

№64

АГРОСИБ

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

№18

Бизнес. Технологии. Решения



Основные механизмы развития региона

стр. 3

ВИКТОР АЛЕКСАНДРОВИЧ
ФРАНК О СЕЛЬСКОМ
ХОЗЯЙСТВЕ, РАЙОНЕ
И МИРОВОЙ ПОЛИТИКЕ



стр. 6-9

ИЗ XX ВЕКА В БУДУЩЕЕ
НА ТРАМВАЕ



стр. 38-41

ГЛАВНОЕ В РАБОТЕ –
ЗАБОТА О ЛЮДЯХ



стр. 16-17

белагро
группа компаний



торговый дом
**ГОМСЕЛЬМАШ
СИБИРЬ**

РоссельхозБанк
ПАО «Российский аграрный банк»

ЗЛАТОН

АГРОСОЮЗ

АГРОМАШ
КОЧЕНЕВСКИЙ

ЕВРОПЕЙСКИЕ
агротехнологии

ГАЗПРОМ
МЕДИА НОВОСИБИРСК

ГАЗПРОМ
НЕФТЬ

ЛУКОЙЛ
нефтяная компания

МАКС
МОТОРЫ

Природа
движения

ЭФФЕКТОН

РМЗ
автомобили

НОВОСИБИРСКИЙ
АГРОСИБ
агротехнологическая фирма

Альянс-центер

СОЮЗ-ИНФО
специализированное агентство

Белорусская
НИВА

БЕЛМАКС
ПРИОРИТЕТ

ГЛОБЭКС БАНК

МАКС
МОТОРЫ

ДАМ

ДАМ
ДАМ

СЛОВО РЕДАКТОРА

Дорогие друзья!

Старый год заканчивается не грустно, новый, думаю, встретит нас не менее весело: все отслеживают курсы валют, подводят итоги, хватаются за голову при мысли о завтрашнем дне.

Конечно, итоги эти, благодаря усилиям нашего Центробанка, всеобщей экономической политике и других внешних факторов, не слишком утешительные, вся ожидаемая прибыль сократится. Проблемы будут и с бюджетной политикой. Все прекрасно понимают, что идет необъявленная война. Конечно, Штаты показывали зубы и раньше, но в последние годы не так откровенно, как сегодня, в общем — нас обложили со всех сторон!

Взбодрили экономику, устроили «праздник» для народа... Кризисы у нас, конечно, происходят с завидной стабильностью примерно раз в 10 лет, но в последнее время они что-то участились. Предстоит непростая задача — прожить 2015 год так, чтобы сохранить свой бизнес, коллективы, лицо, власти — выполнить все социальные обязательства перед народом, сбалансировать экономику. Нам необходимо самосохраниться, тогда мы продолжим.

Мы преодолеем все санкции, рынок выровняется, ситуация стабилизируется. Все мы переживали и худшие времена, выработался иммунитет к этим вещам — думаю, переживем и это. Как говорили наши бабушки и дедушки — лишь бы не было войны!

Уходящий год был непростым, но не без радостных моментов: например, наша редакция получила первое место за освещение уборочной компании этого года. Я рад, что администрация области нашла в этот нелегкий момент возможность отметить наши достижения, поздравить и сделать подарок.

Понятно, что работать в новом году будем больше, а деньги будут те же, подъема зарплат никто не ожидает, а подъема цен уже дождались.

Наша редакция как работала на имидж области, на поддержку своих товаропроизводителей, так и будем продолжать в том же духе.

Из позитивного — мы не Таиланд. У нас меняются времена года, поэтому будем радоваться снегу, морозной зиме, отдыхать, вспомним, кто забыл, лыжи, коньки, шашлыки, румяные от мороза щеки. Впереди праздники, потом — весна, все расцветет.

Если раньше думали — а не рвануть ли в Европу, на каникулы, на пять дней — сегодня многие будут задумываться — надо ли нам туда?

Может лучше сохраним деньги для своей страны, поедем отдохнуть у себя — в «Пихтовый гречень», в Шерегеш, на Байкал, на Алтай и т.д. Будем осваивать свои зимние каникулы.

Всем хочу пожелать спокойствия и выдержки в эти непростые времена. Прорвемся! С Новым Годом!



АГРО СИБ

Региональный информационно-аналитический журнал аграрно-промышленного комплекса «АГРОСИБ». Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса».

Учредитель, главный редактор: Александр Горбаченко

Редактор: Екатерина Близнина

Обозреватель: Анджелла Горбаченко

Маркетинг и реклама: Роман Туревич

Корректор: Анастасия Абрамушкина

Верстка: Юрий Ли

Дата выхода 15.12.2014

тираж 8 500

Распространяется бесплатно, по подписке.

Отпечатано в типографии

ООО «Печатный дом — Новосибирск».

630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, офис 306.

Дата выхода: 15.12.2014.

Подписано в печать: По графику: 17.00. Фактически: 17.00.

Адрес издателя и редакции:

630024, г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж.

Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142.

Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: agrosib@list.ru

Все товары, рекламируемые в журнале «АГРОСИБ», подлежат обязательной сертификации, услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «АГРОСИБ» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.



Реиндустириализация экономики — основной механизм развития региона

На пресс-конференции по итогам уходящего 2014 года губернатор Владимир Городецкий заявил, что программа реиндустириализации экономики Новосибирской области станет основным механизмом развития региона.

По его словам, сейчас разрабатывается программа концепции развития экономического потенциала области, работу над ней ведут 12 отраслевых комиссий, в состав которых вошли представители реальных секторов экономики.

Губернатор обозначил три основных задачи региона на будущий год. Ими стали наращивание темпов экономического роста и инвестиционной привлекательности, создание новосибирской агломерации и комплексное развитие сельской местности и сельских территорий.

Владимир Городецкий подчеркнул особую роль программы реиндустириализации, которая должна стать основным инструментом усиления экономического развития области.

Городецкий добавил, что программа реиндустириализации предвосхитила ряд задач, которые были поставлены Посланием Президента федеральному Собранию РФ. В частности, она будет способствовать импортозамещению.

Напомним, что данная программа окончательно сформируется в 2015 году. Специальный совет по концепции был сформирован 27 октября.

Губернатор также заявил, что развитие агломераций станет главным трендом в России в ближайшее время. В сфере комплексного развития сельских территорий уже реализуется много государственных программ поддержки сельских жителей. Например, на программу «чистая вода» для сел области в 2015 году будет выделено 920 млн руб.

Владимир Филиппович сказал несколько слов для нашего издания:

— Какие-то направления меры поддержки сельского хозяйства мы определили по итогам уборочной, например, необходимость развития зерносушильного хозяйства. Тогда бы мы имели возможность начинать на неделе раньше уборочную и не ждать естественной влажности 14 процентов. Экономика, конечно, будет немного затратной, но не с такими потерями как сейчас. Можно поздравить нас с победой, два миллиона тонн зерна — это меньше, чем в прошлом году, но тоже достойный результат для наших неизвестных погодных условий. Ясно, что агропромышленный комплекс у нас мощный, развитый, но всегда есть куда развиваться — это же зона рискованного земледелия.

Сегодня мы от слов перешли к программе о развитии сельских территорий. Я не понимаю, знаю труд селян, шесть лет отработал директором колхоза, с раннего утра до позднего вечера они всегда в работе. И создать им нормальные условия для проживания, быта — наш долг. И мы, все ветви власти, будем стараться его выполнить.

Председатель Законодательного собрания Новосибирской области Иван Григорьевич Мороз также дал нам свой комментарий:

— Мы всегда уделяли внимание развитию сельского хозяйства и были в некотором роде первоходцами в этом деле:

в нашей области мы первыми приняли закон о поддержке сельхозтоваропроизводителей, который постоянно корректируется.

Правительство, администрация, специалисты в области сельского хозяйства видят,

куда направить эти средства: на поддержку покупки техники или на молочное животноводство, покупку племенного скота и т.д.

Два года назад, например, они были направлены на развитие рыбоводства, и все средства дают определенный эффект. Конечно,

надо все ревизировать, проверять, где лучше отдача, куда мы должны вкладывать бюджетные деньги, не только областные, но и федеральные.

Сегодня мы от слов перешли к программе о развитии сельских территорий. Я не

понимаю, знаю труд селян, шесть лет отработал директором колхоза, с раннего утра

до позднего вечера они всегда в работе.

И создать им нормальные условия для про

живания, быта — наш долг. И мы, все ветви

власти, будем стараться его исполнить.



Нужно не просто говорить, а участвовать и делать

На съезде агропромышленного комплекса, прошедшего в последнюю субботу ноября, собрались вместе руководители профильных министерств, руководители сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, главы муниципальных образований, а также представители научных и образовательных учреждений. На съезде поднимались вопросы подготовки кадров для работы в сельском хозяйстве — об этом рассказывал ректор Новосибирского аграрного университета Сергей Александрович Денисов. Министр сельского хозяйства выступил перед присутствующими с докладом об объеме и направлениях государственной поддержки АПК. В течение всей встречи шли непрекращающиеся дискуссии: присутствующие высказывали предложения по поводу повышения эффективности мер господдержки. В finale заседания подвели итоги губернатор Новосибирской области Владимир Филиппович Городецкий и Василий Андреевич Пронькин, заместитель губернатора, курирующий комплексное развитие сельских территорий Новосибирской области.

На сегодняшний день в области занимаются сельским хозяйством более 230 тысяч личных подсобных хозяйств, (в которых всего 53 тысячи коров), 497 крупных предприятия, 2400 крестьянско-фермерских хозяйств и 21 сельхозкооператив. Василий Андреевич отметил: «Поголовье скота в личных хозяйствах довольно маленькое и поэтому можно сделать вывод, что молоко покупают не только в городе, но и в селе. Сегодня мы производим всего 600 тыс. тонн молока, а его потребление за прошлый год не превысило 287 тысяч, при норме 340 тысяч. Мы недокормливаем народ, но не потому что нам чего-то не хватает. Молока много в магазинах, но оно недоступно для части населения из-за своей цены. Сегодня необходимо не только обсудить эффективность мер поддержки АПК, но и наметить те планы

и мероприятия, которые помогут сделать доступными продукты питания для нашего населения. И это касается не только молока, но и мяса. К примеру, закупочные цены на говядину в прошлом году варьировались в пределах двух сотен рублей, тогда как в магазине стоимость этого же мяса была около полтысячи».

Для того чтобы оценить ситуацию более точно, нужно вернуться в начало эпохи перемен. От этой отправной точки еще лет двадцать никаких мер поддержки сельскому хозяйству не оказывалось и стало очевидно, что АПК не может развиваться сам по себе. К отправному году не только сохранили, но и смогли увеличить посевные площади только три района — Краснозерский, Новосибирский и Черепановский. Остальные же районы довольно сильно их

руководителей фермерских и коллективных хозяйств — каждый со своими взглядами и идеологией. Главная задача сегодня — это привести их всех к одному целому, выстроить мотивацию ответственности за свою работу. Но пока вопрос как выстроить управленческую мотивацию всех этих людей, остается открытым».

Василий Андреевич так же обратил внимание на необходимость в полной мере использовать административный ресурс и проводить работу по созданию централизованной кооперации, чтобы доставить продукт до потребителей с наименьшей ценой. «Сегодняшняя ситуация говорит только о том, что существующая кооперация не справилась с поставленными задачами. Мы «накормили» посредников, сделали недоступными продукты для потребителей и при этом обидели производителей», — сказал он.

Сегодня государственную поддержку получают все виды хозяйств, независимо от их деятельности — птицеводы, овощеводы, свиноводы, те, кто занимается выращиванием зерновых культур и крупного рогатого скота. По словам Василия Андреевича, за последние три года было выделено для поддержки сельхозпроизводителей более пятнадцати млрд. рублей.

Оценить эффективность тех мер поддержки, которые сейчас существуют, можно по тому, что к 2007 году Здвинский, Куйбашевский, Сузунский, Усть-Тарский район, Ордынский, Убинский, Чистозерский районы увеличили свои показатели посева зерновых культур.

В девяностые годы сокращались не только посевные площади, но и поголовье скота в хозяйствах. В то время оно сократилось в три с половиной раза — от мил-

лиона с лишним до 378 тысяч голов. После 2007 года их количество продолжило сокращаться и достигло отметки 150 тысяч голов. За последний год этот показатель упал еще на 15%. Василий Андреевич уточнил: «Показатели упали до своего предела, если в 2007 году поголовье увеличивали Баганский, Карасукский, Купинский, и Татарский районы, то в 2013 году только Баганский, Мошковский и Чановский».

Надежды на то, что такие районы как Северный или Кыштовский, сократившие показатели по всем производствам во много раз, возродят его снова, очень малы. «Сегодня у них стоит другая задача, — говорит Василий Андреевич, — необходимо скупить всю продукцию у личных хозяйств и понять направление развития. Нужно поддерживать или семейное животноводство, или крестьянские хозяйства, причем путем все той же кооперации, которая должна обеспечить людям доходность».

Владимир Филиппович Городецкий, в самом начале своего выступления отметил, что в дальнейшем нужно уделять внимание именно развитию АПК в целом, не села или отдельных хозяйств, а именно комплекса. Помимо всего прочего, считает губернатор области, для этого развития необходимо разработать план на несколько лет вперед. Такой же какой был разработан в 2003 году — план устойчивого развития города Новосибирска. «Мы провели огромное количество круглых столов, на которых шли бурные споры. В итоге, сегодня мы фиксируем те опорные точки роста, которые предвидели в 2003 году. В течение восьми лет это помогало нам обеспечивать нужные темпы роста валового продукта».

С ним согласен и Василий Андреевич: «необходимо проработать все меры поддержки — не только собственников и производителей, но и всех жителей села. Сложно говорить о мотивации, при таких доходах у селян. Мы должны работать на селе, сделать высокоеэффективной, а для этого необходимо, чтобы объем реализованной продукции на одного работника предприятия был, как минимум, полтора миллиона рублей. Иначе у них не будет зарплаты, которая как известно, всегда была в пределах двадцати процентов от общей суммы всей реализованной продукции». С вопросом о централизации мер поддержки согласен и Владимир Филиппович: «необходимо проанализировать ситуацию и решить, какой уровень централизации поддержки мы выберем. В любом случае, это повысит ответственность как на уровне управления сельским хозяйством, так и на местном». Сегодня все чаще говорят о новой программе реиндустриализации Новосибирской области, упомянул о ней и губернатор: «Эту программу необходимо разработать к июню, и уже сейчас сформирована одна рабочая группа. Всего же таких групп будет двенадцать. Замечу, что эта программа — отнюдь не простое желание выделиться, она действительно нужна, это направление на новую модернизацию».

В любом случае, Владимир Филиппович уверен, что те программы, которые сейчас действуют в области будут продолжать свою работу и в следующем году. «Я думаю, что мы сумеем, даже в такой непростой ситуации сохранить существующие программы. К сожалению, я не вижу перспектив для ближайшего роста бюджета, но надеюсь, что мы сумеем удержать его на сегодняшнем уровне. Но я уверен в том, что мы внесем перелом в обустройстве сельского образа жизни».





Виктор Александрович Франк о сельском хозяйстве, районе и мировой политике

В конце года принято подводить итоги и строить планы на будущее. 2014 год стал довольно непростым для нашей страны да и большинства мировых держав — ситуация на экономической и политической аренах не оставила равнодушным никого. О том, каким этот год стал для Болотниковского района, рассказал его глава Виктор Александрович Франк.

— Виктор Александрович, как изменился облик города за прошедший год?

— Конечно, год еще не закончился, но некоторые итоги уже можно подвести. Могу сказать, что у нас нет никаких невыполненных обязательств. Одна из первых

задач — забота о здоровье населения, поэтому реконструкция поликлиники уже завершена — она стала более светлой, просторной. Конечно, там еще есть над чем работать, но главное, что она уже функционирует. Новые кабинеты еще предстоит



«ожить» — пациенты и врачи должны привыкнуть к ним и я надеюсь, что всем там будет комфортно.

Мы активно стараемся поддерживать спорт — сейчас ведется работа над строительством стадиона. В следующем году он уже откроет свои двери для всех желающих. Позже мы планируем создать там бассейн и крытую хоккейную площадку. Над этим сейчас ведется активная работа совместно с департаментом спорта.

Сегодня в спортивной школе занимается много ребятишек, но там довольно ограниченный спектр секций, а хочется, чтобы появилась возможность заниматься и баскетболом, и волейболом, и другими игровыми видами спорта. Забота о здоровье подрастающего поколения — это одна из главных задач на сегодня и нужно создать все условия для их гармоничного развития.

В этом году спортивной школе выделен микроавтобус, в будущем мы планируем предоставить им еще один. Ребятишки часто ездят на соревнования, и хочется,

чтобы эти поездки проходили с комфортом. Вообще у нас много талантливых спортсменов, в их числе есть даже члены Олимпийской сборной России. Наши девочки в составе сборной Новосибирской области по биатлону стали обладателями кубка. По полиатлону мы всегда занимаем второе место в области. В этом году еще наши ребята разделили первое место с Краснодаром на чемпионате России по ГТО.

Если говорить о строительстве новых объектов, хочу отметить, что скоро у нас появится детский сад на 230 мест. Да, были небольшие сложности с финансированием строительства, но сейчас все вопросы уже уложены и в бюджет на будущий год внесены все необходимые изменения.

Не прекращается работа по благоустройству города и района — хочется, чтобы людям было приятно жить здесь. В этом году мы заложили новый сквер и, конечно, эту работу будем продолжать в будущем. Хочу сказать, что в городе стало намного чище — это, несомненно, заслуга специальных служб, которые начинают убирать улицы еще до того, как основная масса людей выходит на работу. Но, как говорится, чисто — не там где убирают, а там где не мусорят. На самом деле, люди стали бережнее относиться к тому, что их окружает — это говорит о том, что растет уровень культуры, комфорта.

Не прекращается работа по реставрации тротуаров — сейчас городская администрация преступает к проведению торгов и к поиску подрядчика. Все необходимые средства на этот проект уже заложены в бюджете.

В целом, работа по благоустройству дорог в городе идет постоянно — в этом году



она велась сразу на трех улицах. Да, к сожалению, погодные условия не дали полностью завершить весь комплекс работ, но основная их часть уже сделана.

— Одна из главных проблем сегодня — это нехватка жилья, особенно для молодых специалистов. Насколько она актуальна для Болотного?

— Строительство новых домов в городе ведется постоянно. Застройщиками вступают как местные компании, так и из других регионов. Например, в этом году сдан дом на 54 квартиры, который возводила фирма из города Юрга. Так же в центре города, благодаря одному из наших предпринимателей, появился еще один дом на 54 квартиры. В новых домах администрация выкупает квартиры, чтобы впоследствии у молодых специалистов, которых мы приглашаем или которые учились по направлению, было свое жилье.

Для желающих строить частные дома действует программа субсидирования жилья «150 плюс 150». Участки под строительство мы выделяем и уже многие воспользовались этой программой. Конечно, хотелось бы использовать ту землю, на которой стоит ветхое жилье, но, как правило, собственники этих участков выставляют довольно большую цену.

Недалеко от нового детского сада, о котором я говорил, ведется комплексная застройка одного из участков. Рядом с участком проходит газопровод, в этом году мы подвели туда электросети, в следующем году — планируем провести водопровод. Это довольно востребованное место — уже сейчас у 40 участков есть хозяева. Многие уже ведут там строительство — современные технологии и материалы позволяют возводить жилье в довольно сжатые сроки.



— Расскажите, в каких программах участвует район?

Район участвует во всех программах, которые существуют в Новосибирской области. В этом году у нас действует программа сноса ветхого и аварийного жилья. До этого года, к сожалению, у нас ее не было. Конечно, хочется, чтобы в данном направлении выделялось больше средств, но уже одно то, что мы в ней участвуем, не может не радовать. В нынешнем году мы снесли здание бывшей вечерней школы и библиотеки. Сейчас это место пустует, но мы ведем по этому поводу переговоры. Скорее всего, здесь появится большой многофункциональный торговый центр — с развлекательными площадками, чтобы было, куда пойти с детьми зимой отдохнуть. Летом ребятишки играют на открытых площадках — зимой же не всегда есть возможность проводить много времени на улице и в долгие новогодние каникулы приходится отсиживаться дома. Хочется, чтобы и родителям и детям было где вместе провести досуг.



котельные, которые еще работают на угле. Конечно, переход на «голубое топливо» значительно улучшает экологию города, да и качество теплоносителя совершенно другое — это замечают и люди, и работники котельных, особенно в сильные морозы.

Уже несколько лет у нас действует программа «Чистая вода» и то, что в нее в этом году были включены два сельских поселения, не может не радовать. Реконструкция водопровода там начнется уже в следующем году. В Болотном, кстати, практически завершена работа по замене водопровода — осталось прокладки меньше километра.

— Виктор Александрович, с какими результатами завершает этот год сельское хозяйство района?

В этом году осталось неубранным меньше 2% от всех засеянных площадей. Конечно, потери небольшие, но из всего нужно извлекать свои уроки. В этом году чтобы начать уборочную кампанию долго ждали подходящих погодных условий. В результате, погода все равно подвела, в поле выехали довольно поздно, и некоторая часть урожая осталась неубранной.

Нужно задуматься над тем, как выбирать сорта, которые быстрее вызревают, использовать озимые культуры. Последние, кстати, в этом году дали очень хорошие результаты. Впервые в этом году в районе посеяли озимую пшеницу, и урожай превзошел ожидания — 30 центнеров с гектара.

В этом году сельские хозяйства попробовали сделать ставку на такую культуру как рапс, но урожай не оправдал надежды. Низкие показатели были даже у хозяйства СПК Горбенко, которое занимается выращиванием рапса постоянно. Думаю, что в будущем году все ошибки будут учтены и результаты улучшаться. К тому же, в этом году элеватор заключил договор с иностранной компанией на поставку рапса. Но если оценивать картину сельского хозяйства в целом, то урожай был довольно неплохим.



В животноводческом комплексе мы понесли некоторые потери. Чебулинский свинокомплекс находится в стадии банкротства — проблемы в хозяйстве начались еще в прошлом году. Но сейчас ведутся переговоры с банком и идет поиск инвесторов, мы не оставляем эту ситуацию без контроля. В довольно благоприятных условиях сейчас находятся свинокомплекс Корниловский и СПК Артем.

— Расскажите о ближайших планах в спортивной и культурной жизни района?

Конечно, мы будем продолжать по традиции проводить лыжные соревнования в загородном бору. К сожалению, сейчас лыжная база находится при школе, что вызывает определенные неудобства, да и места там не так уже много. Но, как только новый стадион начнет свою работу, база, где будут просторные раздевалки, перенесется туда. В планах у нас разместить там и гаражи для снегоходов, чтобы людям не приходилось их везти через весь город.

Большинство лыжных тренировок и соревнований проходят в загородном бору. В этом году идет реконструкция плотины, и мы готовим проект, чтобы сделать ее проезжей. Если по ней будет курсировать автобус, у людей будет возможность чаще бывать в загородном бору: заниматься спортом или просто гулять.

В планах у нас сделать там асфальтированную дорожку, чтобы все желающие могли кататься на велосипедах или роликах. В идеале хотелось бы провести там освещение, летом в нем, конечно, нет особой необходимости, но в остальное время оно просто необходимо.

Я вообще считаю, что главная задача власти на сегодня состоит в том, чтобы сделать жизнь людей комфортной. Если уровень комфорта жизни в регионе будет повышаться, то свое развитие продолжит и бизнес.

В следующем году будут так же про-

ходить выборы, которые отнимут довольно много сил и энергии — у людей на руках будет по семь бюллетеней. Разобраться в таком количестве кандидатур очень сложно, особенно если учесть, что выборы запланированы на сентябрь. Сейчас, кстати, в Госдуме идут разговоры о том, чтобы перенести дату выборов на весну. Сентябрь — это не очень удачное время для проведения выборов, потому, что в сельской местности в разгаре уборочная кампания, многие еще не вышли из отпусков или завершают работу на даче, и у людей просто нет времени, чтобы серьезно подойти к ситуации.

она коснется всех. Но простого человека, по большому счету, колебания доллара мало волнуют. Наши люди оценивают происходящее несколько иначе — по уровню цен в магазинах. Все мы надеемся, что в следующем году ситуация стабилизируется, об этом говорят многие экономисты.

Конечно же, мы все переживаем из-за событий в Украине: у некоторых там живут родственники, некоторым просто почеловечески жаль мирных жителей, люди старшего поколения боятся повторения войны. Но я бы не сказал, что эти события разожгли какую-то ненависть к представителям другой национальности.

В России много разных республик, и, соответственно, разных культур и религий. У каждого народа есть свои традиции, история, языки, на котором они учатся и разговаривают, и я думаю, что это нужно поддерживать, а не развязывать из-за этого войну. Наоборот, такое разнообразие добавляет красок, украшает страну. Я считаю, что в любой ситуации можно договориться

Поздравляю всех земляков с Новым годом!

Желаю от всей души, чтобы в следующем году все было намного лучше, чем было в прошлом году. Пусть все будут счастливы в новом 2015 году. Пусть в каждом доме царит тепло и уют!



Прилавки пустыми не будут

Ведение сельского хозяйства всегда было сопряжено с определенными рисками — и экономическими, и погодными. Последние три года погода особенно нас не баловала — сменявшие друг друга периоды засухи и проливных дождей не оставляли шансов собрать урожай в планируемом объеме. Конечно, в такой ситуации логичнее всего было бы воспользоваться услугами страховых компаний. Только вот не каждая фирма возьмется страховывать такое предприятие — слишком высоки риски. Как помочь фермерам пережить кризис и не останемся ли мы с пустыми полками в магазинах обсудили на конференции «Курс на импортозамещение: чем поддержим новосибирских товаропроизводителей», прошедшей в последних числах ноября в здании пресс-центра «Комсомольской правды». В качестве спикеров выступали Станислав Александрович Тишуро, директор Новосибирского филиала ОАО «Россельхозбанк» и министр сельского хозяйства Новосибирской области Георгий Васильевич Иващенко.

Один из главных вопросов, который задали журналисты на этой встрече, касался страховых компаний и помощи тем хозяйствам, у которых наступил тот самый «страховой случай». Большинство компаний прежде, чем заключить договор с хозяйством, ждут завершения посевной кампании — была ли засуха в этот период и каковы всходы культур. Министр сельского хозяйства Новосибирской области отметил — «тем, кто уже заключил договоры страхования, из областного и федерального бюджетов планируется поступление порядка 39 млн. рублей для компенсации убытков».

Но помимо страхования важна финансовая поддержка сельхозтоваропроизводителей. Так в 2014 году Новосибирский филиал ОАО «Россельхозбанк» выдал на проведение сезонных полевых работ (СПР) 3 млрд рублей, что составляет порядка 90% от общего объема всех кредитов на СПР, выданных аграриям области. Общая сумма кредитных ресурсов сельхозтоваропроизводителям с начала года состави-

ла 4,8 млрд рублей. Из них более 300 млн рублей — представителям малых форм хозяйствования — крестьянско-фермерским хозяйствам и ЛПХ. «Финансовая поддержка сельского хозяйства Новосибирской области — одно из приоритетных направлений работы Россельхозбанка, в 2015 году мы сохраним лидирующие позиции в данном сегменте», — отметил Станислав Тишуро.

Со своей стороны, Георгий Васильевич упомянул о действующей в области господдержке сельского хозяйства в виде компенсации процентной ставки за пользование кредитом. Такая политика проводится уже не один год в тесном сотрудничестве с Россельхозбанком, с которым ряд хозяйств уже заключили кредитные договоры сроком до 15 лет.

«Субсидирование процентной ставки за пользование кредитом — одно из самых важных направлений в нашей работе. На правительственном уровне уже принято решение о том, чтобы увеличить срок инвестиционных кредитов. Изначально мак-

симальный срок, на который можно было рассчитывать был равен 5 годам, сейчас он продлен до 15. По большинству направлений бизнеса мы компенсируем до 100% от ставки рефинансирования Центрального Банка», — рассказал Георгий Васильевич.

Сегодня ставка ЦБ составляет 9,5%, не трудно посчитать, что если хозяйство берет кредит под 12% годовых, то по факту выплачивает только 2,5%. «Для этого привлекаются средства из областного и федерального бюджетов — в итоге мы оперируем довольно крупными суммами в отношении как коротких, так и длинных кредитов», — добавил министр. Короткие кредиты, бедутся, как правило, в самые напряженные промежутки работы — для проведения весенней полевой кампании, уборки урожая или заготовки кормов. Срок таких кредитов, обычно, не превышает года, но это довольно серьезно помогает производителям для того, чтобы обеспечить продовольственную безопасность.

Сельхозпроизводителей поддерживают и на правительственном уровне. Три года назад было принято решение выделять субсидии из федерального и областного бюджетов за один килограмм реализованного молока высшего и первого сорта, а также для стимуляции увеличения посевных площадей выделяется «несвязная поддержка» на которую ежегодно из средств федерального бюджета поступает порядка 500–570 млн. рублей. «С 2007 года мы начали компенсировать приобретение сельхозтехники — производители закупили ее уже на 29 млрд. рублей. Это один из лучших показателей среди всех регионов Российской Федерации, особенно учитывая, что мы ввели у себя эту программу один из первых», — рассказывает Георгий Васильевич.

За последние три года государственная поддержка выросла в полтора раза, в том числе и потому, что появились новые программы и направления. С каждым годом растут и инвестиции в сельхозтоваропроизводителей, учитывая, что в период с 1990-х по 2000 годы их не было совсем, и не всем, к сожалению, в этот период удалось сохранить хозяйства. «В 2011 году было вложено



инвестиций на создание новых комплексов и перерабатывающих предприятий на 7 млрд. рублей. Уже через год эта цифра достигла 13 млрд. и держится на этом уровне по сегодняшний день. Эта поддержка необходима сельскому хозяйству, к тому же это в духе нашего времени», — пояснил Георгий Васильевич.

Россельхозбанк также активно работает в этом направлении. С начала 2014 года Новосибирский филиал Россельхозбанка профинансировал 43 инвестиционных проекта на сумму 4,9 млрд. рублей. В эксплуатацию введены 32 объекта. Кредиты предоставлены на строительство, реконструкцию, приобретение оборудования и модернизацию животноводческих комплексов, а также предприятий птицеводства. Один из наиболее значимых для региона проектов с 2013 года реализует ООО «Сибирская Нива», которое входит в число крупнейших сельскохозяйственных предприятий области. Современный животноводческий комплекс на 2500 голов крупного рогатого скота будет построен в с. Борково Маслянинского района. В августе 2014 года в региональном филиале Банка предприятию открыта

первая кредитная линия. Общая стоимость проекта — 870 млн рублей, из которых кредитные ресурсы Банка составляют порядка 69%. Комплекс будет включать в себя шесть коровников, а также доильный зал, оборудованный по последнему слову техники.

«Создание современных сельскохозяйственных производств не только оказывает положительное влияние на экономику региона, но и повышает продовольственную безопасность, делая сельское хозяйство Сибири самодостаточной и перспективной отраслью», — отметил директор регионального филиала Россельхозбанка Станислав Тишуро.

Помимо всех вопросов спикеры рассказали и о том, с какими результатами сельское хозяйство завершает 2014 год. В этом году в области было произведено продукции на 71 млрд. рублей, эти показатели говорят о росте производительности по сравнению с прошлым годом на 2–2,5%. Россельхозбанк профинансировал область более чем на 11 млрд. рублей. «В этом году производство мяса превысило прошлогодний уровень на 8%, молока на 5%. Производство яиц несколько сокра-

тилось — до отметки 1 млрд. 300 тыс. штук, в основном из-за того, что Новосибирская птицефабрика перепрофилировала Есинскую птицефабрику на мясное производство. С экономической точки зрения, это сейчас более выгодно», — рассказал Георгий Васильевич.

Новосибирская птицефабрика — это самый мощный на сегодняшний день проект за Уралом. Проект по реконструкции Есинской птицефабрики уже реализован и готовится еще один стоимостью в 3,5 млрд. рублей по увеличению производства. «Проект подразумевает увеличить производство мяса птицы до 100 тыс. тонн, совсем недавно вся Новосибирская область производила только 35 тыс. Конечно, у них есть потребность в кредитах и поддержке, но это экономически выгодные вложения», — сказал Георгий Васильевич.

Министр заверил присутствующих, что пустые полки в магазинах нам не грозят. Сегодня область производит продукции в том объеме, который необходим не только для внутреннего потребительского рынка, но и еще для вывоза экспорта в соседние регионы.



В любом бизнесе нельзя засыпать

Выбирая между отечественным и импортным товаром, будь то техника или продукты питания, большинство из нас даже не задумываясь делают выбор в пользу предложений из-за границы. А если представить, что их завтра не станет? К примеру, сломается что-нибудь, а нужной детали нигде нет и из-за границы ее заказать нельзя, и что тогда?

Перспективы развития

Наша страна всегда считалась аграрной, но периодически, как ни странно, мы сами об этом забывали. Большинство опытных заводов и УПК в девяностые годы разрушились, а на их смену долгое время ничего не приходило. И тогда было принято решение о создании «Сибирского Агропромышленного Дома». В роли учредителей выступили не только институты, но и физические и юридические лица.

Существует эта организация для того, чтобы показать в чем плюсы выпускаемой в нашей стране техники. По словам Председателя Совета директоров, Виктора Алексеевича Алтухова, главная цель стоит не только в том, чтобы производить и продавать новую технику и идти вперед но и продавать технологию, научить пользоваться всем этим.

Наверное, так уж сложилось исторически, в любом деле нам важна количественная составляющая — в том числе и в

сельском хозяйстве. Очень важно как можно больше засеять площадей и как можно больше потом собрать урожая. Только что делать потом с этим урожаем?

«Сейчас в области обрабатывается земли больше, чем достаточно, возможно даже имеет смысл сократить посевные площади на 20-30%. И повышать урожайность за счет природно-климатических условий. Они могут обеспечить урожай от 20 до 40 центнеров с гектара, без применения химикатов. Конечно, если поле обработано гербицидами и пестицидами, урожай будет больше, но и себестоимость зерна в этом случае увеличится», говорит Виктор Алексеевич.

Как и в любом деле, в аграрном бизнесе нужно ориентироваться на получение дохода, иначе это занятие не имеет никакого смысла. Конечно, существуют меры поддержки и различные дотации, но невозможно строить бизнес только на вложениях извне.

«Прежде всего, необходимо понимание того, что нужно для развития хозяйства на сегодняшний день. Мы создаем конкурентоспособную технику, которая не хуже зарубежной. У каждого хозяйства во владении находятся небольшие квадраты земли, но покупая комбайны, фермеры часто выбирают машины производительностью в 40 тонн, притом, что урожай будет максимум 20 центнеров с гектара. Так не лучше ли взять 10 отечественных комбайнов с более низкой производительностью, но недорогих в обслуживании? Часто наша техника справляется с поставленными задачами лучше, чем зарубежная. К примеру, мы проводили испытания новой бороны на поле, которое не обрабатывалось около пяти лет. На импортной технике его пришлось бы разрабатывать три года, прежде чем засевать. Но уже после третьего прохода нашими машинами на поле можно было сеять озимые культуры, а после пятого раза это уже была чистейшая земля, готовая к посевной».

На самом деле острой необходимости разрабатывать целину на сегодня нет — уже готовой земли более чем достаточно. Главный вопрос в том, что делать с собранным урожаем. Четыре года назад на Калачинском элеваторе в Омской области «скорелю» 250 тыс. тонн зерна из-за того, что его не успевали просушить. И подобные случаи периодически случаются и в нашей области, и на Алтае — темпы на посев, уборку, технику нарастили, а вопрос хранения зерна остался «за кадром».

«Сегодня сложилась такая ситуация: мы можем купить землю, семена, технику, топливо, гербициды, убрать зерно, а везти его некуда. Старые сушилки пришли в негодность, а новые поставлять было некому. К примеру, те сушилки, которые мы изготавливаем сами, раньше устанавливали на старые фундаменты. Но их количество сократилось и если раньше его можно было заложить без особых затрат, то сегодня привезти щебень или песок стоит довольно больших денег. В тоже время, делать нулевой цикл слишком дорогое не выгодно, и мы освоили технологию установки сушилок на дорожных плитах, буронабивных сваях. Сделали завальные ямы и специальные бункера для создания беззазальных сушилок. Конечно, есть хорошие сушилки из Китая или Италии, но они стоят намного дороже. К тому же не стоит забывать и о техническом обслуживании, которое тоже будет стоить недешево. Как нельзя лучше к этой ситуации подходят слова Генри Форда. Он говорил: заключите со мной договор на сервисное обслуживание автомобиля,

и я отдам автомобиль вам бесплатно. Многие хозяйства берут технику в лизинг — так и расходы менее ощущимы, и общая стоимость приобретения в итоге получается меньше. Но сегодняшнее законодательство диктует свои условия: еще совсем недавно земля и здания оформлялись отдельно друг от друга, равно как и налога тоже было два. Сейчас же их объединили, и получить кредит стало намного сложнее. Если же сушилка стоит на фундаменте и ни перенести, ни разобрать ее нельзя, то в залог ее берут за очень маленькие суммы. К тому же, у большинства фермеров земля попросту не оформлена в собственность — вызов кадастрового инженера и последующая выплата налога отнимают довольно большие суммы. Сложности в оформлении могут возникнуть уже на первом этапе: часто понять, на муниципальной или частной земле стоит сооружение, довольно непросто.

«Время не стоит на месте, оно постоянно меняется, а вместе с ним должны меняться и мы. В любом бизнесе нельзя «засыпать» — любая остановка очень рискована. Обязательно наступит тот момент, когда конкуренты уйдут вперед и догнать их будет уже невозможно. Следуя тенденциям времени, мы должны были сделать сушилку максимально мобильной: она должна монтироваться, демонтироваться, не требуя на это больших затрат. И мы создали такую сушилку, которая ко всему прочему еще может работать на разных видах топлива: на мазуте, сырой нефти, газе, угле, масле — в зависимости от региона. Топки меняются на месте, и это не требует дополнительные



Борона кольцевая «Лидер» - БКМ-3,6

временных или денежных затрат. Мы продали уже больше 500 сушилок в разные регионы: от Краснодара, Ставрополя, Ростова, Калининграда до Магадана и Камчатки. И сегодня мы готовы приостановить поставку наших агрегатов в другие регионы



Борона кольцевая «Лидер» - БКМ-14,4



Борона кольцевая «Лидер» - BKС-8

и укомплектовать Новосибирскую область. Сейчас ведутся переговоры по этому поводу с правительством. Мы готовы обеспечить для области 50 сушилок. На нашем производстве не выпускаются машины по очистке и калибровке зерна, но мы заключаем договоры с теми предприятиями, которые над этим работают. К примеру, если какие-то машины есть, какие-то нужно заменить или купить, то мы заключаем договор и поставляем всю линейку для того, чтобы зерно могло «прийти и лечь».

Помимо уже существующей техники «САД» не стоит на месте и продолжает разрабатывать новые агрегаты. К примеру, в этом году прошла испытание очесывающая жатка, вызвавшая вокруг себя довольно много споров. При этом виде обработки вся со-



Сушилка зерна С3-10

теперь надеемся на весну, чтобы попробовать собрать колоски после снега».

О проблемах кадров, качества и финансов

Учитывая что сегодня в Новосибирской области собирается намного больше зерна, чем нужно — для того чтобы обеспечить всех жителей мукой, нужно 350 тыс. тонн зерна. Если добавить к этому еще животноводство и подготовку к следующей посевной кампании, получится ровно 1 млн. тонн, а урожай составил 2 миллиона. Простейшая задачка, куда деть излишки? Ответ на нее так же прост и отчасти банален — продать конечно. Только проблема в том, что у нас, несмотря на малазийскую сертификацию, которая считается самой жесткой в мире, зерно обезличенное. И за границей оно не так высоко оценивается как хотелось бы. Но почему зерно, прошедшее самую сложную сертификацию, оказывается в итоге никому не нужным? Ответ на этот вопрос кроется ближе, чем кажется: на элеваторах зерно смешивается, и в итоге получается не третьего класса с определенными качествами для хлебопечения, каким его привезли сюда, а обезличенным и не тех характеристики.

«Проблема еще и в том, что мы оцениваем зерно не так, как это делают во всем мире. Главным показателем при оценке для нас является процент клейковины, а для большинства производителей кондитерских, булочных изделий спектр условий гораздо шире. Если обратить внимание, то на прилавках новосибирских магазинов нет своей муки — она привезена из Томска, Алтая, Омска, Москвы, причем это уже происходит не потому что у нас плохое зерно. Первый мелькомбинат, например, сегодня обречен на то, чтобы стать музеем из-за плохой транспортной развязки — к нему невозможно подъехать из-за огромных «пробок», а аналогичного комбината мы не создали. Мельницы, которые работают в Новосибирске, пакуют муку в основном в мешки и не могут отпускать муку в спецавтоматику, а это не удобно хлебопекарям. Помимо пшеницы мы высеваем еще рожь, но ту, которая нужна и она остается не востребованной».

Конечно, зерно нужно не только для пищевой промышленности, но и для развития животноводства. Но опять же, при условии, что все свинокомплексы, которые строятся в Кемерово, Томске, Красноярске, зарабатывают в полную силу, наш округ будет обеспечен мясом на 120%. Но, не смотря на это, мы все равно будем продолжать импортировать мясо, потому что на наших мясокомбинатах нет цеха по разделке туш и они берут только разделанное мясо. Остается только отправлять ее на экспорт. Но проблема в том, что мы находимся в окружении мусульманского мира, где свинину не едят. Остается только

Зерноочистительный сушильный комплекс с сушилкой зерна С3К-30



Зерноочистительный сушильный комплекс с сушилкой зерна С3-16

европейская часть России, но там рядом Белоруссия, откуда привезти свинину дешевле.

«На самом деле, в Белоруссии правильная сельскохозяйственная политика, в соответствии с природно-климатическими условиями. К тому же, фермеру точно известно, сколько зерна, молока и мяса купит государство, и по какой цене».

У нас хоть и существуют дотации, но с ними тоже все довольно неоднозначно. Вопрос в том, на что они тратятся и нужно ли нам столько импортной техники, сколько ее покупают на государственные деньги. Я считаю, что если работаешь с бюджетными деньгами, то нужно предпочтение отдавать именно той стране, которая помогает. К примеру, в Германии, если человек покупает немецкую технику, то он, беря кредит, не переплачивает ни одного процента, в отличие от ситуации, когда он покупает иностранную технику».

Наверное, нет такой отрасли, которой не коснулась бы проблема отсутствия квалифицированных кадров, и самое главное — непонимание многими руководителями глубинных цепочек этого производства.

«Главная проблема в том, что нет единой политики обучения специалистов. Обучают на одной технике и по одной технологии, а работать приходится с разными. А вопрос самообразования и повышения квалификации решать еще сложнее. Текущие проблемы и заботы у фермера отнимают слишком много времени и сил. Мы потеряли самое главное — профессионализм. И мы занимаемся не просто продажей техники: конечно, к нам приходят бизнесмены, берут нашу продукцию и вписывают ее в уже существующую технологию. Но если человек придет и попросит научить работать с техникой, грамотно работать с землей, мы только «за».

В итоге, можно разделить всех фермеров на тех, кто делает бизнес, так называемые «временщики», и на тех, которые постоянно живут в селе, работают там и хотят развиваться. «Временщики» покупают технику такую, которую можно потом быстро ликвидировать, и не остаться в убытке.

Сегодняшняя ситуация в мировой экономике отражается на всех отраслях бизнеса — будь то крупный холдинг или небольшое хозяйство.

«У американцев есть опыт работы в период кризиса. В свое время они создали комиссию, которая определяла цены на сельскохозяйственную продукцию и на поставку материалов и услуг. У нас же сейчас такого нет, и соответственно, нет никакой гарантии, что вкладывая деньги в строительство коровника, потом можно будет продать молоко по выгодной цене».

Во многих странах Запада существует свой «стратегический» запас — поля, которые обрабатываются ежегодно, но не зарабатываются.

«Если эти «резервные поля» начнут зарабатываться, то, естественно, выращенное на них зерно пойдет на экспорт — на внутреннем рынке им и так всего хватает. А в этом случае повысится конкуренция, которую мы просто можем и не выдержать».

Бизнес в любой сфере, особенно в сельском хозяйстве, связан с определенными рисками. И в следующий раз, выбирая между отечественными и импортными товарами, стоит задуматься, а будут ли в будущем продолжаться поставки товаров из-за границы.

На момент выхода журнала, ООО «Сибирский Агропромышленный Дом» получил отзыв о работе сушилки С3-16 в ООО «Степное» Табунского района, Алтайского края:

«Осень 2014 года в Алтайском крае выдалась нечастная, практически не было теплых и сухих дней, чтобы убрать подсолнечник. Поэтому было решено срочно купить зерносушилку. Проанализировав рынок зерносушилок, решено было брать колонковую. Из всех производителей сушилок зерна только ОАО «САД» гарантировал оперативно изготовить и смонтировать (осуществить шефмонтаж) сушилку С3-16.

Т.к. на улице к этому времени уже стояли отрицательные температуры, решили ставить сушилку на дорожные плиты. Время подготовки основания, сборка сушилки и монтаж заняло 5 дней. С момента подписания договора (14.10.2014 г.) и до момента ввода в эксплуатацию С3-16 прошло менее месяца.

Производительность сушилки в настоящее время, при температуре окружающего воздуха -10 градусов, по подсолнечнику при снятии влаги с 20% до 8% составляет 60 тонн в сутки. В ходе эксплуатации поломок и недоработок не выявлено.

Могу рекомендовать ОАО «САД» как надежного партнера, а его сотрудников как оперативных и грамотных специалистов.

С уважением, Виктор Гросс.
Зам.директора ООО «Степное», Табунского р-на, Алтайского края.»

ОАО «СИБИРСКИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ДОМ»
630501 Новосибирская обл.
пос. Краснообск, СО РАСХН а/я 367
Тел.: (383) 348-44-42
Сайт: www.sibagro.com
sibagrodrom.ru
E-mail: cad@sibagro.com

Главное в работе — забота о людях

В любой сфере, в том числе и в муниципальной, главное — постоянно развиваться. Именно так считает глава рабочего поселка Коченево Сергей Михайлович Чубаров. По традиции в последний месяц уходящего года он рассказал о том, что удалось совершить за это время, и поделился планами на будущее.

— Сергей Михайлович, вы уже не первый год возглавляете поселок. Расскажите о том, насколько изменилась работа местной власти, и что основное в работе главы муниципалитета?

— Работа главой поселка дала мне огромный опыт. Конечно обо всех полномочиях в двух словах не расскажешь, но я считаю, что главное в муниципальной сфере — постоянно развиваться. Необходимо следить за изменениями в законодательстве и оперативно их исполнять. Конечно, сегодня жизнь и условия работы меняются довольно быстро. За прошлый год в структуре администрации поселка тоже произошли серьезные изменения — как в самой специфике работы, так и в требованиях к муниципалитетам. У каждого сотрудника появились новые обязанности, новые задачи, которые нужно незамедлительно решать. Но главным направлением работы всегда была и остается забота о людях. На все обращения граждан нужно реагировать грамотно и быстро, по возможности решать возникающие вопросы. Мы, со своей стороны, прилагаем максимум усилий, к тому чтобы постоянно улучшать качество жизни населения.

«ГОЛУБОЕ ТОПЛИВО» ПОСТУПИТ В ДОМА УЖЕ В МАЕ

— Сергей Михайлович, продолжая разговор об улучшении качества жизни, хотелось бы, чтобы вы рассказали, на каком этапе находится сейчас процесс газификации поселка. Как скоро жителям южной части Коченево поступит «голубое топливо»?

— Подключение домовладений к системам газопровода, создает несомненно дополнительные комфортные условия для проживания. Конечно, желание жителей поселка подключить газ как можно скорее, мне понятно, и этому вопросу уделяется самое серьезное внимание. Могу сказать, что на сегодняшний день в р.п. Коченево построено более 50 км газопровода, когда еще в 2010 году его протяженность составляла только 10 км. Согласно плану



социально-экономического развития, р.п. Коченево на 2014 год и плановому периоду 2015–2016 году, администрацией поселка было заложено строительство объекта газопровода протяженностью 9,1 к. от ШРП №15: «Газоснабжение жилых домов по ул. Калинина, Садовая, Фабричная, Трудовая, Победы, Толстого в р.п. Коченево Коченевского района Новосибирской области. Распределительный газопровод низкого давления». Данный объект стоимостью 35 миллионов рублей был включен в заявку, которую подала администрация р.п. Коченево. Но из-за дефицита областного бюджета финансирование запланированных объектов газоснабжения на 2014–2015 годы не было предусмотрено.

Работа в этом году велась и в отношении газификации центральной части поселка. Но возможность осуществить торги по газификации улиц Ипподромская, Заводская, Степная, Тимирязева, Осенняя появилась только в минувшем октябре, в основном из-за отсутствия подтверждения финансирования. Стоимость этого проекта составила 35 миллионов рублей. Приступить к монтажу этого объекта планируется уже в зимний период а закончить монтажные работы — в начале 2015 года. На следующий год запланировано так же выполнение проекта реконструкции котельной школы №13 по переводу ее на природный газ, что, конечно же, будет более выгодно.

В 2014 году была так же произведена реконструкция теплотрассы от котельной КСШ №13 до двух многоквартирных домов №46(а) и №46(б) по ул. Школьная р.п. Коченево.

В 2015–2016 ГОДАХ 125 ЧЕЛОВЕК ПЕРЕЕДУТ В НОВОЕ ЖИЛЬЕ

— Сергей Михайлович, уже несколько лет у вас действуют программы по прове-

дению капитального ремонта многоквартирных домов и переселению граждан из ветхого аварийного жилья. Расскажите о их результатах на сегодняшний день?

— Всего в муниципальном образовании р.п. Коченево находятся 85 многоквартирных домов и на сегодняшний день отремонтировано 15,3%. По программе проведения капитального ремонта многоквартирных домов с 2010 по 2012 год мы отремонтировали 11 многоквартирных домов на сумму 63 501 573 рублей. В прошлом году в этой программе поучаствовали еще два многоквартирных дома, на их ремонт было затрачено 15 688 400 рублей. В программу «Капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах на территории Новосибирской области на 2014–2038 годы» включено 85 многоквартирных дома. В доме по адресу ул. Гоголя, 7 работы начнутся уже в 2015 году, там планируется провести ремонт крыши, внутридомовых инженерных систем холодного водоснабжения и электроснабжения. На собрании собственников помещений, которое инициировала администрация р.п. Коченево, принято положительное решение по этому вопросу. Конечно, проблема капитального ремонта домов стоит довольно остро, благодаря ее социальной значимости. Во многом наши решения зависят от возможностей бюджета, но мы стремимся решать эту задачу всеми возможными способами.

Помимо этого, у нас постоянно ведется работа по участию в программах переселения граждан из ветхого аварийного жилья. Для шести восьмиквартирных домов на территории военного городка в/ч 57849 были подготовлены заключения и пакет документов для включения муниципального образования во всероссийский реестр ветхих и аварийных домов. В начале года нам было выделено 35 030 128 рублей на расселение 24 квартир, на будущий год запланировано расселение еще 24. Всего будет переселено 125 человек. Сегодня «Новосибирскоблстрой» ведет строительство двух домов, сдача которых планируется в июле 2015 года. Сейчас уже выполнены работы по подведению всех инженерных коммуникаций, завершен нулевой цикл и ведется монтаж первых этажей.

ГОТОВЫ КО ВСЕМ КАПРИЗАМ ПОГОДЫ

— Сергей Михайлович, ситуация с улучшением жилищных условий понятна, и хотелось бы узнать, какие изменения произошли в плане благоустройства дорог?

— На благоустройство дорог только за этот год было израсходовано более 29 миллионов рублей, в их число входят 15 миллионов из муниципального бюджета. Самая затратная и трудоемкая работа велась при асфальтировании дороги от трассы

«Байкал», улиц Юбилейная и Пушкин (всего 3,7 км), за счет средств из областного и местного бюджетов. Из собственных средств отремонтировали ул. Весеннюю и Пушкина. На ул. Зеленая, площади по ул. Октябрьская и Аргунова уложили черное покрытие, а Безымянный переулок отсыпали щебнем. Для щебнения улиц было закуплено почти 9 тыс. тонн щебня. В этом направлении был проведен большой объем работ на ул. Береговая, Юбилейная, Аргунова, Б. Кузнецкая, Бычкова, Щербакова, Ипподромская, Малой части ул. Пушкина (от Юбилейной до Коченевской), Прибайкальская, Ярославская, Мелиорации, Степная, участке дороги от ул. Связистов до Ярославской, Чкалова, Титова, Мирной, Энергетиков, Гоголя и Фабричной.

Для того, чтобы дорожное движение стало более безопасным, нанесли разметку, сделали пешеходные переходы, возвели остановки. На пересечении ул. М. Горького и Банковская планируется поставить светофор — соответствующую заявку мы уже подали, но пока еще не было подтверждения финансирования.

Летом на придорожных участках специальные службы постоянно скашивают траву, очищали кюветы, но и зима не освобождает от дорожных работ. В этом году осень была довольно богатой на осадки, но, к счастью, многие факторы мы учли заблаговременно, и могу сказать, что сегодня мы полностью готовы к любым капризам сибирской погоды. Сейчас работает техника по очистке дорог от снега, и это происходит оперативно, и в кратчайшие сроки, несмотря на то, что в нашем поселке насчитывается более 160 улиц.

ПРОБЛЕМЫ С ВОДОЙ БУДУТ РЕШАТЬСЯ

— Сергей Михайлович, мысленно возвращаясь в летний период вспоминаешь остро стоящий на тот момент вопрос водоснабжения. Есть ли сегодня варианты решения этой проблемы?

— В этом году был проложен водопровод по ул. Фабричная, Горького и 8-я Полевая. Мы повторно объявили аукцион для прокладки водопровода большего диаметра по ул. Заводская, эта мера позволит обеспечить водой весь жилой массив в этом направлении.

Так же администрацией поселка была подана заявка для участия в долгосрочной целевой программе «Чистая вода» в Новосибирской области на 2012–2017 годы». В 2015 году мы планируем восстановить две скважины за счет средств местного бюджета.

На сегодняшний день беспокойство вызывает не только водобеспечение как таковое, но и качество водоподготовки. Уже в следующем году будут подготовлены соответствующие документы для разрешения этой проблемы. Большой объем работ был выполнен по водоотведению. Были проко-

паны каналы как в центре поселка, так и на его южной стороне.

Администрацией р.п. Коченево в 2014 году были получены материалы по защите территории от подтопления и затопления р.п. Коченево.

Проект по водоотведению будет подготовлен в ближайшие два года. Стоимость проектирования составляет 12 миллионов рублей, стоимость строительства — 500 млн. Вопрос проектирования будет учтен при планировании муниципального бюджета во избежание подтопления жилых домов. По строительству данного объекта будет решаться вопрос возможности финансирования из областного бюджета.

ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ УЖЕ ЕСТЬ

— Сергей Михайлович, по традиции, в канун уходящего года, поделитесь планами и задачами на будущее?

— Первоочередной задачей на ближайшие месяцы мы запланировали приобретение автогрейдера, что поможет нам оперативно решать дорожные вопросы, не прибегая к помощи посторонних организаций. На 2015 год запланирована активная работа по возведению тротуаров. Для этих целей в план торгов включена закупка 1,5 тыс. кв.м. тротуарной плитки. Вопрос освещения улиц и качества самой подачи электроэнергии остается по-прежнему актуальным. Конечно, сегодняшние сети уже не справляются с постоянно растущими потребностями населения. Но уже сейчас проведены торги по реконструкции электролиний по ул. Сибирская и Мира. Стоимость этого проекта составляет более 1 миллиона рублей, но, тем не менее, эту работу мы планируем завершить уже до конца года. Всего же планируется заменить электролинии на 25 улицах. Аналогичная работа проводиться и для возведения резервной линии котельной РТП, освещения въезда в р.п. Коченево и административной площади РДК. Помимо этого, в следующем году планируется продолжить ремонт дорог в поселке. Это насущная проблема, которую необходимо решать. Продолжится работа с программами «Чистая вода», «Переселение людей из ветхого жилья» и «Капитальный ремонт многоквартирных домов». Планируется так же заменить теплотрассу на ул. Сибирская и Бровинский жилой массив, ну и, конечно же, продолжится работа по водоснабжению и водоотведению.

Ну и, конечно же, в преддверии Нового года я хочу пожелать всем нашим жителям, землякам, коченевцам добра и счастья в новом году. Уходящий год многим семьям принес радость и успех и пусть следующий год будет еще более плодотворным во всех отношениях.

С Новым годом!

Ради жизни в селе

Не секрет, что бизнес в нашей стране испытывает сегодня не лучшие времена. О том, как приходится выживать сегодня строителям в Новосибирской области рассказывает



Виктор Александрович Галин, генеральный директор открытого акционерного общества по строительству сельхозобъектов Новосибирской области «Новосибирскобслельстрой»:

— Виктор Александрович, хотелось бы узнать ваше мнение вот по какому вопросу. Понятно, что в советские времена село активно строилось, развивалось, строились школы, детсады, дома культуры, сельхозобъекты и так далее. Затем наступила эпоха перемен, в глубинке исчезали сельхозпредприятия и ПМК, строившие их. А какое время сейчас переживает наше село, если посмотреть на него сквозь призму строительного бизнеса — застой, перестройку, оно развивается или находится в упадке?

— В этом году отметили 50 лет с момента создания Облмежколхозстройединения, предшественника «Новосибирскобслельстроя». На заре преобразований у нас было 40 юридических лиц, на сегодняшний день их едва с десяток наберется. Все 30 организаций обанкротились. По-

следний бюджетный дом мы строили около 10 лет назад в Багане, себестоимость квадратного метра была 46 т.р. Сегодня в Коченево мы продаем квадратный метр за 36 т.р. Вот и посчитайте! Бизнес получается практически нулевой, работа ради работы.

Как говорит мой компаньон — строим, только чтобы не деградировать полностью, главное — сохранить коллектив. Выживание, просто выживание!

Город строится, строятся и омичи, и томичи, но цена у них совсем другая — от 40 до 70 тыс. кв.м., маржа есть. А кто в нашей деревне может позволить себе купить квадратный метр за 70 т.р.? Таких богачей здесь нет. Посмотрите, что происходит с селом! Говорили, что фермер накормит Россию. Но как ему выжить в современных реалиях: цена энергоресурсов — топливо, электроэнергия постоянно растет, стоимость сельхозтехники тоже. Процветать может только крупное хозяйство вроде Верх-Ирменского. Сама экономическая ситуация в нашей стране плодит мошенников,

а настоящему бизнесу развиваться мешает. Все взаимосвязано, от законов до кредитов. Все, кто строил жилье для области, сегодня отказываются этим заниматься! Это просто невыгодно!

— Кто же тогда выступает вашим заказчиком?

— В последнее время мы строим дома и распродаем их по определенным программам. Например, по программе обеспечения ветеранов ВОВ, обеспечения жильем детей-сирот. Строили мы и служебное жилье, каждый год район получал десять служебных квартир. Сотрудники новой больницы, педагоги получили жилье, в общем, понемногу сохраним кадры для села.

А остальное — коммерческое жилье. Но приходится заниматься не только строительством, а еще и коммуникациями.

Если говорить про Коченево, мы практически на свои оборотные средства построили газопровод высокого давления, сделали газопровод низкого, полностью обеспечили электроснабжение. То есть, начав строительство, мы вкладываемся в проект по полной программе — проектирование, материалы, люди, монтаж, сдача, наладка — выполняем все виды работ! И еще нам приходится платить за эксплуатацию газопровода. По сути, на свои деньги построили коммуникации и сами же вынуждены за них и платить: в бюджете денег нет.

— Как такое возможно? Скажите, а денег нет в бюджете района или области?

— Денег на инженерное обустройство строительства жилья нет нигде! Подобная ситуация складывается и в Чике. Там аренда двадцати соток земли под дом стоит 500 тысяч в год. Сейчас мы вновь купили подстанцию, проложили электрокабель и все это оплачиваем. По весне начнем тянуть газопровод. И все это за счет средств нашего акционерного общества. Потом мы это добро бесплатно передадим на баланс...

— Если нет прибыли, зачем все это нужно? Получается, что вы — инвестор района, спонсор.

— В конечном итоге инвесторами являются ОАО и будущие собственники жилья. Мы строим по области — в Багане, Здвинске, Чанах и Татарске. В Татарске в год строим примерно 3-4 дома, сдаем их под переселение из ветхого и аварийного жилья. Мы подписали контракт с поселком Коченево

на переселение 24 семей, полгода ждали, пока появится земля...

— То есть, сложно найти землю в Коченево? Я понимаю, что проблемы с землей могут быть в Москве, но в наших просторах — это же абсурд! Как вы думаете, что это, Виктор Александрович, нежелание района развиваться или его беспомощность?

— Тем не менее, это так, причем проблемы с землей возникают везде, где бы ни начиналась стройка! В Коченево, например, появилось предприятие, занимающееся нефтепереработкой, в администрации сказали, что им земля нужнее. Они забрали три участка, к которым мы уже подвели газ.

Более того, к построенному на наши деньги газопроводу администрация района подключает газовую котельную в 4.2 мегаватта.

В перспективе котельная будет обеспечивать детский сад, бассейн, спорткомплекс, пожарную часть.

В общем, при строительстве основная наша задача заключается в том, чтобы найти землю. В Чанах, например, шесть домов построили практически на месте свалки, из ничего вырос микрорайон. Та же самая проблема в Краснозерке, Здвинске, Венгерово. Необходимо решать снос ветхого жилья, принадлежащего физическим лицам, за счет средств бюджетников.

— Скажите, Виктор Александрович, а все ваши вложения в виде газопровода и так далее не идут вам в плюс, вы за это никаких внеконкурсных земель от администрации не получаете?

— Нет, все земли проходят через аукционы, мы не имеем никаких преференций.



И никаких льгот у нас нет, ни по налогам, ни в какой либо еще области.

— Интересная какая ситуация получается...

— Да, но что поделать! Все, кто был с селом связан, знают: градообразующих предприятий там сегодня не осталось. А бюджет как таковой сегодня направлен в основном на социальные проекты.

— Тогда может быть стоит уйти в эту сферу, заняться строительством больниц например?

— Мы не идем на это умышленно. Допустим, строительно-монтажные работы детского сада стоят 200 миллионов. Значит, мы должны представить бюджету банковскую гарантию. То есть, я должен взять кредит в банке ничего не делая, просто заморозить деньги и начать платить с них проценты. Кредит должен составить 10 процентов от заявленной стоимости, то есть около 20 миллионов рублей. Кроме того, мы должны снизить стоимость строительства по смете на 20-30 процентов, и это при сегодняшнем ценообразовании, где не предусматривается рентабельность строителей.

— Ясно. То есть, ваша задача — найти землю, добиться ее, профинансируовать

проект, привлечь подрядные организации...

— Да, а в итоге продаем ниже себестоимости, а потом еще и получаем благодарность в кавычках: пишут, что антенну не установили, и прочее. То есть, покупатели хотят получить все, а денег заплатить — по минимуму.

— Дома вы сдаете уже с отделкой?

— Полностью, с предметами домоустройства и отделкой.

Построили недавно энергоэффективный «умный» дом в Маслянино, жители заявляют: вы нам обещали, что мы не за что платить не будем. А у них в доме — тепловой насос, крышная газовая котельная, и солнечные батареи. Только вся оснастка обошлась чуть ли не в половину цены простого дома. Поэтому в Коченево теперь мы строим поквартирное газовое отопление, каждый отапливает сам свою жилплощадь, без потерь при транспортировке тепла.

— Не будет государственных программ — не будет работы, строительство остановится?

Подрядное строительство в селе на пределе выживания. Маслянинская строительная организация, например, сегодня

работает в Коченево, у них строить нечего, Татарская в Коченево, Чанах, Багане.

Еще один болезненный вопрос — кадры. Каменщиков, например, практически не осталось, преемственность нарушена. Остались кадры водителей, механизаторов, отделочников, электриков и сантехников...

— Сколько у вас в организации работает человек?

— В управлении — 20 человек, а остальные — из подрядных организаций, мы заключаем с ними контракты.

— Виктор Александрович, не отчайтесь, не хотелось бы, чтобы вы со всеми руками опускали.

Жизнь идет, работа продолжается, сначала была задача додержать всех до пенсии, сейчас уже начинается развитие, нужно учить молодых, готовить себе смену.

Перспектива у нас вот какая: в 2015 году в Коченево надо будет расселить 24 квартиры.

В июне — сдача по плану 2015 года. И сразу надо будет программу расселения 15-16 года начинать, это еще 24 квартиры, кроме того 30 квартир через реализацию для жителей Коченевского района. И начнем строить в рабочем поселке Чик.

В Оренбурге, например, строят по 2000 домов в год.



В Башкирии, Татарстане, Белгороде строительный бизнес процветает, но они существующую в советское время систему не сломали, а преобразовали под сегодняшние реалии.

У нас же в Министерстве сельского хозяйства остался один отдел — развития территорий НСО, который должен заниматься развитием территорий области, в нем — три человека.

Недавно новый министр строительства и ЖКХ РФ М.Мень заявил, что жилье для населения должно стать дешевле, но при этом дома должны быть полностью укомплектованы.

Мне кажется, надо бы поддержать строителей, тех, кто остался строить для села, не дать окончательно развалиться этой системе, сохранить связи и кадры, а не усложнять им жизнь, как это делается сегодня. И сохранить тем самым наше село. Ведь если в нем не строить, не развивать его, оно окончательно вымрет. Ни для кого не секрет, что из села идет массовый отток населения, все едут в город, где есть современное жилье и работа.

Вот, Василия Андреевича Пронкина назначили заместителем губернатора Новосибирской области, будет курировать комплексное развитие сельских территорий Новосибирской области, в свое время он был главой Баганского района, с нашими проблемами знаком не понаслышке. Надеемся, что нас все же ждут перемены к лучшему.





В сельском хозяйстве главное — развитие и поддержка

В ноябре в Новосибирском Экспоцентре прошло несколько значимых событий для всех, кто связан с сельским хозяйством. Первой стартовала Международная выставка «АГРОСИБ-2014», на которой были представлены современная сельскохозяйственная техника и оборудование для растениеводства, животноводства, агрохимии и ветеринарии. Участниками выставки стали 10 компаний из 23 российских городов и представители 11 стран мира — Германии, Франции, Чехии, Нидерландов, США, Швейцарии, Китая, Великобритании, Италии, Украины и Казахстана. Несколькими днями позже при поддержке Министерства сельского хозяйства Новосибирской области прошла выставка достижений агропромышленного комплекса «Дни урожая-2014». На ней своими достижениями и накопленным опытом внедрения новых технологий смогли обменяться аграрии 30 районов области. Международную выставку открывали заместитель Губернатора Новосибирской области Василий Пронькин, генеральный директор IFWExpo Штефан Крессе и генеральный директор ITE Сибирь Андрей Стецовский. Все они сошлись во мнении, что «АГРОСИБ» — это не только выставка достижений в области АПК, но и хорошая площадка для обмена опытом, которая каждый год собирает аграриев со всего мира.



В выставке участвовал Игорь Аристархов — генеральный директор компании «ИГОНА», выпускающей целый спектр различного оборудования: от роторных насосов до очистительных сооружений и ограждений для животных: «Мы пред-

ставляем сегодня высокотехнологичное оборудование для экономии бюджета при строительстве комплексов животноводческих очистных сооружений — емкости для правильного хранения отходов получаются великолепные, недорогие удобрения подходящие любому хозяйству, без патогенов и прочих неприятных веществ».

Главный партнер компании «Манган Металл» Штефан Мюнхе так же отозвался о ярмарке как об одном из самых значимых событий: «Наши услуги сводятся к оздоровлению крупного рогатого скота и припода без антибиотиков. А это значит качествен-



ное здоровое мясо и здоровое молоко. Наше производство с 2007 года находится на территории РФ, а это в свете недавних событий, стало весьма важным аспектом для Европы. Мы возим только штаммы используемых бактерий, которые не попадают под санкции. Линейка наших препаратов, эффективность которых составляет до 90%, охватывает множество видов животных: от крупного рогатого скота до аквариумных хомячков. Для нас эта ярмарка прошла очень хорошо и оказалась крайне важным событием с отличной организацией и информационной поддержкой»

На выставке присутствовал и глава Кочковского района Петр Шилин. По его мнению, главное в ведении сельского хозяйства — это профессионализм: «Я

сам много лет отдал профессиональному ведению сельского хозяйства, и я в это определение вкладываю свой смысл. Прежде всего, он заключается в умении охватить весь комплекс работ невзирая на погодные условия. К сожалению, сегодня у нас стало практикой использовать среднепоздние сорта и, соответственно, начинать уборку позже августа, несмотря на то, что это — самый благоприятный период. Я считаю, что нужно учитывать все условия Сибири, в том числе и короткий селекционный период, и быть максимально готовым начать уборку в августе. К этому времени должны быть готовы и комбайны, и машины, и дороги, и люди. У нас колоссальные возможности для того, чтобы повысить эффективность в растениеводстве, только для этого нужно делать правильные выводы и пытаться исключать некоторые ошибки. Конечно, существующие в регионе меры поддержки могут помочь решить многие вопросы, но все же в первую очередь нужно надеяться именно на себя».



Впервые в этом году «АГРОСИБ» и «Дни урожая» проходили параллельно друг другу. Руководитель отдела продаж завода «Бонкрафт» Надежда Шевелева рассказала: «Для меня это уже шестая выставка «АГРОСИБ» в Новосибирске. В этом году организаторы пошли на весьма странный шаг — они разделили сам «АГРОСИБ» и «Дни урожая» на два разных мероприятия, которые идут один за другим. Скажу откровенно, старый формат был лучше. Мы видели людей и руководителей сельхозпредприятий, они видели нас,



расширять посевые площади, увеличивать ассортимент. В этом году мы, к примеру, поставили хранилище на 1400 тонн и ближайших планах у нас открыть еще одно уже на 3500 тонн».

В выставке «АГРОСИБ» наша компания участвует впервые и мы рады, что в этом году появилась возможность получить бесплатное место. Сельское хозяйство всегда было очень сложной дотационной сферой, и мы рады любой помощи. Это дополнительный стимул — нам не просто дали место здесь, если мы оказались здесь значит — мы нужны стране, региону. Когда стоишь рядом с крупными компаниями — как российскими, так и зарубежными, их пример водушевляет. Мы уходим с «АГРОСИБа» не с пустыми руками — нам удалось познакомиться лично с теми своими клиентами, с которыми уже давно работаем дистанционно, мы пообщались с продавцами, дилерами, к тому же заключили несколько новых договоров. Помимо этого мы приобрели два трактора МТЗ и дополнительную тележку для перевозки груза».



К разговору присоединился Глава администрации Ордынского района Владимир Колясников: «Я живу в Ордынском районе всю жизнь, больше 15 лет

занимаюсь политикой, а последние 10 лет еще и бизнесом. Сегодня в нашем районе есть проблема «брошенных земель» и ее нужно решать, поэтому мы поддерживаем любые начинания. Если предприниматель хочет развиваться, мы всегда поможем. У нас есть масса перспектив — как для района в целом, так и для сельхозпроизводителей в частности».



Говорит Василий Алдохин заместитель главы, начальник управления сельского хозяйства Ордынского района: «Еще совсем недавно у нас не было так развито овощеводство, но в связи с тем, что город растет и Ордынский район теперь, можно сказать, стал пригородом,



нам нужно развивать это направление. Мы оказываем посильную помощь в развитии хозяйств — подыскиваем наиболее пригодные земли, постоянно информируем о том, какие субсидии они могут получить и какие документы им нужно подготовить. Недавно у нас в районе появилось овощехранилище, которое, помимо всего прочего, поможет решить проблему излишка овощей многих личных хозяйств. Помимо этого, мы успешно закончили уборочную кампанию: по ее итогам два хозяйства были награждены микроавтобусами УАЗ».

Посильный вклад в развитие хозяйств вносит и председатель комиссии по сельскому и лесному хозяйствам и потребительскому рынку

Зияладдин Гаджиев: «Мы помогали им оформить землю, на которой они сейчас работают. Сейчас разрабатывается программа развития сельского хозяйства на территории района до 2020 года. И именно по нашим рекомендациям будет оказываться помощь тем или иным хозяйствам. «Дары Ордынска», в частности, уже второй год получают субсидии из областного бюджета. Конечно, когда хозяйство выйдет на нужный уровень и войдет в программу обеспечения города, тогда в него будет еще выгоднее вкладывать средства, да и производитель будет знать сколько и чего им нужно сделать».



В качестве гостя на выставку посетил и руководитель Азербайджанской народной культурной автономии города Новосибирска Расим Бабаев: «На выставке довольно самых разных хозяйств и со многими руководителями я давно знаком лично. Конечно, мы гордимся представителями нашей культуры, которые смогли добиться определенных успехов в этом бизнесе. Мы же больше занимаемся сохранением культурных ценностей. Недавно, к примеру, мы участвовали в Фестивале национальных культур и в принципе стараемся участвовать практически во всех крупных мероприятиях города. Во многом нас поддерживает Мэрия города Новосибирска, в том числе и материально».



На выставке были не только хозяйства-производители, но перерабатывающие предприятия, к примеру, свой стенд представляла генеральный директор ОАО «Консервщик» Ирина Рыжих. Завод постоянно развивается и на выставке была представлена новая упаковка. «С начала лета мы выпускаем молоко и кефир в пюр-паке. Сейчас планируется еще одна дополнительная модернизация, связанная уже именно с этим новшеством. Мы приобретем еще один вид упаковщика — пюр-пак с маленьким дном. Я считаю, что у тех, кто работает, процесс модернизации не останавливается никогда. В мире все движется вперед: и производство, и технические про-

цессы и мы не должны отставать. Мы тоже живем, развиваемся и должны быть в курсе всех новшеств в молочной отрасли. Но мы не изменяем своим принципам качественной и вкусной продукции», — сказала она.

В разговор вступил руководитель Евсинской птицефабрики Петр Павагин: «Этот год оказался довольно тяжелым: плохая погода и относительно небольшая государственная поддержка. Но, как и многие предприятия региона, Евсинская птицефабрика справилась с трудностями. Когда-то мы вышли в число лидеров отрасли благодаря дружной команде и профессионалам своего дела, которые у нас работают. Так же мы можем похвастаться хорошей техникой самого высокого уровня, которая очень редко выходит из строя. Но, и конечно, сильно помогает плечо «друга» при работе в составе холдинга. Мы всегда выручаем друг друга. В этом году, например, помогли Быстровке. И дальше на первом месте нам помогает оставаться своевременная постановка актуальных задач, к примеру по снижению стоимости кормов или увеличению посевных площадей под них».

Выступил на «Днях урожая» и председатель Законодательного собрания Новосибирской области Иван Мороз: «У нас в области живут не только одни фермеры, но и те, кто создают условия для их работы и об этом нужно помнить. Учитывая события последних дней, могу сказать, что нашу страну хотят поставить на колени, но лучше это расценивать как возможность обеспечить продовольственную безопасность России. Мы, депутаты Законодательного собрания области, всегда готовы поддержать селянина. Надеюсь, что федеральная программа, принятая в этом году, повлияет на область положительно и создаст хорошие условия для жизни».



Challenger

ТРАКТОР MT685D

- Двигатель AGCO Power мощностью 370 л.с.
- Бесступенчатая трансмиссия TechSTAR
- Раздельная гидравлическая система

ООО «АГКО МАШИНЕРИ» — официальный представитель в России
Россия, 127015, г. Москва, ул. Большая Новодмитровская, д. 23, стр. 3.
Тел./факс: +7 495 660 92 99, +7 495 662 39 40, www.agcocorp.com

AGCO
Your Agriculture Company

CHALLENGER is a worldwide brand of AGCO.

Уникальные условия от АГКО ФИНАНС — удорожание от 4,6% в рублях, от 1% в евро!

Расчет удорожания по лизингу (% в год)*	Аванс 20%		Аванс 25%		Аванс 30%	
	Рубли	Евро	Рубли	Евро	Рубли	Евро
5.6%	1.4%	5.1%	1.2%	4.6%	1.0%	

*Предложенное удорожание рассчитано от предложенной цены продажи оборудования покупателем официальным дилером AGCO, при условии погашении ежемесячными равными платежами, учет предмета лизинга на балансе лизингодобуслуги, срок договора лизинга — 60 месяцев, комиссия за организацию финансирования включена в расчет. Фактический размер удорожания может отличаться от указанного в случае изменения размера финансового платежа, а также при применении иных условий договора лизинга. Удорожание рассчитано без учета коммерческих лизингополучателем расходов на страхование. Данное предложение не совпадает с предложениями по другим специальным программам AGCO, количество оборудования по программе ограничено. Финансирование осуществляется из усмотрения ООО «АГКО ФИНАНС» по результатам оценки лизингополучателя. Предложение действует с 15.07.2014 по 31.12.2014 (дата подписания договора лизинга), не действует на территории ряда регионов РФ. Условия предложения, а также доступность в Вашем регионе следует уточнять у официального дилера AGCO. Обратитесь к ООО «АГКО ФИНАНС» за дополнительной информацией и индивидуальным расчетом платежей.

Настоящее предложение по лизингу распространяется исключительно для информационных целей, не является юридически обязательной офертой или акцизом со стороны ООО «АГКО ФИНАНС» (в силу которых данных терминов, предусмотренных настоящим предложением). Предложение распространяется на тракторы Challenger модели MT585D, MT685D.

ООО «Главбух.орг». Профессиональные бухгалтерские и юридические услуги



Андрей Ступин, генеральный директор ООО «Главбух.орг»:

Современный бизнес требует от предпринимателя не только профессионального знания своего дела и умения ориентироваться на рынке, но и грамотного ведения большого количества самой разной документации. Требования к бухгалтерской и юридической отчетности высоки, а законодательство изменяется постоянно. Разобраться во всех хитросплетениях документооборота под силу только опытному и профессиональному бухгалтеру и юристу.

Для того, чтобы избежать фатальных ошибок и решить проблему с дефицитом кадров и времени, следует обратиться в ООО «Главбух.орг», специализирующееся на профессиональном оказании бухгалтерских и юридических услуг. Это даст вам возможность отказаться от содержания целого штата специалистов отдела кадров, бухгалтерии, юриста.

Специалисты ООО «Главбух.орг» могут вести полное бухгалтерское сопровождение вашего предприятия, а на более ранних этапах проведут консультации по выбору формы собственности, окажут эффективную помощь по вступлению в СРО.

С 2014 года подача отчетности по НДС производится только в электронном виде через оператора связи. Эту работу за вас выполнят сотрудники ООО «Главбух.орг».

Профессиональные услуги по ведению бухгалтерского учета и налогообложению предоставляются частным лицам, компаниям малого и среднего бизнеса, владельцам инвестиционной собственности, а также предприятиям, только начинающим свою деятельность. Мы работаем в тесном сотрудничестве с клиентами, предоставляя им все необходимые бухгалтерские и финансовые услуги для выживания в условиях конкуренции. Наш опыт и стремление оказать поддержку помогают многим компаниям достичь роста и процветания.

При работе с клиентами ООО «Главбух.орг» использует индивидуальный подход, возможность выполнения нестандартных заказов, а также комплекс сервисных услуг, направленных на становление, расширение и укрепление сотрудничества.

* Бухгалтерское обслуживание ООО — от 3000 руб. в месяц, ИП — от 1000 рублей в месяц.

* Регистрация ООО — 7000 рублей «под ключ», ИП — 2000 рублей «под ключ».

* Ликвидация ООО — 12000, ИП — от 1500.

ООО «Главбух.орг» Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, офис 203,
тел. (383) 239-02-70 (многоканальный), (383) 380-30-45.
E-mail: 3803045@mail.ru; <http://главбух.орг>



Родион Минибаев, директор компании «Новопласт»:

Относительно молодая компания «Новопласт» на определенном этапе испытывала проблемы с деятельностью главного бухгалтера. Сегодня очень непросто найти и принять на работу высококлассного бухгалтера на производственное предприятие.

Эта проблема решилась после знакомства с Андреем Владимировичем Ступиным. Мы обратились к услугам его компании, и в кратчайшие сроки во всех процессах был наведен идеальный порядок. Теперь мы в бизнесе идем большими шагами, за что большое спасибо специалистам ООО «Главбух.орг».



Нурия Минибаева, директор ООО «Сибкет»:

С Андреем Владимировичем очень приятно работать. Мы пользуемся услугами его компании по бухгалтерскому сопровождению и видим его высокий профессионализм, абсолютную собранность и порядочность. Любую необходимую помощь получаем оперативно и в кратчайшие сроки. За время сотрудничества мы убедились, что ООО «Главбух.орг» — это надежность, профессионализм, качество.



«Без государственной поддержки задачу продовольственной независимости страны не решить»

Председатель законодательного собрания Новосибирской области Иван Григорьевич Мороз рассказал о перспективах развития АПК в наше непростое время.

— В нынешних условиях ситуация в Агропроме придается особое значение, причем как со стороны федерального центра, который поставил задачу компенсировать импорт отечественной сельхозпродукции, так и со стороны потребителя, который, к сожалению, видит пока только растущие цены на продовольствие. А также огромной армии сельхозпроизводителей, которые напряженно ждут, какие же меры примет государство.

Очевидно, что ограничения импорта создают дополнительные возможности для развития аграрного сектора, однако в этих условиях как никогда раньше возрастает роль органов государственной власти. Неотложные меры по обеспечению внутреннего рынка необходимо принимать максимально оперативно, да еще и в условиях не самой благополучной ситуации с пополнением региональных и федерального бюджетов. Я думаю, всем собравшимся очевидно, что без государственной поддержки отрасли, только силами рынка, глобальную задачу обеспечения продовольственной независимости страны не решить.

В конце августа была скорректирована программа развития АПК России. На ее реализацию в условиях продовольственного эмбарго в ближайшие годы дополнительно потребуется более 600 миллиардов рублей, в том числе 86 миллиардов — в следующем году. На уровне регионов по возможности также необходимо усиливать господдержку. Однако сегодня речь идет не просто о дополнительных средствах. В первую очередь это — доступные лизинговые и кредитные программы с продленными сроками и низкими процентами, увеличение субсидирования части процентной ставки по инвестиционным проектам. Причем в основном тем сельхозтоваропроизводителям, которые приобретают отечественный племенной скот и зерно, а также тем, кто вводит новые производственные объекты для увеличения объемов импортозамещения.

В свое время Новосибирская область была пионером в разработке закона «О государственной поддержке сельхозпроизводства», мы и теперь компенсируем 30% стоимости новой техники, приобретаемой хозяйствами. Сегодня регион не только переориентировался в сторону отечествен-

ных производителей, но и усиленно создает единую систему сервиса и ремонта оборудования в рамках целостного понимания потребностей и возможностей как каждого хозяйства в отдельности, так и аграрного сектора региона в целом.

Депутаты Законодательного Собрания принимают меры для усиления доступности региональной господдержки. Так, одним из последних решений стало упрощение ее получения. Но в условиях непростого бюджета, мы говорим скорее об удержании финансирования на прежнем уровне, а не о ее наращивании.

Возможно, именно теперь настало время решить «хронические» проблемы, сдерживающие развитие отрасли: разработать льготные тарифы на энергоносители, ГСМ, железнодорожные перевозки; навести порядок с ценами на зерно при проведении государственных закупочных интервенций; всерьез заняться развитием сельхозкооперации и предпринять ряд других важных и срочных мер. Надеюсь, что мы сможем выработать предложения, которые позволят нам всем решить стратегическую задачу развития АПК.

Лучшие традиции овощеводства

Мы предлагаем

- картофель
- лук-репку
- свеклу
- морковь
- капусту
- огурцы
- томаты
- перец
- тыкву
- баклажаны
- укроп
- петрушку
- лук зеленый

фасовка в сетку, подложку, пакет, весь товар сертифицированный высокого качества и по низким ценам.

Выращиваем и реализуем экологически чистые овощи

Компания «Овощной Мир»
специализируется на оптовой продаже и доставке овощей и фруктов в городе Новосибирске. Сотрудничество с нами — это гарантия независимости от рыночного взлета и падения цен на овощи и фрукты, возможность планирования поставок и акций на длительный период, гарантия качества товара и работы с высококвалифицированными специалистами.

Приглашаем к сотрудничеству!

Фактический адрес
630024, г. Новосибирск,
ул. Беловежская, 5
Почтовый адрес
630024, г. Новосибирск, а/я 155
Телефоны: +7 (383) 335-17-04,
+7 (383) 335-17-01
E-mail: O.mir-2011@mail.ru

Дружба между нашими народами крепнет

Сергей Аркадьевич Пятков,
советник Посольства
Республики Беларусь
в Российской Федерации,
руководитель отделения
в г.Новосибирске:

— Недавно в рамках содружества Сибирь-Беларусь прошли «Дни Беларусь в Сибири». Сергей Аркадьевич, скажите пожалуйста, какова значимость этого мероприятия для наших стран, и какие итоги уже можно подвести?

— Мероприятие, безусловно, знаковое, готовились мы к нему долго, в течение года. Важность его состоит в том, что впервые в рамках проведения Дней Республики Беларусь собрались вместе руководители десяти регионов, десять губернаторов, которые имели возможность пообщаться и усилить деловое сотрудничество между регионами и нашей республикой. Основные мероприятия «Дней» — Национальная выставка продукции белорусского производства, включая технику, ярмарка-продажа продукции белорусских производителей и сибирско-белорусский форум делового сотрудничества, организованный совместно белорусской и новосибирской торгово-промышленными палатами.

По итогам подписано одиннадцать соглашений, три меморандума, четыре протокола, шесть контрактов, пять договоров и одна резолюция. Общая сумма контрактов составила 13 миллионов долларов США. Некоторые сделки совершились моментально, прямо на выставке, например, возле стендов «Гомельмаша» предпринимателю вручили ключи от купленной сельхозмашине.

Также быстро произошла покупка пяти автобусов с выставки, их приобрела администрация Кемеровской области. Это были автобусы разных характеристик, в том числе и на газу, и низкопольные, всего в этом году они закупили у нас около 40 автобусов.

Наши автобусы надежны, комфортны, отличные по качеству, приемлемы в цене и, они очень конкурентоспособны по сравнению с иными образцами, думаю, если кемеровчане их оценили, оценят и в других регионах.

А вообще было много частных покупателей, бизнесменов, интересующихся продукцией легкой промышленности, машиностроения, и технологиями производства. Промышленная палата очень активно работала в рекламе нашей продукции.



Программа «Дней» была очень насыщенной, мы постарались ее максимально заполнить встречами, беседами и другими мероприятиями, представители бизнес-крупиков и госструктур поработали плодотворно,

провели много встреч, и, в итоге, все остались довольны.

— Это радует, ничто так не укрепляет отношения между странами и народами как торговля. А на политическом уровне какие были достигнуты договоренности? Как насчет «Дней Сибири в Беларусь», это возможно?

— Я думаю, что в качестве ответного шага — вполне. Сибирь тоже интересна Республике Беларусь своими проектами, своим научным потенциалом, продуктами питания. И, конечно же, туризмом. Только мероприятие получится масштабным, думаю, каждый регион захочет себя показать и возможно следует его делать в несколько этапов.

А вообще, мы только что провели чемпионат мира по хоккею, поэтому для организации крупного международного мероприятия у нас есть все, что необходимо: помещения, готовая инфраструктура и так далее. Направлений сотрудничества очень много, их можно и нужно развивать и первые шаги в этом направлении уже делаются.

— У вас возле Оперного театра была шикарная ярмарка! Лично я там приобрел легендарную белорусскую гуашенку.

— Да, у нас прибыло на ярмарку 12 фур, планировалось около 20, но не все дошли, кто-то по дороге сломался, пять тысяч километров — серьезное расстояние. В основном там была представлена молочная, кондитерская продукция, колбасные изделия, мясопродукты, от сельхозпроизводителей — овощи, фрукты, соленья, варенья, детское питание, гуашенное молоко. Также мы привезли продукцию легкой промыш-



На фотографии — открытие белорусско-швейцарского предприятия ОАО «Штадлер Минск» по производству электротранспорта.

История проекта начинается в январе 2012 года, когда в Беларусь зарегистрировано совместное предприятие ОАО «Электрический транспорт», которое в ноябре 2013 года переименовано в ОАО «Штадлер Минск».

20 ноября 2014 года Президент Республики Беларусь Александр Лукашенко и глава компании Stadler Rail AG Петер Шпuler официально открыли завод «Штадлер Минск».

На открытии среди множества почетных гостей присутствовал и Андрей Евгеньевич Ксендзов, первый заместитель мэра Новосибирска.

Предприятие «Штадлер Минск» займет площадь почти 190 тыс. кв.м, в том числе 25 тыс. кв.м — производственные площади в Фаниполе.

Производственная мощность: на первом этапе — 18 поездов типа Flirt и Kiss, на следующих этапах — до 30 поездов типа Flirt и Kiss, около 100 трамваев, 400-500 троллейбусов, 5-7 составов метро.

Мы стараемся сохранять свою культуру, в которой виден синтез древних народных традиций с западным и восточным христианством.

— Что в планах?

— Я только начал работать в этой должности, прошло всего четыре месяца с момента моего назначения. Ротация кадров произошла, у нас сменился торговый представитель. Всевозможные мероприятия безусловно будут проводиться, Новосибирск и Минск — города-побратимы, это тоже ляжет в основу проводимых мероприятий.

Перспективы прекрасные и для торговли. Товар у нас вполне конкурентоспособный по стоимости и по качеству, одно только огорчает — расстояние, ехать сюда — дорогое удовольствие, дорога занимает около шести-семи дней. Будем искать пути, чтобы преодолеть эту преграду.

— С учетом программы импортозамещения нам важна любая продукция, которая может разбавить ассортимент нашего покупателя, тем более такая качественная как белорусская.

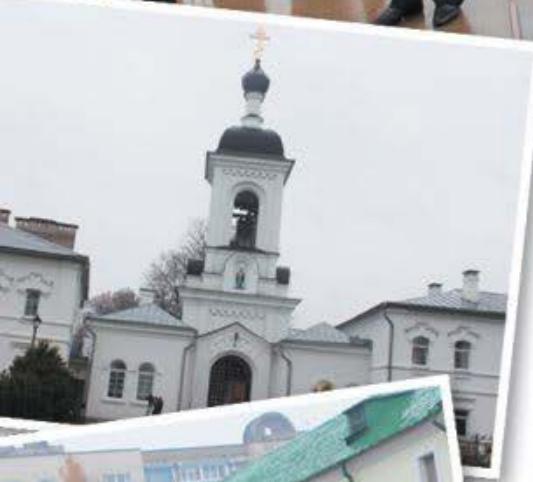
— Да, безусловно, это может быть не только через торговлю но и через создание каких-то совместных предприятий по переработке продукции. Технологии отработаны, оборудование есть, думаю, это вопрос времени.

— Сергей Аркадьевич, расскажите, как вам здесь работается, какие отношения складываются с нашей властью.

— Работать мне здесь комфортно, отношения властей — доброжелательные на всех уровнях, готовы к встречам, к обсуждению.

Это свидетельствует об уважительном отношении в целом к Республике Беларусь и это прекрасно!

А в Новом году хочется пожелать активнее развивать сотрудничество между нашими республиками. Чтобы сибирское здоровье никогда не подводило сибиряков, всегда оставалось с ними, и они могли поделиться им с дружественными народами. Счастья, чтобы все заботы и проблемы остались в старом году, наши братские народы жили в дружбе, и чтобы не видели войны ни мы, ни наши дети.



На брегах далекой Свислочи

По приглашению Президента Александра Лукашенко в Беларусь мы ехали не впервые. Однако с последней нашей встречи в мире произошло многое и не все действия России поддерживали на ЗЕРЖИНСК берегах Свислочи. Понятно, что взаимоотношения между нашими государствами не могли оставаться в стороне на предстоящей пресс-конференции. Однако, интерес вызывала не только геополитика. Чем живет страна? Что делает современная Беларусь для своих жителей? Как развивается? Между собой журналисты жизнь белорусов в шутку называют капиталистическим социализмом. В общем, нам было о чем подумать в дороге. Возникало много вопросов, на которые мы хотели получить ответы. Интересно, как встретят нас Белая Русь? Неужто таким как у нас легким морозцем....

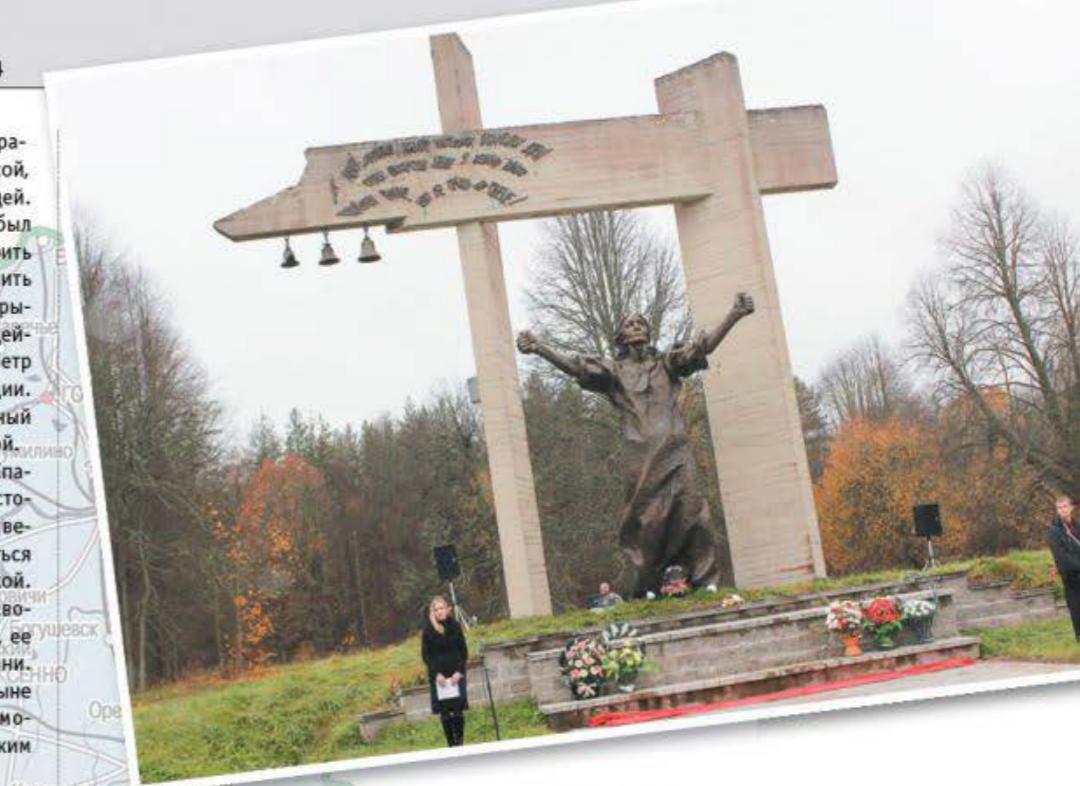
И вот, впечатлившая группу из российских регионов ступила на Витебскую землю. И знаете, когда мы увидели лица людей, пообщались с ними, с первых же минут все сомнения, все та опаска, которая не покидала в Новосибирске, куда-то испарились. Мы почувствовали себя здесь СВОИМИ!

О Витебской области, честно признаться, познания были небольшие. Ну, знаменитый фестиваль «Славянский базар», ну, первая женщина прыгнула здесь с парашютом... Хотя, конечно же, чего это я, самое главное — это родина Марка Шагала и культурная столица Беларусь! Видно невооруженным глазом, что к культуре, к своему историческому наследию здесь очень

щепетильное отношение. Например, на Покровской улице есть маленький домик. Если не знать, что здесь родился ирос знаменитых художник Шагал, можно смело пройти мимо. Здесь нет ни одной его картины, но сама атмосфера, быт тех времен, знаменитые шагаловские яблочки... Трудно сказать сохранились ли эти деревья с прошлых столетий, но попробовать их плоды служители музея нам разрешили.

Учитывая, что Витебск — второй древнейший город Беларуси, можно представить, сколько памятников архитектуры находится на его территории! По европейски чистые улицы, подстриженные зеленые газоны... Это у нас зима, а тут... еще даже не поздняя осень.

Сильное впечатление осталось от поезд-





государством, у которой Россия по каким-то причинам заберет часть территории или всю Беларусь. Когда об этом заходит речь в узком кругу (президенты и прочие), я говорю: «Владимир Владимирович, вы не переживайте, это вы должны напрягаться, потому что часть Псковских, Смоленских и Брянских земель когда-то принадлежала Беларуси, и вам нужно опасаться, что придется поделиться... Н, если говорить серьезно, у нас и таких претензий нет». Нас устраивает то, где находятся сейчас якобы наши земли — в Смоленске, в Брянске или Пскове. У нас нет границ, наши люди свободно передвигаются».

Озвучивая свою позицию, белорусский лидер не скрывал, что довели дела до абсурда в самой Украине: «Я им сказал: «Ребята, вы что считаете, что Крым ваш?» — «Да, наш, наш...» — «А почему вы тогда не воевали за этот Крым? Почему вы его отдали России без единого выстрела? Значит, вы не считаете, что это — ваша территория (это — плюс России). Второе, зачем вы направили острое своей революции против наших людей — русских и белорусов, русскоязычных? Зачем вы начали запрещать языки? Что, больше не было проблем? Вы начали угрожать жизни этих людей. Третье, вы что, хотели разместить в Крыму подразделения НАТО? Вы знаете нашу позицию. Поэтому ищите причину не в России, а у себя. Минимум — вы дали повод к тому, чтобы Россия присоединила Крым к Российской Федерации! Вы в этом виноваты, а не Россия».

Сегодня, по словам Лукашенко, надо думать о том, как прекратить братоубийственную войну на Донбассе. Минск со своей стороны делает все возможное для решения ситуации, предоставив площадку для переговоров.

Президент Беларусь не без горечи говорил о том, что сегодня много желающих развести братские народы по разные стороны баррикад. Но, по мнению «Батькия» это у кого не получится.

Те же санкции Запада нас должны сплотить еще больше. Для нас это, по большому счету, ново, а белорусы уже не одну пятнадцатку живут под экономической блокадой Америки и Евросоюза. И им удается не только выживать, но и процветать. За счет чего? Лукавить Лукашенко не стал:

«Я бы был несколько несправедлив, если бы не сказал, что в основном из-за спроса в Российской Федерации. Мы очень жестко пошли на диверсификацию нашего экспорта. С импортом-то у нас проблем нет, энергоресурсы и другие ресурсы, металлы и прочее мы закупали. Даже в Америке (при санctionах) они нам двигатели продают. Но сырье, мате-

риалы, основное, в чем нас можно ущемить, мы закупали из России и продавали в основном в Россию. Почти половина экспорта — это Российская Федерация. Ну и примерно половина, конечно, была в Евросоюзе (сейчас под 40 процентов, немножко сократили), но, тем не менее, нам удалось диверсифицироваться. Но есть еще одна очень важная вещь: мы сплотились, скав зубы, хотя у нас и не было ваших рыночных свобод — что хочу, то и ворочу, у нас все-таки государство жестко держало власть и управляло всеми процессами, поэтому удалось объединиться и выстоять. Хватит у вас духу, чтобы сплотиться? Это очень важно. Сложно будет не только вам, но и нам, потому что наш основной рынок — Россия».

Не секрет, что многие наши сельхозпредприятия работают на технике, произведенной в Гомеле. «Палессе» уже давно бороздит сибирские нивы. Однако их ведь надо еще продать! При этом Сибирь — зона нечерноземья, риски в земледелии очень большие. Однако белорусов они не смущают: «Ну, во-первых, вы покупаете, поэтому идем на эти риски. Во — вторых, мы вас заставляем побольше там работать, по — братски, заниматься сельхозпроизводством, чтобы вы еще больше покупали нашей продукции».

Вообще-то у «Бомсельмаша» тяжелейшая ситуация, но мы поддерживаем это госпредприятие, ведь все понимают — если мы потеряем традиционные рынки, то завтра придется закрывать «Бомсельмаш» или сокращать значительно производство этой техники. Поэтому мы используем все: и кредиты, и лизинг, в том числе и с помощью «Сбербанка», всякие используем схемы. Для нас это очень дорого, но от этого никуда не денешься».

Вообще, взаимодействию с регионами белорусский лидер уделяет особое внимание. У нас страна большая, есть выгоды для всех сторон. Поэтому создавались и будут создаваться совместные предприятия. Будет наращиваться торгово-экономическое сотрудничество. Несмотря на все перипетии и маленькие неурядицы, которые возникают иногда между нашими странами, мы ведь свои! И как-нибудь разберемся уж между собой.

Более пяти часов россияне общались с белорусским лидером. Понятно, что он в первую очередь защищает интересы своей страны. Пусть его называют на Западе «диктатором», «тираном», но его простота, открытость подкупает. А Беларусь — живет. Строиться. Здесь рожают детей. Получают образование. И все это — вопреки американо-европейской машине, пытавшейся триумфально втянуть страну в свои демократические принципы. Эти мысли приходили уже по дороге домой, в наш Новосибирск, где даже далеко не легкий мороз не мог остыть тепло, которое осталось после встреч на уже не столь далекой белорусской земле.

Анджелла Горбаченко



Главный наш ресурс — ЭТО ЖИТЕЛИ ГОРОДА

Итоги 2014 года и своей работы на посту градоначальника подвел Анатолий Локоть.

Город, по словам А.Локтя, это сложная система взаимоотношений — экономических, социальных, инфраструктурных, человеческих, общественных и так далее. Поэтому на его развитии сквозьывается общая ситуация в стране. Прежде всего — негативные тенденции в экономике.

И с этим связаны определенные трудности формирования бюджета. Поэтому для его наполнения ведется серьезная работа по аудиту системы управления городом по разным отраслям, и, по словам градоначальника, она дает свои результаты.

«То есть, мы видим серьезные упущения, недостатки, там, где следует исправить ситуацию. Мы проводим поиск дополнительных источников дохода» — отметил он. И одна из действенных мер — аудит городского хозяйства.

«Ревизия использования нашего городского имущества и земель — очень серьезный резерв для пополнения бюджета, те нестандартные меры, о которых мы говорили, принесли результаты — более 800 миллионов рублей. Также удалось получить средства от использования муниципального им-

ущества, я имею в виду тот объект, который продан в Октябрьском районе, бывшее ПАТП-8» — отчитался градоначальник.

Основная головная боль — Бугринский мост. А.Локоть объяснил свое отношение к иску «Сибмоста»:

«Мы все уже взвесили и намерены в суде отстаивать интересы муниципалитета, города, а значит и всех горожан. Претензии к городу со стороны уважаемой организации в размере 2,5 миллиарда рублей, на наш взгляд, совершенно не обоснованы. Мы отстоили свою позицию в первом суде, но, насколько я информирован, «Сибмост» подал сейчас новый иск, и в этом отношении наша позиция не меняется» — отрезал он.

Еще один важный вопрос — по какому принципу распределяются земли, доступность земельных участков. На сайте «Мой Новосибирск» сегодня более 600 участков, и эта база пополняется, растет дальше. Единственное ограничение, по словам мэра — закон о разглашении персональных данных.

«Основной ресурс города был, есть и будет — это его жители, и мы надеемся в дальнейшей работе опираться на него» — заключил мэр.



Сервисный ремонт техники «Komatsu»: проблема недобросовестного исполнителя

Непрофессиональные действия работников ЗАО «Инстройком-Центр» — официального дистрибутора компании «Komatsu», привели в 2013 году к срыву сроков строительных работ, массовому простою машин и серьёзным репутационным потерям ООО «Строительно-дорожный трест №1», использующего технику «Komatsu» для строительства дорог и обустройства нефтяных месторождений в районах Крайнего Севера.

Представители компании «Строительно-дорожный трест №1» проанализировали свой негативный опыт взаимодействия с ненадёжным сервисным центром и сформулировали несколько простых выводов, изложенных в конце этой публикации.

Надеемся, эти выводы помогут подрядчикам, использующим технику «Komatsu», избежать проблем, которые возникли в ре-

зультате работы со «специалистами» сервисного центра «Инстройком-Центр».

СПРАВКА: ООО «Строительно-дорожный трест №1» выполняет работы по капитальному строительству объектов промышленного и гражданского назначения, строительству автомобильных дорог, подъездных путей и площадок. Компания является основным подрядчиком по капиталь-

ному строительству автомобильных дорог при обустройстве нефтяных месторождений. Ввод производственных мощностей ежегодно составляет более 110 км автодорог. Объём земляных работ превышает 1 миллион кубических метров в год.

Начало работы с сервисным центром: ничто не предвещало беды

В феврале 2013 года строительная компания «Строительно-дорожный трест №1» отправила письменную заявку официальному дистрибутору компании «Komatsu» — ЗАО «Инстройком-Центр» — провести диагностику экскаватора «Komatsu»



PC-300-7 и устранить выявленные неисправности. Заявка была составлена по форме, используемой в подобных ситуациях для вызова сервисных специалистов.

СПРАВКА: ЗАО «Инстройком-Центр» позиционирует себя как крупнейшего в России и странах СНГ официального дистрибутора техники «Komatsu». Поставляет дорожно-строительную технику «Komatsu» на территории Центрального федерального округа, Республики Коми, Ростовской, Нижегородской и Кировской областей. На официальном сайте предлагает своим заказчикам гарантийную и сервисную поддержку, в том числе гарантийный и послегарантийный ремонт.

Поскольку «сезон» землеустроительных работ приходится в Заполярье на период с января по апрель, то даже кратковременное бездействие одной единицы техники, как правило, оборачивается нарушением графика работ, согласованным с заказчиком. Помощь требовалась срочно.

Просьба была принята, обращение зарегистрировано, согласие на проведение диагностики и ремонта получено. Как следует из статьи 434 Гражданского кодекса, такие

действия сторон считаются соблюдением письменной формы договора со всеми вытекающими правами и обязанностями, из которых главная — добросовестно выполнять свою работу.

У строителей не было сомнений в добросовестности и исполнительности ЗАО «Инстройком-Центр», поскольку за два месяца до этого специалисты компании выезжали по аналогичному обращению к месту проведения работ ООО «Строительно-дорожный трест №1» и устранили неисправность на таком же экскаваторе, спроектированном для работы в неблагоприятных температурных условиях. Счёт на сумму 35 000 рублей был вполне адекватным за объём и качество выполненных в декабре работ.

В этот раз исполнителя словно подменили

Первым тревожным сигналом стал счёт на стопроцентно-авансовую оплату услуг ЗАО «Инстройком-Центр». Сумма авансового платежа почти в 3 раза превысила цену предыдущих работ и составила 92 000 рублей.

Представители «Инстройком-Центр» объяснили эту стоимость большим объёмом работ и необходимостью доставки специального оборудования — комплекта

переходников и шлангов, насосов и специальных ключей, манометров и другой диагностической техники.

Руководство ООО «Строительно-дорожный трест №1» согласилось на такие условия и оплатило счёт, поскольку в «горячий» сезон нужно было поддерживать высокий темп работ на одном из самых ответственных участков.

СПРАВКА. Гусеничный экскаватор «Komatsu» PC 300-7/8 — современная модель сочетающая высокую производительность, безопасную и манёвренную конструкцию, экологичность и низкий расход топлива. Оптимальное решение для эксплуатации в дорожном строительстве в неблагоприятных природных условиях Крайнего Севера.

За такую высокую плату заказчик — ООО «Строительно-дорожный трест №1» — рассчитывал на оперативный, профессиональный и качественный сервис. Но надежда оказалась тщетной. К большому удивлению специалистов заказчика, компания «Инстройком-Центр» прислала для ремонта экскаватора двух сервисных инженеров без каких-либо инструментов, перечень которых был указан в счёте.





Фактически, как показала дальнейшая работа, представители сервисной службы «Komatsu» были присланы больше для собственного обучения и отработки личных технических навыков, чем для оказания квалифицированной помощи в проведении срочного ремонта.

Первоначальная уверенность механиков в непрофессионализме двух молодых работников «Инстройком-Центр» полностью подтвердилась. В крайне неблагоприятных условиях зимнего Заполярья специалистам ООО «Строительно-дорожный трест №1» пришлось самим обучать представителей сервисной компании тому, как надо устранять простейшие неисправности техники «Komatsu».

СПРАВКА. Месторождение имени Романа Требса — место выполнения работ и нахождения техники ООО «Строительно-дорожный трест №1». Расположено в северо-восточной части Ненецкого автономного округа. Считается одним из самых крупных среди разведанных континентальных месторождений в России.

После десяти дней совместных ремонтных работ, основную часть которых выполнили механики компании-заказчика, экскаватор «Komatsu» PC-300-7 так и не был введен в строй.

Новые проблемы: неоправданные расходы по вине сервисной компании

Во время ремонта экскаватора работы на участке велись с большой интенсивностью. На всю функционирующую технику — четыре экскаватора «Komatsu» и два российских экскаватора ЕК-270 — легла повышенная нагрузка.

Такая ситуация привела к быстрой поломке второго — нового экскаватора «Komatsu» PC-300-8, который пробил в эксплуатации всего год (перестал запускаться двигатель). Пристановив ремонт первого экскаватора, представители ЗАО «Инстройком-Центр» совместно с работниками компании-заказчика приступили к работе по диагностике и ремонту второй машины.

По настоятельной рекомендации молодых представителей сервисного центра



заказчик купил у ЗАО «Инстройком-Центр» для ремонта экскаваторов шесть форсунок и узлы на общую сумму более 600 тысяч рублей, также оплатив дополнительные расходы по авиа доставке.

Когда запасные части были полностью оплачены и получены, специалисты установили их. Но сразу выяснилось, что замененные форсунки на самом деле были исправны. Рекомендации молодых специалистов ЗАО «Инстройком-Центр» оказались ошибочными, к большому удивлению механиков компании-заказчика. Неисправности не были устранены, работа по их устранению продолжилась совместными силами.

Непосредственно после этих событий, не выдержав эксплуатации в условиях повышенной нагрузки, сломался еще один новый экскаватор, третий по счету — «Komatsu» PC-300-8. Поломка была также связана с функциональностью двигателя.

Поскольку работы на этом участке значительно отставали от графика, компания «Строительно-дорожный трест №1» оперативно, по настоянию сервисных специалистов, приобрела у ЗАО «Инстройком-Центр» дополнительные узлы и запасные части топливной системы двигателя, которые были также доставлены самолетом из Москвы.

Всего у ЗАО «Инстройком-Центр» были приобретены запасные части на сумму более одного миллиона рублей. Однако дальнейшие ремонтные работы показали,

что подавляющая часть этих денег была потрачена впустую. По советам молодых представителей сервисного центра, не обладающих достаточной квалификацией, ООО «Строительно-дорожный трест №1» закупало дорогостоящие запчасти и оборудование, в которых не было необходимости для проведения ремонта экскаваторов. Сейчас это оборудование находится на складе заказчика.

Бегство «специалистов»

Как это обычно бывает, беда не приходит одна. Вслед за третьим вышел из строя четвертый экскаватор — «Komatsu» PC-300-7. Этот «ветеран труда» проработал на Крайнем Севере более семи лет. В тот же день представители сервисного центра прекратили работу и уехали — видимо, опасаясь новых сложностей и роста

объема претензий. Во время простоя техники «Komatsu» погрузку вели экскаваторы российской марки — ЕК-270.

После этих событий компания ООО «Строительно-дорожный трест №1» направила в ЗАО «Инстройком-Центр» подробную претензию — с требованием завершить начатые работы и вернуть технику в работоспособное состояние. Через неделю из сервисного центра на участок прибыл другой — профессиональный сервисный инженер, знающий и умеющий, который исправил всю технику за 4 дня, и она продолжила работу.

Тем не менее, ЗАО «Инстройком-Центр», в свою очередь, потребовало от ООО «Строительно-дорожный трест №1» оплатить время, отработанное первыми двумя «специалистами». Однако получило отказ, поскольку результат работы двух представителей сервисного центра «Komatsu» был нулевым. ЗАО «Инстройком-Центр» обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с ООО «Строительно-дорожный трест №1». Учитывая специфику юридической казуистики, судебный орган, естественно, принял решение в пользу ЗАО «Инстройком-Центр».

Потери — репутационные и денежные

В период, пока шёл неквалифицированный «ремонт», площадка производства работ представляла собой ужасную для специалиста картину: в очереди, буквально уходящей за горизонт, погрузку ждали десятки автомобилей — до пятидесяти единиц техники! Для прорабов субподрядных организаций и владельцев автомобилей эта ситуация граничила с форс-мажором. Все работы на объекте находились на грани полного срыва. Условия договоров, заключенных с заказчиком и субподрядными организациями, были нарушены.

Сроки выполнения производственного задания по вине некомпетентных работников ЗАО «Инстройком-Центр» были полностью сорваны. В связи с массовым простоем машин ООО «Строительно-дорожный трест №1» понесло огромные репутационные потери у подрядчиков и субподрядчиков.

Но что гораздо серьезнее, ООО «Строительно-дорожный трест №1» в связи с этими событиями утратил доверие своих основных заказчиков. Планируемые заказы будущих периодов теперь находятся под большим вопросом.

Итог истории был закономерен: руководство ООО «Строительно-дорожный трест №1» на собственном опыте убедилось, что в России невозможно получить стабильно качественное и оперативное сервисное обслуживание техники «Komatsu». В настоящее время перед компанией стоит вопрос о централизованной закупке экскаваторов других моделей и брендов.



Выводы о состоянии сервисного рынка «Komatsu» и рекомендации строительным компаниям

1. Крупные подрядчики, использующие технику «Komatsu» на российском рынке, сильно рискуют. Ниша сервисного обслуживания производительной и качественной японской техники в нашей стране крайне неразвита — это наглядно проиллюстрировал описанный пример. На одного высококлассного специалиста приходится десятки непрофессионалов, имеющих очень слабые знания об обслуживаемых машинах и оборудовании. Как мы убедились, такая ситуация характерна для абсолютного большинства поставщиков. Выбирая продавца, нужно быть крайне внимательным, чтобы не повторить подобную ошибку.

2. Компании-посредники хорошо отладили процесс поставки техники импортного производства. Доступны практически любые модели техники. Доставка производится оперативно, качество и аккуратность не вызывает нареканий. Но сервисному обслуживанию, особенно послегарантийному, почти не уделяется внимания.

Как показала практика неудачного взаимодействия с сервисным центром компании «Komatsu», работа с заказчиком обычно ограничивается банальной куплей-продажей. Продавец устанавливает свою цену и отгружает оборудование покупателю, не заботясь о последующей судьбе поставляемого дорогостоящего товара. Таким образом, здесь можно говорить только о banalной перепродаже, спекуляции (как её называли двадцать лет назад), но ни о каком последующем сервисном обслуживании речи абсолютно не идет. Существующее положение вещей приводит к тому, что наладить нормальный сервис попросту

некому: компетентные специалисты, разбирающиеся в специфике импортной техники, исключены из коммерческой схемы.

Для того, чтобы получить прибыль, не нужно следить за новинками техники, нет необходимости иметь современные инструменты и оборудование, регулярно проводить обучение и повышать квалификацию своих специалистов, проверять их и тестировать. Не нужно платить им достойную зарплату и вкладываться в их профессиональное продвижение. К сожалению, стремление к сиюминутной прибыли приводит к полной потери бизнесом своей клиентоориентированности. Компании-посредники, подобные ЗАО «Инстройком-Центр», имеющие себя «сервисными центрами», без преувеличения компрометируют торговую марку «Komatsu».

Интересно было бы услышать мнение самого производителя по этому вопросу, в частности, какую политику проводит ком-

пания в отношении таких «сервисов». Было бы нeliшним прочитать эту статью и генеральному директору ООО «Комацу СНГ» господину Такацуки Хидзюки.

3. Тем компаниям, которые уже приобрели японскую строительную технику или планируют это сделать, рекомендуем перед покупкой (или сразу после неё) заключать договора сервисного обслуживания со всеми прописанными в них необходимыми условиями и ответственностью исполнителя.

P.S. В настоящее время ООО «Строительно-дорожный трест №1» отказалось от приобретения и дальнейшего наращивания парка машин «Камацу», заключаются договора на поставку техники другого производителя.

Заместитель управляющего
по механизации
ООО «Строительно-дорожный трест №1»
С.Б. Рамазанов





Из XX века в будущее на трамвае

Новосибирский трамвай в этом году празднует свой юбилей. Ровно 80 лет назад, в такой же по-настоящему зимний морозный день, по маршруту Вокзал — Ипподромская площадь — Центр, протяженностью всего 4 километра 200 метров, со скоростью 7 км/ч проехал первый трамвай. Сейчас, если вдруг в общественном транспорте не работает отопление, это вызовет негодование и возмущение, а трамваи в таком случае ставятся на ремонт. В тоже время, в них вовсе не было отопления, стекла покрывались инеем, а двери открывались вручную.



**Александр
Николаевич
Поле茨кий:**
— Раньше отопления в трамваях не было, «грела душа», если можно так сказать.

Но по-настоящему ощутить разницу между прошлым и настоящим могут те, кто управлял теми самыми первыми трамваями. Александр Николаевич Поле茨кий, уже больше тридцати лет работающий в Октябрьском трамвайном депо, ныне филиал «Правобережный трамвайный», вспоминает о том времени:

— Раньше отопления в трамваях не было, «грела душа», если можно так сказать. А чтобы не замерзали лобовые стекла, их приходилось натирать солью. Водители сидели в валенках, а под ногами лежали горячие кирпичи. Их нагревали в кострах, которые горели на конечных остановках. Когда я начал работать, трамваи стали уже более комфортными, с встроенными песочницами для торможения.

Сложно представить, что в таких условиях могли работать женщины. Но они трудились наравне с мужчинами. Например,



**Лидия
Федоровна
Ковзина:**
— Надевала на себя пальто, фуфайку, валенки и ехала.

Лидия Федоровна Ковзина работала водителем трамвая с 1955 года:

— В тот год выдалась очень холодная зима — до пятидесяти градусов температура опускалась. Надевала на себя пальто, фуфайку, валенки и ехала. Погреться можно было в обед — поесть горячего в столовой. Пятидесятикилограммовый мешок с песком приходилось носить самой, но и без него выезжать было нельзя — трамвай может «пойти юзом» и остановить его будет практически невозможно. В последние годы я работала инструктором — обучала новичков как правильно управлять трамваем и избежать заносов.

История трамвая в Новосибирске могла бы начаться гораздо раньше, но, к сожалению, в 1914 году, когда проект компании первого русского Восточно-Сибирского общества электротехнических трамваев А.Г. Громадского был представлен томскому губернатору, последний посчитал его «сомнительным и дерзким». В итоге, отстоять этот проект помог глава города Владимир Ипполитович Жернаков, и в 1916 году его все-таки одобрили. Но из-за Первой мировой войны его реализация отложилась до 1931 года, когда за разработку первой трамвайной линии в Новосибирске взялась бельгийская фирма «Telefunken». В первый день своей работы 26 ноября 1934 года трамвай перевез 5945 новосибирцев и ходил до поздней ночи. Пассажиропоток рос стремительно, достаточно сказать, что в 1937 году было перевезено 43 миллиона пассажиров, а в 1939 — уже 50 миллионов.

Несмотря на трудности, трамвай продолжал свое развитие, в городе появились четыре депо и какое-то время это был самый популярный транспорт. Но в девяно-

в 2011 году мы собрали один вагон на базе кузова первой комплектности. Раньше мы производили модернизацию подвижного состава по своей технологии. С 2007 по 2012 годы 25 старых вагонов полностью разобрали, поменили обшивку и все комплектующие, и снова поставили на рельсы. Стоимость такой модернизации одного вагона не превышала 5 млн. рублей. Сегодня тот самый первый трамвай, как машина времени из прошлого, снова стоял на рельсах и ждал своих пассажиров на экскурсионный рейс. Рядом горел такой же костер с кирпичами как и 80 лет назад, а в салоне стоял кассовый аппарат, который выдавал билетики. К слову, в тех первых трамваях, не было кондукторов и пассажиры сами платили за проезд через этот аппарат, но, тем не менее, у граждан была довольно высокая сознательность и не оторвать билетик считалось дурным тоном.

Директор музея истории и развития городского электротранспорта Людмила Ильинична Чиркова перед тем, как трамвай отправился по своему маршруту, рассказала немного об истории Новосибирска того времени:

«В тридцатые годы прошлого столетия Новосибирск стремительно развивался, именно тогда появилось сразу два символа города — это Театр оперы и балета и, конечно же, трамвай. Сегодня мы приглашаем вас в путешествие в двадцатый век и предлагаем самим ощутить разницу между техникой разных эпох».

Появление в городе первого трамвая было значимым событием для всех, настоящим городским праздником. Он стал популярнейшим видом транспорта и был самым быстрым и удобным способом уехать с правого на левый берег — пробок не было, и перемещаться на нем можно было практически с той же скоростью,



**Александр
Александрович
Штумпф:**
— С 2007 по 2012 годы 25 старых вагонов полностью разобрали, поменили обшивку и все комплектующие и снова поставили на рельсы



была обеспечить вагонами маршрут №13, захватывающий частный сектор, вещевой рынок, два учебных заведения, театры Оперы и балета и Музыкальной комедии, стадион «Спартак». Несмотря на его дурную славу, связанную с числом «13», он остается одним из самых востребованных пассажирами маршрутов. К тому же, если обратиться к статистике, то за этот год только одно ДТП случилось по вине водителя трамвая, во всех остальных случаях виноваты автомобилисты».

Людмила Ильинична Чиркова:
— В тридцатые годы прошлого столетия Новосибирск стремительно развивался, именно тогда

появилось сразу два символа города — это Театр оперы и балета и, конечно же, трамвай.

с какой сегодня ездит метро. На архивных фотографиях тех лет трамваи были «набиты битком», люди ехали даже на подножках. Такая популярность у трамвая была, в том числе, из-за дешевизны и развитой маршрутной сети. Самых трамваев было довольно много и интервалы между ними были минимальными. Когда встал вопрос о том, каким общественным транспортом лучше всего развивать в городе, автомобильный, несмотря на свою популярность, не выдержал конкуренции. Дело в том, что на тот момент в Новосибирске не было подходящих дорог и маршрутов.

Но с появлением в 1985 году в городе метро количество желающих проехаться на трамвае начало сокращаться и некоторые маршруты в центральной части города закрылись. В 1992 году прекратилось движение трамваев по Ок-



тябрьскому мосту из-за его перегрузки — трамвайные пути были разобраны. С этого момента трамвайная сеть в Новосибирске разделилась на две автономные части.

«Конечно, росту популярности трамвая послужило и ремонт путей, и обновление подвижного состава. Если смотреть на общую статистику перевозок людей общественным транспортом, то в прошлом году наблюдался общий спад у автобусов и троллейбусов, но не у трамваев. Им пользуется третья часть всех пассажиров электротранспорта. В общей сложности услугами электротранспорта в Новосибирске в прошлом году воспользовались 75 млн. человек», — говорит Александр Александрович.

В Усть-Катаве в 2011 году был приобретен новый вагон с низким уровнем пола, стоимостью около 16 млн. рублей. Все, кто пользуется трамваем, не смогли не оценить его по достоинству. Даже стоя на остановке в ожидании своего маршрута, увидев

Александр Александрович:

«Главная задача



вдали яркий оранжево-синий новый вагон, люди пропускают предыдущие трамваи. Особенно такой вагон понравился людям с ограниченными возможностями. Средняя дверь оборудована аппарелью — откидной платформой, которая позволяет без труда закатить в вагон детскую коляску или войти маломобильным пассажирам».

«В этом году мы отремонтировали и благоустроили пути на ул. Мичурина и построили кольцо на пл. Карла Маркса, которое позволило открыть короткий маршрут от Молкомбината по ул. Петухова и Сибиряков-Гвардейцев до станции метро. На очере-ди стоит ул. Зыряновская — там

пути очень старые и требуют замены. Мы пока не можем начать работу, потому что там планируется строительство новой дороги, которая станет дублером Октябрьской магистрали и улицы Большевистской, и трамвайные пути нужно будет сдвигать ближе к железной дороге. Но самое главное событие, которое

ждет нас в следующем году — это

строительство трамвайной линии по

ул. Титова, которая свяжет поселок Южный

и жилой массив Чистая слобода», — рас-

сказывает Александр Александрович.

Сегодня большинство из нас, выбирая средство передвижения, делают ставку на автомобили, но, тем не менее, во многих европейских странах «поворачиваются лицом» именно к трамваю. Президент транспортного союза Сибири Валерий Иванович Новоселов так же считает, что будущее именно за трамваем:

«Конечно, если смотреть с точки зре-ния истории страны, то дата довольно небольшая, но в рамках истории новосибирского трамвая — это солидный возраст. В 1934 году на рельсы встали деревянные



Валерий Иванович Новоселов:

— Я считаю, что будущее

именно за трамваем — это

экологически чистый вид транспорта, что на

сегодняшний день

очень важно

вагоны без отопле-ния, а сегодня — это современные трамваи, оснащенные электроникой. Я считаю, что будущее именно за трамваем — это эко-

логически чистый вид транспорта, что на

сегодняшний день очень важно. К тому же

увеличение числа автомобилей будет про-воцировать еще большие пробки, а трамвай может их избежать. Сегодня уже утвержден генеральный план, разработана концепция и сделано технико-экономическое обосно-вание скоростного трамвая. Думаю, что его

строительство начнется уже в 2016 году. Пока планируется создать два направле-ния — пл. Маркса — поселок

Краснообск и ОбьГЭС —

на левом берегу, и на

правом — пл. Ка-линина — жил-массивы Родни-ки и Снегири, поселок Паши-но».

Валерий Анатольевич Жарков:

— 80 лет с момента

запуска первой линии

трамвая — это не просто

развитие отрасли с нуля, это

стремительное движение по

рельсам истории, через

испытания, препятствия

Валерий Анатольевич Жарков, начальник департамента транспорта и дорожно-благоустроительного комплекса мэрии города Новосибирска:

— 80 лет с момента запуска первой линии трамвая — это не просто развитие отрасли с нуля, это стремительное движение по рельсам истории, через испытания, препятствия. Трамвай ворвался в жизнь молодого Новосибирска как альтернатива неспешному движению и навсегда завоевал признание новосибирцев.

За годы развития трамвайное сообщение не раз решало самые сложные задачи.

И в настоящее время этот вид транспорта продолжает быть неотъемлемой частью

муниципальной маршрутной сети регулярного сообщения на территории города Новосибирска. Коллектив новосибирских трамвайщиков постоянно повышает каче-ство и уровень обслуживания населения и остается самым безопасным видом город-ского общественного транспорта.

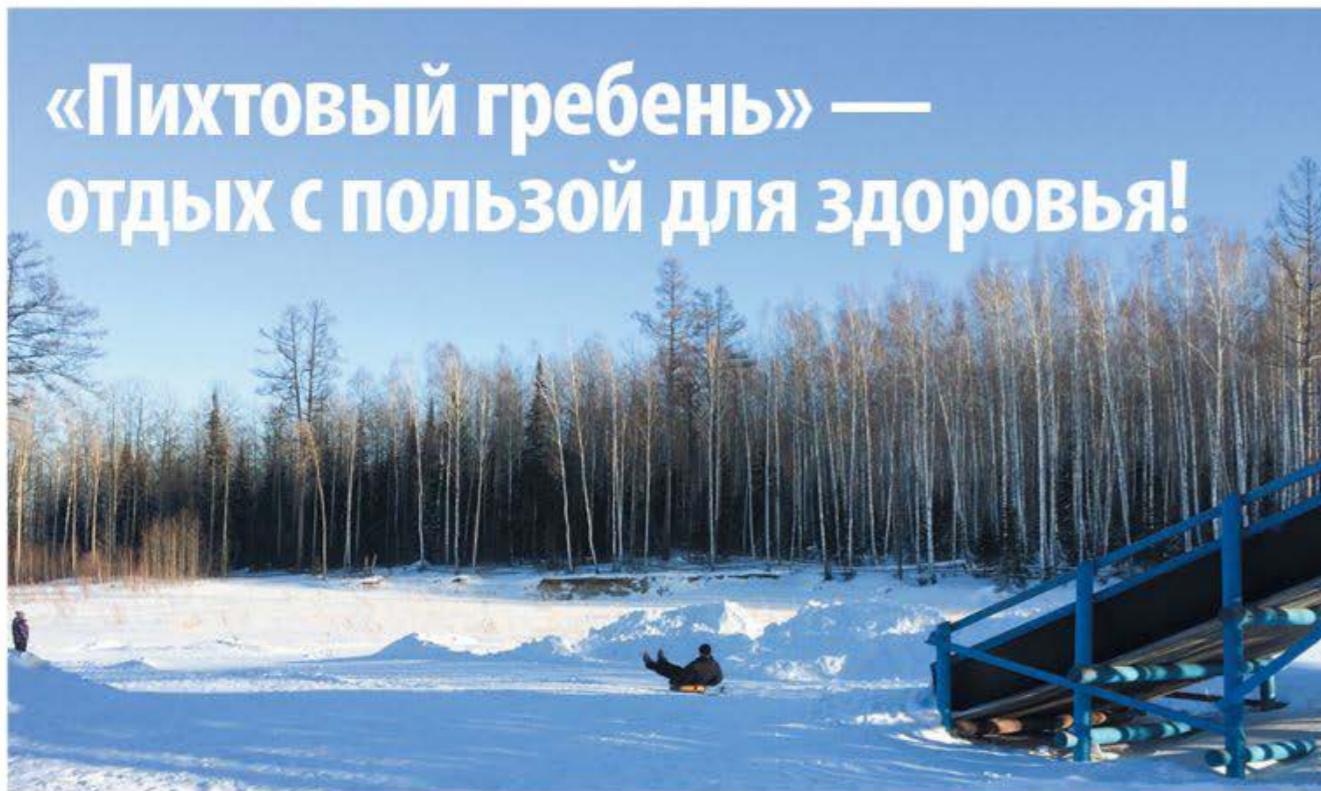
Регулярные пассажирские перевозки на этом виде транспорта требуют разработки и реализации проектов городских целевых программ, формирования новых маршрутов, поиска своего места в комплексной схеме наземного пассажирского транспорта.

За многие годы в коллективе новоси-бирских трамвайщиков родилось много тру-довых традиций, которые способствовали становлению квалифицированных кадров и передаче опыта от старшего поколения к молодому. Сегодня, в том числе благо-даря этим традициям, не уходит на покой наш старый трамвай. Горэлектротранспорт по праву занимает одну из лидирующих позиций в муниципальной сфере по практиче-скому использованию новых подходов к организации управления и обеспечению безопасного функционирования обще-ственного пассажирского транспорта на основе комплексной информатизации, вне-дрения прогрессивных технологий тран-спортной телематики и спутниковой навига-ции ГЛОНАСС/GPS.

Успешно внедряются и другие иннова-ционные проекты, в том числе и для выпол-нения социальной миссии транспортников.

Я искренне поздравляю ветеранов от-расли и тех, кто сегодня уверенно ведет трамвай в завтрашний день! От души желаю всем, кто связал свою жизнь с этим замечательным видом транспорта, слаженной работы в родном коллективе и уверенно продолжать деятельность, достигая положительного результата и признания горожан за качество и безопасность пассажир-ских перевозок.





При словах «отдых на природе» в голове, как правило, всплывают воспоминания об Алтае — горы, бурные реки, вечерний костер, палатка, рыбалка, охота... Но мы забываем, что совсем рядом, буквально в сотне километров от Новосибирска, в Тогучинском районе, есть удивительнейшие места — отроги Кузнецкого Алатау, Салаирский кряж и его наивысшая точка — Пихтовый гребень (практически 500 м над у.м.). Это таёжный хребет, при виде которого сердце замирает и дыхание перехватывает от дикой, первозданной красоты.

И среди всего этого великолепия в поселке Мирный находится база отдыха «Пихтовый гребень», где зимой можно укрыться от городской суеты и сполна насладиться отдыхом на природе.

Возникает резонный вопрос, как туда добраться. Из Новосибирска по Ленинск-Куз-

нецкой трассе до 126-го км, затем — поворот направо на Конево, ехать прямо по главной дороге (около 14 км). Первый поворот с указателем на Мирный нужно пропустить, далее — повернуть направо по указателю. На территории базы есть охраняемая стоянка. Так что за свой транспорт можно не опасаться.



Чем база хороша для любителей горных лыж? Есть две трассы, расположенные на северном склоне горы, протяженностью 800 м и 1000 м, при перепаде высот 125 м. Трассы комплекса — для начинающих и любителей не экстремального катания. По третьему склону катаются сноубордисты.



«Пихтовый гребень» — отдых с пользой для здоровья!



Они оборудованы канатно-бугельным подъемником, есть ратраки для чистки трасс, освещение в вечернее время у подъемника и левого склона. Кататься можно до семи часов вечера. Пока для горных лыж работают два склона.

Работает прокат снаряжения — лыж, тюбингов, сноубордов. Есть вольнонаемный инструктор для индивидуальных занятий. Снаряжение подбирается для каждого индивидуально, по росту и весу. Однако если вы захотите приехать со своим — никто вам препятствовать в этом не будет, отношение к гостям у администрации базы очень демократичное.

Канатная дорога запускается при температуре до 25 градусов мороза, это же — самая комфортная температура для катания. Перекусить можно в кафе «Берлога», где домашняя кухня и душевый персонал. Есть места для самостоятельной готовки — бенедеки, столы, мангала, подсветка.

А отдохнуть или пожить в гостинице можно в комфортных номерах, цены вполне приемлемые: обычный двухместный номер на выходные — полторы тысячи рублей, люкс — четыре. Среди недели двухместный — 1.300, люкс — 3.700. Можно сходить в настоящую баню из круглака, деревенскую, на дровах, с каменкой, на 6 человек. И из нее нырнуть в ослепительно-белый снег! Есть там и сауна.

Нам очень понравилось здесь отдыхать, поэтому мы пришли выразить благодарность управляющей базой Наталье и разговорились с ней о том, чем живет «Пихтовый гребень» сегодня:

— Наталья, расскажите немного о «Пихтовом гребне»: сколько лет существует база, кто к вам ездит отдыхать, какие виды отдыха вы предоставляете?

— База существует семь лет, владелец — любитель горных лыж, поэтому он и решил сделать базу для любителей спортивного отдыха.

Отдыхает у нас, в основном, средний класс, мы позиционируем себя как база для «семейного отдыха», сюда приезжают семьями, с детьми, здесь не встретишь шумных компаний. У нас домашняя кухня, пельмени, беляши, блины — все делаем вручную, никаких полуфабрикатов. Много постоянных клиентов, которым нравится не столько сама гора, сколько домашняя атмосфера базы. Здесь все очень просто и душевно!

— Да, мы в этом убедились. А вы через агентства работаете или напрямую, где можно купить к вам путевку?

— Сами по себе, в городе есть офис. Путевок нет, заключается договор на проживание, сюда человек приезжает с договором, и мы его заселяем.

Среди недели действуют скидки на все — оборудование, канатку, проживание, ценник у нас — средний по городу.

— У вас бывают серьезные травмы?

— Бывают переломы, все-таки это — травмоопасный вид спорта, но случаются они, в основном, по глупости. Например, могу рассказать случай: в прошлом году, когда шли олимпийские игры, все насмотрелись и поклонник прыжков с трамплина в стиле лишился килограмм веса, решил, впервые встав на лыжи, что он — прыгун от Бога... В итоге — перелом лодыжки...

— У вас есть поблизости «Скорая помощь»?

— Мы оказываем первую помощь сами, потом человек едет в город. Если ему не на чем ехать, кто-то из нас его отвозит.

— Как в этом году со снегом?

— Не очень, работаем только с прошлых выходных. У нас нет пушек, снег настоящий, поэтому мы очень зависим от погоды.

— К новогоднему наплыву посетителей готовы? Сколько народу бывает за сезон?

— Да, уже все места распроданы. А сколько всего приезжает людей за сезон — зависит от погодных условий. В гостинице 30 номеров, по два человека





в номере, то есть — 60–70 человек... Чаще всего приезжают кататься на день, поэтому судить сложно.

Но в принципе, при желании, можно приехать жить хоть на всю зиму. У нас — гибкая система, индивидуальный подход к каждому. Если отмечается какой-то праздник — оплаты зала как таковой не существует, за зал на 10 человек — депозит 10 т.р., за большой — 30 т.р., но это — стоимость набора продуктов, а не арендная плата.

Цены на алкоголь здесь тоже разумные, мы не стремимся нажиться любым способом. Лучше, если будут покупать продукцию у нас, чем привозить с собой. Например, кружка 0,5 разливного пива стоит 75 рублей. В ассортименте — светлое, темное,

бутилочное. Есть и крепкий алкоголь. И конечно — соки, чай, глинтвейн.

— А на лошадях у вас можно покататься?

— Это не наша услуга, но можно пригласить хозяина лошадок, покатает. В прошлом году проводили Масленицу, гонки на собачьих упряжках. В этом планы пока не скректировали, посмотрим, что будет. Кстати, у нас есть еще один плюс — рядом деревня, можно купить свежие продукты у жителей.

— А вы им как-нибудь помогаете, кроме того, что, наверное, являетесь работодателем?

— Помогаем деревне, чем можем. У них нет клуба, и сколько бы они не обращались с этим вопросом в местную администрацию — бесполезно! Поэтому детишки со-

бираются у нас, репетируют — поют, играют на инструментах. Мы готовы и спортивную секцию открыть, местные дети бесплатно катаются у нас один день в неделю.

— Что у вас в планах?

— В планах — установить кресельный подъемник, он куплен, но все упирается в деньги, они не маленькие. Он австрийский, б.у., но в хорошем состоянии. Сейчас все ужесточили — любой проект должен пройти кучу согласований и т.д.

— Чем можно помочь? К властям обратиться, к контролирующим организациям?

— Самое главное — не мешать. Цены растут в стране, а все оборудование у нас — австрийское и комплект к нему — тоже. Один бугель стоит 280 евро, а сейчас, когда евро уже 60 рубль, ситуация критическая!

— А сколько бугелей на всего подъемнике?

— На данный момент — 43, а может быть и 60. Но у нас невысокая проходимость, поэтому нет необходимости устанавливать так много.

— А летом вы работаете не планируете?

— Да, есть такие идеи. Работаем обычно по погоде, до середины апреля. Снег лежит у нас до мая, теневой склон, но есть чисто психологический фактор — к апрелю все устают от зимы, хочется солнца и моря, а не снега. Для летнего отдыха у нас — масса возможностей: канатный городок, единственный в области, поставили в этом году, пруд зарыблен, там караси, в лесу — грибы-ягоды. Планируем сделать пейнтбол. Можно устраивать конные прогулки по окрестностям, можно — пеше, такой красоты в городе не увидишь!

Так что, приезжайте к нам, мы обеспечим вам достойный отдых, максимально безопасный, вкусный и комфортный!



Частные клиники: качественное лечение и сервис

На протяжении более двух десятков лет в России параллельно с «бюджетной», страховой медицинской проходят становление и развиваются частные клиники, часто воспринимаемые в народе как дорогостоящее удовольствие с сомнительным лечебным эффектом. Доктор Владимир Панов, кандидат медицинских наук, директор собственной клиники, работает на рынке оказания частных медицинских услуг практически с момента их появления в нашей стране и знает предмет, что называется, изнутри.

— Владимир Вячеславович, как со временем меняются принципы и подходы к оказанию медицинских услуг в частных российских клиниках?

— В частной медицине в течение довольно длительного времени существовал период, в котором иногда для владельцев клиник возможность заработать на пациенте преобладала над возможностью оказать истинное лечение. Здесь имеются ввиду не «врачи-убийцы», а потенциал «выжимания» денег из клиента по максимуму. Назначались, в принципе, ненужно дублирующие друг друга процедуры при обследовании, дорогостоящее лечение состояний, которые не всегда можно назвать болезнью, и некоторые другие случаи, о которых бы не хотелось говорить. К счастью, конкуренция и контроль постепенно сделали свое дело, и подобные проявления в серьезных клиниках уже не встречаются. Сегодня частный врач, руководитель, заинтересован в предоставлении широкого спектра медицинских услуг при разумной ценовой политике и высоком сервисе обслуживания.

Я, например, уже оформил заявку по оказанию медицинских услуг в рамках обязательного страхования на ряд манипуляций в стоматологии, гинекологии и общей хирургии.

— За много лет к доктору Панову уже привыкли как к пластическому хирургу. Но спектр в вашей клинике сейчас очень широк. Жизнь заставила?

— Рынок диктует свои условия, невозможно стоять на

Справка «Сибирского репортера»

Клиника доктора Панова начала работу в 2001 году и была одной из первых в Новосибирске. За 13 лет работы завоевала репутацию высокопрофессиональной и надежной клиники, оказывая медицинские услуги по современным технологиям, разрешенным к применению МЗ РФ.

Адрес: г. Новосибирск, ул. Красноярская, 28, тел. (383) 240-99-55, <http://www.panovclinic.ru>
Время работы: пн-пт: 9.00-20.00, сб — вс: 9.00-14.00.



Медицина
сервис и искать новые пути развития?

— Безусловно, параллельно с качественным лечением сервис должен быть очень высок. В плане развития я привержен экстенсивному пути. Попробую описать глаголами — «купить», «расширять», «улучшать», «гарантировать», «профессионализировать». Стремиться делать всё лучше и качественнее.

Ведь что нужно человеку, обращающемуся в медицинское учреждение? Как я в целом это понимаю? Чтобы не было очередей, хамства, в то же время присутствовало такое «полупатриархальное» отношение персонала к пациенту, и чтобы клиент приходил, понимая, чего он хочет, а мы знали, что ему дать.



Хочу сказать «спасибо» землякам!

О чистоозерском землячестве и достижениях жителей этих краев рассказал Александр Иванович Куккус, председатель Чистоозерского землячества, директор Новосибирского речного колледжа:

— Когда-то наш колледж был училищем, потом его переименовывали множество раз — СПТУ, СГПТУ, в 90-м году мы стали лицей. Следующая ступень — техником водного транспорта, а с 15 сентября этого года он стал Новосибирским речным колледжем.

Статус подняли, теперь это — другой уровень подготовки, иные требования, стандарты. В любом случае мы остались государственным бюджетным учреждением и финансируемся из губернаторской структуры — министерства финансов НСО. Наши выпускники востребованы в разных сферах народного хозяйства.

— **Расскажите о своей роли в чистоозерском землячестве?**

— Оно существует уже 11 лет, являюсь председателем этого сообщества девятый год, избрали меня после смерти нашего первого председателя Николая Филипповича Алексеевца, уроженца села Журавка Чистоозерского района. Сейчас это весьма успешно работающее хозяйство, бывший колхоз им. Мичурина. Жители между собой его до сих пор так называют, хотя это — сельхоз предприятие и возглавляет его Василий Александрович Розенталь, чемпион мира, Европы по гиревому спорту. Ему в декабре будет 63 года, но железо не бросает. И хозяй-

ство работает прекрасно. В Журавке есть молочное стадо, они поставили модульный комплекс по переработке молока, их продукция стала продаваться не только в Новосибирской, но и в Омской области.

По линии землячества все чистоозерцы стараются поддерживать друг друга, узнаем, как там в районе дела, переживаем...

— **Частенько вы там бываете?**

— В год пару раз. В этом году был в августе, на прекраснейшем празднике «Сорочинская ярмарка», который проходил в самой Чистоозерке, на стадионе. Там было представлено 22 района, приехали и дальние гости — соседи-Омичи, из Казахстана. Двадцать шестого ноября в Чистоозерке провели итоговое совещание, я выехал туда вместе с несколькими земляками, посмотреть, что сделано, порадоваться успехам.

Ощущение от поездки осталось очень позитивное. Думали, что район загибается — глубинка, но оказалось наоборот: построен спорткомплекс, широкий крытый рынок, прокладываются дороги. Хотелось бы больше, но есть финансовые ограничения. А самое главное для Чистоозерки — есть возможность доехать как по южному направлению, через Купино, Баган, Карасук, так и по трассе «Байкал» — через Барабинск, Куйбышев, Чаны. Дорогу в прошлом году завершили, она прекрасна, хоть

и гравийная, полотно подняли, болотистые места укрепили, дренаж, трубы.

Я шел на машине 110 км. в час — как по трассе.

И хозяйство поднимается, заброшенные земли стали перепахивать. Сегодня в родной Чистоозерке почти 88 т.га пахотных земель. И есть хорошие примеры, когда бывшие учителя, спортсмены возродили хозяйство. Например, Александр Петрович Клименко — преподаватель истории, поднял крестьянско-фермерское «Павловское» хозяйство. Мурат Бапанов — интеллигент, спортсмен, тренировал биатлонистов, ему предложили возглавить село Озерное под Табулгой, которое вымирало. Он взялся за дело, возродил, поднял две тысячи га земли. И только за этот год в селе получили 31,5 центнер с гектара. Причем, место там непростое — много солнца, сухо, мало влаги.

Как ему это удалось? Самое главное — надо любить землю (как они сами говорят). Кроме того, они работают с парами, со временем прибавкой влаги, с семенным фондом, с агротехникой. Он взял себе в хозяйство умного агронома, а сам выступает как грамотный менеджер. И люди поверили, пошли за ним, во время уборки некоторые зарабатывают до 300 тысяч рублей! Он уделяет внимание социальным вопросам — дал по 20 с лишним соток земли под посадку

всем желающим, на зиму многих обеспечил сеном, особенно пожилых людей, дровами, ведь газа там нет.

В будущем году он планирует построить три новых дома за счет хозяйства для работников. Сейчас работает над развитием животноводства, кормовая база там есть вокруг луга, озера.

Народ начал жить, поверил в себя, появился бизнес, рабочие места, заинтересованность. Еще в наших краях возродилось «Очкинское» (?) хозяйство. Когда-то это был колхоз им. Урицкого, потом начался спад (как и по всей стране), а сейчас его возглавил его Виктор Андреевич Рей. Молодой, инициативный, подобрал себе хороших механизаторов, начали бороться с разрушкой и — успешно!

— **Опять же все от лидера зависит!**

— Да, более устоявшиеся хозяйства — «Шестаков», «Семинцы», есть молодой фермер Саша Фрилинг в Шипицинском хозяйстве. В селе Троицкое существует мощное крестьянско — фермерское хозяйство, его возглавляет Валентин Геннадьевич Куратов, он трудится вместе с сыновьями, построил хорошие дома, у них современная техника, сыновья ростом под два метра, одеты «с иголочки», так вот, у этого хозяйства есть даже свой самолет!

Этот самый Валентин Куратов на сцене в ДК, где недавно шел праздник урожая, попросил своих четырех механизаторов подняться на сцену, глава района их поблагодарил, и он каждому из них подарил новую «Ниву». И прямо на сцене, эффектно, вручил ключи от автомобилей.

Это начинание переняли другие руководители. Сказали — спасибо, что подал пример, мы тоже будем думать, как заинтересовать и удержать профессионалов.

Я сделал для себя такой вывод: там, где люди работают в любых условиях, кем бы они не были — губернаторами, президентами, рабочими, если они думают о своей судьбе, судьбе потомков, страны — результат есть! Хотя и у работающих фермеров находятся зависники — то хозяйство подожгут, то комбайн испортят. Казалось бы, кто тебе мешает так же работать и нормально

зарабатывать — непонятно! Хотя, пить и заливать наверное проще.

Я вижу это на примере родной Чистоозерки. У главы со всеми сложились хорошие отношения: с районной администрацией, с бизнесом, с общественными организациями. Культура в районе вышла на неплохой уровень, ансамбль «Коробейники» получил звание народного. Есть несколько взрослых музыкальных коллективов.

Сейчас под крышу подводят ДК, а старому клубу, который строился в 50-х годах, и мы туда бегали в киношку, тоже сделали роскошный ремонт. Аудио-видео

аппаратура, новые кресла — все есть, но сцена маленькая, коллективам тесно.

В планах у главы района — перенести в клуб музей из старенького здания, это будет очень солидно — рядом стадион, спорткомплекс. У них чудесный детский садик, школы, отремонтированы школы, заменены окна на пластиковые и так далее. Время сейчас интересное, не надо надеяться на кого-то, только на себя! И те, кто это понимает, процветают. Дух соревновательства входит в сознание механизаторов, работников ферм и т.д.



Когда проводилась выставка «Агросиб», павильон чистоозерцев был одним из самых красивых. Были представлены и хлебопеки, и переработчики мясной продукции, и рыболовческой, и зерна. В общем, район был показан во всей красе!

— **А какова ваша роль в районе?**

— Мы — общественная организация. Денег у нас нет, фондов — тоже. Мы встречаем и принимаем все делегации, которые приезжают из Чистоозерки в Новосибирск — спортсменов, артистов, директоров школ, руководителей хозяйств артистов. Размещаем их в общежитиях колледжа.

Мы там выросли, получили первое образование, познали азы жизни. В наш выпуск 1966 года было около 186 человек, из одной только «Первой» школы. И из этого выпуска несколько человек имеют звание «заслуженный»: учитель, лесовод, бухгалтер, работник МВД, водитель. Сама наша земля всегда была богата добрыми, хорошими людьми. Когда приезжаем домой, привозим дипломы, грамоты, есть душевный порыв сказать «спасибо» землякам, которые нашу землю сохраняют, и приумножают ее богатства, несмотря на все сложности.





Поздравляем с юбилеем!

Николай Григорьевич начал свою трудовую деятельность в 1948 году учителем начальной школы в Куйбышевском районе Новосибирской области. Как руководитель, проявивший большие организаторские способности, был выдвинут на партийную работу, которой отдал более 40 лет. Все эти годы прошли в созидательной деятельности и претворении в жизнь своих решений. За свою доброжелательность, принципиальность и последовательность он заслужил огромный авторитет у партийно-хозяйственного и простого трудового актива области.

Николай Григорьевич организовал общественную организацию «Барабинское землячество». Организация существует для того, чтобы помочь «малой родине» в патриотическом воспитании молодого поколения на конкретных примерах трудовых достижений старшего поколения. В итоге организация превратилась в большое объединение активистов, уроженцев г. Барабинска. Позже, уже в Новосибирске, он создал Ассоциацию землячеств Новосибирской области, численностью более 2 000 человек, в которую вошли землячества 29 сельских районов

нов области, в том числе и новосибирский «Союз кировчан».

Благодаря его инициативе и неординарным организаторским способностям, удалось выпустить семь альманахов «Земляки» на разные темы («Год молодёжи», «Тыл — фронту», «Как живешь, деревня?» и т.д.). Авторами стали более 800 районных активистов всех возрастов. Сейчас в работе находится восьмой том, освещающий динамику развития образовательного процесса в районах области примерно за столетие. Главной целью издания ставится формирование общественного отношения к профессии

учителя, как к особой социально-значимой группе интеллигенции. Такие издания — настоящие энциклопедии сельской жизни Новосибирской области. Сам Николай Григорьевич добивается таких результатов благодаря принципам чести, нравственной строгости, добра и справедливости и полной самоотдачи, которые исповедует всю свою жизнь.

Его выступления перед молодыми людьми и на страницах в СМИ пестрят примерами добрых традиций «малой родины» и призывают к их развитию и умножению. Они привели к увеличению числа тех, кто, получив образование, возвращается в родное село.

Им проведена большая работа по увековечению памяти Кулагина М.В. и Горячева Ф.С. много сделавших для города и области. Контакты с властью помогли оздоровлению в санаториях области более 80 человек бывших руководителей районов и хозяйств областей. Неоценима и его инициатива по строительству многострадального моста через реку Кама, что вдохнуло жизнь в 18 исчезающих деревень. Усилиями Николая Григорьевича практически все интернаты, детские дома и приюты области взяты под контроль землячества и им оказывается посильная помощь в спортинвентаре, компьютерной техникой, пополнении книжного фонда в библиотеки, подарками к праздникам. Перед ними постоянно выступают ветераны — земляки. Удалось оказать конкретную помощь в восстановлении ряда бывших «пионерских лагерей» для отдыха школьников и, в первую очередь, сирот из интернатов. Имя «Гараша» и «землячество» знакомы каждому жителю Новосибирской области. Ежедневно 3–5 человек обращаются со своими житейскими вопросами к нему лично и многие из них решаются.

За свою подвижническую деятельность Николай Григорьевич награждён медалями: «За доблестный труд в ознаменование 100-летия со дня рождения В.И.Ленина», 1970 г.; «За освоение целины», 1974 г.; «Ветеран труда», 1985 г.; «За доблестный труд в ВОВ 1941–1945 гг.», 1992 г.; «50 лет Победы в ВОВ 1941–1945 гг.», 1995 г.; «300 лет Российскому флоту», 1996 г.; «Патриот России», 2008 г.; «65 лет Победы в ВОВ 1941–1945 гг.», 2010 г.; «200 лет МВД России», 2002 г.; «За вклад в развитие Новосибирской области», 2012 г.; памятными знаками: «За труд на благо города. В честь 110-летия со дня основания г. Новосибирска», 2003 г.; «За труд на благо города. В честь 115-летия со дня основания г. Новосибирска», 2008 г. Николай Григорьевич является «Почётным гражданином города Барабинска» и «Барабинского района Новосибирской области» (2004 г., 2009 г.).

В этом году за активную деятельность по сохранению, приумножению и популяризации культурного и исторического наследия Новосибирской области и достигнутые при этом высокие показатели, Николай Григорьевич награжден орденом Дружбы.



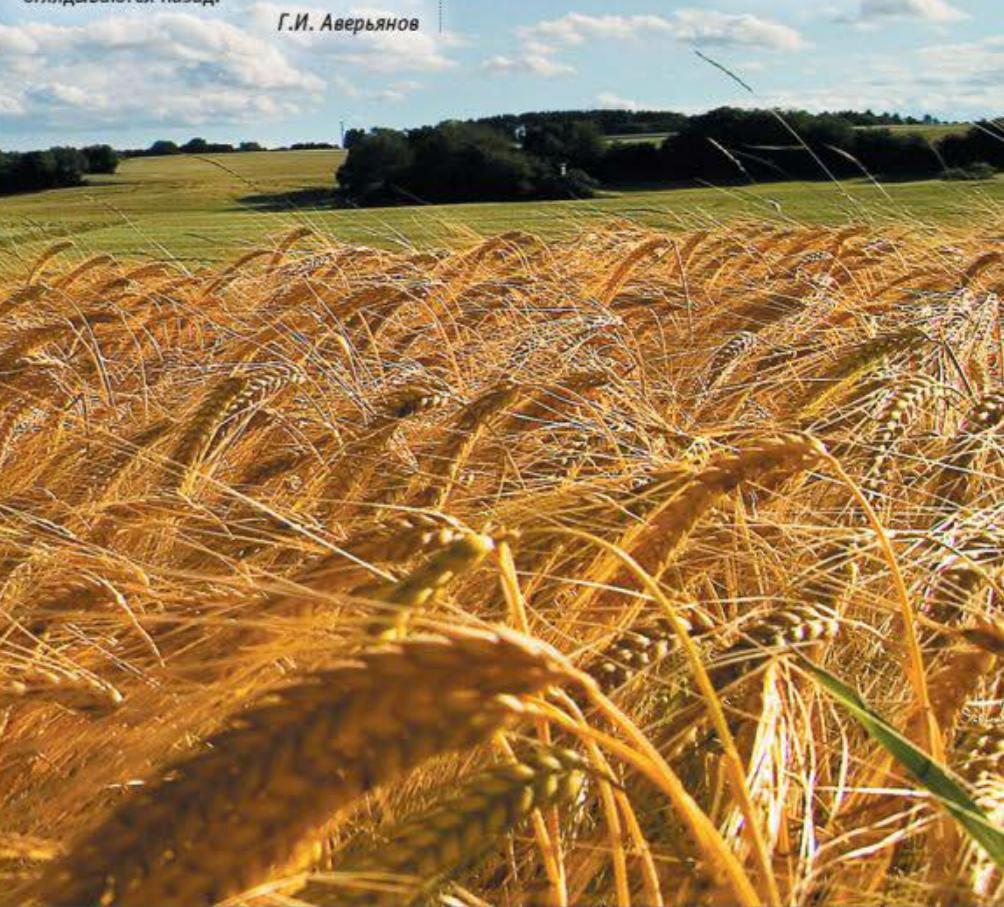
За 85 лет Вам ни годы, ни погода, ни ветер не добавили на лице морщин, лишь только волосы заметно побелели. Вы из тех людей, которые твердо нацелены на лидерство, на созидание. В Вас соединились три великолепных качества — чувство долга, целеустремленность и верность выбранному пути. Вы никогда не отступаете от своих принципов, а Ваша верность своей гражданской и политической позиции вызывает только восхищение. Вы принадлежите к тем людям, которые всегда двигаются только вперед и не оглядываются назад.

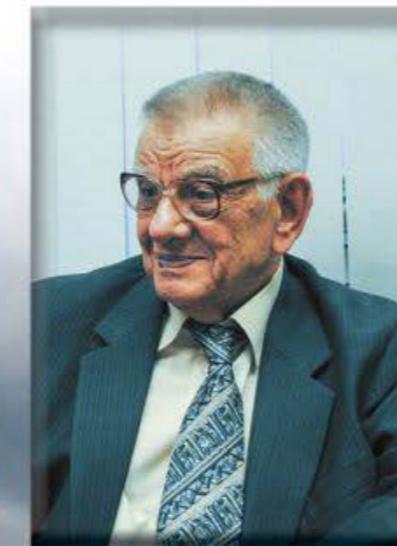
Г.И. Аверьянов

Я знаю Николая Григорьевича уже много лет и в свое время у нас была команда, в которую входили очень многие уважаемые люди. Николай Григорьевич был вдохновителем в этой команде, организовывал все наши мероприятия, между собой мы его даже звали «бригадиром».

Николай Григорьевич всегда объединяет людей вокруг себя и каждому рядом с ним весело и уютно. Я безмерно люблю и уважаю этого человека и желаю ему долгих лет жизни и крепкого здоровья.

Ю.Ф. Бугаков





Уважаемый Николай Григорьевич!
От всей души поздравляю Вас с Юбилеем!

Вы всегда были, есть и будете для меня примером как в мужской дружбе так и в житейских делах. Я желаю Вам всегда оставаться таким же молодым и душой, и телом. Здоровья Вам и долгих-долгих лет активной жизни!

М.Ф. Жиганов

Николай Григорьевич — по настоящему уникальный человек. Его огромный опыт организационной работы помогал ему принимать всегда верные решения. Он руководил и партийными, и административными органами, и всегда мог удержать своих подчиненных от некоторых ошибок. Он способен найти общий язык со всем и так выстроить работу, что даже генералы перед ним будут с удовольствием держать ответ. Этот всегда улыбающийся человек сделал массу хорошего для своих земляков, друзей, коллег и за это его уважают все, кто с ним сталкивался.

И.И. Индинок

Наше знакомство с Николаем Григорьевичем произошло в 1959 году, но наиболее близкое общение у нас началось с 1963 года. Я тогда работал в Комитете народного контроля и по долгу службы мы очень часто встречались. В этой работе проявилось одно из его главных качеств — внимательность и осторожность при принятии решений в отношении людей.

Позже, благодаря его каждодневной, настойчивой работе первого секретаря Горкома партии, Барабинский район вошел в первую десятку лучших районов области. Но какой бы он пост не занимал, он всегда оставался доступным для людей, добрым и отзывчивым, но и в тоже время требовательным. Он способен помочь в беде, разделить чужое горе и искренне радоваться успехам других. И до сих пор источник его оптимизма, энергии, любви к жизни и преданности к работе не иссякает.

Хочу выразить огромную благодарность и глубокое уважение за все то, что Вы сделали для людей. Желаю Вам крепкого здоровья, успехов в трудовой и общественной деятельности.

П.И. Каростик

Дорогой пapa, дедушка, прадедушка!
Поздравляем тебя Юбилеем!
Восемьдесят пять лет — это такой срок, за который весь мир успел измениться множество раз. Ты идешь через все эти годы с высоко поднятой головой, с любовью к жизни, с умением трудиться, всегда востребован и в окружении друзей.

Дойти до такого возраста — подвиг, особенно, если пребываешь в бодром расположении духа! Твой возраст — это приобретение бесценного опыта, запаса знаний и жизненной мудрости. Спасибо за то, что ты всегда рад поделиться своим приобретением с теми, кто моложе и неопытнее.

Желаем тебе радости, любви, ярких впечатлений, пусть с каждым годом жизнь прибавляет мудрость и опыт, но не убывает здоровья и сил!

Дети, внуки и правнуки.

Уважаемый Николай Григорьевич!
С искренним открытым сердцем хочу Вас поздравить с Вашим замечательным уникальным Днем рождения. Вы всегда были, и надеюсь, останетесь на долгие годы душой нашей ассоциации «Землячество». Хочу сказать Вам большое спасибо за мудрость, за умение смотреть на перспективу и разглядеть все то хорошее, что происходит рядом. Вы имеете огромный авторитет как среди нас, Ваших земляков, так и во всей области. Я безмерно благодарен за то, что нас свела судьба и я могу работать вместе с Вами. Сегодня мы делаем то, что в наших силах для людей, которые живут в таких районах области как Барабинский, Куйбышевский, Здвинский, Доволенский, Чистоозерный, Купинский. Ваше имя хорошо знакомо во всех уголках Новосибирской области и все, а жители Чистоозерного района в особенности, выражают Вам глубокую признательность и уважение. Хочу Вам пожелать здоровья, здоровья и еще раз здоровья. Спасибо Вам за то, что Вы есть.

А.И. Кукус

Я знаю Николая Григорьевича столько, сколько помню себя — уже более 50 лет. Я помню его, прежде всего, деятельным руководителем Барабинского района. Конечно, в то время я еще не мог по достоинству оценить ни его деловые качества, ни щедрость. Он очень часто приезжал в деревню, где мы жили и вокруг него всегда было много людей и все к нему относились с уважением. У него есть по-настоящему удивительное, редкое, уникальное качество, которое я могу оценить по-настоящему только в нем, — это ответственность за людей, с которыми он работает. Он всегда жил рядом с людьми — помогал советом, участием, в том числе и целым семьям. Я знаю, что до сих пор в его списке сотни фамилий семей, о которых он заботится. Это просто уникальный человек, который посвятил всю свою жизнь служению друзьям, району, области.

Я люблю Николая Григорьевича за многие его качества, в том числе и за умение жить. Он до сих пор ведет такой образ жизни, который может стать примером для всех: в 9 часов утра он уже на работе, 2 раза в неделю он совершает лыжные прогулки. Этот человек — представитель того поколения, которое создавало нашу Новосибирскую область и по большому счету, мы до сих пор перед ними в огромном долгу.

Вы по настоящему уникальный человек, гордость Новосибирской области. Я желаю Вам долгих-долгих лет жизни, такой же активной как сегодня на радость всем друзьям.

А.В. Морозов



Николай Григорьевич Гаращук 18 декабря отмечает свой 85-летний юбилей.

Его биография — это эпоха, полная значимых событий, тесно переплетенных с судьбой малой родины, Новосибирской областью, с судьбой страны. Это человек, который никогда и ни при каких обстоятельствах не стоял в стороне от происходящего. Без сомнения, его активная жизненная позиция, целеустремленность, деятельная работоспособность основа его счастливой жизни. Да, именно счастливой, вторя за великими российскими деятелями, можно сказать, быть или не быть счастливым человеком выбирает сам. Хочется процитировать великих: «Счастье не так слепо, как его себе представляют. Часто оно бывает следствием длинного ряда мер, верных и точных, не замеченных толпой и предшествующих событию. А в особенности счастье отдельных личностей бывает следствием их качеств характера и личного поведения». Екатерина II.

«Человек обязан быть счастлив. Если он несчастлив, то он виноват. И обязан до тех похлопотать над собой, пока не устранит этого неудобства или недоразумения». Л.Н. Толстой.

Уважаемый Николай Григорьевич!

Поздравляем Вас с замечательным юбилеем и желаем долгого продолжения счастливой жизни, а значит движения вперед, неуспокоенности.

Морозных десятикилометровок, тучных дачных урожаев, росных рыбачьих зорек, счастливых встреч с родными и близкими.

Р.А. Жмодик



Вся наша семья поздравляет Вас с Юбилеем!

Многие годы своей жизни Вы отдали верному служению жителям Барабинского района и даже сегодня Вы не оставляете общественную деятельность — работаете в областной общественной организации «Землячество». В селе Воробьево до сих пор произносят Ваше имя с благодарностью, и я уверена, что так будет всегда. Вы стали настоящим нашим символом, я бы даже сказала, что Вы — символ эпохи. Желаю Вам благополучия, исполнения всех планов и желаний, здоровья на долгие годы.

А.В. Сметанина



От души поздравляю этого замечательного человека с прекрасным Юбилеем!

Он много сделал для нашей области и до сих пор продолжает активно работать, в том числе и в «Землячестве». Николай Григорьевич — это настоящий пример для подражания. Он служит для многих вдохновителем, и я горжусь тем, что знаком с ним лично. Я до сих пор учусь у него жить и работать. Николай Григорьевич достоин того, чтобы все его звали Учителем.

Я желаю ему здоровья долгих и таких же, как сегодня активных, лет жизни.

В.Ф. Хританков



С огромным уважением поздравляю Вас с Юбилеем!

Я знак этого ответственного сверх порядочного человека еще с советских времен и он до сих пор заряжает всех своей энергией. Этот человек с его взглядами и поддержкой нужен людям. Он нужен всем нам. Такие люди очень редко встречаются и сегодня их, к сожалению, остается все меньше. На людей с такой жизненной позицией, с таким пониманием жизни, с внимательным отношением к людям, нужно ориентироваться. Николай Григорьевич всегда очень бережно относится к людям, которые его окружают.

Желаю Вам от всей души здоровья и долгих лет жизни!

А.Ф. Штапов



Уважаемый Николай Григорьевич!

Примите самые сердечные поздравления с Вашим юбилейным Днем рождения! Ваша жизнь всецело посвящена служению Отечеству и является ярким доказательством того, как ум, инициатива и трудолюбие приносят человеку успех и заслуженное уважение. Вы всегда и во всем сохраняете пример верности гражданскому и служебному долгу, патриотизму, принципиальности и честности.

Вы прошли богатый жизненный и трудовой путь. И земляки высоко ценят присущие Вам профессионализм, ответственность и неиссякаемую энергию.

Сегодня Вы находитесь на одном из самых плодотворных жизненных этапах — когда богатый опыт гармонично сочетается с мудростью и знанием жизни, когда сделано уже очень многое, а впереди еще много планов.

Примите самые сердечные поздравления по случаю Вашего праздника и искренние пожелания благополучия и успехов, реализации всего намеченного, понимания и поддержки близких и дорогих Вам людей. От всей души желаю Вам новых побед и достижений!

Счастья Вам и Вашим близким, здоровья и долгих лет активной жизни! С юбилеем!

В.В. Ярманов



Я живу в Барабинском районе уже с 1960 года, а Николая Григорьевича знаю с 1961. Этот человек — Учитель, в полном смысле слова. Он работал первым секретарем Горкома партии и был примером для всего населения. Николай Григорьевич вложил огромный труд в воспитание и учебу руководящих кадров города Барабинска и всего района, в создание в Новосибирске «Землячества».

Мы, барабинцы поздравляем Вас с Юбилеем, желаю крепкого здоровья и всего самого хорошего!

Р.Х. Горст

ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»

ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
 - Возврат имущества, изъятого приставами
 - Изготовление печатей и штампов

630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ,
НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК,
5-Й МИКРОРАЙОН, д. 2, к. 4

ТЕЛ. 217-42-05

КОМПАНИЯ
**Реклама
Онлайн**
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

**Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ**



Печатные СМИ Радио Телевидение Транспорт



Метро BTL/Промо Интернет Наружка

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104, ОГРН 1105476018361

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР™

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Все товары, рекламируемые в журнале «Сибирский репортер», подлежат обязательной сертификации, услуги – лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «Сибирский репортер» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса».

Адрес издателя и редакции:
630024, г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж.
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142.
Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор: Александр Горбаченко
Редактор: Екатерина Близнина
Обозреватель: Анджелина Горбаченко
Маркетинг и реклама: Роман Туревич
Корректор: Анастасия Абрамушкина
Верстка: Юрий Ли

Отпечатано в типографии:
ООО «Печатный дом – Новосибирск».
630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, офис 305.
Дата выхода: 15.12.2014.
Подписано в печать: По графику: 17.00. Фактически: 17.00.

Тираж: 8500 экз.
Распространяется бесплатно, по подписке.

С материалами информационно-аналитического журнала
«Сибирский репортер» теперь можно знакомиться и в Интернете.
Вы найдете наш сайт по адресу: www.sibreporter.info

20–22 февраля 2014 г.
Ведущая зерновая конференция Сибири

Организаторы:

- ООО «ПроЗерно»
- Институт конъюнктуры аграрного рынка
- Союз зернопереработчиков Алтая
- ООО «Современные выставочные технологии»

Актуальные прогнозы цен и урожая на 2014 год

Уникальный состав ведущих российских и мировых экспертов:

- Андрей Клепач
Заместитель Министра экономического развития РФ
- Илья Шестаков
Заместитель Министра сельского хозяйства РФ
- Владимир Петриченко
Генеральный директор ООО «ПроЗерно»
- Дмитрий Рылько
Генеральный директор Института конъюнктуры аграрного рынка
- Евгений Ган
Президент Союза зернопереработчиков Казахстана
- и другие

Тел.: +7 3852 65-88-44, e-mail: altfair@altfair.ru

www.zerno.altfair.ru

Редакция журнала «АГРОСИБ» от всей души поздравляет компанию «АГРОС» с двадцатилетним юбилеем!

Юбилей — это не только очередная дата, это очередной этап, повод подвести итоги проделанной работы и поставить перед собой новые долгосрочные задачи.

Сегодня, благодаря работе слаженного трудового коллектива, вас знают во всем мире и ценят земляки!

Дорогие юбиляры, в этот торжественный день примите благодарность за добросовестный труд! Крепкого вам здоровья, сохранения лучших традиций «АГРОСА», осуществления планов и уверенного взгляда в будущее!

Мы желаем вашему коллективу не останавливаться на достигнутом, а продолжать завоёывать новые рынки. Пусть ваша энергия и профессионализм помогут в достижении новых высот, опыта, интуиция и неиссякаемый оптимизм подскажут новые цели, а удача всегда будет вашей доброй попутчицей!



Агро Машинери



Компания «АГРО-Машинери» поздравляет всех с наступающим Новым Годом и объявляет
**БЕСПРЕЦЕНТНУЮ АКЦИЮ: СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ НА ВСЮ ЛИНЕЙКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ
КОРМОЗАГОТОВКИ МАРОК CHALLENGER, MASSEY FERGUSON, SITREX.**

Спешите купить, вся техника в наличии на складе.

За более подробной информацией обращайтесь к сотрудникам отдела продаж
ООО «АГРО-Машинери» в вашем регионе.

г. Новосибирск
ул. Д. Ковальчук, 1
тел: 7(383) 212-52-16
факс: 7(383) 212-52-17

г. Омск
ул. Семиреченская, 130, к.7
тел: 7(3812) 37-36-06
факс: 7(3812) 37-33-90

г. Барнаул
пр. Энергетиков, 33 «Ж»
тел: 7 (3852) 22-67-05
факс: 7 (3852) 22-67-09

г. Кемерово
тел: +7 (3842) 77-71-01

г. Красноярск
ул. 2-я Брянская, 53
тел: 7(391) 223-38-44