

№62

АГРОСИБ

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

№16

Бизнес. Технологии. Решения

90 ЛЕТ  
РАЙОНУ



КАРГАТСКИЙ

СТР. 6-9



КОЧКОВСКИЙ

СТР. 20-23



МАСЛЯНИНСКИЙ

СТР. 30-32



КОЧЕНЕВСКИЙ

СТР. 44-47



**СВОИХ  
ПРОДУКТОВ  
ОБЛАСТИ ХВАТИТ!**





## СЛОВО РЕДАКТОРА

Дорогие друзья!

Есть вещи, о которых первым лицам государства необходимо помнить всегда. Продовольственная безопасность если не стоит на первом месте, то входит в первую десятку – точно. Любой мыслящий человек понимает, что меры, предпринятые нашим правительством в ответ на санкции стран Евросоюза и США, были вынужденными и необходимыми. Другой вопрос: а что будет дальше? Мнения в нашей редакции разделились. Кто-то из коллег считает, что это даст нашим сельхозпроизводителям и промышленникам долгожданный карт-бланш, находятся люди, которые им возражают: «Торговые сети не за один день строились!» Я не отдавал свой голос ни одной из сторон, потому что и те, и другие по-своему правы. История торговых эмбарго началась не в этом году, и мы можем вынести из нее поучительные примеры. Запрет на ввоз «ножек Буша» дал толчок развитию наших крупных птицефабрик, таких как Евсинская, Коченевская, Новосибирская – их продукция не только в полной мере закрывает потребность Новосибирской области, но и поставляется в другие регионы России. А ведь тогда тоже находились пессимисты, которые предрекали, что мяса птицы россиянам отныне вкушать не придется. А мы не только покупаем собственную птицу и яйцо, но вдобавок по цене на много ниже, чем у американцев. Нельзя отрицать, что запрет на импорт мяса, молочной продукции и овощей даст нашим сельхозпроизводителям шанс занять те полки в магазинах, где раньше мы видели только заграничные товары. Но хватит ли у них сил удержаться там спустя год, когда западные фермеры снова загорится «зеленый свет»? В условиях конкуренции с импортной продукцией сразу несколько факторов играют на стороне противника – зашоренность торговых сетей, которым просто-напросто выгодно делать наценку дорогих товаров, чем продавать дешевые, и отсутствие транспортно-логистической цепочки «производитель–покупатель». Об алчности торговых сетей, вся сущность которых заключается в стремлении продавать дорогие товары, напичканные консервантами, чтобы долго хранились и манили покупателя красивой упаковкой, говорить, наверное, бессмысленно. А вот насчет того, смогут ли наши сибирские заводы оперативно переориентироваться на выпуск новой продукции, занять образовавшуюся нишу и не сдать позиций спустя год – об этом стоит и говорить, и писать. Чем больше мы будем обращать внимание властей на вопросы организации поставок, транспортировки продукции, на необходимость поддерживать инвестиционные проекты – тем больше будет вероятность того, что через год из сотни ввозимых из-за рубежа товаров останется только половина. Тогда разговоры о нашей продовольственной безопасности, наконец, перестанут звучать с ноткой тревоги и неуверенности.

Александр Горбаченко,  
главный редактор

**АГРОСИБ**

Региональный информационно-аналитический журнал аграрно-промышленного комплекса «АГРОСИБ». Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г. Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса».

Учредитель, главный редактор: Александр Горбаченко  
Редактор: Екатерина Близнина  
Обозреватель: Анджела Горбаченко  
Маркетинг и реклама: Роман Труевич  
Корректор: Анастасия Абрамушкина  
Верстка: Юрий Ли  
Дата выхода 30.08.2014  
тираж 8 500

Распространяется бесплатно, по подписке.  
Отпечатано в типографии  
ООО «Печатный дом — Новосибирск».  
630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, офис 305.  
Дата выхода: 30.08.2014.  
Подписано в печати: По графику: 17.00. Фактически: 17.00.  
Адрес издателя и редакции:  
630024, г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж.  
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142.  
Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: agrosib@list.ru

Все товары, рекламируемые в журнале «АГРОСИБ», подлежат обязательной сертификации, услуги – лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «АГРОСИБ» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.



# АгроСиб

международная агропромышленная выставка

28–30 октября 2014



Конгрессы для  
предприятий  
молочной и мясной  
Промышленности  
Сибири



Первый  
картофельный  
форум



ITE Сибирь  
Тел.: +7 (383) 363-00-63  
agrosib@sibfair.ru  
www.agrosib.com

При поддержке:



Администрация полномочного  
представителя  
Президента РФ в Сибирском  
Федеральном округе



Министерство  
сельского хозяйства  
Новосибирской области

Партнеры:



Место проведения:  
МВК «Новосибирск Экспоцентр»

Генеральный  
интернет-партнер:



# Открытость — значит надежность

Близится уборочная кампания, а значит сейчас особенно важно подготовить технику к «битве за урожай», чтобы она не подвела в самый ответственный момент. Не только руководители хозяйств озабочены состоянием сельхозтехники, государство в лице инспекции Гостехнадзора также заинтересовано

в том, чтобы не было никаких проблем в разгар уборки. Инспекторы Гостехнадзора в ходе рабочей поездки встретились с руководством группы компаний «Белагро», оценили готовность техники, которая завтра будет работать в полях, а также проверили, проводится ли обучение механизаторов. Корреспондент нашего журнала пообщался с обеими заинтересованными сторонами, чтобы понять, зачем нужны эти проверки и не наносят ли они ущерб бизнесу.



**Денис СЫСОЕВ,**  
начальник от-  
дела продаж:

— Ассортимент нашей продукции охватывает любые виды сельхозработ: от проправочной, почвообрабатывающей техники до кормозаготовительной. У нас вы можете найти как классику, вроде тракторов «Беларус», так и относительно новую на сибирском рынке технику марки «New Holland». На складе всегда есть запчасти, резинотехнические изделия, ГСМ, на профессиональном языке этот товар относится к категории А из-за своей высокой ликвидности. Это же относится и к той технике, которую вы можете здесь увидеть. Например, польский погрузчик «Metal-Fa», который имеет грузоподъемность 1600 кг, и удобное джойстиковое управление — иногда покупатели принимают решение о приобретении данной машины прямо во время осмотра. Я думаю, это потому что они знают, что нам можно доверять. У нас не возникает



конфликтных ситуаций ни с покупателями, ни с инспекторами Гостехнадзора — за качество нашей продукции и сервиса мы готовы поручиться.



**Станислав СУБОЧЕВ,**  
начальник ин-  
спекции Гостех-  
надзора Но-  
восибирской  
области:

— Мы участвуем в негативных ситуациях, когда гарантийная техника выходит из строя и составляет претензии к качеству продукции, когда дело доходит до суда при взыскании ущерба, упущеной выгоды. В таких случаях государственным арбитром конфликта выступает инспекция Гостехнадзора. Также мы смотрим, какова предпродажная подготовка, оцениваем состояние техники и проверяем, проводится ли обучение механизаторов принципам работы с новой техникой. Фирмы-однодневки, как правило, боятся Гостехнадзора и не идут с нами на контакт. Напротив, большие компании, которые рекомендовали себя честным и доставками и техникой хорошего качества, всегда идут навстречу любым государственным органам и даже специально приглашают, чтобы мы

оценели, какую технику они поставляют в область. Такое отношение всегда радует, а их открытость подкупает. Хочется пожелать им процветания, чтобы они и впредь поставляли надежную и доступную технику в наш регион, это очень важно для развития всей Новосибирской области.

**Иван ПАВЛЮЧЕНКОВ, директор «Белагро-Новосибирск»:**

— Мы помогаем людям трудиться. Мы стремимся обеспечить надежной техникой все отрасли народного хозяйства нашего региона, чтобы они могли зарабатывать деньги и развиваться. Такова наша миссия. Инспекция Гостехнадзора нам в этом помогает, а отнюдь не мешает. Если мы хотим, чтобы нас знали, как ответственного поставщика сельскохозяйственной техники, то нет никакого резона бояться проверок и прятаться за закрытыми дверьми. Мы стараемся идти в ногу со временем и готовы поставлять более современную технику и предлагать более высокий уровень сервисного обслуживания. С другой стороны, зная, в каких непростых условиях селяне прожили последние три года, мы готовы везти более доступную б/у технику (разумеется, после капитального ремонта). Своей открытостью к органам контроля и запросам рынка мы только хотим продемонстрировать, что мы на стороне покупателя и нам можно доверять.



# Владимир Городецкий: «Мы будем защищать людей»

В начале августа Президент России подписал указ о применении отдельных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации. Речь идет о запрете или ограничении импорта некоторых видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продуктов питания. О том, как это скажется на жизни сибиряков, и как изменится экономическая ситуация в НСО, на встрече с журналистами рассказал врио губернатора Владимир Городецкий.

В ходе встречи Владимир Филиппович рассказал журналистам о мерах, предпринимаемых в регионе для исполнения Указа Президента. Он подчеркнул вынужденный характер введения ответных ограничений: «Думаю, это совершенно необходимый ответ на ничем не оправданные санкции некоторых государств, применяемые к нашей стране, отдельным компаниям и физическим лицам со стороны. Мириться с тем, что кто-то не собирается считаться с правами нашей страны, нельзя, так как эта ситуация угрожает безопасности России».

В связи с Указом Президента правительство НСО приняло ряд оперативных мер. Уже 9 августа было проведено рабочее заседание, на котором всем профильным министерствам и ведомствам были даны срочные поручения. Главная задача, которую ставит перед собой Правительство области — обеспечить стабильность производственной базы региона. Стоит отметить, что Новосибирская область обладает достаточно мощным потенциалом, в том числе это касается агропромышленного комплекса, а также удобная транспортно-логистическая система, которая позволяет поставлять произведенную в столице Сибири продукцию в соседние регионы и наоборот.

«Наш собственный потребительский рынок надежно защищен с точки зрения обеспеченности сельскохозяйственной продукцией. Мы полностью закрываем потребность новосибирцев по производству мяса — свинины и говядины, особенно мяса птицы, яйца и молока», — сообщил Владимир Городецкий. Он признал, что привычный богатый ассортимент по овощам и фруктам, а также деликатесной продукции может сократиться из-за того, что преимущественно такие товары поставлялись из-за рубежа. При этом он заверил представителей СМИ, что ограничение импорта продовольствия не окажет серьезного воз-

действия на сельскохозяйственный рынок региона: «Сейчас будем работать по замещению мест поставки. Для этого надо мониторить общую ситуацию по ассортиментной линейке, следить за тем, что и в каких объемах реализуется. Но самое главное — не допустить отклонений по ценовой политике».

По мнению Городецкого, текущую ситуацию можно и нужно использовать для развития и модернизации сельского хозяйства. Для этих целей будет разработан ряд

ради спокойствия и надежности в будущем. В то же время я убежден, что эту ситуацию нужно использовать, чтобы начать активно развивать отечественный агропромышленный комплекс».

Однако даже если граждане нашей страны понимают, насколько необходимыми были ответные меры России по отношению к введению экономических санкций со стороны стран Евросоюза и США, они все равно опасаются резкого скачка цен на продовольственные товары. Несмотря на то, что Владимир Городецкий неоднократно подчеркнул тот факт, что будет проводиться контроль за ценообразованием, журналисты, присутствовавшие на встрече с врио губернатора, не могли не спросить, как именно власти намерены регулировать этот момент.

«Перед нами стоит задача защищать людей, значит, мы будем их защищать», — твердо ответил врио главы региона. «Для этого мы будем использовать легитимные методы, для начала — разговаривать. Будем смотреть, как развивается ситуация, кто и почему начнет повышать цены. В случаях, которые попадают в поле деятельности УФАС, будем привлекать их к оценке. Если же мы увидим, что завышают цену начнут те хозяйства, которые получают поддержку от государства, то в свою очередь, поинтересуемся, а с какой стати мы должны оказывать им поддержку в размере более 4 млрд рублей? Будет нормальный диалог. Одно могу сказать со всей определенностью — я не позволю спекулировать на сложившейся ситуации никому, независимо от авторитета производителей».

ДЛЯ СПРАВКИ. 6 августа 2014 года Президент РФ Владимир Путин подписал Указ № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации». Согласно Указу, запрещается либо ограничивается ввоз на территорию России отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и физических лиц или присоединившееся к такому решению. Введенные ограничения будут действовать в течение одного года.

# 90 лет району — миг для истории и целая жизнь для человека

2 августа в городе Каргат Новосибирской области развернулось масштабное празднование 90-летнего юбилея района и 114 дня рождения города и дня ВДВ. Для жителей и гостей Каргата на улицах города развернулись яркие палатки ярмарки, и разместилась современная сельскохозяйственная техника, а на главной площади весь день выступали творческие коллективы: как местные, так и из других уголков Новосибирской области. Наши корреспонденты побывали на празднике, для которого было целых три повода, и расспросили жителей Каргата о том, чем живет район-юбиляр.



Валерий Флек

— Нам сегодня 90! Для истории это миг, но мы помним, как на нашей земле шла гражданская война, как проходила коллектivизация, индустриализация — все это оставило свои следы, как годовые кольца на дереве. Сменилось несколько поколений людей. Ветераны, которые стояли у истоков нашего района, передали эстафету своим внукам, которые сейчас живут и работают, создают историю дня сего дняшнего. Я хочу поздравить район и город с днем рождения и поблагодарить Новосибирскую область. Мы, надеюсь, достойные члены семьи новосибирских районов, и поддержка, которую оказывает область району, очень значима для нас, она дарит нам возможность уверенно развиваться.

Каргатский район действительно развивается динамично. Растут все показатели производства, а вместе с ними и благосостояние жителей территории. Достижений много,

впрочем, как и задач. Развивать сельское хозяйство, модернизировать здравоохранение и образование, улучшать показатели в социальной сфере — лишь некоторые планы на будущее. Путь в историю продолжается. Перспектива развития района напрямую связана со становлением аграрного сектора.

Большим подспорьем для района станет строительство крупного животноводческого комплекса, который обеспечит бюджет налогами, а жителей — рабочими местами. Наш журналист встретил на празднике человека, чьим именем в Каргате связывают надежды на возрождение молочной переработывающей промышленности — Владимира Конозакова.



**С** раннего утра здесь звучала музыка. На траве еще не высохла роса, а торговые палатки, техника, нарядные шатры уже красовались на улицах города. Это было сродни богатой сельскохозяйственной выставке: люди стремились показать все самое лучшее — дары природы, что уродились на грядке, кулинарные и ремесленные шедевры. Разве нужны еще какие-то доказательства того, что район живет и процветает, кроме радостной ярмарки?

О том, как развивается район сегодня, гости узнали от местной телестудии «Каргат-ТВ» — она подготовила целый фильм, в котором подробно рассказала об истории, жизни и достижениях района. Этот фильм продемонстрировали в доме культуры имени Горького, где собрались руководители района, его почетные жители, ветераны войны и труда, уважаемые и известные уроженцы каргатской земли.

Праздничный день начался с чествования заслуженных работников сферы образования, здравоохранения и сельского хозяйства. Для каждого из них — это стало высшим признанием трудовых заслуг. За личный вклад в развитие территории лучшим труженикам вручили областные и районные награды. Не забыли и о тех, кто внес особый вклад в историю развития района, но теперь живет за его пределами. Список почетных граждан стал длиннее на три фамилии. Свидетельства о присвоении этого звания получили детский врач Нина Лазарева, также ветераны труда Екатерина Щербицкая и Геннадий Тихонов. Не забыли и о «золотой молодежи» — медалистов поздравил депутат Законодательного собрания области Сергей Гайдук и глава района Валерий Флек.

В 2013 году в Каргате был построен храм во имя святого пророка Ильи, который стал известен не только по всей Новосибирской области. По словам настоятеля Максима Сапронова, верующие приезжают даже из Москвы, чтобы креститься в этом храме. Именно с возведения церковного комплекса началась меценатская часть истории предпринимателя Владимира Конозакова. Когда-то в Каргате проживали его дедушка и бабушка, в память о них и был построен храм. Сам Владимир

Михайлович после окончания учебы уехал из Новосибирской области на Север. По его словам, «для молодого человека суровые северные края — это отличная жизненная школа». Почти как Джек Лондон, Владимир Михайлович формулирует закон Севера: «Если выдержишь — совсем иначе станешь смотреть на жизни». Главной целью постройки животноводческого комплекса он называет создание рабочих мест, однако в ходе разговора обозначились и другие причины. Сначала он решил помочь местному фермеру, у которого хозяйство приходило в упадок — создать здесь ферму на 600 коров, чтобы и друга поддержать, и заработать средства на содержание храма. Но, оценив состояние рынка, понял, что эффективным может стать только крупное хозяйство. В результате возник проект животноводческого комплекса на 4,5 тысячи дойных коров, при общем поголовье в 11 тысяч, который будет обеспечен собственным производством кормов, а также мясной и молочной переработкой.

Пока мы беседовали с Владимиром Михайловичем, наше внимание привлекли дети, с восторгом облепившие сюрреалистичный трансформер-опрыскиватель марки «John Deer». Мальчишки, которых хлебом не корми, а дай посидеть за рулем массивной техники, наперегонки забирались по лесенкам и по трофею набивались в кабину. Вежливые молодые люди, дежурившие рядом с техникой, не прогоняли ребятишек, а только приглядывали за ними, отвечая на вопросы о технических характеристиках машин. В выставке приняла участие та техника, которой на данный момент располагают хозяйства района. В ряду машин нашлось место, как нашим российским малолитражным колесным тракторам, так и продукции немецкой фирмы «CLAAS». Главной особенностью выставки оказался тот факт, что вся представленная техника приехала в Каргат «своим ходом». По словам организаторов, экспозиция могла бы быть гораздо обширней, если бы не два обстоятельства: издалека гнать технику оказалось очень долго и дорого, и большая часть техники сегодня занята на полевых работах. Но и того, что мы увидели, было достаточно, чтобы впечатлить гостей праздника и ветеранов труда. Один из них, Кропотов Иван Ефремович поделился с журналистом нашего издания своими мыслями:

«Я 56 лет отработал в сельском хозяйстве, начав со скромной должности прицепщика, и могу сказать, что, будь в наше время такая техника — мы бы каждый день почетные грамоты получали! Когда я был директором Озерского совхоза, в нашем хозяйстве было 93 комбайна. Вы только представьте, сколько комбайнёров надо иметь, сколько запчастей, горючего, чтобы их обслуживать — а потери страшные были, минимум 2 центнера с гектара. Сейчас — один такой красавец управляет на все хозяйство!»

Его поддерживает Петр Романович Бочкин: «Видно, что сейчас много средств вкладываются в техническую модернизацию сельского хозяйства. Однако я все равно сожалею смотрю на эти машины, потому что не вижу среди них отечественных. Обидно слышать, как, рапортую о том, что яйца стали производить больше, объясняют тем, что на немецкую технику перешли. А где же наша техника? Ведь совсем недавно в космос летали, на луну приземлялись! Я считаю, это потому, что кадров квалифицированных нет. Училища закрывают, молодые люди не хотят трудиться. Если не обращать внимание на молодежь сейчас, то скоро не то что российскую технику не найдем — на этой заграницей работать некому будет!»



Сергей Гайдук

— Сегодня нашему району исполняется 90 лет. Я думаю, что мы все одинаково гордимся этой датой — как те, кто живет здесь, так и те, кто уехал, но продолжает считать Каргат своей малой родиной. Я хотел бы сказать слова благодарности всем поколениям, которые принимали участие в становление района, а особенно — тем, кто стоял у его истоков. Низкий вам поклон, уважаемые ветераны! Сегодня немало делается для того, чтобы наш район, развивался: строятся новые дома, дороги. Конечно, проблемы есть, но они были всегда. Я разговаривал с ветеранами, которые всю жизнь отработали в сельском хозяйстве — в их времена тоже были свои тяготы. Тем не менее, жизнь на месте не стоит, в аграрном секторе началось обновление, и я надеюсь, что то, что идет сейчас, не остановится на полу пути. Как говорится, на бога надейся, а сам не плошай — нужно много работать, чтобы воплотить в жизнь все замыслы, однако сегодня мы видим, что район не стоит на месте — у него появились перспективы, а у людей появилась уверенность в завтрашнем дне. Хочется верить, что на столетний юбилей района мы увидим плоды сегодняшних начинаний.



«После окончания учебы я уехал работать на Север. Это отличная жизненная школа для молодых людей. Если выдержишь — будешь иначе смотреть на жизнь» Владимир Конозаков





Можно понять тревогу ветеранов труда, которые переживают за будущее той отрасли, которой они посвятили жизнь. Однако в этот праздничный день отнюдь не критикой потчевали молодые люди — чествовали молодоженов, дарили подарки свежеспеченным родителям и поздравляли отличников. Карагатский район всячески стремился продемонстрировать, что ему дорога его молодежь, и главы других районов области старались преподнести в подарок что-то, связанное с детством: игрушки для детского сада или телевизор для средней школы номер один. Хочется верить, что молодые люди делом докажут старшему поколению, что им можно доверить судьбу района. И даже если им предстоит уехать из Карагата, то, благодаря земляческим связям, они будут продолжать работать на благо малой родины. Евгений Чеботаев, председатель совета землячества Карагатского района, подтвердил, что, даже проживая за пределами района, можно оказывать ему весомую поддержку.

— Есть хорошая поговорка: «Все мы городские, только с разных деревень». Землячество существует для того, чтобы объединять село и город, чтобы все уроженцы карагатской земли, которые живут в Новосибирске и по всей области, имели свою общественную организацию, с помощью которой могли бы решать такие проблемы сообща. В землячество вступают активные люди, которым действительно дорог свой район, в том числе молодежь, которая помогает нам идти в ногу со временем: в данный момент мы работаем над созданием сайта, чтобы иметь площадку для обсуждения наших проектов в сети Интернет.

Помимо землячества карагатцам рады в Дзержинском районе, который раньше был шефом района, а теперь стал его побратимом. Заместитель главы администрации Дзержинского района города Новосибирска Галина Шандакова рассказала нашему корреспонденту о дружеских связях, которые связывают городской и сельский районы.

— Мы всегда с удовольствием приезжаем друг к другу на праздники. При этом не забываем о правилах хорошего тона — всегда с подарками для муниципальных учреждений: школ, детских садов, больниц. Кроме того, в последнее время идет очень плотное взаимодействие между обществен-



**Александр Титков, врио заместителя губернатора Новосибирской области:**

«Я по-настоящему радуюсь, глядя на сегодняшний праздник. Наверное, любой приезжий, даже если он видит Карагат впервые, может заметить, что район живет и развивается. Однако я здесь родился и вырос, знаю тяжелые времена, когда существование района было под вопросом. Не так уж давно были эти тяжелые времена — лет 10-12 назад — предприятия закрывались, сельское хозяйство находилось в упадке. Сейчас изменилось в лучшую сторону. Конечно, пока район в самом начале пути, ему еще многое предстоит сделать, однако я вижу светлые лица людей, которые уверены в собственном будущем, и мне спокойно на душе. Поэтому я с большим удовольствием доложу врио губернатора Владимиру Филипповичу Городецкому, что Карагатский район развивается и в производственной, и в социальной сфере. У района появились перспективы, в основном, благодаря строительству животноводческого комплекса в Маршанке. К сожалению, существующий закон о мерах поддержки сельхозпроизводителей не позволяет адекватно реагировать на софинансирование таких мощных градообразующих предприятий. Тем не менее, в ближайшее время в районе начнут работу представители министерства юстиции и министерства экономического развития, чтобы обозначить меры поддержки правительством области аграрного сектора Карагатского района».

Благодарим за помощь  
при подготовке материалов телестудии Карагат-ТВ



# АТФ «Агрос» — бренд международного значения

30 июля на поле агротехнологической фирмы «Агрос» состоялась первая в Сибири международная Встреча дистрибуторов международных концернов Seminis и De Ruiter. Специалисты из стран Западной и Восточной Европы, а также Средней Азии получили возможность пообщаться в непринужденной обстановке и оценить продуктивность овощных культур, выращенных из высококачественных семян мировых брендов Seminis и DeRuiter. Профессиональная команда компании «Агрос» познакомила участников с ассортиментом новых гибридов, рассказала об инновационных технологиях выращивания овощей и, кроме того, сопроводила иностранных гостей на собственное производственное поле, подарив участникам поездки живые впечатления о настоящем сибирском земледелии. По общему мнению, деловое мероприятие носило характер праздника и душевного общения давних друзей и коллег. Наши корреспонденты, побывав на поле фирмы «Агрос» и побеседовав с организаторами и участниками мероприятия, также зарядились положительными эмоциями.



**П**о признанию Николая Потапова, генерального директора ООО АТФ «Агрос», чтобы организовать встречу дистрибуторов на международном уровне, команда фирмы проделала очень большую работу. «Мы начали еще семь лет назад с расчистки этого поля от строительного мусора. Раньше здесь стояли коровники, и было «кладбище» старой техники разорившегося предприятия «Мичуринец», — вспоминает Николай Александрович.

Агрономам фирмы «Агрос» приходилось быть изобретательными, искать и применять новые технологии, для того чтобы получить положительные результаты. Сегодня демонстрационное поле фирмы «Агрос» является отражением трудолюбия и упорства профессионалов и поклонников своего дела.

Формат встречи дистрибуторов нынешнего года предоставил возможность ведущим мировым специалистам лично дать оценку результатам проделанной здесь работы. Западные специалисты единодушно признали, что поля «Агрос» выглядят на уровне Европы.

В общей сложности во Встрече дистрибуторов приняли участие представители из 11 стран.

«Мы единственные в России, кто смог удивить европейских коллег. Это не только повод для гордости, но и стимул к дальнейшему развитию», — говорит Николай Потапов. «Пользуясь случаем, хочу поблагодарить врио губернатора области Владимира Филипповича Городецкого за прекрасную новую дорогу к нашему полю, а министерство сельского хозяйства — за поддержку».

Компания «Агрос» и в дальнейшем намерена совершенствовать научный подход в семеноводстве овощных культур и технологии работы с гибридами, чтобы не только семена фирмы «Агрос» были лучшими в Сибири, но и наши овощи стали признанным брендом на рынке. Главная цель фирмы



«Агрос» — обеспечение региона элитными высококачественными семенами и экологически чистыми и свежими сибирскими овощами.

По оценке Джозефа Мундвойла, коммерческого директора компании Monsanto по Центральной и Восточной Европе, мероприятие прошло великолепно. Господин

Мундвойл назвал День поля «Агрос» одним из лучших дней поля, в которых когда-либо принимали участие представители концернов Seminis и De Ruiter. Директор рассказал, почему было принято решение провести день поля именно на этой площадке.

Компания Monsanto инвестирует значительные денежные средства в исследования и разработки. На протяжении многих лет компания проводит испытания на производственных площадках Европы: в Голландии, Польше, Венгрии, Италии, Испании. В последние годы было принято решение стать ближе к рынкам сбыта, что обнажило необходимость более тесно познакомиться с условиями, в которых работают дистрибуторы концерна. Отметив значительные результаты работы фирмы «Агрос», представители концерна выразили заинтересованность в поставках в Новосибирскую область нового семенного материала.

«Я сказал, что данная площадка — единственная в Сибири, полностью отвечающая международным требованиям по демонстрации наших сортов и гибридов. Любое заинтересованное лицо может посетить демонстрационное поле «Агрос» и получить полное представление о том, какие виды продукции мы предлагаем на рынке. Сегодня мы продвигаем два основных бренда на российском рынке — Seminis и De Ruiter. И своей основной задачей считаем поставки именно этого семенного материала, который подходит для выращивания в условиях Сибири», — объяснил Джозеф Мундвойл.

«Наша основная цель состоит в том, чтобы производитель получил максимальную выгоду, используя продукцию наших брендов, поэтому я желаю всем отличного урожая!» — закончил свою речь господин Мундвойл.

На сегодняшний день овощи являются важным элементом нашей жизни, источником здоровья. По мнению заведующего кафедрой растениеводства НГАУ, научного консультанта

ООО АТФ «Агрос» Рината

Галеева, еще далеко не исчерпан потенциал овощных культур, которые выращиваются в Сибири. Несмотря на сложные климатические условия региона, многие гибриды дают колоссальную урожайность. Стоит отметить, что семена ведущих семеноводческих концернов, таких как Seminis и De Ruiter, очень технологичны, пластичны и, при использовании современных технологий, дают гарантированно высокий урожай.

«Здесь в «Агросе» собрана богатейшая коллекция мирового генофонда, что подтверждают производители со всех уголков России и из-за рубежа. Если кто-то сомневается, что овощеводство имеет будущее, что с наименьшими затратами, имея качественный посевной материал, можно получать очень высокие показатели — что ж, добро пожаловать к нам, приходите и убедитесь сами!», — призывает господин Галеев.

Спектр культур, которые выращивает АТФ «Агрос», очень широкий. Однако сегодня мало произвести продукцию, важно следить чтобы она обладала высокими качественными показателями. В условиях рынка основную прибыль получает тот, кто предлагает более качественный, привлекательный внешне продукт по оптимальной цене. По мнению господина Галеева, данная встреча — это прекрасная возможность продемонстрировать представителям европейских компаний, насколько качественный урожай удается выращивать в экстремальных условиях Сибири.





Многие гости посетили опытное поле фирмы «Агрос» уже не в первый раз. Дистрибутор Seminis и De Ruiter по Центральной России, директор агрофирмы «СемАгро» Ян Вескияли (г. Москва) и его команда приехали в Новосибирск для обмена опытом и профессиональной информацией со специалистами компании-партнера.

Делясь собственным мнением о мероприятии, господин Вескияли признался, что впечатлен увиденным, а также отметил высокий уровень организации поля.

«Я уверен, что у овощеводства в Сибири большие перспективы, в том числе и благодаря тому, что государство наконец-то осознало, насколько важна продовольственная безопасность страны. Последние годы нарастил объем импорта овощей и фруктов из Европы, но сейчас, возможно, будет больше внимания уделяться поддержке отечественного производителя», — считает господин Вескияли. «В любом случае я желаю моим коллегам хорошего урожая», — добавил Ян.

Гости, впервые посетившие Новосибирск, были поражены, в каких сложных соревых условиях люди получают столь замечательные результаты. Коллеги сошлись во мнении, что они достигаются благодаря сочетанию высокого профессионализма агрономов компании «Агрос» и качественных гибридов, которые поставляет Seminis.

Представитель компании Novagro, Собир Зуфаров (Узбекистан) признался, что посетил поле «Агрос» непосредственно с целью перенять опыт компании «Агрос», ознакомиться с результатами опытного производства различных наименований.



Наличие демонстрационного поля является главным преимуществом дистрибуторской программы. Фермеры — люди pragmatичные и достаточно консервативные, они не станут инвестировать свои средства в рискованное предприятие до тех пор, пока своими глазами не увидят, какой результат получат. По сравнению с таким наглядным доказательством эффективности гибрида, как демонстрационное



Между сотрудниками «Агрос» и специалистами из разных регионов постоянно идет плодотворное общение и обмен опытом.

«Мы обмениваемся информацией, и помогаем друг другу узнать различные нюансы: допустим, мы не учли какие-то моменты на испытаниях и не порекомендовали клиентам придерживаться определенной технологии, а здесь агрономы более внимательно проанализировали показатели и подсказали нам, где мы не досмотрели», — рассказывает руководитель департамента маркетинга и рекламы компании «Агросемцентр» Елена Демичева.

Подобные мероприятия — это прекрасная возможность узнать что-то новое, вырасти в профессиональном плане для того, чтобы более эффективно в дальнейшем работать.

Госпожа Демичева дала высокую оценку организации мероприятия, а также отметила невероятное трудолюбие специалистов «Агрос», преобразивших демонстрационное поле в его нынешний вид.

«Это насколько надо любить свое дело, чтобы буквально из ничего построить современный агротехнологический комплекс! Знаете, в маркетинге есть такой метод убеждения, называется living proof («живое доказательство», англ.), вот команда «Агрос» его с успехом и применяет», — делится впечатлениями Елена Демичева.

Наличие демонстрационного поля является главным преимуществом дистрибуторской программы. Фермеры — люди pragmatичные и достаточно консервативные, они не станут инвестировать свои средства в рискованное предприятие до тех пор, пока своими глазами не увидят, какой результат получат. По сравнению с таким наглядным доказательством эффективности гибрида, как демонстрационное



поле, весь остальной маркетинг отходит на второй план. Именно опытный участок позволяет семеноводческим компаниям с каждым годом развиваться и расти.

Аналогичное мнение высказал менеджер отдела развития компании Monsanto Юсуп Асылбаев.

«Производитель здесь воочию видит, как показывает себя определенный гибрид, видит его сильные стороны и принимает решение о покупке», — комментирует господин Асылбаев.

Встреча Дистрибуторов, прошедшая на базе ООО АТФ «Агрос», дала возможность представителям различных компаний, занимающихся реализацией семян, также как и овощеводам из разных стран обсудить проблемы отрасли и постараться совместно найти их решения.

Азербайджанские производители, например, сталкиваются с трудностями при орошении производственных площадей, что требует дополнительных финансовых вложений. Поэтому, несмотря на сравнительно высокие цены на овощи, не многие семеноводческие фирмы решаются на овощеводческую деятельность.

Однако следует отметить, что увиденное на поле фирмы «Агрос» вдохновило некоторых дистрибуторов семян на эксперименты в сфере производства овощной продукции. Так, Шамама Маммадова, менеджер компании Latifa Gulieva (г. Баку, Азербайджан), призналась: «Я всего два года в этом бизнесе — еще совсем «новичок», — но за эти два дня узнала много нового. По возвращении буду пробовать претворить увиденное в жизнь. Даже появилось желание заняться овощеводством».



Генеральный директор компании Semileg Сергей Козаненко (Молдавия) напротив — признал, что на данном этапе перенимать опыт «Агрос» в овощеводстве они не готовы — сейчас фирма занимается исключительно дистрибуцией семян.

«Дело в том, что рынок Молдавии очень маленький и цена на овощную продукцию меняется ежегодно: может быть как очень высокой, так и очень низкой, очень трудно предугадать настроения рынка», — сетует Сергей Козаненко.

Тем не менее, господин Козаненко, который приехал на Встречу дистрибуторов в сопровождении агрономов, отметил, что для них информация, полученная на мероприятии, была очень полезной.

А вот Владимир Ключко, представителю компании Klochko (Белоруссия), которая занимается овощеводством, было действительно интересно перенять опыт про-

даж, а также своими глазами увидеть, как выращивают овощи в Сибири. Господин Ключко, впервые побывавший в гостях у компании «Агрос», делясь впечатлениями, отметил, что ему все очень понравилось — и организация, и уровень, и продукция.

«Легко сказать «у нас климат плохой» или «государство не дает нам денег», легко сдаться и все бросить, или сидеть и строить проекты вместо того чтобы трудиться. Совсем другое дело ставить перед собой цели, работать и достигать желаемого. Хочется пожелать руководителю АТФ «Агрос» и его команде не сдаваться и двигаться вперед, невзирая на трудности. Я вижу, что здесь люди вкладывают силы и средства в свое дело, и хочу пожелать, чтобы они развивались и дальше», — высказался Владимир.





По мнению Ольги Хар'ковой, представителя компании «Ринда», являющейся официальным дистрибутором бренда Seminis в Казахстане, основное различие в ведении сельского хозяйства между Казахстаном и Россией состоит в подходах производителей к отрасли.

«У нас в Казахстане в сельское хозяйство идут все, кто не попадя. Люди только услышат, что кто-то на чем-то заработал — завтра эту культуру будут выращивать все. В Новосибирске ситуация совсем другая, здесь нужен научный подход, фермеры осторегаются экспериментировать, прежде чем не взвесят все «за» и «против», — анализирует госпожа Хар'кова.

Отвечая на вопрос об оценке мероприятия, Ольга отметила высокий уровень его организации, а также призналась, что коллегам из Средней Азии есть чему поучиться у компании «Агрос».

Впечатлен увиденным на поле «Агрос» был и промоутер компании Monsanto в Украине Александр Буйволюк. Господин Буйволюк, уже 23 года работающий с семенами, высоко оценил добросовестный подход к ведению своего дела фирмой «Агрос», отметил детальное понимание сути развития данного бизнеса руководителями компании.



Свой отзыв о мероприятии Александр закончил пожеланием, адресованным руководителю фирмы «Агрос» Николаю Потапову: «Хочу подчеркнуть, что «Агрос» — лучший популяризатор овощных культур, с которым я работал до сих пор. Хочу пожелать, чтобы Николаю Александровичу Потапову доставляло радость дело, которым он занимается и, конечно, чтобы это дело приносило прибыль, достаточную для реализации более амбициозных проектов».

Участники мероприятия из Европы дали общую положительную оценку проведению Встречи, а также отметили высокий уровень организации полей «Агрос», подчеркнув, что их внешний вид практически не отличается от европейского.

«Схема работы и устройство полей в Сибири практически не отличается от Венгрии. Различаются только климатические условия, и, соответственно, выбор гибридов, которые по-разному себя показывают

в тех или иных условиях выращивания», — комментирует представитель отдела обслуживания клиентов по Центральной и Восточной Европе Эмиш Агнеш Киш (Венгрия).

«Мы очень рады наблюдать у наших дистрибуторов такой же профессиональный подход, как и в компании Monsanto».

Глава отдела развития компании Monsanto Сильви Нойес призналась, что увиденное на поле фирмы «Агрос» превзошло ее ожидания. Госпожа Нойес отме-



тила, что следует отдать должное тому объему работы, который проделали профессионалы «Агрос», результатом усилий которых и стало демонстрационное поле в сегодняшнем его виде.



тила, что следует отдать должное тому объему работы, который проделали профессионалы «Агрос», результатом усилий которых и стало демонстрационное поле в сегодняшнем его виде.

**Даниэль Томпос,** директор отдела маркетинга компании Monsanto по Центральной, Восточной Европе и Африке, в качестве отличительной особенности поля фирмы «Агрос» выделил сосуществование опытной и производственной площадок.

«Поля для испытаний гибридов сегодня не редкость в семеноводческих компаниях Европы, а вот производственной зоны, как правило, нет. Демонстрационное поле фирмы «Агрос» — единственное в своем роде», — считает господин Томпос.

Кроме того, Даниэль отметил профессиональный уровень организации поля фирмы «Агрос», также проведя параллели с Европой.

«Мне импонирует стремление этих людей учиться. Всякий раз, бывая в Голландии, Польше или Венгрии, команда фирмы «Агрос» впитывает передовые идеи и реализует их на своих площадках. Благодаря этому, мы можем видеть, как европейские технологии распространяются на сибирской земле.



**Гарри Руттен,** специалист компании Monsanto по защищенному грунту, на протяжении четырех лет сотрудничает с фирмой «Агрос» и, поэтому, имеет возможность объективно оценить перемены, произошедшие на поле «Агрос». Господин Руттен уверен, что данная демонстрационная площадка непременно заслуживает личного посещения.

«Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать, поэтому я призываю всех посетить Новосибирск, увидеть все своими глазами и составить собственное объективное представление о результатах работы, проделанной командой «Агрос», — делится мнением господин Руттен.

Встреча дистрибуторов Seminis и De Ruiter, прошедшая на базе ООО АТФ «Агрос», стала первым столь масштабным мероприятием, собравшим на территории Сибири специалистов из разных уголков Евразии. Несмотря на различные подходы и локальные проблемы в овощеводческом и семенном бизнесе профессионалы нашли общие темы для взаимно интересных бесед.

Следует отметить, что мероприятие, прошедшее на сибирской земле, получило заслуженно высокую оценку среди всех участников. По завершении программы Встречи, гости разъезжались, с теплотой прощаюсь друг с другом. Как и в прежние годы, День поля «Агрос» сплотил единомышленников, превратив их в настоящих друзей.

Елена Рунц



## ОТ РЕДАКТОРА

Нельзя обойти вниманием тот факт, что Встреча Дистрибуторов состоялась в условиях довольно непростой внешнеполитической ситуации. Тем не менее, мы видим, сколько гостей из разных стран приехали в Новосибирск изуважения к Николаю Александровичу Потапову. В каждой беседе с участниками мероприятия, с которыми нам удалось пообщаться, проскальзывало это уважение. И даже больше — восхищение. Выражу, наверное, общее мнение, если скажу, что никто не ожидал, насколько высоко поднял планку сибирского земледелия Николай Потапов и его команда. Если и были среди гостей люди, ехавшие сюда с предвзятым отношением к России, то, побеседовав с ними, мы заметили, насколько кардинально переменилось их мнение. Это произошло исключительно благодаря профессионализму команды «Агрос». От себя хотелось бы добавить, что подобные мероприятия следовало бы проводить чаще, и выделять то, что вызывает гордость за наш регион, нежели делать упор на существующих проблемах. Трудности, конечно, есть, и больше всего в сельском хозяйстве, но нельзя игнорировать положительные примеры, когда человек работает и добивается успехов. Николай Александрович не стал ждать, пока кто-то решит его проблемы, а сделал это сам. Вызывает гордость, что на новосибирской земле есть такие люди, которые своим трудом зарабатывают позитивный имидж для региона. Хочется пожелать руководителю компании «Агрос» Николаю Потапову дальнейших успехов и реализации новых масштабных и значимых для России проектов!



НОВОСИБИРСК  
**АГРОС** АГРОТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ФИРМА

000 АТФ «АГРОС»  
630054, г. Новосибирск, ул. Серафимовича, 1/3.  
Тел/факс: (383) 325-16-26, 325-16-27, 325-16-28.  
E-mail: info@agronsk.ru, http://www.agronsk.ru

# Современные, надежные, доступные

ГК «Агроснабтехсервис» традиционно участник и соорганизатор мероприятия «День поля по Новосибирской области». В этом году территорией проведения стали, уже привычные по ранее проведенным подобным мероприятиям, поля ОАО «Племзавод «Чикский» Коченевского района. Настоящий сельскохозяйственный праздник состоялся 8 августа 2014 года, в котором приняли участие более 30 фирм-экспонентов(экспонатов) и 500 посетителей.

Как ведущий поставщик с/х техники в Новосибирской области, мы представили наибольшую экспозицию общей протяженностью 300 метров — это более чем 60 образцов современной сельхоз техники, от 20-ти производителей. Среди них трактора мощностью от 30 до 400 л.с. — всем известные МТЗ, ХТЗ и «Кировцы», а также машины TERRION.

Современные, надежные, доступные белорусские зерно — и кормоуборочные комбайны марки «Палессе» (производства «Гомсельмаш») с 3-летней гарантией, что еще нужно для успешной работы? Правильно — это выбрать оптимальный комбайн, максимально удовлетворяющий потребностям конкретного хозяйства, в этом мы Вам поможем!

Модельный ряд зерноуборочных комбайнов марки «Палессе» составляет 5 машин, говорит директор «Агротехники Сибири» Илюшин Алексей, — а именно новинки КЗС-5 и КЗС-14, испытанные и проверенные временем комбайны КЗС-812, КЗС-10, КЗС-1218. Мы сегодня представили на выставке «элиту» гомельмашских машин: комбайн КЗС-812 с классической однобарабанной системой обмолота, оснащенный двигателем Д-260, мощностью 210 л.с. Отмету, что «восьмерка» может оснащаться как серийным измельчитель-разбрасывателем соломы, так и копнителем для ее сбора и дальнейшего применения, например, на фермах. Далее представляю вам комбайны КЗС-10 или, как говорят в народе «девятка». Это наиболее продаваемые комбайны в России и гордость производственного объединения Гомсельмаш-Бранксельмаш. Причиной тому — тщательно подобранный по мощности и крутящему моменту двигатель ЯМЗ-236БЕ2-28 (250 л.с.), обеспечива-



ющим пропускную способность по хлебной массе 10 кс/с, что оптимально для хозяйств с урожайностью до 30-40 ц/га. Комбайн можно оснастить жатками 6 или 7 метров с транспортной тележкой и подборщиком с шириной захвата 3,4 м.

Для хозяйств с высокой урожайностью идеален комбайн КЗС-1218 — самый мощный в своем классе. В нем применена двух барабанная система обмолота, суммарный угол охвата барабанов составляет 213 градусов. Мощный двигатель ЯМЗ-238 (330 л.с.) и жатки с шириной захвата 7 и 9 метров, позволяют отлично убирать влажные высокосоломистые и полеглые хлеба.

Нельзя обойти стороной и белорусскую технику, выпускаемую под брендом «Хозяин» на заводах в Минске и Смоленске. Это уже более 10-ти лет работающие в Новосибирской области горизонтальные кормораздатчики ИСРК-12Ф «Хозяин» (и другие модификации) — надежные, неприхотливые машины, обеспечивающие ежедневное приготовление и раздачу качественного корма на фермах с поголовьем до 1000 голов из расчета на одну машину. Разбрасыватель-выдуватель соломы РВС-1500 — незаменимая машина для формирования подстилки животным и закладки кормов в сенажные ямы или бурты. Новая продуктовая линейка прицепов «Хозяин» серии ПСКТ и РОУМ уже успела найти своих хозяев в нашей области и получить первые положительные отзывы.

Отдельной группой была представлена импортная техника под флагом ООО «Коченевский агроснаб», тут собрались ведущие мировые бренды Poettinger, Maschio Gasparro, Gregoire Besson и российские тракторы TERRION и VERSATILE.

Наиболее полно была представлена продукция австрийской компании POETTINGER, которая на выставке демонстрировала прицепные и навесные дисковые косилки. Ряд косилок продолжала комбинация из фронтальной ALFA Motion и задненавесных косилок Novacat

Х8 агрегатированных с трактором TERRION 3180, общей шириной захвата 9 метров.

Трактора TERRION были представлены на выставке моделями ATM 3180 и ATM 7360. Они без особых нареканий отработали на полях Новосибирской области около трех лет и подтвердили качество российской сборки. Весь модельный ряд тракторов TERRION составляют машины мощностью 180, 200, 280 и 360 л.с., примечательно, что все они доступны в лизинг до 10 лет по программе ОАО «Росагролизинг».

Объединяет всю представленную под «знаменами» ГК «Агроснабтехсервис» технику наличие сервисного сопровождения каждой поставляемой нами машины или оборудования на протяжении всего периода эксплуатации от предпродажной подготовки и ввода в эксплуатацию до и после гарантийного обслуживания. Это достигается благодаря слаженной работе 9-ти стационарных межрайонных технических центров. Мы всегда открыты для своих клиентов и приглашаем дополнительно ознакомиться с современными образцами с/х техники в нашем торгово-техническом центре в поселке Коченево на улице Промышленная, 13.

Значительный вклад ГК «Агроснабтехсервис» в техническое переоснащение агропромышленного комплекса Новосибирской области современной сельскохозяйственной техникой был отмечен и Правительством Новосибирской области в виде почетной грамоты, которую из рук врио губернатора региона Городецкого Владимира Филипповича получил руководитель компании Жуков Анатолий Васильевич.

**000 «Агроснабтехсервис»  
официальный дилер  
000 «КЗ «Ростсельмаш»  
в Новосибирской  
и Кемеровской областях  
тел. (383) 223-27-77  
[www.agrosnab-nso.ru](http://www.agrosnab-nso.ru)**



## Владимир Городецкий: «Своих продуктов Новосибирской области хватит»

В Новосибирской области начинается уборочная кампания. О том, каким будет урожай, о ходе уборочной стадии, а также о мерах, предпринимаемых в регионе по развитию сельских территорий, рассказал журналистам врио губернатора Новосибирской области Владимир Городецкий.

В ходе беседы с представителями СМИ, Владимир Филиппович подчеркнул, что аграрии области готовы к проведению уборочной кампании, а планируемые объемы валового сбора зерновых полностью обеспечат продовольственную безопасность региона.

На данный момент уже 22 района Новосибирской области приступили к уборке зерновых. Эксперты в оценке будущего урожая придерживаются осторожных прогнозов. По предварительным оценкам валовой сбор зерна может составить от 2 до 2,2 млн тонн. Этот объем, по словам Городецкого, не только полностью обеспечит продовольственную безопасность региона, но и позволит крестьянам заработать.

В качестве примера он назвал одно из крупнейших хозяйств Маслянинского района «Сибирская нива», где не только успешно применяются новые технологии при уборке зерна, но и сам рабочий процесс организован так, чтобы не потерять ни одного часа. «Горожане должны знать, что жители села

по-настоящему борются за урожай» — подчеркнул Владимир Городецкий. Так, в этом году все виды уборочных работ планируется провести на площади 2,4 млн га. Зерновые культуры будут собраны на площади 1,6 млн га, в том числе пшеница — на площади 1 млн га. Коровье культуры соберут на площади 705 тысяч га, картофель и овощи — на площади 44 тысячи га, технические культуры (лен-долгунец, подсолнечник, рапс) — на площади 81 тысячи га. Также по итогам уборочной кампании сельхозпроизводители планируют собрать около 450 тысяч тонн картофеля, 160 тысяч тонн овощей, 5 тысяч тонн льноволокна, заготовить не менее 422 тысяч тонн сена, более 1,1 млн тонн сенажа и 625 тысяч тонн силоса для животноводческой отрасли.

Стоимость уборочной кампании в этом году составит 1,6 млрд рублей. Большая часть затрат пойдет на ГСМ и запасные части для сельхозтехники. Чтобы не допустить спекуляции, за стоимость и того и другого обещают пристально следить.

В настоящее время прорабатываются вопросы подготовки изменений в действующую программу «Развитие сельских территорий Новосибирской области на 2014-2020 годы», которые отразят специфику и перспективы развития сельских районов. Изменения направлены на комплексное развитие сельских территорий — улучшение качества жизни на селе.

# Любых «американцев» сделаем...

Как добиться высоких надоев — знали наши бабушки и прабабушки, но мы потеряли этот опыт.... и сейчас начинаем вспоминать через науку то, что знали всегда.

Родом из детства. Помню детство, лето... Я сидел с больной ногой в бабушкином доме: на лето я всегда уезжал к бабушке и каждый год получал какую-то рану. Просто я был озорным мальчишкой. Сидел и смотрел, как бабушка делала какую-то мешанку для коровы на завтра. Утром она поставила в печь запаривать крапиву. А сейчас бросила остатки хлеба, каши, то, что осталось от завтрака и обеда, и вылила из кринки остатки скошенного молока туда же, в ведро. Позднее всю смесь она перемешала и оставила до утра. Корова у бабушки молока давала много, раза в два больше, чем любая другая корова в деревне. У моей бабушки все было по-другому, всегда лучше, чем у всех остальных. Я очень жалею, что не понимал тогда, что крестьянские знания, где-то интуитивные, где-то полученные по наследству, имеют большое значение, что они очень пригодятся мне в жизни....

**Пробиотик от бабушки.** Сейчас, когда мне за шестьдесят, и я понимаю, что именно тогда делала бабушка, мне становится обидно за современных фермеров, у которых не было этого опыта, которые изучали сельское хозяйство по учебникам или по интернету, и я очень благодарен бабушке за ее неосознанные уроки. Крапива, даже измельченная и запаренная — это хорошая поверхность для размножения кисломолочной микрофлоры, которая содержится в скошенном молоке. В крапиве есть азот, минералы... не все, наверное, знают, что в листьях крапивы содержится до 26% протеина. Хлеб и остатки каши — это углеводы, которые являются питанием микрофлоры, вся смесь стоит до утра в теплом помещении в течение 10–12 часов. И все, пробиотик готов, как его назовем? (Пробиотик — это набор штаммов полезной микрофлоры в сухом или жидким состоянии. В жидким состоянии он начинает работать сразу, в сухом — через 6–8 часов)

когда кругом живут враждебные племена. Чужая микрофлора попала в рубец, тогда родная, которая коровья, начинает резко развиваться, не дает колонизировать чужакам свою территорию. Внешняя микрофлора тоже развивается, ведь ей тоже нужно выживать. А сейчас вся развитая микрофлора все глубже и глубже перерабатывает питание и еще дальше развивается. За это время продукты метаболизма микрофлоры, летучие жирные кислоты впитываются и поступают в печень, для того, чтобы превратиться в компоненты молока. А позднее и сама микрофлора в сычуге переваривается, чтобы обеспечить корову витаминами и белком, и переварится на 85%, но витаминов и белка будет больше, чем обычно. Вот тебе и бабушка!

Полную технологию самостоятельного производства пробиотика НИМОПЛ «Родник» дает в качестве бонуса вместе с оборудованием КЛ «Хлебороб». Этому пробиоти-

ку я дал название «Здоровые плюс», потому что кроме повышения надоев и привесов он повышает иммунный статус животного, оттуда в названии появился «плюс».

**Комбикормовая линия «Хлебороб»** одновременно является началом линии кормов-пробиотиков 50/50. Линия состоит из измельчителя для соломы, сена, зерна, другого грубого материала, который может являться добавкой в корма, и двухшнекового смесителя. Мы 50% зерна в концентратах заменяем сеном, но через форсунку подаем на смесь пробиотик «Здоровые плюс» собственного приготовления, и наше сено становится по энергетике выше, чем зерно. Всю массу, которую мы загрузили в смеситель, мы пропитываем пробиотиком, в котором есть ароматизатор. Это повышает поедаемость корма и дает еще дополнительное молоко. У коровы в 4–5 раз больше вкусовых рецепторов, чем

Вячеслав Костин



8-800-100-7150

Звонок со всех телефонов и регионов России БЕСПЛАТНЫЙ

[www.agrostimul.ru](http://www.agrostimul.ru)

# Погрузчики для сельхозпроизводителей, проверенные временем

## «ГИДРОСИБ» (ООО)

Компания ООО «ГИДРОСИБ» занимается поставками и производством современной сельхозтехники, навесного оборудования на тракторы МТЗ, ЮМЗ, ЛТЗ, Т-40, Т-25, на китайскую и корейскую технику, а также реализует гидравлическое оборудование и запчасти для сельхозтехники, лесозаготовительной, дорожной и коммунальной техники и спецтехники.

Это фронтальные погрузчики ПКУ-0,8; ПКУ-0,9; ПФ-1; ПЭФ-1Б, стогометы (СНУ), грабли ГВВ-б, сенокосилки роторные (КРН-2,1; КРН-2,4), сенокосилки сегментопальцевые (КН-2,1), зерносушилки (СЗП-3,6), щетки дорожные (ЩУН-13) и другие агрегаты, а также гидроцилиндры, насосы НШ, распределители, РВД и многое другое.

Компания «ГИДРОСИБ» на протяжении 12 лет сотрудничает с различными производителями навесного оборудования, гидравлики и является дилером ООО «ЮргаАгромаш», ООО «Сельхозмашактив», ООО «Сельхозмаш» и др.

Участие в ярмарках, тесный контакт с производителями, осуществление обратной связи с покупателями, развитие и обучение персонала — всё это имеет большое значение для работы компании. За эти годы компания накопила большой опыт внедрения передовых технологий.

С 2012г. ООО «ГИДРОСИБ» открыли собственное производство ПКУ-0,9 «Булат». На сегодняшний день это самый продаваемый и востребованный на рынке погрузчик.

Политика компании — это честность и порядочность в работе с клиентами, построение взаимо выгодных и долгосрочных партнёрских отношений с производителями и покупателями. Наши менеджеры всегда готовы предоставить всю необходимую информацию по любому оборудованию, учитывая предпочтения и выбор клиента. По первому требованию они проверят комплектность, отсутствие повреждений, исправность всех систем. Наша компания предоставляет пакет документов на возмещение части денежных средств при покупке сельхозтехники по программе государственной поддержки.

Широкий ассортимент предлагаемого оборудования, расходных материалов и запчастей, гибкая система скидок, различные формы оплаты, постоянное наличие на складе, организация доставки в черте города, а также по всей России (транспортными компаниями) в максимально короткие сроки — всё это позволяет компании «ГИДРОСИБ» сотрудничать с фермерскими хозяйствами, индивидуальными предпринимателями, а также с крупными агрофирмами по всей стране.



ПОГРУЗЧИК ФРОНТАЛЬНЫЙ ПКУ - 0,8



Универсальный фронтальный погрузчик ПКУ-0,8 представляет собой специальную технику, предназначенную для погрузки всевозможных грузов (снега, песка, щебня, силюса, соломы, навоза, сена, минеральных удобрений) в транспортные средства для механизации и автоматизации внутрискладского обслуживания.

Новосибирск, ул. Фабричная 10, оф 216 и отдельный вход (выставочный зал)

Телефон: (383) 2-121-121, 213-35-88, 8-913-987-6354, 8-913-749-67-97

E-MAIL: [GIDROSIB@NGS.RU](mailto:GIDROSIB@NGS.RU), [AGRO-N@NGS.RU](mailto:AGRO-N@NGS.RU), [YRI@GIDROSIB.RU](mailto:YRI@GIDROSIB.RU), [KIV@GIDROSIB.RU](mailto:KIV@GIDROSIB.RU), [EAV@GIDROSIB.RU](mailto:EAV@GIDROSIB.RU)

Факс: (383) 362-15-54 Сайт: [www.GIDROSIB.RU](http://www.GIDROSIB.RU)

# Еще один шаг к столетнему юбилею

8 августа Кочковский район отпраздновал свое 90-летие. Праздник собрал на главной площади райцентра более тысячи гостей. О том, как проходило торжество, и чем удивили организаторы, читайте в нашем материале.



**Я**ркие костюмы в народном стиле, шутки и прибаутки из уст приветливых кочковцев — вот чем запомнилась выставка-ярмарка, которую организовали местные муниципальные образования. Всего их десять в небольшом Кочковском районе, но задора и желания продемонстрировать свои достижения хватило бы еще на десять сел. Народные ремесла, изыски русской кухни, дары природы и произведения искусства — все это можно было увидеть, потрогать и сфотографировать. Особенно много восхищенных взоров привокала девушка из Троицка, которая и цветочные композиции создает и на овощах узоры вырезает. В руках талантливых кочковских людей даже арбуз становится произведением искусства. Зарядившись позитивом на ярмарке, мы идем к месту главного торжества — на площадь перед Домом Культуры.

Открылся праздник ровно в полдень шествием колонн, в котором можно было увидеть представителей 10 муниципальных образований района и 19 его организаций и предприятий. После чего — чтобы добавить нотку молодежного драйва — по площади с флагами прокатились мотоциклисты, а затем — к восторгу маленьких зрителей — в праздничное небо выпустили 90 воздушных шаров.

90 лет прожил район, и надо сказать, непростыми были эти годы. Образованный в 1924 году, к концу 30-х он неожиданно для себя стал частью Алтайского края. Через два года — вернулся в семью Новосибирской области. В 1963 году район присоединили к Доволенскому, правда, недолго. Через два года он в очередной раз обрел независимость. О богатой на события истории малой Родины гостям праздника рассказали сами кочковцы, в ненавязчивой форме, перемежая рассказ номерами самодеятельности и вручением наград.



Петр Шилин, глава района, в своей вступительной речи выразил благодарность ветеранам-первоцелинникам, благодаря которым кочковская земля стала богатой и плодородной. Кроме этого он подчеркнул, что, несмотря на малую территорию, по сельскохозяйственному производству Кочковский район входит в тройку лидеров Новосибирской области. «90 лет — срок не малый, но история нашего района не заканчивается сегодняшним днем. Надо продолжить работу, чтобы оставить достойное наследие нашим детям. Для этого необходимо объединять усилия. Мне отрадно видеть, что наш район развивается. Нам удалось серьезно продвинуться вперед в сфере здравоохранения, в спорте — мы отремонтировали все лечебные учреждения, создали новый спортивный комплекс, следим за постоянной подачей тепла в детские сады и школы. Строятся дороги. Серьезные инвестиции идут в аграрную сферу, но она нуждается в реформировании. Нам нужен рынок сбыта сельхозпродукции, чтобы мотивировать людей производить больше. Мы с оптимизмом смотрим в будущее и верим, что нам удастся все планы претворить в жизнь».

О том, что район изменился в лучшую сторону, говорили и первые лица области.



Иван Мороз, председатель законодательного собрания Новосибирской области: «Район до неузнаваемости преобразился — это видно с первого взгляда. Строятся новое жилье, новые социальные объекты, улучшается ситуация в здравоохранении. Я обратил внимание, когда проходил мимо палаток с представителями муниципальных образований, до чего народ в Кочковском районе доброжелательный и творческий. Глядя на них, веришь, что они справляются со всеми проблемами. Трудности есть, они разного характера — и в социальном плане и в аграрном секторе, но сегодня праздник, и, наверное, не стоит об этом говорить. Хочу пожелать кочковцам не терять веру в своих руководителей, потому что администрация района делает все, что в ее силах. Я уверен, что вместе мы преодолеем все трудности».



Олег Клемешов, глава администрации Ленинского района города Новосибирска: «Мы давно является побратимами с Кочковским районом, и я могу сказать, что очень рад тому, что он развивается и хорошеет на глазах. Я не так часто бываю здесь, но если бываю, то обязательно отмечаю перемены к лучшему: положили новое дорожное полотно, отремонтировали больницу и прочее. Есть вещи, в которых Кочковский район опережает наш, Ленинский, несмотря на то, что мы — часть большого города. Например, я белой завистью завидую, что у нашего «подшевального» нет очередей в детские сады. Для нас это головная боль, а здесь эту проблему успешно решают. Что я могу пожелать Кочковскому району? Конечно, процветания и реализации всех намеченных планов, чтобы Кочковский район и в дальнейшем радовал нас своими успехами».





Юрий Горлатых, депутат Законодательного собрания Новосибирской области:  
«Если говорить о динамике развития района, то мне есть

с чем сравнивать. Буквально десять лет назад, когда мы праздновали 80-летний юбилей, я был на этом празднике ведущим и зачитывал со сцены цифры — что было сделано. И знаете что? С тех мы ничего не потеряли, только приобрели. Район развивается, прирастает в социальной сфере: реконструирована больница, введен в эксплуатацию спортивный комплекс, предмет зависти наших соседей. А дороги! Если раньше все шутили: «Въезжаешь в Кочки и сразу кочки!», то теперь об этом уже забыли, потому что в райцентр ведет прямая, как стрела, дорога. Это ли не динамика?»



С юбилеем Кочковский район поздравил и Александр Титков, врио заместителя губернатора Новосибирской области: «Кочковский район занимает особое место в нашей области: как на карте, так и в производстве. Да, все знают, что по своей территории район относительно небольшой, но так много добрых дел свершается на кочковской земле! Трудолюбивые люди Кочковского

района своими руками дарят нам уверенность в завтрашнем дне, обеспечивая продовольственную безопасность региона. Я думаю, что последние события, произошедшие на международной арене, заставили нас всех лишний раз задуматься о том, насколько это важно. В истории каждого района, так же как и в жизни человека, есть тяжелые страницы, которые нужно преодолеть сообща — если кризис — пережить, проблемы — решить. В самое ближайшее время мы вместе будем определять меры поддержки сельхозпроизводителей для того, чтобы вывести эту сферу жизни района на новый, передовой уровень».



О том, что Кочковская земля привыклаправляться с трудностями, нашему корреспонденту рассказал Михаил Зверев, бывший первый секретарь райкома партии с 1980 по 1991 годы: «История нашего района была непростой. Район фактически был возрожден в 1965 году, приобретя иммунитет ко всяким катаклизмам, которые происходят в стране и мире. Те изменения к лучшему,

которые я сегодня вижу, греют мне сердце, как бывшему руководителю района. Я чувствую свою сопричастность к празднику, потому что в свое время мы стремились сделать все возможное для Кочек. Я вижу это стремление и у сегодняшнего руководства, поэтому скажу, не покривив душой, что если есть какие-то успехи у Кочек на фоне других районов, то во многом благодаря команде главы района. Я знаю, что у Кочек есть трудности с финансированием, далеко не все проекты, ко-



торые необходимы жителям, удается реализовать, но я верю в то, что у нашего района есть будущее. Что я бы сделал сегодня на месте главы района? Наверное, постарался бы сохранить то наследие, которое оставили нам советские труженики, ведь основа всего, что сейчас есть, закладывалась в 40е годы — и мы не должны об этом забывать».

Побеседовав с почетными гостями праздника, которые давно знают и уважают Кочковский район, мы поняли, что отличает его от остальных. В первую очередь, уже по тому, как была составлена программа празднования, можно было понять, что его главное достояние — это люди, которые живут и трудятся на родной земле. Именно им были обращены самые теплые слова в этот день, для них звучали песни, им вручали грамоты и подарки. Три молодые семьи получили свидетельство о предоставлении социальной выплаты на строительство жилья. А тем супружеским парам, которые уже полвека идут рука об руку, представилась возможность еще раз подтвердить свои клятвы на торжественном бракосочетании, которое состоялось на главной площади села. После того как официальная часть праздника закончилась, всех гостей пригласили на пробу юбилейного торта. А вечером жителей Кочек ждал фейерверк, с которого начался отчет нового десятилетия, новой вехи в истории самого маленького, но самого трудолюбивого района Новосибирской области.



# Кредит для вашего бизнеса

Редкому предпринимателю не требуется надежное кредитное плечо. Сбербанк предлагает малым сельхозпредприятиям несколько комплексных продуктов, направленных на поддержку и развитие бизнеса. Линейка Сибирского банка учитывает любые потребности — в зависимости от цели привлечения клиентов заемных средств.

Так, предложение Сбербанка «Бизнес-Оборот» разработано специально для сельхозпредприятий и индивидуальных предпринимателей с выручкой не более 400 млн. рублей в год. С кредитом «Бизнес-Оборот» заемщик сможет пополнить оборотные средства своей компании, осуществить текущие расходы, а также реализовать планы по развитию бизнеса. Продукт удобен в сезон посевых и уборочных работ. Например, весной предприниматели закупают горюче-смазочные материалы (ГСМ), зерновые, семена и удобрения, а осенью, в период проведения уборочных работ, используют Бизнес-оборот с целью покупки ГСМ и выплаты заработной платы сотрудникам.

В качестве обеспечения при получении кредита подойдет сельхозоборудование, сельхозтехника, объекты недвижимости, поручительство владельцев бизнеса, крупный рогатый скот, поручительство Фондов по поддержке малого бизнеса, гарантии субъектов РФ или муниципальных организаций.

Условия кредита определяются индивидуально в зависимости от суммы запрашиваемого кредита, срока кредитования, вида и размера обеспечения.

Тем, кто задумался об обновлении автопарка, будет интересен кредит «Бизнес-Авто». Предложение не ограничивает заемщиков в желаниях: с «Бизнес-Авто» можно приобрести тракторы, комбайны, оборудование для посевых и уборочных работ, легковые и грузовые автомобили.

Для оптимизации сделки банк предлагает клиенту гибкую систему определения первоначального взноса по кредиту, а в качестве залога принимает приобретаемую технику / автотранспорт, купленный на средства банка. Условия сделки достаточно интересные: есть возможность установить сезонный график погашения кредита, а также получить отсрочку в погашении основного долга. Из прочих бонусов: возможность включения в сумму кредита стоимости дополнительного оборудования, полной или частичной стоимости страховки приобретаемого транспортного средства за первый год. Кроме того, в рамках «Бизнес-Оборота» можно получить кредит на покупку новой техники взамен старой по схеме Trade-In.

Сбербанк предлагает сельскохозяйственным организациям не менее популярный кредит «Бизнес-инвест» на цели покупки запчастей для техники, ремонта с/х техники, приобретение складов. В обеспечение принимается недвижимость, оборудование, крупный рогатый скот.

Как получить кредит? Нужно сделать лишь три простых шага. Во-первых, обратитесь в кредитующее подразделение Сбербанка России. Специалист банка назначит встречу, ознакомит со списком документов, необходимых для получения кредита, и ответит на ваши вопросы. Во-вторых, на встрече со специалистом банка совместно заполните анкету на получение кредита и передайте пакет необходимых документов, договоритесь о времени посещения специалистом банка вашего бизнеса. Заключительный шаг — анализ финан-



сово-хозяйственной деятельности вашего бизнеса, после которого банк примет решение о предоставлении кредита.

Положительное решение доступнее, чем вы можете ожидать. Это подтверждают цифры: за первое полугодие 2014 года сибиряки оформили 430 кредитов «Бизнес-Оборот» на общую сумму почти 1,5 миллиарда рублей, 135 кредитов «Бизнес-Инвест» — на сумму 725 млн. рублей и 66 кредитов «Бизнес-Авто» на сумму порядка 230 млн. рублей.

Стоит отметить, что 239 кредитов «Бизнес-Оборот» на общую сумму 585 миллионов рублей, 53 кредита «Бизнес-Инвест» на сумму 130 млн. рублей выдано в Алтайском крае. Также активно жители края оформляли «Бизнес-Авто»: 42 кредита на сумму 53,4 млн. рублей.

Развивайте бизнес со Сбербанком!

Более подробную информацию вы можете получить в отделениях Сбербанка:

**Алтайское отделение №8644**

Бийское отделение — г. Бийск, ул. Ленина 153, ДО № 8644/0330, Севрюкова Марина Александровна, тел. (3854)-398020

Алейское отделение — г. Алейск, ул. Советская, 102, ДО № 8644/262, Митина Марина Викторовна, тел. (38553) 26-544

Павловское отделение — с. Павловск, Ленина, 32, ДО № 8644/0664, Волкова Ольга Николаевна, тел. (38581) 26-421

Рубцовское отделение — г. Рубцовск, Ленина, 47, ДО № 8644/0222 Павленко Анастасия Анатольевна, тел. (38557) 92-108

Славгородское отделение — г. Славгород, ул. Володарского 121 ДО № 8644/0487, Храмова Ирина Анатольевна, тел. (38568) 79-141

**Новосибирское отделение №8047**

р.п. Ордынское, ул. Ленина, 26, тел. 383-59-25-492

р.п Краснозерское, ул. Ленина, 19, тел. 383-57-41-784

г. Карабулак, ул. Октябрьская, 23, тел. (38355) 33153

г. Татарск, ул. Закриевского, 115, тел. 8-38364-24-378

р.п. Чаны, ул. Ленина 186А, тел. 383-67-23-327

г. Искитим, Подгорный-4, тел. (38343) 2-74-17, 4-58-15

ОАО «Сбербанк России»

Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 08.08.2012 г.

С подробной информацией Вы можете ознакомиться по тел. 8-800-555-55-50 и на сайте [www.sberbank.ru](http://www.sberbank.ru)

Предложение действительно на момент размещения рекламы



**СБЕРБАНК**

Всегда рядом

**G-SPECIAL**

**УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ТРАКТОРНЫЕ МАСЛА ДЛЯ ГИДРОСИСТЕМ И ТРАНСМИССИЙ (UTTO)**




МАСЛА G-SPECIAL UTTO (ISO VG 10W, 30, 10W-30) ПРОИЗВОДЯТСЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ МИНЕРАЛЬНЫХ БАЗОВЫХ МАСЕЛ И ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОГО ПАКЕТА ПРИСАДОК, БЛАГОДАРЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ МАСЛО ОБЛАДАЕТ ВЫСOKИМИ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫМИ СВОЙСТВАМИ И ОБЕСПЕЧИВАЕТ НАДЕЖНУЮ РАБОТУ ГИДРАВЛИЧЕСКИХ И ТОРМОЗНЫХ СИСТЕМ, ТРАНСМИССИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ, РАБОТАЮЩЕЙ В ЖЕСТКИХ УСЛОВИЯХ ЭКСПЛУАТАЦИИ.

**ОДОБРЕНЫ:**

ZF TE-ML 03C, 03F, 06K, 07F; CATERPILLAR TO-4; ALLISON C-4; KOMATSU KES 07.868.1, API CF/CF-2; VOLVO CE WB101; MASSEY FERGUSON CMS M1143/M1145; CNH MAT 3525; JOHN DEERE JDM J20C/D

Производитель: Gazpromneft Lubricants Italia S.p.A.  
Via Francesco Benaglia, 13-00153 Roma-Italia  
Tel: +39 06 58315 1 Fax: +39 06 58315 222  
[www.gazprom-neft.it](http://www.gazprom-neft.it)

Импортер: ООО «Газпромнефть-СМ»  
117218, г. Москва, ул. Кржижановского, д.14, корп. 3, блок А  
Тел: +7 (495) 642 99 69  
Факс: +7 (495) 642 99 69, доб. 2561  
[www.gazpromneft-oil.ru](http://www.gazpromneft-oil.ru)

ООО «Компания «Элтон» — официальный дистрибутор  
г. Новосибирск, пр. Строителей, 25  
Тел: (383) 354-07-35, моб.: +7-913-454-39-49  
E-mail: [usb.69@mail.ru](mailto:usb.69@mail.ru)  
[www.elton54.ru](http://www.elton54.ru)

G-Special — бренд компании «Газпром нефть»



# На пороге перемен

**На «Дне поля-2014» аграрии обсудили перспективы развития отрасли**

**В** Коченевском районе прошел ежегодный «День поля». Это не только праздник земледельцев, но и выставка достижений сельского хозяйства. На торжественном мероприятии, которое состоялось на территории племзавода «Чикский», побывали корреспонденты нашего журнала.

Вопреки пасмурной погоде и пронизывающему холодному ветру на поле царит атмосфера праздника: реют яркие флаги, играет музыка, а дети в народных костюмах держат в руках пшеничные колоски. Правда, главные солисты праздника — не певцы, а трактористы. Чтобы поздравить новосибирских тружеников и вручить им заслуженные награды, на празднике побывал врио губернатора Владимир Городецкий.

В своей приветственной речи, Владимир Филиппович особенно отметил тот факт, что люди, посвятившие жизнь сельскому хозяйству, не просто обеспечивают продовольственную безопасность, но дарят нам уверенность в завтрашнем дне: «Трудно переоценить то, что делаете вы, дорогие труженики. Каждое утро, просыпаясь, мы знаем, что на нашем столе есть хлеб, молоко — все самое необходимое для жизни — и это все сделано вашими руками. Спасибо вам, за тот выбор, что вы сделали в жизни.

Я убежден, что сельскохозяйственное производство — это одна из развитых отраслей производства Новосибирской области. Многие, представленные сегодня на выставке, образцы современной сельхозтехники уже работают на полях региона. Мы это ощущаем, когда ежегодно прирастаем в производстве молока, в животноводстве и растениеводстве».

Врио губернатора особенно подчеркнул тот факт, что сегодня перед сельхозпроизводителями встало непростая задача: доказать на деле, способны ли они своими силами обеспечить продовольственную безопасность страны. Он отметил, что считает своим долгом поддерживать труд сельхозпроизводителей и что необходимо поднимать уровень жизни тружеников села. В регионе для этого реализуются многие программы — и по газоснабжению сел, по обеспечению качественной чистой водой, по благоустройству территории и др. «Проблемы села будут решаться, но главное



Проблемы села будут решаться, но главное условие для этого — наш с вами труд, новая экономика, которую мы должны создавать и в агропромышленном комплексе», — отметил Владимир Городецкий.

Впервые «День поля» в Новосибирской области был проведен в 2008 году, и с тех пор стал традиционной площадкой для чествования сельхозпроизводителей, проведения деловых переговоров, а также демонстрации передовых технологических разработок в аграрной сфере. Владимиру Городецкому продемонстрировали высокопроизводительные и экономичные комбайны, трактора, сеялки,

условие для этого — наш с вами труд, новая экономика, которую мы должны создавать и в агропромышленном комплексе», — отметил Владимир Городецкий.

Впервые «День поля» в Новосибирской области был проведен в 2008 году, и с тех пор стал традиционной площадкой для чествования сельхозпроизводителей, проведения деловых переговоров, а также демонстрации передовых технологических разработок в аграрной сфере. Владимиру Городецкому продемонстрировали высокопроизводительные и экономичные комбайны, трактора, сеялки,

оборудование для животноводческих ферм, переработки и хранения зерна. Техника расположилась на десятках гектар, ассортимент огромный, а на каждый трактор — десятки наименований навесного оборудования. Сами машины год от года все более современные. Производители сельхозтехникиrapортуют о готовности своих машин к уборочному сезону, и горячему периоду сервисного обслуживания, ведь все понимают, насколько важен каждый день страды.

Пользуясь случаем, корреспонденты нашего журнала побеседовали с производителями техники и поинтересовались, чего они ожидают от нового сезона и что изменится в их жизни в условиях введенных правительством санкций.

**Иван Павлюченков,  
директор «Белагро-Новосибирск»**

— Да, действительно, были введены санкции, но сейчас сложно предсказать, к чему они приведут. Возможно, поднимется цена на продукты, и пойдет цепная реакция. С другой стороны, мы надеемся, что в условиях особого внимания к земледельцам, возникнет большой спрос на новую, а главное, не слишком дорогую сельхозтехнику. Мы как раз предлагаем технику по вполне доступным ценам, преимущественно работаем с белорусами, а против них санкций нет, поэтому мы не ожидаем никаких проблем с поставками техники и запчастей. Вообще, сейчас на Дне поля уже видна заинтересованность крестьян, правда, я вижу, что сегодня гораздо меньше людей приехало, чем было в прошлом году в Колывани. Наверное, за прошедшие годы, люди успели привыкнуть к этому мероприятию и интерес несколько угас. Нам, продавцам техники, хотелось бы, чтобы крестьяне воспринимали День поля как ярмарку, а не как площадку для общения, атрибутом которой является выставка техники. Конечно, нет ничего плохого в том, чтобы обмениваться опытом и контактами, но транспортировать технику туда и обратно, просто чтобы она постояла под флагами... Я принципиально не привожу сюда много техники, но само по себе мероприятие оцениваю положительно, такие праздники нужны как сельхозпроизводителям и так продавцам техники.

**Максим Крохта, генеральный директор  
ООО «АСМ-АГРО»**

— Ожидания от предстоящего сезона у меня несколько противоречивые. С одной стороны, мы все знаем, что предыдущие два года сильно снизили покупатель-



скую способность наших крестьян. Засуха в 2012 году и сложная уборочная кампания 2013 — это само по себе могло подкосить вроде бы уверенно стоящее на ногах хозяйство, но вдобавок ужесточились правила выдачи кредитов сельхозпроизводителям, поэтому продажи в нашем секторе упали. Сейчас все зависит от урожая-2014. По оценкам специалистов, в этом году он будет неплохой, но не для всех — в степной зоне поменьше, чем, например, в Сузунском районе. В любом случае, будут работать наши сервисные службы. Наше производство находится в Краснодарском крае, это российский завод, поэтому никаких трудностей с поставкой запчастей мы не ощущаем. В этом смысле санкции нам не страшны, но если судить глобально, то, предполагаю, что будут найдены какие-то варианты, какие-то пути, которые позволят обойти эти санкции, потому что в один день нельзя изменить привычный уклад жизни.

**Павел Колинко, генеральный директор  
ОАО «Сибирский агропромышленный  
дом»**

— Прежде всего, всегда приятно, что внимание администрации привлечено к проблемам сельского хозяйства. Очень радует ситуация, когда, невзирая на все финансовые трудности, аграрии все равно проявляют интерес к технике, планируют провести модернизацию, понимая, что без современных технологий сельское хозяйство развиваться не может. Я вижу, что они отдают себе ответ в том, в каких условиях они находятся на сегодняшний день, и, несмотря на то, что банки сокращают выдачу кредитов, крестьяне все равно изыскивают возможности приобретать технику.

В этом году застоявшаяся ситуация в отечественном аграрном секторе наконец-то сдвинулась с мертвой точки. Наше правительство предприняло ряд шагов, которые я оцениваю весьма позитивно. Ответные санкции по запрету ввоза импортной продукции и закон о промышленной политике, который будет рассмотрен Госдумой этой осенью — это именно то, чего стране не хватало последние 20 лет. Сейчас мы действительно начали ощущать повышение интереса к нашей продукции, по отношению к импортной технике. Дело в том, что в случае с заграничными машинами сопровождение и сервис выходят слишком дорого, в то время как местные производители все это делают проще, дешевле и зачастую лучше. С другой стороны, чем могут быть страшны санкции — так это тем, что в сезонном производстве даже недельные задержки способны обернуться большими проблемами, которые не исправить и в течение года. У всего есть обратная сторона, поэтому прогнозы делать мы не будем, просто надеемся, что федеральная власть поняла, что без самообеспечения по ключевым позициям страна существовать не может.

**Александр Зуев, руководитель  
отдела продаж ООО  
«ЭкоНиваСибирь»**

— Как можно оценить сегодняшний день поля? Люди ходят, присматриваются, раздумывают, но... не покупают. Финансовая ситуация сложная у всех, и не каждый может рассчитывать на хорошую прибыль с уборки зерна. В этом году урожайность отличается по зонам: в Краснозерском районе погода была засушливой, а вот в Маслянино есть зерно. Мы понимаем, что у многих существуют сложности, поэтому предлагаем различные финансовые схемы покупателям: лизинг, кредит и прочее. За прошлый год, в связи с ужесточившимися требованиями по кредитам у банков, доля лизинговых сделок увеличилась. А что касается санкций пра-



вительства, то я рассматриваю их как толчок к развитию агропромышленной сферы в России. Однако это сложный вопрос, и изменения будут происходить не один год. Будем надеяться, что все закончится хорошо.

**Александр Денисенко, генеральный директор компании «Агромашины»**

— «День поля» в этом году практически ничем не отличается от прошлогоднего. Такая же организация, те же компании. Если сравнивать с «Сибирским днем поля», который проходил на Алтае, то сравнение не в пользу Новосибирска. Нашему региону недостает масштабности, а также гостей из числа сельхозпроизводителей. Собственно, в этом заключена главная проблема сегодняшней ярмарки — наша экспозиция такая же, но продаж нет. Мы просто представляем свою компанию, что мы есть, а дальше идет работа менеджеров, которые ищут покупателей, устанавливают контакты. Как правило, после выставки, на которой мы представляем какую-то новинку, к ней повышается интерес, но продаж с выставки «Дня поля» не было, насколько я помню, никогда. Да и вообще покупательская способность на сейчас упала. Говорят, что это все из-за политических процессов, увеличения курса доллара, но я думаю, что санкции тут совершенно ни при чем. Далеко не вся наша техника импортная и зависит от курса доллара. При этом нельзя сказать, что именно на импортную технику упал спрос, он снизился повсеместно. Как будем жить в таких условиях — покажет время.

**Юрий Харлов, ООО «Химсервис»**  
— «День поля» в этом году однозначно лучше, чем в прошлом. Хотя, может быть, это потому что мы на этот раз рас-

ширили свою экспозицию — если раньше занимались только поставкой средств для защиты растений, то сейчас начали работу в новом направлении — занялись поставкой техники из Европы, в том числе бывшей в употреблении. Это отличный вариант для начинающих фермеров, так как цена на такие машины намного ниже, чем на рынке. Сегодня на стенде мы показываем пресс-подборщики фирмы CLASS, причем один у нас уже забрали, он сейчас работает в поле в селе Боровое Новосибирского района. Также мы привезли новую косильную технику, грабли-ворошилки по ценам, приемлемым для мелких фермеров — 70-80 тыс. рублей. Это очень демократичные цены. Мы понимаем, что у многих нет возможности купить новое импортное оборудование, поэтому специально для них мы предлагаем подержанное. Однако хотелось бы уточнить, что наработка данной техники небольшая — где-нибудь в Голландии, где небольшие поля, фермер за три года не наработает столько, сколько в России за одну осень, поэтому нашим машинам можно еще работать и работать.

**Владимир Геер, 000 «НПФ Агромаш»**

— Мы в прошлом году не участвовали в выставке, поэтому теперь намерены наверстать упущенное. Вообще, новосибирский «День поля» по значимости для нас находится между алтайским «Сибирским днем поля» и кемеровским «Агрофорумом». Если оценивать по пятибалльной шкале, то этот «День поля» заслуживает твердую тройку, даже с плюсом. Плюс — за то, что условия здесь по-настоящему полевые, хотя это многим неудобно, и кое-то жалуется на удаленность от цивилизации, зато нам проще завозить и устанавливать технику. А тройка — за то, что организаторы не стараются привлекать людей. Вы посмотрите, 50% всех посетителей — это продавцы, оценивающие позиции конкурентов. Кажд-



ый год эта картина в Новосибирском регионе повторяется. В этом отношении Новосибирск сильно проигрывает Алтайскому краю, где идет полномасштабная кампания по привлечению крестьян, непосредственных потребителей. Нам, как продавцам, это обстоятельство очень важно. Мы 250 прайсов взяли туда — все раздали, даже не хватило, а здесь и сотню раздать не можем.

**Александр Анисимов, коммерческий директор ООО «Агротехсервис», г. Киров.**

— Мы первый раз в Новосибирске, первый раз на Дне поля. Мероприятие оказалось весьма достойное, организовано неплохо, плюс мы

уже заключили несколько контрактов, продали практически все. Мы производим оборудование для производства комбикорма и поставляем его по всей России, поэтому в малой степени зависим от таких временных явлений как политика и погода. Если в каком-то регионе продажи сократились из-за неурожая, то в каком-то другом, напротив, окажется переизбыток зерна. Россия — большая страна, и всегда есть спрос на нашу продукцию. С Алтайским краем мы плотно работаем, и являемся постоянными участниками Сибирского дня поля. Вообще-то для нас дорогостоят вести технику сюда, самая удаленная точка, где мы выставляемся — это Красноярск. Хотя мы стараемся участвовать во всех агропромышленных выставках, если можем.

**Владимир Лях, генеральный директор Сибирской экспортно-импортной компании, дилер ООО «Rielia-Восток»**

— Мы впервые участвуем в новосибирском Дне поля и ожидаем от него положительных результатов. Нам инте-

рессно было посмотреть на других, показать свою продукцию, и, самое главное, пообщаться с аграриями. Мы можем сказать, что заинтриговали публику, потому что у всех примерно одно и то же — комбайны, тракторы, а мы качественно выделяемся на их фоне, потому что предлагаем не просто сельхозтехнику, а возможность открытия собственного бизнеса. Приобретя наше оборудование, хозяйство самостоятельно сможет обеспечить себя кровельным материалом, но ведь это также дополнительный источник получения заработка для населения! Мы уже три года занимаемся поставкой данной продукции. Новосибирск пока не слишком активно приобретает, в отличие от средней полосы России, однако есть основания считать, что после проведения Дня поля, у нас появятся новые клиенты.

каждой поставляемой нами машины или оборудования на протяжении всего периода эксплуатации от предпродажной подготовки и ввода в эксплуатацию до после гарантийного обслуживания. Это достигается благодаря слаженной работе девяти стационарных межрайонных технических центров. Мы всегда открыты для своих клиентов и приглашаем дополнительно ознакомиться с современными образцами с/х машин в нашем торговор-техническом центре.

**Владимир Малеев, заместитель директора ТД «Гомсельмаш-Сибирь»**

— Я считаю, что традиционное проведение Дня поля Новосибирской области — это очень значимое и полезное мероприятие, вне зависимости от того, покупают ли сельхозпроизводители технику на ярмарке или нет. На покупательскую способность наших аграриев влияет много объективных факторов, но это не значит, что мы не должны привозить и показывать им новые современные машины. Что касается наших дилеров, то нельзя сказать, что показ машин не дал никакого результата — было оформлено несколько дополнительных заявок на нашу технику.

На этот День поля мы привезли пару новинок — это КЗС-5 и КЗС 812-27. О последнем хочется отдельно сказать в двух словах, что это комбайн с копнителем, который не измельчает, а сам копнит. Насколько мне известно, таких комбайнов сейчас практически ни у кого нет, поэтому можно сказать, что на выставке он произвел впечатление. Даже Владимир Филиппович задержался у этих машин, ведь новинки всегда привлекают внимание, тем более в праздничном оформлении. Сейчас, когда правительство

принимает решительные шаги и готово оказывать поддержку сельскохозяйственной отрасли, мы надеемся на то, что наша техника будет пользоваться повышенным спросом. Мы полностью готовы к этому, у нас есть необходимое количество машин, чтобы обеспечить рынок и закрыть потребность в технической модернизации хозяйств. Причем, понимая, что сегодня новосибирским сельхозпроизводителям может быть непросто начать техническое перевооружение из-за того, что в шести районах области жара погубила посевы, мы готовы идти навстречу покупателям, объявляя акции и оказывать всяческую поддержку. А что касается введения санкций, я уверен, наши аграрии будут рады обеспечивать продовольственную безопасность региона, и будут только наращивать объемы, а не поднимать ценники. Европа и Америка начали сами себя, когда начали эту гонку.

**Впервые «День поля» в Новосибирской области был проведен в 2008 году, и с тех пор стал традиционной площадкой для чествования сельхозпроизводителей, проведения деловых переговоров, а также демонстрации передовых технологических разработок в аграрной сфере.**





# Юбилей района в объективе

16 августа Маслянинский район присоединился к славной когорте районов Новосибирской области, отметивших свой 90-летний юбилей. Гостеприимные и хлебосольные маслянинцы отметили этот день рождения района с размахом. Поздравлений, подарков, песен и музыки с избытком хватило, чтобы празднование продолжалось весь день до позднего вечера. Наши корреспонденты без устали щелкали фотоаппаратами, чтобы запечатлеть самые яркие моменты праздника.



*Гости получили возможность своими глазами увидеть, как прибывали обозы с первыми поселенцами из соседних губерний. Завесу времен приподняли жители села в театрализованном представлении, чтобы рассказать о богатой истории Маслянино. Оказалось, что село намного старше, но именно под сенью одного района, поселкам и деревням удалось прославить родную землю далеко за пределами Новосибирской области.*

Более семи тысяч человек собрались, чтобы поздравить Маслянинский район с солидным юбилеем. Заполненными оказались не только трибуны, но и все подступы к сцене, на которой творческие коллективы района посвящали номера самодеятельности своей малой Родине.

Разные народности уже долгие годы живут и работают вместе, приумножая славу и богатство Маслянинского района. Об этом языком танца нам поведали творческие коллективы района, и даже самые маленькие артисты достойно справились со своей задачей.



Людмила Ишимова,  
глава Маслянинского района

— Каждый прожитый районом год — это шаг вперед. Сегодня нам исполнилось 90 лет, за эти годы район многое пережил, приобрел много поводов для гордости за свою плодородную землю, за своих трудолюбивых жителей. Но я уверена, что лучшие моменты еще впереди. Богат район своими землями, реками, лесами, но главное богатство района — это люди. Сегодня здесь присутствуют почетные граждане, ветераны — те, чей вклад в развитие района поистине неоценим. Мы видим, сколько здесь молодежи и надеемся, что их руками будет строиться светлое будущее, чтобы спустя следующие 90 лет наш район оставался местом, в котором хочется жить!

Я рада, что усилиями администрации удалось поднять такую большую волну энтузиазма и любви к своей малой родине. Мы немало делаем сегодня для того, чтобы у них было больше поводов для этого. В самое ближайшее время мы сдадим новые очистные сооружения по программе «Чистая вода». Кроме этого, активно вводятся в эксплуатацию новые дома. В этом году по всем жилищным программам, включая поддержку индивидуального строительства, программы по переселению из ветхого жилья, жилье детям-сиротам и отдельным категориям граждан, 196 семей улучшают свои жилищные условия. Это просто прорыв, вы видите, что наши жители настоящему любят свой район, посвящают ему стихи, дарят ему подарки. Этот праздник, в первую очередь, для них.



Иван Мороз,  
председатель Законодательного  
собрания НСО

— Сегодня один из лучших районов Новосибирской области празднует свое 90-летие. За эти годы, обладая уникальной природой и ископаемыми, он очень многого достиг в плане развития собственной экономики. Однако главные свершения еще впереди, еще долгие годы Маслянинский район будет развиваться и созидать. Хочется особенно отметить бывших руководителей района, которые с самого его основания вкладывали свои знания и таланты в его фундамент и, в конечном счете, сделали его таким, каким мы видим его сегодня. А нынешним и будущим руководителям я желаю успехов. Впереди у района еще много амбициозных проектов. Надеюсь, что новое поколение молодежи способно поднять Маслянинский район на самый высокий уровень, причем не только в нашей области, но и в масштабах всей России!



Вячеслав Ярманов, член  
Правительства Новосибирской  
области, управляющий делами  
Губернатора Новосибирской  
области и Правительства Новоси-  
бирской области

— Все, чем гордится наша земля — это заслуга предыдущих поколений. Я горжусь, что жил в Маслянинском районе и возглавлял районную администрацию почти 9 лет. Мы много сделали вместе, и сегодня мы можем видеть плоды наших трудов. Невзирая на все проблемы и трудности, которые были и есть, мы привыкли все праздники встречать очередными успехами и достижениями.

После всех речей и по-  
здравлений почетным  
гостям праздника  
показали, чем бо-  
гаты муниципальные  
образования района.  
Представители сел  
и поселков приготови-  
ли немало интересных  
конкурсов и загадок  
для первых лиц об-  
ласти.





В Маслянинском районе 12 муниципальных образований. Все они прошли торжественной колонной, поздравили район и выпустили в небо воздушные шарики, к радости детей, которая восхищенно провожала глазами каждый яркий «запл».



Сергей Пыктин, министр социального развития НСО

— Я с уважением отношусь к маслянинцам и как куратор района и как ваш земляк — я родился в Тогучинском районе, буквально через гору от Маслянино. 90 лет назад мудрые люди выбрали эту территорию, чтобы основать здесь процветающее богатое село. Их потомки — сильные и трудолюбивые люди, которые создали славу Маслянинскому району. Талантливые руководители привели район к процветанию. Мощный рывок в развитии района обеспечил бывший его глава Вячеслав Владимирович Ярманов, который привел в район крупных инвесторов. Я хочу пожелать жителям сохранять добрые традиции и приумножать богатство и славу Маслянинского района.



Сергей Лахов, исполнительный директор ООО «Сибирская нива»

— Я очень рад присутствовать на этом празднике и хотел бы пожелать маслянинцам мира и благополучия. Мы, как крупное предприятие, в свою очередь постараемся обеспечить им рабочими местами и подарить уверенность в завтрашнем дне. К 2018 году мы планируем удвоить и без того уже самое большое поголовье области, выйти на уровень 7000 голов и, соответственно, удвоить производство молока, чтобы закрыть потребность области в молоке. В этот праздничный день хочется еще раз поблагодарить бывшего главу района Вячеслава Владимира Ярманова, который фактически за руку привел в этот район главу АПК-холдинга «Эконива». Это было судьбоносное решение для нашего района, которое весьма способствовало его развитию.



Главное богатство любого района — это его люди. В этот день прозвучало немало теплых слов в адрес ветеранов, которые стояли у истоков района, дарили подарки семьям, которые в этом году отмечали свою золотую или серебряную свадьбу. Но наиболее ярким в череде поздравлений оказался визит пары молодоженов, которые буквально полчаса назад обменялись кольцами.

РЕКЛАМА В «СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР» И «АГРОСИБ»: (383) 361-14-56

# ЗЕРНОВЫЕ АЭРАТОРЫ ПВУ-1

(Передвижная однотрубная вентиляционная установка)

**Аэратор предназначен для активной вентиляции насыпи зерновых, масличных, бобовых культур на складах и открытых токах.**

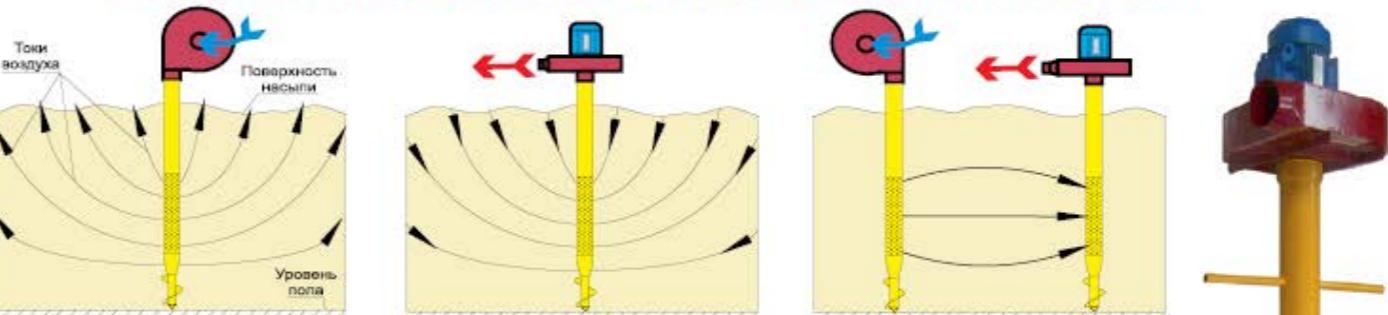
Установка позволяет:

- \* проветривать и подсушивать;
- \* охлаждать и промораживать;
- \* ликвидировать очаги самосогревания;

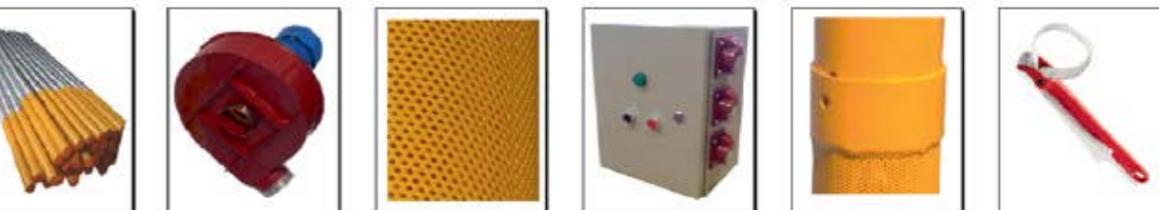
- \* обеспечивать приток кислорода;
- \* обогревать перед посевом;
- \* уничтожать вредителей запасов.

Применение ПВУ-1 дает возможность сохранить качественное зерно в неприхотливых условиях, без его перемещения, при длительном хранении; а так же позволяет увеличить объем хранящегося на складе зерна на 30-50% за счет сокращения технологических площадей.

**Один аэратор обеспечивает продув 1000 м<sup>3</sup> воздуха в час и позволяет вентилировать более 30 м<sup>3</sup> зерна при высоте бурта 5м.**



Аэратор экономичен, прост в применении, в отличие от стационарных систем вентилирования не требует никакой предварительной подготовки помещения.



## Комплектация аэратора ПВУ-1:

1. **Вентилятор** высокого давления с 3-х фазным эл/двигателем мощностью 1.1 кВт 3000 об/мин., устанавливаемый на торец трубы.

2. **Перфорированная труба-воздуховод**, диаметром 100мм, длиной от 2 до 6м различных вариантов конструкций:

- неразборная без шнека (для стационарного режима использования)
- разборная со шнеком (мобильный вариант для вкручивания в насыпь)

3. **Шкаф управления** на 5 вентиляторов с системой защиты эл/двигателей.

4. **Ремешковый ключ**. Предназначен для облегчения вкручивания труб в насыпь.

**Невысокие капитальные вложения и энергозатраты позволяют окупить оборудование в течение 1 года!**



Производство аэраторов: ООО "Промтехкомплект"  
630091, г.Новосибирск, ул.Романова, 39, оф.405

Тел.: (383) 209-29-40, 299-52-70, 209-11-92  
E-mail:ptk@sibmail.ru www.ptk54.ru

# Молочные реки на сибирских берегах

Живописный Маслянинский район не зря называют в народе «Сибирской Швейцарией», среди других районов Новосибирской области его выделяют чистый воздух и великолепная природа, а также удаленность от крупных промышленных центров. Здесь активно строится жилье, газифицируются дома, и, благодаря современным технологиям предприятия «Сибирская нива» — серьезного инвестора района — семимильными шагами развивается молочное животноводство. Мы встретились с Иваном Поддубным, заместителем исполнительного директора по экономике и финансам, чтобы обсудить перспективы развития отрасли в районе и области.



Иван Поддубный, заместитель исполнительного директора по экономике и финансам

— Иван Александрович, предприятие «Сибирская нива» известно далеко за пределами Маслянинского района как флагман новосибирского животноводства. Расскажите, в чем секрет вашего успеха?

— Начнем с того, что компания «Сибирская нива» является частью крупного агропромышленного холдинга «ЭкоНива», представленного в нескольких регионах России. Основные направления нашей деятельности — это молочное и мясное животноводство, а также растениеводство и производство кормовой базы для КРС. Организация существует с 2006 года. Она была создана на базе нескольких угасающих хозяйств района, которые не сумели приспособиться к новым условиям после перестройки. Начав с этой точки отсчета, мы постепенно расширялись, покупали хозяйства, формировали земельный фонд и достигли сегодняшнего положения — наше хозяйство на-

считывает более 9000 КРС, из них 3,5 тысяч фуражных коров, более 250 — мясного направления. Также мы имеем около 41 тысячи га пахотных земель. В чем секрет? Верное, в том, что мы много работали, чтобы достичь этого результата, и намерены работать еще больше, чтобы реализовывать наши новые проекты в будущем.

— Иван Александрович, что привело такого крупного инвестора как АПК «Холдинг «ЭкоНива» на территорию Маслянинского района?

— Помогли земляческие связи, те самые, что в чужом краю паче родственных. Уроженец нашего района Вячеслав Владимирович Ярманов познакомился с нашим инвестором Штефаном Дюрром. В то время в активе компании уже были филиалы в Воронежской, Калужской, Курской и Оренбургской областях. Сами понимаете, что эти регионы представляют для аграрного производства куда больший интерес, чем



«зона рискованного земледелия» в Сибири. Так что, если бы не активная позиция Вячеслава Владимировича Ярманова, на тот момент главы Маслянинского района, нашей «Сибирской нивы» могло и не быть. Однако Вячеслав Владимирович сумел убедить владельца холдинга, что бизнес в Маслянинском районе — дело перспективное. Более того, он всячески содействовал нам и помогал на всех уровнях. Без его поддержки мы, наверное, не смогли бы развиваться такими высокими темпами и сейчас ставили бы менее амбициозные задачи.

— Значит, вы заняли место разваливающихся хозяйств и вдохнули новую жизнь в молочное животноводство района, но считаете, что это только начало? Какие же амбициозные проекты вы планируете осуществить?

— Сегодня мы строим еще один животноводческий комплекс на 2,5 тысячи коров. Первая очередь уже запущена — 800 коров доятся на комплексе. Если все будет удачно, то за первым, мы построим второй комплекс, который позволит увеличить поголовье наших фуражных коров, как минимум, до 7 тысяч. Для реализации этих проектов, нам, разумеется, придется расширять земельный фонд и вкладываться в строительство. В любом случае лучше вкладывать инвестиции в производство и развиваться, чем стоять на месте. Мы здесь прекрасно видим, насколько большой потенциал у молочного животноводства в центре Сибири. Рынок практически свободен, наша продукция пользуется устойчивым спросом — это ли не стимул, чтобы стремиться к большему?

— Есть ли в нашей области человек или предприятие, чей уровень достижений был бы для вас знаковым?

— Конечно. Лидером для всей области в нашей отрасли является племзавод «Ирмень». Юрий Федорович Бугаков руководит этим хозяйством уже более 37 лет, так что можно сказать, он является для нас примером для подражания. Мы пока идем за ним, но, надеюсь, постепенно сокращаем расстояние. Без ложной скромности скажу, что догнать и перегнать племзавод «Ирмень» — одна из наших главных целей. Это высокая планка, которую мы поставили перед собой, и она обязывает нас много трудиться.

— Мы знаем, что компания «Сибирская нива» много внимания уделяет повышению квалификации своих работников. Для вас это не менее важно, чем техническая модернизация, не так ли?

— Может быть даже более. Мы немало сил и средств вкладываем в то, чтобы привлечь грамотных молодых и энергичных специалистов, которые были бы заинтересованы в максимальной эффективности своей работы. Первоначально, большая часть наших сотрудников «перешла по наследству» от предприятий, на базе которых была создана «Сибирская нива». Однако вскоре мы были вынуждены провести оп-



**«Сибирская нива» является частью крупного агропромышленного холдинга «ЭкоНива», представленного в нескольких регионах России. Основные направления нашей деятельности — это молочное и мясное животноводство, а также растениеводство и производство кормовой базы для КРС.**

633571, Новосибирская область,  
Маслянинский район, с. Пайвино,  
ул. Центральная, д. 2,  
Тел./факс: +7 (38347) 4-42-31,  
4-42-18  
larisa.zhukova@ekoniva-apk.com  
www.ekoniva-apk.com



# ЗАО ФИРМА «КИРПИЧНЫЙ ЗАВОД»:

## Стабильность, ответственность, надежность

Город Новосибирск активно прирастает новостройками.

Инвестиционная привлекательность недвижимости в нашем городе стимулирует застройщиков оперативно вводить в эксплуатацию жилые дома. При этом новосибирцы традиционно предпочитают приобретать квартиры в кирпичных домах, так как кирпич в сознании сибиряков ассоциируется с качеством, долговечностью и теплом. В нашем регионе существует несколько кирпичных заводов, но наиболее крупный находится в Маслянинском районе.

О том, как себя чувствует сегодня строительная индустрия, нашему корреспонденту рассказал Владимир Меркулов, первый заместитель генерального директора ЗАО «Фирма «Кирпичный завод».

— Владимир Дмитриевич, у вашего завода богатая история. Расскажите, кто стоял у его истоков, и насколько изменился облик завода к сегодняшнему дню?

— Нашему заводу уже более 70 лет. С самого своего основания он стал градообразующим предприятием, так как обеспечивал работой большую часть населения района. В этом отношении он не изменился — даже сегодня кирпичный завод является самым крупным и значимым предприятием района. Мы специализируемся на выпуске кирпича керамического пластического прессования, наш маслянинский кирпич знают все, у нас много партнеров, с которыми мы сотрудничаем на протяжении 10-15 лет. Стабильно развиваясь, не теряя позиций из-за конкуренции, нам помогает лозунг: «Качество превыше всего» и, разумеется, грамотное руководство в не-простые периоды для всей страны. Хочется вспомнить добрым словом Вячеслава Владимировича Ярманова, который руководил заводом во время перестройки. Благодаря его управленческому таланту мы сумели

пройти этот отрезок нашего пути без потерь. Сегодня мы с уверенностью смотрим в будущее, планируем расширять производство и строить новый завод для того чтобы увеличить ассортимент нашей продукции.

— Насколько сегодня изменились требования рынка к вашей продукции, изменилась ли технология производства кирпича?

— Разумеется, технологии совершенствуются, и требования к продукции возрастают. Рынок диктует жесткие условия: либо ты подстраиваешься под спрос, либо остаешься за бортом. Мы продолжаем выпускать кирпич М-100, он все еще пользуется стабильным спросом, благодаря своей надежности и качественным характеристикам, но рынок требует ассортимента. Растет спрос на облицовочный кирпич. Проанализировав собственные возможности, пять лет назад мы начали строительство нового завода. Сейчас уже выполнены все бетонные работы, заложен фундамент под печь, осталось только приобрести и доставить оборудование. Мы буквально на прошлой

— За более чем полвека завод за рекомендовал себя как ответственный работодатель. Расскажите, что нужно делать, чтобы получить такое звание?

— Даже не знаю. Наверное, нужно следить за этим, обеспечивать надлежащие условия труда и стабильную зарплату. Коллектив у нас давно не меняется и состоит из профессионалов своего дела. Практически весь механический цех и технологи работают здесь с ученической скамьи — кто после института пришел, кто из училища. Те, кто прошел стажировку, остаются надолго, несмотря на то, что работать здесь нелегко. У нас трудятся мужественные люди, которые не боятся мозолей. А других проблем на производстве и не возникает — все вопросы по организации рабочего процесса мы решаем, поводов жаловаться на завод ни у кого не возникало. Тем более что зарплата здесь — весьма приличная для села.

— Послушаешь вас и диву даешься — неужели такие работодатели еще

неделе встречались с итальянцами, предварительно обговаривали условия.

— Не боитесь заключать такие контракты в условиях взаимного эмбарго между Россией и Европой?

— Да, нынешняя ситуация настораживает. Переговоры были начаты задолго до введения санкций, и нам сейчас предстоит думать, как поступить в данных условиях... Примерно такая же ситуация была в 2008 году. Кажется, что все замечательно, люди начали активно строить жилье, появился спрос на строительные материалы — и вдруг кризис, депрессия. Сейчас происходит то же самое. Хочется стабильности, чтобы была возможность планировать, инвестировать, наращивать производство.

Однако пока что мы предпочитаем синицу в руке — и все внимание уделяем действующему заводу. Придерживаемся принципа, что в первую очередь надо думать о сохранении старого, а уж потом — о приумножении достигнутого.

— Вам, наверное, редко приходится задумываться о привлечении новых работников, но все же, есть потребность в молодых кадрах? Если да, то чем привлекаете студентов?

— Сейчас на предприятии работает около 300 человек и нам этого вполне достаточно. Даже с запуском нового завода нам понадобится не больше 20 специалистов, но их мы выберем из числа наших профессионалов. Тем не менее, мы сотрудничаем с институтами, периодически приезжаем и общаемся со студентами. Если возникнет надобность в молодых специалистах, мы знаем, чем их привлечь — мы уже построили два дома на 8 квартир, чтобы обеспечить их служебным жильем. Думаю, это один из самых красноречивых аргументов в нашу пользу.

— Что касается работников — несомненно. А какой самый красноречивый аргумент для ваших покупателей?

— Доставка кирпича заказчику. У нас есть свое автотранспортное предприятие, автопарк которого мы постоянно обновляем, и около 70 водителей. Этого достаточно, чтобы 90% заказов доставлялось покупателю собственными силами. Это



Новый завод



существуют?

— Я уже говорил ранее, что для нас главное — сохранить то, что имеем. Проверенные специалисты, которых так просто не найдешь тоже входят в это понятие. Поэтому мы стараемся заботиться о работниках — при заводе есть профилакторий, в котором можно получить необходимую медицинскую помощь и пройти плановый медосмотр. Сейчас у нас арендуют помещение стоматологи, поэтому теперь даже зубы можно вылечить, что называется, «без отрыва от производства».

— Вам, наверное, редко приходится задумываться о привлечении новых работников, но все же, есть потребность в молодых кадрах? Если да, то чем привлекаете студентов?

— Сейчас на предприятии работает около 300 человек и нам этого вполне достаточно. Даже с запуском нового завода нам понадобится не больше 20 специалистов, но их мы выберем из числа наших профессионалов. Тем не менее, мы сотрудничаем с институтами, периодически приезжаем и общаемся со студентами. Если возникнет надобность в молодых специалистах, мы знаем, чем их привлечь — мы уже построили два дома на 8 квартир, чтобы обеспечить их служебным жильем. Думаю, это один из самых красноречивых аргументов в нашу пользу.

— Что касается работников — несомненно. А какой самый красноречивый аргумент для ваших покупателей?

— Доставка кирпича заказчику. У нас есть свое автотранспортное предприятие, автопарк которого мы постоянно обновляем, и около 70 водителей. Этого достаточно, чтобы 90% заказов доставлялось покупателю собственными силами. Это

выгодно нам и удобно для них. Содержание автопарка обходится нам дешевле, чем, если бы мы каждый раз нанимали машину на стороне. А для заказчика и вообще сплошные плюсы: ответственные водители, отсутствие рисков, качественная погрузка и выгрузка кирпича.

— В предверии юбилея Маслянинского района, чтобы вы пожелали его жителям?

— Здоровья и благополучия. И чтобы у каждого был своя крыша над головой и надежные стены, за которыми можно укрыться от всех жизненных неурядиц и политических катаклизмов.

**ЗАО фирма «Кирпичный завод»**  
НСО, рп. Маслянино, ул. Кирпичная 54а  
Отдел сбыта (38347) 22-662  
факс(38347) 21-316  
E-mail: mkk@ngs.ru, 21316@ngs.ru



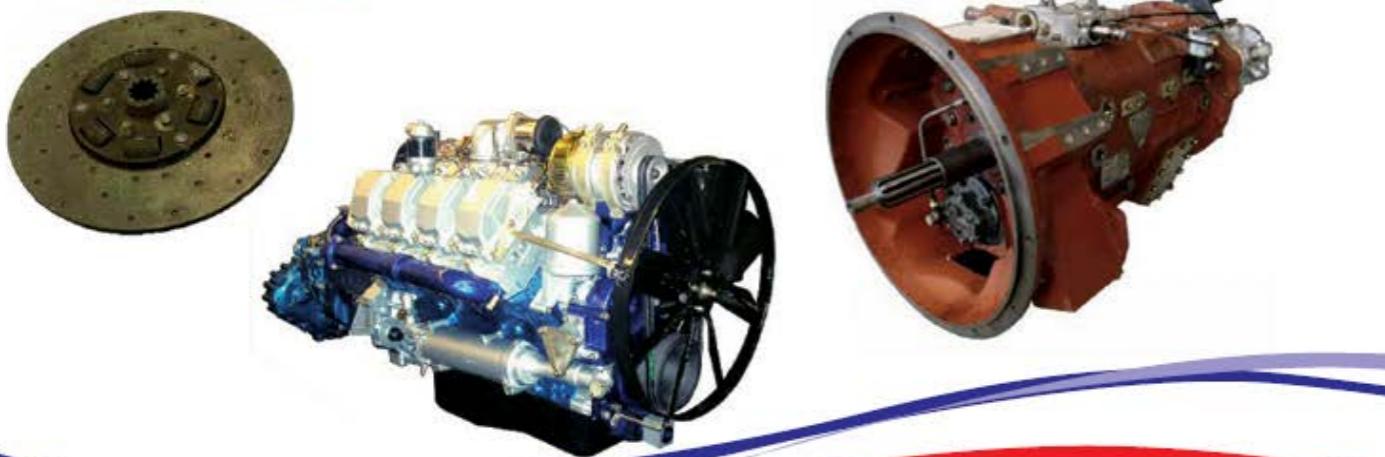
Новый завод





**Официальный дилер**  
**ОАО «Тутаевский моторный завод»**  
**ОАО «Автодизель» «Ярославский моторный завод»**  
**ОАО «Энгельсский завод фильтров»**  
**ООО НПО «Универсал Кардан Деталь»**  
**ОАО «Белкард»**

- Запасные части МАЗ, МЗКТ, БАЗ, Белаз
- Запасные части Cummins, ТМЗ, ЯМЗ
- Капитальный ремонт двигателей Камаз, ЯМЗ, ТМЗ, Cummins
- Установка двигателей ТМЗ на К-700, К-701 в замен штатных
- Ремонт и регулировка ТНВД
- Крестовины и карданные валы всех модификаций
- КПП МАЗ, КРАЗ, УРАЛ



г. Кемерово, пр. Шахтеров, 50А  
 Тел./факс: +7(384-2) 64-05-04, 34-16-74  
[www.bltnab.ru](http://www.bltnab.ru)  
 e-mail: [beltehsnab@list.ru](mailto:beltehsnab@list.ru)

## Чистый воздух из выхлопной трубы

В последние годы структура грузового автопарка в России стремительно меняется. Если раньше его увеличение происходило за счёт продаж российских марок, то вступление нашей страны в ВТО и снижение импортных пошлин привело к значительному усилению потока импорта грузовиков, которые эксплуатируются в соответствии с современными экологическими стандартами ЕВРО-4, ЕВРО-5 и ЕВРО-6. Поскольку в России, как и в Европе, требования экологических стандартов, предъявляемые к эксплуатируемому в стране грузовому транспорту, существенно ужесточаются, то сегодня очень востребованы новые технологические разработки, способные сделать работу дизельного двигателя еще более экологичной и вместе с тем высокоэффективной. На отечественном рынке автокомпонентов уже появились достойные предложения для коммерческого транспорта. Среди наиболее любопытных и перспективных новинок — рабочая жидкость AdBlue для системы SCR, которой оборудованы дизельные автомобили, отвечающие современным экологическим стандартам ЕВРО-4, ЕВРО-5 и ЕВРО-6 по выбросу вредных веществ.

### Что такое AdBlue?

AdBlue® — это зарегистрированная торговая марка продукта AUS 32 (Водный раствор мочевины, 32,5%). Авторские права на AdBlue принадлежат Ассоциации Автомобильной Промышленности Германии (VDA). Продукт представляет собой раствор технической чистой мочевины (32,5%) в деминерализованной воде (67,5%) и используется в качестве добавочной рабочей жидкости в дизельных двигателях с применением технологии SCR (Селективной Катализитической Нейтрализации).

### Как это работает?

Технологический процесс выглядит так. Жидкость AdBlue заливается в специальный бак системы SCR, которая подключена к выхлопному тракту. Дозирующий модуль системы SCR впрыскивает небольшое количество реагента AdBlue в поток отработанных газов. В присутствии катализатора SCR происходит химическая реакция, в

результате которой опасные оксиды азота, содержащиеся в выхлопных газах, преобразуются в безвредные вещества — азот и воду. Таким образом, технология SCR и жидкость AdBlue обеспечивают выполнение требований экологических стандартов по содержанию оксида азота в выхлопных газах. Характерно, что жидкость AdBlue не только преобразует выхлопные газы автомобиля в безвредные вещества, но и сама полностью безопасна для катализатора системы SCR и для окружающей среды.

Помните! Если вы пользуетесь жидкостью AdBlue, вы должны учитывать тот факт, что для работы с ней требуется оборудование, сделанное из специальных материалов. Если использовать оборудование, не отвечающее спецификациям, это может привести к загрязнению жидкости AdBlue и к выходу из строя системы Селективной Катализитической Нейтрализации (SCR).

### Расход реагента AdBlue

Расход AdBlue в среднем составляет 1,5–2 литра на 100 километров или 15–20 литров на 1000 км. Для автомобилей, соответствующих экологическому стандарту Евро-4, примерный расход составляет 4% от количества потребляемого автомобилем топлива, в соответствующих экологическому стандарту Евро-5 — примерный расход около 6%.

### Хранение реагента AdBlue

Температура хранения AdBlue: от –11 до +30 градусов. AdBlue необходимо оберегать от попадания прямого солнечного света. При температуре ниже — 11 градусов реагент кристаллизуется, однако при замерзании AdBlue своих свойств не теряет. Система SCR оснащена подогревом, и пока двигатель работает, мочевина (AdBlue) не замерзнет. Для полного промерзания при температуре –35 градусов, автомобиль должен простоять без движения 2 дня. AdBlue не расширяется как вода, поэтому бак для AdBlue не может лопнуть при длительном промерзании реагента в баке автомобиля. Жидкость AdBlue безвредна для людей и животных. Она нетоксична, негорючая и невзрывоопасная. Продукт сертифицирован как безопасный согласно директиве ЕС 67/548/EEC.

**ЛУКОЙЛ**  
**МОТОРНЫЕ МАСЛА**

официальный дилер по реализации моторных масел «ЛУКОЙЛ»  
 000 «Вест-Ойл», г. Новосибирск, ул. Петухова, 35б, тел.: (383) 362-01-90, 362-01-89;  
 ул. Нижегородская, д. 241, тел.: (383) 262-28-76, 262-02-45; пр. Строителей, 25, к. 2, тел. (383) 332-11-49  
 E-mail: [west\\_oil@mail.ru](mailto:west_oil@mail.ru) <http://www.lukoil-masla.ru/> <http://www.west-oil.ru/> <http://вест-ойл.рф/>

# Пусть малая, но Родина

**Время стирает с лица Сибири малые села и деревеньки. По разным причинам люди уезжают в города, ищут комфортные условия и стремятся к карьерному росту. В итоге улицы, где когда-то кипела жизнь, пустеют и зарастают травой, а обветшальные домики смотрят на мир слепыми разбитыми окнами. Но далеко не всем безразлична судьба родных сел. Многие люди даже спустя десятилетия хранят в душе тепло родного очага. Они готовы на многое, чтобы поддержать земляков, в том числе организовать своими силами большой праздник в честь 185-летия родного села Волчанка Доволенского района.**



## Это просто люди, которым не все равно

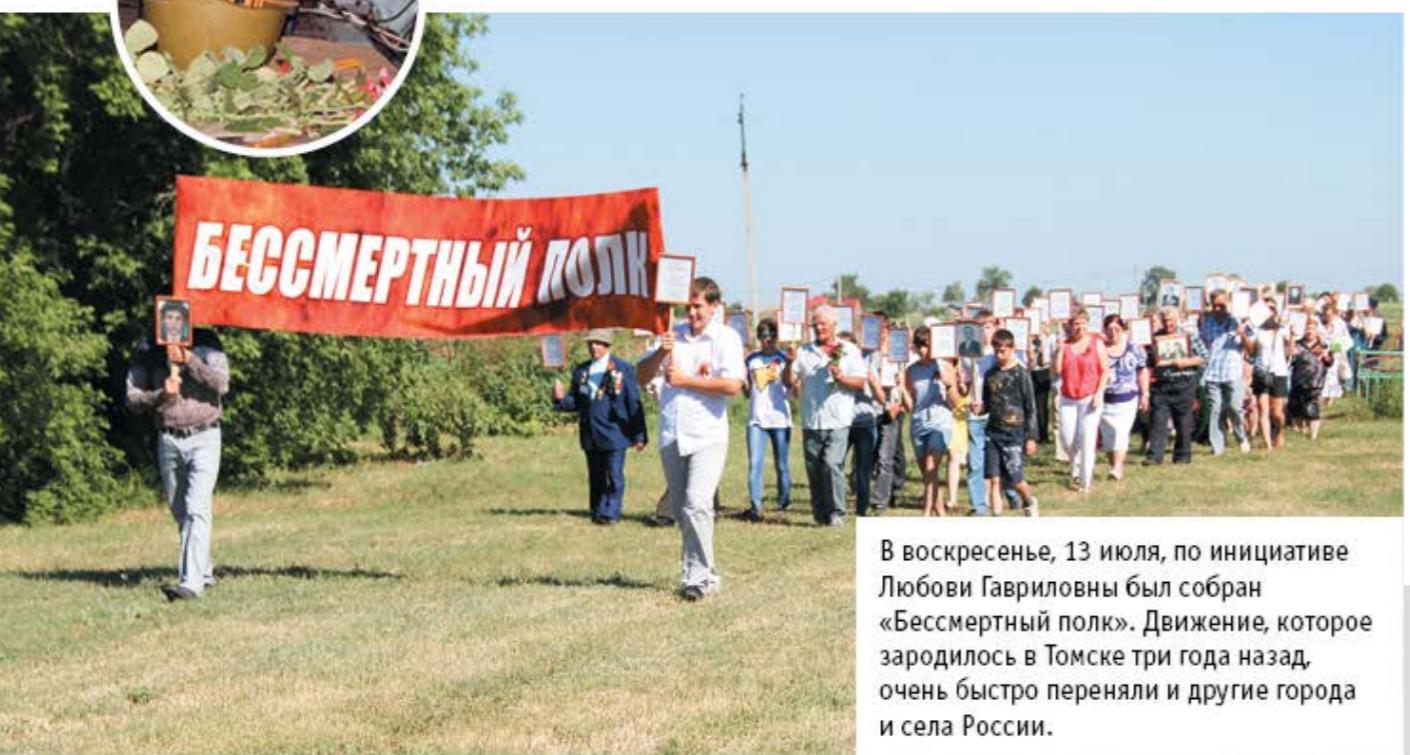
Идейным вдохновителем и организатором этого праздника стала Любовь Рошупкина, руководитель программы «Волчанка-185», координатор Волчанского землячества. Именно ее стараниями удалось создать команду земляков, объединить людей, давно уехавших из деревни, чтобы сохранить историческое наследие и по возможности помочь жителям села. Волчансское землячество сформировалось тогда, когда село переживало непростые времена. В кризисный 2008 год даже самая малая помощь была важна и необходима. Наверное, поэтому все с таким воодушевлением откликнулись, и вскоре объединение уже насчитывало 200 человек, не только из Новосибирска, но и проживающих в разных городах России и даже Зарубежья.

За годы существования землячества была проделана большая работа по сохранению исторической памяти села. Под руководством Любови Гавrilovны был подготовлен и увидел свет цикл краеведческих материалов на основе воспоминаний, архивных документов и фотографий. В этот цикл вошла книга «Истоки», фотоальбом «Сокровенное в лицах» и документальный фильм «Счастье родства». Нельзя не упомянуть и о благотворительной помощи, которую оказывают члены землячества жителям: это книги для школьной библиотеки, одежда и игрушки для детей из многодетных семей и детского сада. В прошлом году силами общественной организации была для школьников организована продолжительная экскурсия по городу Новосибирску.

## Мы все родом из села

Праздник начался в пятницу вечером, когда гости разместились в палаточном городке в Советской бересовой роще. Подвели итоги ранее объявленных землячеством конкурсов, посмотрели показательные выступления военно-патриотического клуба «Чайка» из Первомайского района г. Новосибирска. А когда уже совсем стемнело, развели один большой костер, у которого каждому земляку нашлось место: и тем, кто живет здесь, и тем, кто вернулся домой. Это был костер воспоминаний. Глядя на плещущие изменичивые языки пламени, люди видели в них картины далекого прошлого. То и дело кто-то начинал: «А вы помните?...» Кто-то кивал, улыбался, а кто-то молча смотрел куда-то вдаль, надолго погрузившись в свои мысли. Это настроение, сентиментально-молчаливое пронизывало не только первую ночь, но все выходные, пока продолжался праздник.

Волчанка — малое село, не на всякой карте можно увидеть это название. И со време-



В воскресенье, 13 июля, по инициативе Любови Гавrilovны был собран «Бессмертный полк». Движение, которое зародилось в Томске три года назад, очень быстро переняли и другие города и села России.

неменем она становится все меньше, как старушка. Совсем как старенькая бабушка, она ни словом не перечит молодым внукам, которые рвутся в город, только долго-долго провожает их, теребя в руке белый платочек. Каждый раз, когда приезжают земляки, они привозят в родное село праздник и особыю атмосферу духовного родства, которую жители села Волчанка бережно хранят до следующего приезда.

Обращение к истокам, к исторической памяти села — это стало лейтмотивом всего праздника. В субботу, 12 июля весь день проходила ярмарка народных ремесел, на которую были приглашены мастера из города Новосибирска, Искитима и Колывани. Эти особенные люди привезли с собой не только свои удивительные поделки, но и невероятный позитив, яркие костюмы и радостное настроение. Они не столько продавали свои изделия, сколько учили полузабытому мастерить кукол, валять из шерсти, расписывать деревянную утварь. Дети, позабыв себя от восторга и закусив языки от усердия, перенимали вековые умения. А взрослые с интересом посматривали на выставку старинных и редких автомобилей, которые сменились соревнованиями по ретро-слалому. Завершился день праздничной программы в доме культуры, на которой глава Администрации села вручил памятные медали ветеранам-первоцелинникам в честь 60-летия целины.

## Этот праздник, со слезами на глазах...

В воскресенье, 13 июля, по инициативе Любови Гавrilовны был собран «Бессмертный полк». Движение, которое зародилось в Томске три года назад, очень быстро переняли и другие города и села России. Обычно формирование «Бессмертного полка» проходит 9 мая, во время всероссийского празднования Великой победы, однако у такого «внеочередного» мероприятия была очень веская причина, о которой мы расскажем чуть ниже. Люди подготовили таблички с фотографиями и именами своих родных, которые не вернулись с фронта, и единой колонной прошли к мемориалу воинской славы. В молчании жители села возложили цветы, почтив память тех, кто ценой своей жизни защищал Родину.

Затем люди собрались у церкви Казанской Божьей Матери, чтобы пройти крестным ходом к тому месту, где в 1919 году большевиками были расстреляны священники. Теперь, спустя 95 лет, там стоит поклонный крест, и уже второй раз Волчансское землячество организует крестный ход к месту трагических событий. При содействии Новосибирской митрополии и по благословению митрополита Тихона все три дня работала передвижная звонница, которая не только сопровождала крестный ход, но и ежедневно устраивала концерты колокольного звона, к которому совершенно



## Любовь Агаркова, г. Саратов

«Я родом из Волчанки, но после окончания 8 класса уехала сперва в Доволенное — закончила там 10 классов, затем поступила в институт в Омске, и вот уже 35 лет живу в Саратове. Пока были живы родители, я приезжала каждый год и детей привозила. И вот сейчас, когда Любовь Гавrilovna начала проводить такую активную работу по организации праздников, по сбору исторического наследия Волчанки — я стараюсь всеми силами помогать ей. Каждый год она старается порадовать земляков, но в этом году было что-то совершенно особенное. Трудно отписать словами те чувства, которые овладевают мной сейчас. Всю работу, которую взяла на свои плечи землячество, можно сравнить с работой поискового отряда «Надежда», она также важна и столь же глубока. И что самое главное — это работа не за деньги, более того, она все это делает в свой отпуск, на общественных началах. Землячество растет, находятся люди по всей России и даже за рубежом, которым не безразлична судьба Волчанки... Знаете, для меня Волчанка значит очень много. Все самые лучшие моменты в жизни, воспоминания — связаны с ней. Это Родина, понимаете? Что больше всего тронуло на празднике? Это Вечер Памяти, проведенный поисковым отрядом «Надежда». В фильме показывали моменты, когда поисковики ищут останки, кто-то говорит: «Здесь никого нет», а солдат поднимается и отвечает, как бы из глубины времен: «Как же нет, здесь полегла целая рота»... Это чувство, что родилось здесь, эта глубина духовной связи между поколениями, она вне времени, понимаете? Спасибо Любови Гавrilovne за все, что она сделала и продолжает делать для нас».

нельзя остаться равнодушным. Разбудженные, растревоженные колокольным звоном души людей глубоко тронул Вечер Памяти «А может, не было войны?», который организовали волчанцы представители поискового отряда «Надежда», которые в апреле этого года нашли под Смоленском останки их земляка, солдата Гостякина Елизара Васильевича. Любовь Гавrilovna вышла с ними на связь, приложила все усилия, чтобы найти родственников Елизара Васильевича, но, несмотря на то, что их след затерялся, она организовала их прилет в Волчанку, чтобы они могли рассказать, как погиб разведчик Елизар Гостякин. Они подготовили небольшой видеофильм, от которого у всех в зале сжалось сердце, и выступали слезы на глазах. На вечер памяти были приглашены



дети из других сел Доволенского района. Очень важно, что они, выросшие под мирным небом, почувствовали что-то важное и поняли, какой ценой была куплена жизнь

и свобода целой страны. Завершилась большая праздничная программа фейерверком, который в свете предыдущих впечатлений, звучал как холостые залпы салюта в честь всех тех, кто жил в Волчанке для тех, кто живет.

### Для тех, кто хранит родной очаг

Праздники бывают разные. Бывают обшие, любимые всеми, как Новый год, бывают личные, почти никем не замеченные, как День рождения или годовщина свадьбы. Бывают праздники, на которых чувствуют профессионалов, как День животновода. А бывают, что праздник устраивают, потому что хотят сказать «спасибо» людям, которые хранят родной очаг. Если бы все вдруг разлетелись кто куда, оставив родное гнездо пустым и бесприютным, некуда было бы возвращаться Волчанскому землячеству. Землячество, наверное, все равно собралось бы, но без родины все было бы совсем иначе.

Любовь Рошупкина это понимает. Она говорит, что землячество приезжает не для того, чтобы показать, как здорово живется в городе, совсем напротив — чтобы поблагодарить тех, кто несмотря ни на что остается в селе. Символом праздника, да и,

наверное, всего движения, стали ласточки. Народная мудрость гласит, что ласточки всегда возвращаются к родному гнезду... если оно уцелело. Люди верят, что дом, в котором ласточка свила себе гнездо, ждет достаток и процветание.

Сейчас своей целью Любовь Гавриловна считает воспитание в людях гражданской позиции относительно наследия малых сел. Она хочет, чтобы люди чувствовали ответственность за судьбу своей малой родины и своей истории. «Россия не сможет выжить без села. Покупать продукты из-за границы просто кощунство по отношению к нашей земле, которая годами зарастает сорной травой, не используется. Больно смотреть, как умирают села без поддержки, как Россия теряет свои основы», — сетует Любовь Гавриловна.

Такие люди, как Любовь Рошупкина, видят, что село переживает трудные времена, не отворачиваются от него, потому что верят, что наступят такие времена, когда маятник качнется в другую сторону и деревни начнут возрождаться. Иначе и быть не может. Ведь провинция хранит в себе массу традиций, опыта работы на земле, без которого Россия просто немыслима. Все хорошее идет от деревни: семья, труд, духовность — мы просто не имеем права это потерять.



**ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»**

# ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства.
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
- Представительство в судах
- Возврат имущества, изъятого приставами
- Изготовление печатей и штампов

**630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ,  
НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК,  
5-Й МИКРОРАЙОН, д. 2, к. 4**

**ТЕЛ. 217-42-05**

# Лошадиный «ренессанс»

В Новосибирской области возрождается интерес к конному спорту. Появляются новые коневодческие хозяйства, растет поголовье лошадей. К примеру, на новосибирском ипподроме за один год поголовье скакунов увеличилось с 60 до 130. Здесь ежегодно проводят соревнования. Лошадей рысистых пород привозят на испытания коневоды из разных уголков Новосибирской области и соседних регионов. О том, как сейчас себя чувствует эта отрасль, на встрече с журналистами рассказали Николай Бабаков, директор Новосибирского ипподрома, Ирина Александрова, главный судья испытаний лошадей рысистых пород и Екатерина Маяцкая, тренер конного клуба «Кудряшовская земля».

Долгое время трибуны новосибирского ипподрома оставались полупустыми. В 2009 году, с принятием федерального закона об игорном бизнесе, закрылся тотализатор, который прежде подогревал интерес к скачкам. По словам Николая Бабакова, в стране был период застоя, сопровождавшийся переосмыслением ценностей, и это касалось не только конного дела. Однако сейчас уже видны позитивные изменения: увеличилось количество заездов, и зрителей на ипподроме стало больше.

Коневодческие традиции в Новосибирской области очень сильны. Первая племенная конеферма появилась в Новосибирской области в далеком 1929 году. Развитию конного спорта способствовало географическое положение столицы Сибири. В непосредственной близости от нас расположены Барнаул, Омск, Кемерово — для проведения больших соревнований очень удобно было привозить лошадей сюда. «Кроме того, дорожка новосибирского ипподрома — одна из лучших во всем федеральном округе. К сожалению, пока все это только помогает нам не потерять то, что осталось, а не развиваться дальше», — сообщил Николай Васильевич.

В этом году ипподрому удалось вернуться к практике проведения зимних бегов. «Более восьми лет зимние бега казались чем-то неосуществимым, но мы рискнули и результатом остались довольны. Люди с удовольствием пришли посмотреть на бега, всем было комфортно и интересно. Мы планируем и в дальнейшем проводить зимние бега раз в две-три недели, если нам позволит температура» — рассказал директор Новосибирского ипподрома.

Однако, несмотря на позитивные новости, эксперты в области коневодства не скрывают, что в отрасли есть проблемы. И прежде всего с финансированием. Конный спорт — удовольствие недешевое. По словам тренера Екатерины Маяцкой, полный пансион лошади обходится спортсмену в 25 тысяч рублей ежемесячно. Если взрослый обеспеченный человек может себе по-



зволить заниматься в клубе и выступать на соревнованиях, то для подрастающего поколения конный спорт так и остается недостижимой мечтой. «Для развития конного спорта нужны льготы, хотя бы для детей, чтобы они могли заниматься бесплатно», — считает Екатерина.

К слову, в других регионах страны, уже существуют программы, направленные на развитие конного дела. Например, в Хакасии человек, который приобретает лошадь, получает компенсацию в размере 50% стоимости животного.

В Красноярске дотируется содержание лошади на ипподроме, сейчас ситуация выправилась, но я считаю, что следовало бы поддержать заводчиков и заинтересовать инвесторов».

Однако, по оценке специалистов, переломный момент еще не пройден. Этот, едва наметившийся подъем связан, как это ни удивительно, с повышением урбанизации Новосибирска. Рост общей культуры и значительное развитие автотранспорта — все это заставляет людей все больше тянуться к природе. Люди, способные себе это позволить, находят в конных прогулках не только престижное, но и полезное времяпрепровождение.

Орловские рысаки — это исконно русская порода. Нигде в мире ее больше нет

Среди российских ипподромов наш ипподром оказался в тройке лидеров по итогам 2013 года.

Как считает Ирина Александрова, на

шему региону необходимо разработать программу, направленную на сохранение и развитие орловской породы лошадей. «Орловские рысаки — это исконно русская порода. Нигде в мире ее больше нет. Было время, когда поголовье орловских рысаков сократилось до критического минимума.

Сейчас ситуация выправилась, но я считаю, что следовало бы поддержать заводчиков и заинтересовать инвесторов».



## 90 лет каждый из нас вписывает свою страничку в летопись района...

29 августа свой 90-летний юбилей отметил еще один район Новосибирской области. На этот раз эпицентром празднования стал районный стадион в центре рабочего поселка Коченево. По-летнему погожий денек позволил жителям села повеселиться на славу: концерт, марш-парад и ярмарка — Коченевский район ни в чем не уступил своим соседям, отметившим круглую дату раньше. Наши корреспонденты вместе со всеми полюбовались на ремесленные шедевры участников ярмарки, поймали букет невесты и отбили ладони, аплодируя юным артистам. Подробнее об этом, а также о том, что говорят первые лица области о Коченевском районе, читайте в нашем репортаже.



Кстати, для взрослых речи были не такими уж скучными, ведь глава района Александр Караваев говорил о том, что район развивается и о том, чем им стоит гордиться: «90 лет — срок немалый. За эти годы многое изменилось в облике нашего района, наверное, его основатели теперь и не узнали бы родных мест. Одно остается неизменным — любовь коченевцев к своей земле.

Вы видите, сколько здесь молодых семей. Многие жители сейчас активно строят дома, в райцентре образовался новый жилмассив на улице Юбилейной. Мы стараемся по возможности сделать жизнь наших жителей более комфортной: введены в эксплуатацию три новых котельных, проведена реконструкция центрального стадиона, совсем недавно был открыт новый корпус районной больницы, а самым приятным подарком к юбилею для всех нас будет открытие нового детского сада на 280 мест.

Не остаются без внимания и сельские муниципальные образования, ведется ремонт дорог, на улицах появляется освещение, приумножается материальный фонд школ, детсадов и больниц. Ничего удивительного, что по своему составу район по-молодел и возрос. За последние пять лет в районе появились на свет 3 454 малыша, и мы можем быть уверены, что они унаследуют от своих родителей уважение к своей земле и трудолюбие, которым всегда славились коченевцы.

У района есть будущее, это будущее опирается на достойное прошлое и подкрепляется реальными изменениями в повседневной жизни и социально-экономическом развитии. Мы живем рядом с третьим по величине городом России, наш район



становится все более привлекательным как для жизни, так и для вложения инвестиций в промышленный комплекс и сельское хозяйство. В рейтинге экономического развития районов области по объему производства сельхозпродукции на человека Коченевский район занимает первое место! Я хочу поблагодарить всех жителей, так как именно благодаря им, наш район столь много добился за эти годы!»

Действительно, коченевцам есть чем гордиться: и своей историей, и своими победами, и умением трудиться, и славными именами своих земляков. Одиннадцать героев советского союза родились на этой земле, трое — получили звание героя Социалистического





Мы сейчас увидели все поколения коченевцев, каждый из них по-своему вписал свою страничку в одну большую летопись, протяженностью в 90 лет. За эти годы многое пришлось пережить, преобразовать. Однако я уверен, что 90 лет было вполне достаточно для того, чтобы вы почувствовали себя большой талантливой и очень дружной семьей, в которой есть уважение к старшим и забота о младших.



Врио губернатора Владимир Городецкий, который присутствовал на торжестве в качестве почетного гостя, отдал должное трудолюбивым и талантливым жителям района: «Мы сейчас увидели все поколения коченевцев, каждый из них по-своему вписал свою страничку в одну большую летопись, протяженностью в 90 лет. За эти годы многое пришлось пережить, преобразовать. Однако я уверен, что 90 лет было вполне достаточно для того, чтобы вы почувствовали себя большой талантливой и очень дружной семьей, в которой есть уважение к старшим и забота о младших. Мы гордимся, что Коченевский район достойно выглядит в семье районов Новосибирской области, как в аграрной сфере, так и в промышленности. Сейчас мы находимся на пороге серьезных социальных преобразований, поэтому не ошибусь, если скажу, что вскоре район перейдет на следующий этап развития, как часть Новосибирской агломерации».

Председатель Законодательного собрания НСО Иван Мороз подтвердил, что Коченевский район на протяжении всей своей почти вековой истории был лидером в производстве зерна, и выразил благодарность всем поколениям механизаторов и полеводов, которые заботились о родной земле. «Перспективы у района самые блестящие — он входит в Новосибирскую агломерацию, и именно сюда в скором времени с инвестициями и рабочими местами придут крупные промышленные заводы. Здесь есть все условия для развития — федеральная трасса, железнодорожная линия и аэропорт. Поэтому я могу только пожелать коченевцам использовать все это и процветать!»

Инвесторам не надо лишний раз напоминать о том, насколько удобно расположение Коченевского района для ведения бизнеса — многие из них уже давно заняли



свою нишу на этой территории и прекрасно себя чувствуют. Крупная птицефабрика, нефтеперерабатывающий завод, предприятия по производству сайдинга, утеплителя, металлообработка — вот лишь несколько примеров развития промышленной базы района за последние годы. Мы побеседовали с директором Торгового дома «Гомсельмаш-Сибирь»



Владимиром Головченко, чтобы узнать, как чувствует себя бизнес в Коченевском районе: «Я сам уроженец Коченевского района, и прожил здесь всю жизнь. Возможно, в связи с этим я немного пристрастен, но для меня лучшего места для жизни и для работы, чем Коченевский район быть не может. Однако чтобы вы не упрекнули меня в предвзятости, я скажу, что в последнее время часто езжу по служебным делам по городам и селам России — от Оренбурга до Дальнего Востока. Так вот, на фоне

тех мест наш район выглядит очень достойно. Конечно, есть какие-то недочеты, но район развивается, власть работает на благо района, идет планомерное благоустройство территории. Я очень рад за наш Коченевский район и хочу пожелать ему, чтобы, в конце концов, он сравнялся с городом Новосибирском по уровню жизни».

Под занавес торжества нам удалось поговорить с ровесником района, героем советского союза и ветераном Великой отечественной войны Александром Яковлевичем Анцуповым и спросить его, гордится ли он своим районом и что, как ровеснику, может ему пожелать?

— Я горжусь, что родился здесь и прожил в Коченевском районе 89 лет. Моя детство и юность прошли в селе Федосиха, там я начал работать в 16, а в 17 меня призвали на фронт защищать свою землю.



Сражался я в третьей гвардейской танковой дивизии, освобождал Украину... и сейчас мне тревожно за нее, когда я вижу, что там происходит. Я вернулся на родину с войны с инвалидностью второй группы, но, не считаясь с недугом, я работал на благо района. Вместе со всеми поднимал целину, был председателем сельского совета, работал в торговле, руководил пекарней... Всю свою жизнь я отдал нашему району и хочу пожелать всем жителям, чтобы они любили свою землю, благополучия в их семьях и процветания.

Сложно добавить что-то к словам уважаемого ветерана, да и не нужно. Достаточно только вспомнить, как такие же люди, как Александр Яковлевич, защищали свою Родину. Как самоотверженно трудились на целине. Целый век они хранили свою землю, а теперь передали нам. И от того, какими будут наши села еще через сто лет — зависит от нас. И хочется верить, что наше поколение сумеет сохранить и умножить то, что создавали деды.



# Новосибирский ипподром: новые горизонты



**Почти на краю города, среди крупных заводов, расположился незаслуженно забытый Новосибирский ипподром. На его век выпало немало испытаний: в 60-х годах его разобрали и перевезли на новое место, вновь собрав из старых бревен конюшни. В 2012 году была ликвидирована государственная заводская конюшня, и дальнейшее существование ипподрома оказалось под вопросом. Несколько лет люди работали на голом энтузиазме, лишь бы сохранить ипподром. В апреле 2013 года его директором был назначен опытный коневладелец Николай Бабаков. В ходе беседы с корреспондентом нашего журнала Николай Васильевич рассказал о том, как и чем сегодня живет Новосибирский ипподром.**

— Николай Васильевич, с момента Вашего назначения на должность директора Новосибирского ипподрома прошло уже больше года. Что удалось сделать за это время?

— Начали мы с элементарного наведения порядка на территории ипподрома. Если честно, то я не ожидал, что самая большая государственная заводская конюшня в Сибири окажется в таком плачевном состоянии. Первое побуждение было — вывезти мусор, навоз. Однако даже для осуществления таких первоочередных нужд техники не было... Знаете, когда я приехал в Новосибирск, мне позвонили из Москвы. Вопрос был поставлен прямо в лоб: «А есть ли смысл в Новосибирском ипподроме?» Понимаете, его хотели закрыть, потому что считали, что для него нет перспектив. Это в столице Сибири нет перспектив? С ее богатейшей конезаводческой историей?

Я сам из Омска, там получил образование и занимался разведением лошадей. У меня там небольшое предприятие — оттуда привезли технику, чтобы работать здесь. Мы не опускаем руки, не сдаемся, стараемся поддерживать порядок и привлекать людей. Уже появились и первые успехи: за счет того, что мы снижали стоимость содержания лошадей в конюшне, к нам потянулись новые коневладельцы. Когда я сюда пришел, на ипподроме стояло 70 голов, из них бегало 50, а сейчас их уже 120, причем 110 лошадей — беговые. Нам удалось вернуть интерес зрителей, ведь национальное соревнование, в которых участвует 10-12 лошадей, чем когда бежит 3-4. Мы стараемся привлекать коневладельцев из других регионов. У нас одна из лучших дорожек в Сибири, всесезонная, которой не страшна непогода, да и географически мы находимся очень удачно — в центре Сибири.

— На новой должности Вы сразу же столкнулись с массой проблем — отсутствие материальной базы, финансирования да еще довольно туманные перспективы дальнейшего существования ипподрома. Не возникло ли желание все бросить и вернуться назад?

— Первые три месяца было страшно. Я боялся, что не сумею удержать ситуацию, что у ипподрома отберут или часть земли или вовсе перенесут его на новое место. Однако с помощью тех специалистов, которые, так же как и я, во что бы то ни стало, стремились сохранить ипподром, мы выстояли. Есть немало примеров, когда ипподром переносили за черту города, как в Самаре, Перми — и тот угасал. Наша основная задача была — сохранить то, что есть. Я считаю, что мы с этим справились. И теперь пора ставить перед собой новые цели и добиваться их. Опускать руки мы не намерены, особенно сейчас, когда появился свет в конце тоннеля.

Совсем недавно я был в Москве на конференции, которая объединила все ипподромы России, и знаете, по поголовью, по количеству испытаний, по рекордам — мы очень хорошо выглядим на фоне прочих. Так что нет оснований списывать Новосибирский ипподром со счетов. Просто в нашей истории был период некой бесхозяйственности, собственно, он касался не только конного дела. Просто немного обидно, что, при ликвидации ГЗК (она проходила повсеместно), Барнаульский, Омский ипподромы, хоть они и в три раза меньше, сохранили свою материальную базу — а мы вынуждены нанимать технику даже для того, чтобы ухаживать за дорожкой. Приходится восстанавливать утраченное, а это всегда сложнее, чем сохранять.

— Вы упомянули, что сейчас у Новосибирского ипподрома появилась надежда на возрождение? С чем она связана?

— Сегодня мы работаем над заключением тройственного соглашения между ОАО «Российский ипподромы», структурной

единицей которого является Новосибирский ипподром, Правительством области и ОАО «Газпром». По итогам соглашения мы планируем войти в pilotную программу «Газпром — детям» и провести масштабную реконструкцию ипподрома. А это строительство новых конюшен, манежей, ветеринарной клиники, а также административных зданий и беговых и скаковых дорожек! Если нам удастся в кратчайшие сроки подготовить рабочую группу, и собрать все необходимые документы для участия в программе, то, надеюсь, коневодство и конный спорт нашего региона выйдут на принципиально новый уровень.

Мы хотим, чтобы ипподром стал визитной карточкой Новосибирска. Пока что здесь практически нет условий для семейного отдыха: нет точек общественного питания, даже трибуны, которые мы с такими усилиями приводим в порядок, пока сделаны не полностью. Но вы только представьте, что будет, если здесь появится инфраструктура: если дети смогут прокатиться на аттракционах или на пони, мамы — выпить кофе или сходить в салон красоты, пока папа смотрит на бега. Я уверен, что возможность провести выходные именно таким образом покажется привлекательной для многих сибиряков. Особенно, если вслед за Москвой, на Новосибирском ипподроме появится тотализатор. Печальная ситуация, которую мы наблюдали долгие годы — пустые трибуны и равнодушие инвесторов — изменится кардинально, а детский конный спорт получит второе дыхание.

— Звучит очень интересно. Наверное, в преддверии выборов губернатора области, кандидатам нужно включить в свою предвыборную программу обещание модернизировать ипподром?

— Это было бы очень уместно, на мой взгляд. Я уверен, стоит только одному из кандидатов затронуть эту тему, как за него отдаст голоса все, кто болеет за развитие конного дела в нашем регионе. На самом деле, я не вижу никаких причин, чтобы не поддержать наш проект. В Новосибирск придут инвестиции, появятся современные здания, в которых уместно будет разместить художественные галереи или даже гостиничный комплекс, будут построены ветеринарные клиники и оборудованные по последнему слову техники конюшни, куда владельцам не страшно будет поставить своих лошадей. Это даст толчок не только детскому конному спорту, но также возродит интерес к ветеринарному факультету нашего аграрного вуза, что даст региону новых специалистов в сельском хозяйстве. Минусов просто не существует... разве что расстроятся те, кто надеялся прибрать к рукам землю ипподрома. Риск, что все сорвется, что останется на уровне разговоров и пустых надежд, есть — если мы не встретим поддержки со стороны местных властей, то люди, которые сейчас здесь работают и ждут добрых перемен, наверное, задумаются о другой работе. Тогда потерпется все. Понимаете, закрыть — очень легко, начать заново — сложно. Самое главное — сохранить то, что есть, а потом приумножить, чтобы дело жило и развивалось.



Сегодня мы работаем над заключением тройственного соглашения между ОАО «Российский ипподромы», структурной единицей которого является Новосибирский ипподром, Правительством области и ОАО «Газпром». По итогам соглашения мы планируем войти в pilotную программу «Газпром — детям» и провести масштабную реконструкцию ипподрома. А это строительство новых конюшен, манежей, ветеринарной клиники, а также административных зданий и беговых и скаковых дорожек!

# Поставка российского оборудования

а также оборудования ведущих производителей Европы и Китая

- Для сушки, переработки, транспортировки, уборки и хранения зерновых.
- Для производства комбикормов

**Консультации по подбору  
Монтаж и пусконаладка  
Возведение объектов «под ключ»**

г. Новосибирск,  
ул. Ватутина 40/1, оф. 202  
8 (383) 373 28 43  
8 913 985 26 94  
[ooo.novokom@gmail.com](mailto:ooo.novokom@gmail.com)

**Реклама  
Онлайн**  
агентство полного цикла

**(812) 401-64-64**  
(495) 737-54-64  
(383) 227-64-64  
[www.reklama-online.ru](http://www.reklama-online.ru)

**Все виды рекламы.  
Все регионы РФ и СНГ**

Печатные СМИ	Радио	Телевидение	Транспорт

Метро	BTL/Промо	Интернет	Наружка

Отпечатано в типографии:  
ООО «Печатный дом — Новосибирск».  
630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, офис 305.  
Дата выхода: 30.08.2014.  
Подписано в печать: По графику: 17.00. Фактически: 17.00.

Тираж: 8500 экз.  
Распространяется бесплатно, по подписке.

С материалами информационно-аналитического журнала «Сибирский репортер» теперь можно знакомиться и в Интернете. Вы найдете наш сайт по адресу: [www.sibreporter.info](http://www.sibreporter.info)

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476016361

# АгроМаш

сельхозтехника

WWW.AGRONSK.RU

## ПРОИЗВОДИТ И РЕАЛИЗУЕТ

### ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ДИЛЕРОВ

- Дисковые культиваторы-глубококорыстили (три в одном) ДКП-2,5\*3/3\*4\*3\*6\*3 (со шлейфом);
- Диско-глубококорыстили со шлейфом: ДГП-2,5\*4, ДГП-3\*4, ДГП-6\*4
- Культиваторы-рыхлители КРА
- Катки колышчато-шпоровые ЗККШ-6
- Широкозахватные винтовые катки ШВК 12,5/15
- Зубопружинные тяжелые боронки БЗП-15/18/21/25/27
- Сцепки гидроцилиндрические для борон БЗСС и БЗТ
  - а) в один ряд СПГ 11/15/17/21
  - б) в два ряда СПГ-15-2/17-2/21-2/25-2
- Сцепки СП-16ГС
- Зернометатели скребковые ЗМ-60ПЧ/90ПЧ/120ПЧ;
- Погрузчики КШП-6, запчасти
- Норки НПЗ-20, ННПЗ-20, НПЗ-50, запчасти
- Колбы, теплообменники, конусы, распределительные транспортеры, шнеки, и др. запчасти кпольским сушкам
- Агрометра металлическая ЗАВ-10/20/40, зернопровода, бункера, распределители, сектора и др. запчасти
- Зерноочистительные машины МПО-50, ЗВС-20, ОВС-25, запчасти
- Машины предварительной очистки зерна МПОЗ-60
- Блоки триеры ЗАВ 10.90 000, БТ-8, цилиндры триеры, розетки задние, передние, др. запчасти

Изготавливаем комплекты навески для переоборудования тяжелых и средних зубопружинных борон под боронами БЗСС-1, БЗТ-1

- Дробилки зерна КД-2, ДЗ-5, плющилки зерна МП-0,5, МП-2, запчасти
- Навозуборочные транспортеры ТСН-160А, ТСН-3Б, запчасти
- Кормораздатчики КТП-10, КТП-6
- Транспортеры к кормораздатчикам КТУ-10, РММ-5, КТП-10
- Шнековые и ленточные транспортеры
- Винтовые катки для сеялок, культиваторов, дисков
- Косилки КРН-2,1, запчасти
- Грабли ГВВ-6, ГПГ-14, ГПГ-6, ГВР-6, запчасти
- Опрыскиватели ОП-2000, запчасти

НПФ «АГРОМАШ»  
630501, Новосибирская обл.  
п. Краснообск  
тел./ф.: 8 (383) 348-55-53  
348-78-63, 348-79-09, 348-68-18  
e-mail: [info@agronsk.ru](mailto:info@agronsk.ru)  
[www.agronsk.ru](http://www.agronsk.ru), сельхозтехника.рф

ЗАО им. Кирова, Омская обл.,  
Кручининский район  
Юрий Семёнович Соболь,  
главный инженер



— Сцепки СПГ использует пять лет. Техническую базу обновляем постоянно, так что сцепки — это для нас практически привычная покупка, их число в хозяйстве растет. Сейчас у нас две двухрядные сцепки и три однорядных. Одна из сцепок — на 12,5 метров, остальные — 21 метр шириной. Все сцепки у нас производства АГРОМАШ, поставщика мы практически не меняем. В хозяйстве только одна сцепка от другого производителя — та, что покупалась самой первой. Она была сделана в Самаре. Первую агромашевскую сцепку мы, как ни странно, покупали по ту сторону Урала — заказали её у одной самарской кампании — у той, у которой первую покупали, самарскую. Когда её привезли, когда мы изучили ее документацию и марочную принадлеж-

ность, оказалось, что «Агромаш» — завод, в буквальном смысле родной, сибирский и, следовательно, куда проще покупать их напрямую, у производителя. Предложение «Агромаша» для нас оптимально и в плане цены, и в плане доставки. «Агромаш» хорошо работает под заказ, под нюансы техники: двухрядные сцепки мы покупали конкретно под трактора ХТЗ, прежде они такие сцепки под эту модификацию трактора не делали и наша модель была практически индивидуальной и пробной. Теперь будем заказывать двухрядные сцепки и под «Кировец». Они, к слову, уже не пробные будут — двухрядки под «Кировец» «Агромаш» уже делал, это уже их линейный ассортимент — в том числе на 24 метра шириной. Сцепки для «Кировца» у нас пока только в планах, но планы эти реальные, будем покупать. Отлично, что модельный ряд сцепок позволяет быть очень точными в таком подборе — комплекты получаются эффективными, пропорциональными. Например, нынешние наши сцепки работают с Т-150 и МТЗ-1221. У МТЗ-1221 гидравлическая сцепка однорядка в 21 метр, а Т-150ХТЗ таскает 15-метровую двухрядку на 30 борон. Мощность трактора ХТЗ — 160 лошадиных сил. Более широкую сцепку он попросту не потянет. Для «Кировца» же закажем именно широкие — собственно возможностям трактора.

Все агромашевые сцепки, купленные

нами за пять лет, находятся в работе. Никаких простое, никаких поломок. Надежность этой техники внушает уважение

СХПК «Индустриальный» Саратовская область, Екатериновский район  
Сергей Николаевич Кочетков,  
главный инженер

Со сцепками от «Агромаша» работаем первый год. Прежде работали только маленьими сцепками других марок — на 12 метров. В целом по хозяйству у нас 18 сцепок — узкие и две широких. Нам была нужна именно сцепка с зубовой двухрядной бороной. В основном на рынке представлены однорядные сцепки, но у них эффективность выравнивания меньше. Нам же нужна именно двухрядка. Как оказалось, это довольно редкая позиция. Двухрядную модель мы нашли только у «Агромаша», результатом довольны.





# Агро Машинери



*Challenger*



MASSEY FERGUSON

**VALTRA**



## Поставка сельскохозяйственной техники

«АГРО-Машинери» является эксклюзивным официальным дилером мирового производителя комбайнов, колесных и гусеничных тракторов и другой сельскохозяйственной техники компании «АГКО Машинери», а также официальным дилером европейских компаний-производителей прицепного оборудования «Туме» и «Ситрекс». Широкий модельный ряд позволяет нам подбирать комплексные решения для сельскохозяйственных предприятий любого размера и направления деятельности.

## Гарантийное и сервисное обслуживание

Специалисты «АГРО-Машинери» регулярно проходят обучение у представителей заводов-изготовителей и являются сертифицированными специалистами по продукту в России. Каждая сервисная бригада оснащена необходимыми инструментами и программным обеспечением для проведения работ любой сложности в полевых условиях.

## Поставка запасных частей

Мы гарантируем своим клиентам оперативную поставку запасных частей, комплектующих и расходных материалов по наиболее выгодным ценам и в кратчайшие сроки для проведения ремонтных работ и технического обслуживания.

## Гибкие финансовые решения

Мы всегда готовы пойти навстречу клиенту и предложить удобное лизинговое финансирование.

г. Новосибирск  
ул. Д. Ковалевчук, 1  
тел: 7(383) 212-52-16  
факс: 7(383) 212-52-17

г. Барнаул  
пр. Энергетиков, 33 «Ж»  
тел: 7 (3852) 22-67-05  
факс: 7 (3852) 22-67-09

г. Красноярск  
ул. 2-я Брянская, 53  
тел: 7(391) 223-38-44

г. Омск  
ул. Семиреченская, 130, к.7  
тел: 7(3812) 37-36-06  
факс: 7(3812) 37-33-90

г. Кемерово  
тел: +7 (3842) 77-71-01