансовой пирамиде ,— кто первый примет участие, тот и выиграет, а что будет с последними через 10-20 лет — неизвестно. Но ведь собираемость средств по программе — порядка 70%, а это серьезные деньги, их необходимо осваивать, делать работу хорошо и качественно.

— Мы встречаемся накануне профессионального праздника — Дня строителя, но оснований для оптимизма мало…

— Оптимизм в том, что мы все равно всегда выбирались из кризисных ситуаций — так будет и в этот раз. А строителям в канун профессионального праздника хочется традиционно пожелать надежных партнеров, хороших заказчиков, профессиональную власть и состоятельное население. Спрос на жилье есть, и необходимость в строительстве будет всегда — это и есть источник для оптимизма.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

НЕОТЕХ

ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА ООО «НЕОТЕХ»

Располагая высокоточным оборудованием и квалифицированными кадрами, производим оснастку и инструмент для металлообработки

ПРЕСС-ФОРМЫ ДЛЯ ТЕРМОПЛАСТАВТОМАТОВ

ФИЛЬЕРЫ ДЛЯ ПРОТЯЖКИ АЛЮМИНИЯ, БРОНЗЫ

НОЖИ ГИЛЬОТИННЫЕ, ШТАМПЫ ДЛЯ ПРЕССОВ

ДЕТАЛИ ДЛЯ РЕМОНТА ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ, в том числе и на импортное оборудование

Разработку и конструирование оснастки проводят опытные конструкторы и технологи

При помощи зубофрезерных, зубодолбежных станков и печей закалки изготавливаем прямозубые и косозубые шестерни, вал-шестерни до модуля 12 и Ф-600, а также звёздочки любого диаметра под любые цепи

Красноярск, ул. Пограничников, 53, стр. 2

8-923-332-27-42, 8-913-564-25-11

E-mail: tehno-polus@yandex.ru

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ!

Директор ООО «НеоТех» Решетняк Г.И.

Информация о прохождении магистральных газопроводов и соблюдении Правил охраны магистральных трубопроводов, утвержденных постановлением Госгортехнадзора России от 23.11.1994г.№61, и минимальных расстояний от оси газопроводов согласно СНиП 2.05.06-85 «Магистральные трубопроводы».

Руководителям предприятий, строительно-монтажных организаций, городских и сельских администраций, гражданам!

На территории Новосибирской области проложена сеть магистральных газопроводов высокого давления, в том числе по: Коченевскому, Каргатскому, Чулымскому, Черепановскому, Болотнинскому, Мошковскому, Колыванскому, Искитимскому, Тогучинскому, Новосибирскому районам.

Трасса магистрального газопровода через каждые 500 метров обозначена километровыми столбиками желтого или оранжевого цвета, высотой 1,5 метра с указанными на них километражем и глубиной заложения труб.

Места пересечения газопровода с автомобильными дорогами и другими наземными и подземными коммуникациями обозначены соответственно дорожными знаками «Осторожно, газопровод», «Остановка запрещена» и знаком «Газопровод высокого давления».

Механические повреждения газопровода могут вызвать его разрушение, сопровождающееся взрывом или пожаром, и приводят к большому материальному ущербу. Виновные в повреждении магистрального газопровода и средств его электрохимзащиты от коррозии с линиями электропередачи привлекаются к административной и уголовной ответственности.

Для обеспечения нормальных условий эксплуатации и исключения возможности повреждения газопровода устанавливается охранная зона: 25 метров от оси газопровода с каждой стороны, охранная зона вдоль подводных переходов – 100 метров с каждой стороны от крайней нитки.

В охранных зонах трубопроводов без письменного разрешения Новосибирского ЛПУ МГ запрещается:
а) возводить любые постройки и сооружения;
б) высаживать деревья и кустарники всех видов, складировать корма, удобрения и материалы, скирдовать сено и солому, содержать скот, выделять рыбопромысловые участки, производить добычу рыбы, устраивать водопои, производить колку и заготовку льда;
в) сооружать проезды и переезды через трассы трубопроводов, устраивать стоянки автомобильного транспорта, тракторов и механизмов, размещать коллективные сады и огороды;
г) производить мелиоративные земляные работы, сооружать оросительные и осушительные системы;
д) производить всякого рода горные, строительные, монтажные и взрывные работы, планировку грунта;
е) производить геологосъемочные, поисковые, геодезические и другие изыскательные работы, связанные с устройством скважин, шурфов и взятием проб грунта.

Для обеспечения безопасности города и другие населенные пункты, коллективные сады с садовыми домиками, дачные поселки, отдельные предприятия, здания и сооружения, гаражи, открытые стоянки для автомобилей, отдельно стоящие здания с массовым скоплением людей (школы, больницы, клубы, детские сады, вокзалы и т. п.) должны размещаться на минимальном расстоянии от оси магистральных газопроводов не менее 100 – 350 метров в зависимости от его диаметра согласно СНиП 2.05.06-85 «Магистральные трубопроводы».

Для согласования работ в охранной зоне, согласования строительства различных сооружений и размещения коллективных садов, огородов и фермерских усадеб в зоне минимальных расстояний до газопроводов необходимо обращаться по адресу:
630126 Новосибирск, 126, ул. Выборная, 241

Новосибирское линейное производственное управление магистральных газопроводов ООО «Газпром трансгаз Томск».

Телефоны:
– директор НЛПУМГ с 9:00 до 17:00 **(383) 338-11-00, факс (383) 338-10-72**
– сменный диспетчер (круглосуточно) **(383) 338-11-02**
– коммутатор (круглосуточно) **(383) 338-08-80**

Директор НЛПУМГ Шмонин Владимир Васильевич

Мы независимы!

В Новосибирской области прошла ежегодная антинаркотическая акция

Проект направлен на мотивацию жителей вести здоровый образ жизни и ежегодно проводится Новосибирской региональной общественной организацией «Авторитет», участником данного мероприятия может стать любой желающий в возрасте от 14 лет.

В 2015 году проект был поддержан Общероссийской общественной организацией «Лига здоровья нации» и получил грант Президента РФ и реализовался в Новосибирской области, Алтайском и Красноярском краях. Акция включает в себя несколько этапов: проведение фотоконкурса «Здоровый образ жизни», заполнение творческого задания — блиц-опроса на тему «Здоровый образ жизни — что это?!» и проведение множества творческих и музыкальных мероприятий.

Интересно, что организаторы представили участникам разнообразность профилактических мероприятий: провели десятки лекций в молодежных и образовательных учреждениях, сделали экскурсии в крематорий и необычные творческие арт-пространства, для того чтобы показать всю яркость и разнообразность трезвой жизни!

Финал акции «Мы независимы» по традиции проводился 26 июня в Международный день борьбы с наркоманией и незаконным оборотом наркотиков (утвержденный Генеральной Ассамблеей ООН) на центральных площадках Новосибирска, Барнаула и Красноярска и собрал более 30 тысяч человек. Среди участников, подавших заявки в центрах приема, разыгрывались подарки от организаторов и привлеченных спонсоров, мотивирующие людей вести здоровый образ жизни. Окончательным этапом проекта станет награждение участников и победителей, после проведения медицинских тестов, в сентябре в Общероссийский день трезвости.

Все преступления должны быть раскрыты

Начальник ГУ МВД по Новосибирской области Юрий Стерликов подвел итоги первого полугодия 2015 года. Несмотря на 14-процентный рост зарегистрированных преступлений, он подтвердил свое требование к подчиненным расследовать 100% происшествий.

В органы внутренних дел поступило 265,5 тыс. сообщений о происшествиях, что на 1,5% больше, чем в прошлому году, зарегистрировано 25,8 тыс. преступлений, рост составил 14%. Половину всех преступлений составляют кражи имущества и именно они обеспечили общий рост преступности. Краж совершено в первом полугодии 12,3 тысячи, это 47,5% от всех преступлений.

Юрий Стерликов отметил, что требует регистрации всех происшествий, а за известные факты укрывательства заявлений граждан он отправил материалы в следственный комитет для возбуждения уголовного дела.

Меньше произошло тяжких преступлений — убийств, грабежей и разбойных нападений, также на четверть сократились преступления, совершенные несовершеннолетними, меньше стало рецидивной преступности. На стадии приготовления или покушения предотвращено 2 тыс. преступлений, это на 23% больше показателей прошлого года.

Всего за полгода раскрыто 10 тыс. противоправных деяний, из них три тысячи составляют тяжкие и особо тяжкие преступления. Доля расследованных преступлений составляет 49%, выявлено причастных к ним десять тысяч человек. Раскрыто 99 убийств, 380 случаев причинения тяжкого вреда здоровью, также 508 грабежей (из них 202 уличных). Доля расследованных грабежей относительно прошлого года повысилась с 47 до 51 процента.

«Принято решение увеличить плотность нарядов в общественных местах... В праздничные и выходные дни привлекаются сотрудники частных охранных предприятий».

Особое беспокойство вызывают квартирные кражи. За полугодие совершено более 2,35 тысячи таких преступлений, рост 11%. Раскрыты 1,3 тысячи квартирных краж.

— Происходит рост квартирных краж, угонов автотранспорта и снижение их раскрываемости — вот за это я спрашиваю, — сказал начальник областного главка. — И принимаю меры в отношении тех, кто недостаточно расследует подобные преступления.

По словам Юрия Стерликова, осложнилась оперативная обстановка в общественных местах, более половины краж совершены на улицах — около 5,8 тысячи преступлений.

— Мной принято решение увеличить плотность нарядов в общественных местах, — сообщил начальник регионального главка, — для этой цели привлекаются сотрудники центрального аппарата — главного управления и УВД Новосибирска. В праздничные и выходные дни привлекаются сотрудники частных охранных предприятий.

За полугодие выявлено 29 лиц, связанных с организованной преступностью, которые совершили 51 преступление в составе групп — на 31% больше прошлого года.

Полиция выявила 67% наркопреступлений — это 1,9 тысячи случаев. 874 человека привлечены к ответственности за сбыт наркотиков, изъято 127 кг наркотиков, из которых героина 1,23 кг, а также около 5 кг синтетических наркотиков. Остальное — гашиш и марихуана.

Число экономических преступлений выросло на 38% — 1 247 эпизодов, пресечено 54 налоговых преступления, 421 преступление совершено в финансово-кредитной системе. Раскрыто 110 преступлений, связанных с освоением бюджетных средств. Пресечено 87 взяток, из них 14 — в сфере здравоохранения, остальные в исполнительной власти.

Начальник главка подтвердил свое требование к подчиненным раскрывать все правонарушения на 100%, своевременно выполнять все предписанные мероприятия.

«Люди не хотят быть понятыми, свидетелями, они считают, что это не их дело. Когда я в 80-е годы был оперуполномоченным уголовного розыска, такой проблемы не существовало».

Кроме того, начальник главка отметил пассивность граждан:

— Активность населения не в том, чтобы сообщить о происшествии. Указывать на недостатки легче, чем помочь… Люди не хотят быть понятыми, быть свидетелями, они считают, что это не их дело. Когда я в 80-е годы был оперуполномоченным уголовного розыска, такой проблемы не существовало.

Есть в полиции и кадровые проблемы. Сейчас в службе участковых уполномоченных недостает 117 человек — это 10% штатного состава. Патрульно-постовая служба недоукомплектована на 15%.

— Люди не хотят идти работать в полицию, как пример — пришел бывший военнослужащий, проработал три месяца и уходит. Причина — «слишком спрос большой». Человек предпочитает меньше получать, но выбирает работу спокойнее.

15 лет в строю

Юбилейную дату — 15 лет со дня основания отметила крупная общественная организация — **«Межрегиональный союз силовых структур Родины»,** в ее рядах состоят десятки тысяч бывших и действующих офицеров из различных регионов России. Организация была создана в первую очередь с целью поддержки ветеранов и защиты прав уволенных в запас офицеров силовых структур, но постепенно на первый план выдвинулась работа по патриотическому воспитанию молодежи. О задачах и проектах, над которыми работают члены МСССР, рассказал председатель координационного совета **Олег Петрович Коляденко.**

ОЛЕГ КОЛЯДЕНКО ВРУЧАЕТ ПАМЯТНУЮ МЕДАЛЬ УЧАСТНИКУ МСССР

— Мы не забываем о ветеранах и уволенных в запас офицерах, стараемся им помогать по-прежнему. У нас было много проектов, поначалу это даже носило несколько хаотичный характер — как и бывает в пору становления любой общественной организации. Но понемногу выработалась четкая линия, что главным направлением работы для нас является патриотическое воспитание молодежи. За последние годы у нас реализовано пять крупных проектов, которые проводились не в масштабе района или даже города Новосибирска, а выходили за границы области и охватывали весь Сибирский регион.

— Как создавались эти проекты?

— Работа построена так, что один проект вытекает из другого, в их рамках наши ветераны плотно общаются с детьми, передают им свой опыт, рассказывают о прошлом. Воспитание достойной смены ведется на примерах людей, в жизни которых были и есть серьезные достижения. В нашей организации помимо офицеров участвует много спортсменов, заключены соглашения с 15 спортивными федерациями, проводится много соревнований. Спорт — это одно из направлений, у нас их несколько и по каждому сформирован пакет мероприятий, организуется и материальная поддержка, а где-то и административный ресурс. Благо, в нашей организации состоят и депутаты от районного уровня до Госдумы и федеральные чиновники. Яркий пример — Сергей Иосифович Пыхтин, он активно участвует в жизни общества. 22 августа в Тогучинском санатории прошел «Танковый биатлон»,

«Главным направлением работы для нас является патриотическое воспитание молодежи».

ОЛЕГ КОЛЯДЕНКО

посвященный 70-летию Победы, в нем приняли участие команды пяти детских домов, в каждой по 10 человек — как в таком проекте было обойтись без участия министра социального развития области?

— Это ведь только одно из многих мероприятий, посвященных юбилею Победы?

— Конечно, еще в конце 2014 года был дан старт проекту «Воинское братство поколений», мы практически с января проводили мероприятия. Состоялось два гала-концерта, а 17 мая на стадионе «Электрон» прошел большой военно-спортивный праздник. Нужно отметить — это только кульминационные моменты, помимо них было много небольших проектов, которые проходили постоянно. Это различные встречи, поисковые мероприятия — дети занимались поиском информации о своих предках, воевавших в Великую Отечественную, об истории Новосибирска и Новосибирской области, сельские ребятишки узнавали о своих деревнях: кто и как уходил из них на фронт. В результате были записаны два блока радиопрограмм. Это была серьезная работа, в ней участвовали библиотеки, с помощью сотрудников Новосибирской государственной областной научной библиотеки удалось найти хронику города Новосибирска с 1941 по 1945 годы. Там рассказывается о помощи фронту, размещении эвакуированных заводов, о том, что почти все крупные здания в центре города были отданы под госпитали. На этом материале были разработаны тематические экскурсии, их охотно заказывают школы. На основании исследовательских работ появился целый список имен героев войны и труда, которые раньше не были широко известны.

Еще один крупный проект — «Рождение гвардии». Мы организовали два автопробега машин времен войны по местам формирования сибирской дивизии, а также по районам области с задачей сбора священной земли с мест захоронения героев-сибиряков. Из него вытекает следующий проект — «Курган памяти». В Новосибирске, предположительно в парке «Березовая роща», у монумента воинам, погибшим в госпиталях, мы хотим создать Курган памяти, посвященный всем людям, которые осваивали и защищали нашу Родину — как солдатам, так и ветеранам труда.

— Иногда раздаются голоса о том, что в таких мероприятиях люди участвуют по обязанности, что им можете ответить?

— На автопробег «Дорогами войны» люди ехали целыми семьями, машины переоборудовали, стилизовали под военную технику — кто же это может заставить сделать? Собралось порядка 250 машин, причем и дорогих, и простых, потому что Родина — она одна на всех, общая.

— Пятнадцать лет — это немалый срок в наше переменчивое время. Что дальше?

— Да, этот год у нас юбилейный, губернатор области, мэр Новосибирска, ряд министерств отметили нашу организацию, ее участников своими наградами, это признание нам придает силы. МСССР — организация известная, и коммерсанты, и чиновники к нашим планам относятся серьезно. В 2011 году мы с председателем РОО спортивной авиации Александром Николаевичем Осокиным организовали авиашоу на аэродроме «Мочище» в честь первого пролета над Новониколаевском самолета, это стало толчком для организации подобных праздников. На первом было 15 тысяч зрителей, а на последнем уже 50 тысяч! Поэтому все больше людей предлагает свою помощь в проведении наших мероприятий, у нас становится все больше друзей и партнеров. Это значит, что мы выбрали правильное направление и патриотическое воспитание молодежи сегодня — важнейшая задача.

Промкооперация: от малого к крупному

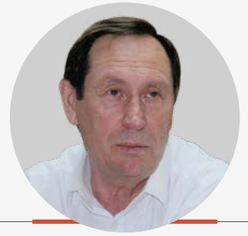
Возможности кооперации малого и среднего бизнеса с крупными промышленными предприятиями обсудили на круглом столе, организованном департаментом промышленности, инноваций и предпринимательства мэрии Новосибирска. Представители бизнеса рассказали о примерах такой кооперации, о том, для чего она нужна крупным и мелким предприятиям, а также какие проблемы мешают организовать этот процесс.

«У малого и среднего бизнеса есть желание сотрудничать с крупными предприятиями, обеспеченными государственными заказами, а последним необходимо снижать издержки и повышать качество продукции».

АЛЕКСАНДР НИКОЛАЕНКО, ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ДЕПАРТАМЕНТА ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ИННОВАЦИЙ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НОВОСИБИРСКА

«Для малого бизнеса серьезной помехой являются нормы существующего законодательства, особенно в сфере лицензирования и сертификации. Возможности малого бизнеса ограничены, и над этим необходимо работать».

БОРИС ГРИГОРЬЕВ, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ГРАЖДАНСКОЙ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



«Прогресс в кооперации промышленных предприятий есть, но главным недостатком, мешающим его развитию, является отсутствие культуры кооперации. Но потенциал местных предприятий в этой сфере огромен».

МИХАИЛ КУЗЬМИН, ПРЕЗИДЕНТ НОВОСИБИРСКОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ОТДЕЛЕНИЯ «СОЮЗ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ РОССИИ»

НЕТ КУЛЬТУРЫ КООПЕРАЦИИ

В начале круглого стола заместитель начальника департамента промышленности, инноваций и предпринимательства Новосибирска **Александр Николаенко** констатировал, что разговор на заданную тему полезен, поскольку у малого и среднего бизнеса есть желание сотрудничать с крупными предприятиями, обеспеченными государственными заказами, а последним необходимо снижать издержки и повышать качество продукции. Об актуальности встречи говорило и то, что небольшой зал был переполнен. По словам Александра Николаенко, коммуникация, которую раньше обеспечивало сотрудничество конструкторских бюро и профильных научно-исследовательских институтов с крупным производством, необходимо восстанавливать за счет наработки новых связей.

Начальник отдела легкой промышленности и гражданской продукции промышленности **Борис Григорьев** отметил, что в результате встреч и обсуждений вопроса промышленной кооперации приходится констатировать — для малого бизнеса серьезной помехой являются нормы существующего законодательства, особенно в сфере лицензирования и сертификации. Возможности малого бизнеса здесь ограничены, и над этим необходимо работать.

Он также напомнил, что в рамках «Программа поддержки инновационной и инвестиционной деятельности организаций научно-промышленного комплекса города Новосибирска» намечены меры поддержки реального сектора производства до 2017 года. Финансовая поддержка оказывается в форме субсидий из бюджета города, так в 2015 году на внедрение проектов выделено около 11 млн рублей. При этом поддержка оказывается исходя из важности проекта, а не размера предприятия. Эти проекты, в том числе, направлены и на промышленную кооперацию.

Михаил Кузьмин, президент Новосибирского регионального отделения «Союз машиностроителей России», который выступил соорганизатором круглого стола, сказал, что прогресс в кооперации промышленных предприятий есть, но главным недостатком, мешающим его развитию, является отсутствие культуры кооперации. Интерес крупного бизнеса воспринимается другой стороной как возможность поднять цену на свои услуги или изменить очередность заказов, их сроки. Но потенциал местных предприятий в сфере кооперации огромен, и если удастся выработать конкретные предложения, то это будет серьезным шагом вперед.

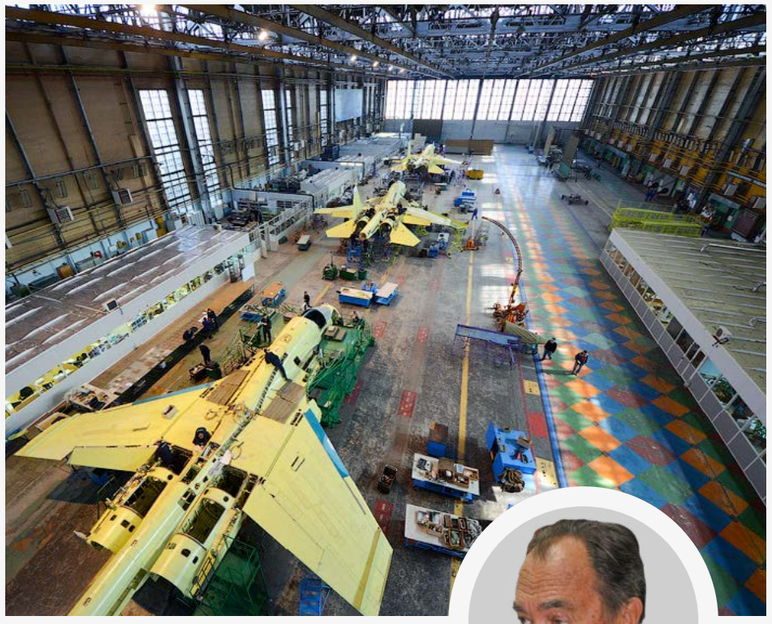
Главная проблема, по мнению Кузьмина, не старые станки на производстве, которые мешают внедрению инноваций, а то, что отсутствуют предложения научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР): «Нет новых мощных разработок».

В текущем году, кстати, особое внимание уделяется именно финансированию НИОКР.

ПРИМЕРЫ ИЗ ПРАКТИКИ

Завод имени Чкалова уже имеет практический опыт кооперации с малым бизнесом, его директор, заместитель генерального директора ОАО «Компания «Сухой» **Валерий Скворцов** привел два примера.

— Мы производим сложную авиатехнику, а это накладывает серьезные обязательства на тех, кто с нами сотрудничает, — сказал он. — Перед нами стояла задача определения свободного водорода в очень нагруженных деталях конструкции самолета, в частности, крепления крыла. Мы нашли, можно сказать, местное профильное предприятие — институт в Томске, и наладили с ним взаимодействие. Важным моментом здесь было то, что за этим институтом



был закреплен военный представитель и у него имелись сертификаты на право работы с авиатехникой.

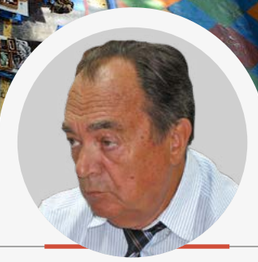
Во втором случае все шло не так гладко. Нас заинтересовали возможности оборудования, используемого резидентом Технопарка компанией «ТермоМет». Эта фирма использует оборудование, которое даже нам «не снилось», способное подвергать вакуумной термической обработке сложные детали с глухими гнутыми отверстиями, причем потом они не требуют дополнительной обработки. Для нас такое сотрудничество жизненно необходимо, правда, мы не выпускаем тысячи самолетов, поэтому не можем обеспечить большой заказ. Тем не менее «ТермоМет» готов с нами сотрудничать.

Совместными усилиями мы решали две задачи — получение лицензии и сертификата на право работы с авиатехникой, а также закрепление за «ТермоМетом» военного представительства. На первую задачу ушел целый год.

Разрешение даже не на изготовление, а на покрытие деталей требуется от нашего ведущего института — Всероссийского института авиационных материалов (ВИАМ).

На сегодняшний день мы пришли к заключению договора между институтом и малым предприятием, после которого ВИАМ проведет те же испытания покрытия, которые уже провели мы, чтобы удостовериться в необходимом качестве изделий. Процесс заключения договора продолжается уже три месяца. Это очень долго, но что тут можно сделать? Пожаловаться вице-премьеру Рогозину?.. Поэтому ждем — когда-то процесс завершится.

Вторая задача — обеспечение военного представительства за «ТермоМетом» будет решаться после получения одобрения ВИАМа. Эта цепочка — она неразрывная, ее можно критиковать, но миновать нельзя и в этом отражается серьезный подход ко всему, что связано с авиатехникой. При этом оборудование «ТермоМета», купленное во Франции на «государевы» деньги, находится у компании в аренде, а это значит, что простой приносит им убытки. При этом и оборудование, и технологии крайне важны, они помогут нам снизить издержки и повысить качество изделий. Я бы для таких компаний предложил рассмотреть вопрос арендных каникул, чтобы дать возможность тому же «ТермоМету» встать на ноги.



Завод имени Чкалова уже имеет практический опыт кооперации с малым бизнесом.

«Мы производим сложную авиатехнику, а это накладывает серьезные обязательства на тех, кто с нами сотрудничает».

ВАЛЕРИЙ СКВОРЦОВ, ДИРЕКТОР ЗАВОДА ИМЕНИ ЧКАЛОВА

Представитель компании «АВГУСТ ИН» **Егор Ильин** привел еще один пример из практики сотрудничества его малого предприятия с «НАЗ им. В.П. Чкалова», когда наметившаяся работа по обработке цилиндров оборвалась. При этом он не смог сказать, по чьей вине и на каком этапе.

— Назовите фамилию нашего сотрудника, — отозвался Валерий Скворцов, — и мы выясним, в чем тут дело, правильно ли было принято решение. Напишите письмо — бюрократический подход тут самый правильный — и мы вместе разберемся.

Согласно маркетинговым исследованиям, основными препятствиями в развитии производственной кооперации являются:

Отсутствие информации о потребностях и возможностях — 56%

Низкий уровень организационной культуры взаимодействия — 46%

Недостаточная осведомленность о технологическом потенциале предприятий региона — 41%

Технологическая отсталость производственных компаний — 31%

Отсутствие стимулов для производственной кооперации — 23%

При этом директор завода уточнил, что то, что предприятие является филиалом концерна «Сухой», ограничивает его в свободе налаживания контактов: «Наше дело — клепать самолеты, а контакты — дело в первую очередь головной организации», — заключил он.

На реплику из зала о том, что малые предприятия нуждаются в большей рекламе своих возможностей и услуг, директор Центра координации экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства региона **Сергей Иванов** напомнил, что такая информация размещена на сайте экспо54.ру.

Еще одним инструментом для налаживания контактов Сергей Иванов назвал биржу субконтрактов. По его словам, после введения законов по госзакупкам участие крупных предприятий на таких биржах сократилось.

— В рамках закупочных процедур больше оценивается финансовая составляющая, тогда как на проводимых нами биржах можно, знакомясь с предприятиями, проводить предварительный технический отбор будущих подрядчиков, — заметил Сергей Иванов.

ГОРОДСКИЕ БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЫ

Директор «Городского центра развития предпринимательства» **Михаил Космынин** рассказал участникам круглого стола о возможностях поддержки малого бизнеса на площадках двух новосибирских бизнес-инкубаторов. Первый, расположенный на ул. Есенина, был открыт в 2011 году, сейчас его покидает «первый выпуск» стартаперов, и ведется новый набор. Площадь этого бизнес-инкубатора — 1,5 тыс. кв. м, офисы площадью 36 кв. м, а производственные помещения — 351 кв. м. Аренда последних — 300 руб. за кв. м.

Второй бизнес-инкубатор открывается на ул. Троллейной, его площадь более 2 тыс кв. м, выставлены 18 лотов производственных помещений (200 кв. м) и 19 — офисных (36 кв. м). Офисы обеспечены мебелью, интернетом-линией и телефонной связью. Претендовать на размещение могут компании возрастом до 3 лет, по словам Космынина, две трети помещений уже востребованы. Среди претендентов производители медтехники, светодиодной, чулочной продукции, запорной арматуры и другие.

— Для нас приоритетом является выбор предприятий, необходимых городу и крупному бизнесу, — подчеркнул Михаил Космынин.

ЛУЧШЕ — ЗА ГРАНИЦУ

Директор ООО «Болид» **Леонид Сарин** рассказал, что его компания стремится к сотрудничеству с предприятиями оборонно-промышленного комплекса, и в этом направлении есть успехи.

— Наши изделия покупают как полуфабрикаты, — сказал он. — Хочу не напугать, а предупредить: практика последнего года показывает, что крупные заказчики, такие как «Газпром», «Лукойл», «Сибэко», практически перестали авансировать любые работы, а расчет за выполненную работу растягивается у «Сибэко» на 90-180 дней, у «Лукойла» — на 45-90 дней. И банк в этой ситуации малому бизнесу не поможет, всегда приходится рассчитывать только на собственные силы.

По его словам, надо стараться расширять рынок сбыта, выходить за пределы не только Новосибирской области и России, но и за границу.

— Мы последнее время налаживаем связи с Монголией и Вьетнамом, там есть потребности в наших головах. Не надо искать заказчиков на территории Российской Федерации, это очень сложно становится — за рубежом проще, — подчеркнул Сарин.

Его поддержал директор компании «АВГУСТ ИН» **Федор Ильин,** приведя примеры двух заводов, производящих колесные диски. Один под давлением экономической ситуации решил сосредоточиться на производстве дисков для отечественных машин, а руководство второго поехало на выставку в Германию и набрало там столько заказов, что теперь расширяет производство. По его словам, за счет роста стоимости валюты российское производство может побеждать в конкурентной борьбе даже пресловутых китайцев. Сам Федор Ильин заключает контракты с чехами и финнами.

Поддержка малому бизнесу — площадки двух новосибирских бизнес-инкубаторов.

«Для нас приоритетом является выбор предприятий, необходимых городу и крупному бизнесу»,

МИХАИЛ КОСМЫНИН, ДИРЕКТОР «ГОРОДСКОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

По словам Сергея Иванова, многие известные бренды легкой промышленности изготавливают во Вьетнаме, в эту же кооперацию включается Камбоджа.

При этом владелец кожгалантерейного предприятия **Олег Якушев** рассказал, что он, выбирая между Вьетнамом и Новосибирском, решил свое производство разместить в нашем городе. Это говорит о возрастающей конкурентоспособности нашего рынка труда.

ПРОЕКТ ДЛЯ КООПЕРАЦИИ

— По большому счету полноценной кооперации малого и среднего бизнеса с крупным практически нет, — сказал директор НП «Инновационно-внедренческий центр» **Олег Абдиев.** — При этом крупный бизнес — единственный драйвер развития, который остался.

Особенностью крупного бизнеса Олег Абдиев считает то, что крупный бизнес работает с крупным, а для того, чтобы он начал взаимодействовать с малым, тому необходимо принять условия, которые диктует крупный бизнес.

По мнению Олега Абдиева, производственной кооперации мешают несколько причин:

Разница корпоративной культуры. «Если хотите сотрудничать с крупными компаниями, но у них есть свои правила — будьте добры им соответствовать, — говорит Абдиев. — Можно жаловаться на это, но не забывайте, что у них ответственность на уровне вице-президентов. На крупных предприятиях решения принимаются по корпоративным нормам и правилам, а также в соответствии с законам РФ — их надо изучать и понимать — но навязать свои правила не получится».

БАРЬЕРЫ НА ПУТИ КООПЕРАЦИИ СО СТОРОНЫ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА:

— менталитет собственника — страх потери самостоятельности при сотрудничестве с крупным партнером;
— желание изобретателя решить все проблемы за один раз и отсутствие понимания реальной стоимости ноу-хау в случае совместной работы с крупным;
— страх потерять право интеллектуальной собственности на свое ноу-хау;
— отсутствие понимания перспективы длительного финансирования в случае совместной работы с крупным бизнесом.

ПРИЧИНЫ СОТРУДНИЧЕСТВА КРУПНОГО БИЗНЕСА С МЕЛКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ:

— снижение себестоимости с помощью выделения неспецифических работ и процессов на аутсорсинг;
— освобождение капитала и площадей при передаче в аренду непрофильных активов;
— сокращение времени выполнения неспецифических работ при передаче их в специализированную инжиниринговую компанию;
— снижение рисков при внедрении новых технологий и продуктов, поскольку малые предприятия готовы идти на эксперимент ради возможности присоединиться к крупному потоку финансов;
— помощь в подготовке и переподготовке кадров для крупных предприятий;
— снижение рисков за счет правильного взаимодействия с малым и средним бизнесом.

Жесткие финансовые условия. Задержка оплаты со стороны крупного бизнеса происходит, поэтому малому необходимы собственные оборотные средства. «Мне в РЖД написали 50 дней отсрочки, а реально уже полтора года долг больше 150 млн рублей, но обещают оплатить», — заметил Олег Абдиев.

Срыв сроков поставок и качества. У малого бизнеса небольшой запас прочности и срыв сроков, поставки может произойти из-за любой случайности — сотрудник вдруг уволился или смежники подвели — этого бывает достаточно.

Отличие документооборота. Сотрудникам малого бизнеса может казаться, что они производят лишнюю макулатуру, но для крупного предприятия заказанная деталь без соответствующих документов не нужна даже бесплатно — оно не сможет ее использовать.

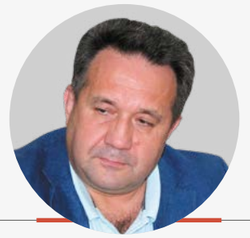
Частичное отсутствие сертифицированных технологических процессов. Для крупных предприятий важно не только умение малого произвести деталь, но и наличие лицензий и сертификатов на его деятельность.

Невозможность долгосрочного планирования. Обладая определенными компетенциями, малые предприятия постоянно ищут заказчиков в отличие от крупных предприятий, работающих в рамках государственных программ и ищущих подрядчиков через конкурсные процедуры.

Разный уровень подготовки кадров. Это мешает взаимопониманию и затрудняет сотрудничество.

Олег Абдиев также представил участникам круглого стола проект, который направлен на преодоление проблем промышленной кооперации.

— Подписано соглашение между мэрией Новосибирска, СО РАН и ФАНО о создании Центра компетенций по механической обработке и цифровым аддитивным технологиям (ЦКМ), — сказал Олег Абдиев. — В рамках проекта планируется создание управляющей компании (аналогичной компании в Технопарке). Затем будет создана инжиниринговая компания с государственным участием. На нее будут возложены функции промежуточного финансирования, сертификация, обеспечение военного представительства, допуск к необходимым работам, например, с атомной промышленностью. Инжиниринговая компания будет распределять работу по малым компаниям в соответствии с их компетенциями.



«Особенность крупного бизнеса в том, что крупный бизнес работает с крупным, а для того, чтобы он начал взаимодействовать с малым, тому необходимо принять условия, которые диктует крупный бизнес».

ОЛЕГ АБДИЕВ, ДИРЕКТОР НП «ИННОВАЦИОННО-ВНЕДРЕНЧЕСКИЙ ЦЕНТР»

Необходимо учесть то оборудование, которое уже есть у малых предприятий, задача не дублировать его, а дополнить, чтобы обеспечить полный спектр технологий. Также в рамках Центра будет создан метрологический центр и юридический центр, который будет урегулировать все вопросы интеллектуальной собственности, в том числе и касающиеся разработок, которые будут «вытаскиваться» из институтов СО РАН.

По словам Олега Абдиева, сейчас выбито внедренческое звено, соединявшее науку и производство, его необходимо восстанавливать. В ЦКМ сформулировано несколько программ. «Кооперация» — первая программа, использование наработанных связей поможет создать задел на ближайшее время. В программе «Импортозамещение» возможен такой вид деятельности, как ремонт и обслуживание импортного оборудования, которого в России было закуплено очень много. Программа «Развитие» направлена на разработку НИОКР и проведение НИР. Потребность в таких работах есть, например «Русгидро» за три года не сумело освоить 2,8 млрд рублей, выделенных на инновационные разработки. Проблемой научных институтов является то, что они или «продают воздух», или предлагают вещи, не соответствующие корпоративным требованиям. Результативное взаимодействие возможно только при соблюдении баланса интересов.

Начальник отдела выставочной деятельности департамента **Олег Реутов** рассказал о ближайших планах по продвижению новосибирских промышленников. В ближайшее полугодие намечены поездки в Ханты-Мансийский округ и Крым и города Хабаровск, Пермь, Омск, Казань и Красноярск.

Подводя итоги встречи, Михаил Кузьмин отметил, что есть много молодых предпринимателей, которые полны энтузиазма «что-то делать», и крупный бизнес выиграет от этого сотрудничества.

МЭР И БИЗНЕС

Буквально накануне круглого стола мэр Новосибирска **Анатолий Локоть** встретился с представителями малого и среднего бизнеса, рассказал о мерах муниципальной поддержки, а также ответил на вопросы предпринимателей.

По итогам 2014 года количество субъектов малого и среднего предпринимательства в Новосибирске выросло на 13,6% — с 9,6 тысячи до 10,9. Положительной динамике, считает мэр, способствуют меры поддержки, оказываемые городской властью. На эти цели направлена муниципальная программа «Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства города Новосибирска» на 2015–2017 годы, в рамках которой новосибирским бизнесменам оказывается консультационная и методическая помощь, информационная, субсидийная, имущественная поддержка.

Обращаясь к предпринимателям, Анатолий Локоть подчеркнул:

— Я лично убедился, что высокие технологии могут воплощаться и уже активно реализуются в Новосибирске. Я ставлю задачу профильному департаменту мэрии работать именно в этом направлении.

Мэр также рассказал, что дал поручение управлению потребительского рынка мэрии выработать концепцию проведения ярмарок в Новосибирске, которая затем будет обсуждаться с предпринимательским сообществом. Кроме того, в настоящее время идет рассмотрение заявок на предоставление субсидий малым и средним предпринимателям, в сентябре планируется объявить следующий конкурс на оказание финансовой поддержки с лимитом финансирования более 28 млн рублей. Сумма субсидии увеличится с 300 тыс. рублей до 500 тыс. рублей.

В сентябре планируется запустить образовательный проект для начинающих предпринимателей, занимающихся производством «Бизнес-драйв». Цель нового проекта — привлечь предпринимателей к развитию производства в Новосибирске.

ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»

ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства.
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
- Представительство в судах
- Возврат имущества, изъятого приставами
- Изготовление печатей и штампов

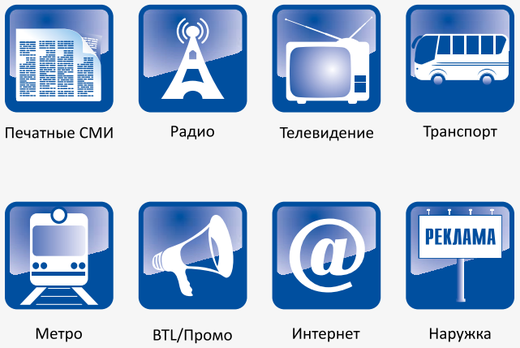
630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ,
НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК,
5-Й МИКРОРАЙОН, Д. 2, К. 4

ТЕЛ. 217-42-05

КОМПАНИЯ
Реклама Онлайн
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ



ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104, ОГРН 1105476018361

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР™

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Все товары, рекламируемые в журнале «Сибирский репортёр», подлежат обязательной сертификации, услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «Сибирский репортёр» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции:
630024, г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142
Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор: *Александр Анатольевич Горбаченко*
Шеф-редактор: *Григорий Кроних*
Коммерческий директор: *Иван Парфененко*
Обозреватель: *Анджелла Горбаченко*
Маркетинг и реклама: *Людмила Шайдурова*
Ответственный секретарь: *Анастасия Абрамушкина*
Верстка: *Роман Филюшов*

Отпечатано в типографии ООО «Печатный дом — Новосибирск»
630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305
Дата выхода: 15.08.2015
Подписано в печать: по графику — 17:00, фактически — 17:00

Тираж: 8500 экз. Распространяется бесплатно, по подписке.

С материалами информационно-аналитического журнала «Сибирский репортёр» можно знакомиться на сайте www.sibreporter.info

16+

BONKRAFT®
оборудование для профессионалов

Нашим установкам подвластны

ЛЮБЫЕ ВИДЫ ОТХОДОВ.

Сжигаем все!

Наша миссия — это решение экологических проблем по утилизации отходов для любого предприятия. Сегодня мы предлагаем линейку из 50 моделей утилизационных установок. Приобретение крематоров и инсинераторов завода «Бонкрафт» позволяет предпринимателям выйти на качественно новый уровень производства, которому сопутствуют санитарное благополучие, экологическая безопасность, уверенность в завтрашнем дне и незапятнанная репутация.

Завод «Бонкрафт» предлагает:
- металлоконструкции,
- вертикальные и горизонтальные емкости,
- оборудование и технику для с/х комплексов,
- оборудование для молочного животноводства,
- строительство ферм, ангаров каркасного и бескаркасного типа «под ключ»,
- услуги по перевозке грузов.

426028, УР, г. Ижевск, ул. Пойма 69,
т: +7 (3412) 904-626,
e-mail: info@bonkraft.com
8 (800) 555-37-70 (звонок бесплатный)

www.bonkraft.com

ЖЕЛЕЗНЫЕ СРОКИ,
ГИБКИЙ ПОДХОД!

АГРО Машинери

Challenger · MASSEY FERGUSON · FENDT · VALTRA

г. Новосибирск: 630001, ул. Д. Ковальчук, 1
тел.: (383) 212-52-16, 212-52-17

г. Барнаул: 656922, пр. Энергетиков, 33 «Ж»
тел.: (3852) 22-67-05, 22-67-09

г. Омск: 644016, ул. Семиреченская, 130, к. 7
тел.: (3812) 37-36-06, 37-33-90

г. Красноярск: 660048, ул. 2-я Брянская, 53
тел.: (391) 223-38-44

г. Кемерово: 650056, ул. Волгоградская, 51/1
(3842) 77-71-01