№71
АГРО СИБ
СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР
№25
Бизнес. Технологии. Решения.

ДИРЕКТОР ООО «НОВОКОМ» АЛЕКСАНДР СУХОНОСОВ:

МЫ СОХРАНИМ ВАШ УРОЖАЙ

стр. 8

Василий Пронькин

Вместе мы можем сделать многое

стр. 4

«Амкодор»

Машины для сибирского леса

стр. 32

Природные ресурсы

Рыбы станет вдвое больше!

стр. 34

Владимир Хританков

Возрождение курорта «Озеро Карачи»

стр. 40

Дорогие друзья!

По итогам девяти месяцев текущего года в промышленном производстве Новосибирской области зафиксирован рост — 100,2%. Рост, конечно, смешной, но он — в плюсе. А вот средний показатель по России в минусе, и не в десятых процента, а в целых — минус 3,5%. Так что новосибирцы еще молодцы.

В последние годы промышленность показывала стабильный рост, он остановился, а вот сбор зерна в сельском хозяйстве увеличился относительно прошлого года с 2,05 млн т до 2,4 млн тонн. Конечно, в прошлом году помешала погода, но ведь она и в этом не помогала. Справедливо министр сельского хозяйства Василий Пронькин призывает больше не оправдывать свои результаты несвоевременным дождиком, считая, что отрасль может работать стабильно. И призывает развивать кооперацию, как это уже делается на Алтае, где вся придорожная инфраструктура обеспечивается продукцией местных фермеров. А переработчики не только местную продукцию перерабатывают, но еще и новосибирскую скупают, а потом нам же и везут, продавая через, например, алтайскую «Марию-Ра». Интересно, а новосибирская продовольственная сеть магазинов на Алтае прижилась? Я, честно говоря, такой не знаю.

Мелкие хозяйства, кооперативы, семейные фермы — вот что, по мнению глав районов — Виктора Франка, Петра Шилина, Владимира Колясникова — поможет обеспечить занятость сельского населения, налоговую базу и основу жизнеспособного села.

А самые серьезные перспективы в сельскохозяйственном секторе — у рыбаков. По словам Юрия Марченко, всего на несколько лет — пока работает программа поддержки рыболовной отрасли. Количество предприятий здесь с 11 увеличилось до 105. Среди них такой «крупняк», как «Камшат» Анатолия Гавриленко, а не зря один из крупнейших новосибирских застройщиков Алексей Джулай приобрел акции Новосибирского рыбзавода, значит, видит перспективу. Наша рыба — хоть и капля в море российского улова, зато славится качеством.

Урожай собран, под снег зерно, как в прошлом году, не ушло, впереди — забота о новом полевом сезоне… Впрочем, процесс идет: крестьяне уже засыпали больше 99% семенного материала, а губернатор Владимир Городецкий еще 12 октября подписал распоряжение о начале подготовки в посевной 2016 года.

АЛЕКСАНДР ГОРБАЧЕНКО,
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

АГРО СИБ

Региональный информационно-аналитический журнал аграрно-промышленного комплекса «АГРОСИБ». Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции:
г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж
Адрес для писем:
630024, г. Новосибирск, а/я 142
Тел./факс (383) 36-11-456
E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор:
Александр Анатольевич Горбаченко
Шеф-редактор:
Григорий Кроних
Обозреватель:
Анджелла Горбаченко
Маркетинг и реклама:
Людмила Шайдурова
Ответственный секретарь:
Анастасия Абрамушкина
Верстка:
Роман Филюшов

Отпечатано в типографии
ООО «Печатный дом — Новосибирск»
г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305

Дата выхода: 21.10.2015
Подписано в печать:
по графику — 17:00, фактически — 17:00

Тираж: 8500 экз.
Распространяется бесплатно, по подписке

Все товары, рекламируемые в журнале «АГРОСИБ», подлежат обязательной сертификации, услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «АГРОСИБ» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей.

16+

РоссельхозБанк · ТД Гомсельмаш Сибирь · Банк Акцепт · УАЗ · Гранотек · Элтон · ТКБ · Европейские агротехнологии Сибирь · Газпром межрегионгаз Новосибирск · Газпром нефть · Лукойл · Агрос · Агромаш · Эффектон · РМЗ · Коченевский агроснаб · Белорусская нива · Глобэкс банк · АСМ · Союз-инфо · Сибагро · Альянс-Кедр

Василий Пронькин: вместе мы можем сделать многое

О пользе аналитической работы, приоритетах в сельском хозяйстве области и для чего нужна государственная субсидия, рассказал заместитель губернатора, министр сельского хозяйства Новосибирской области Василий Пронькин.

— Василий Андреевич, для вас нынешний сельскохозяйственный сезон — первый в ранге министра, как он сложился, тяжело было входить в ситуацию весной?

— Не скажу, что нынешняя страда особенно трудная, ведь для меня она по счету уже 38-я. Весной, конечно, было нелегко, но та аналитическая работа, которую проделали начальники сельхозуправлений, главы районов, сотрудники министерства, позволила нам трезво оценить ситуацию, в которой мы были весной и с чем подошли к уборочной. Теперь даже те, кто не хотел заниматься «цифрами», понимают, что не зря придуманы агрономические сроки, что сеять лучше до 1 июня, на не до 20-го, потому что тогда и убирать будешь не в октябре, а в августе. Тем не менее и более реалистичные сроки нарушаются, поэтому приходится налаживать взаимопомощь между районами, между хозяйствами — это тоже результат кропотливой аналитики: мы знаем, какие у кого ресурсы, кому нужна помощь, а кто может помочь соседям.

На данный момент более 200 комбайнов работает в соседних хозяйствах, это много или мало? В Карасукском районе одно хозяйство отправило другому два комбайна MacDon — у того не было жаток «на свал». Теперь появилась возможность делать спаренные валки, и это вдвое увеличило темпы уборки. Существенная помощь? Мы даже внесли изменения в постановление о соревновании, там теперь есть пункт о взаимопомощи хозяйств.

— Взаимопомощь в страду — это же традиция, может, немного забытая?

— Я думаю, что тот диалог, который состоялся, в том числе на наших межрайонных конференциях, обострил чувство ответственности. Еще раз скажу — мы должны реально видеть ситуацию, знать и свою энерговооруженность и возможные методы уборки — все это дает результаты. Не скажу, что мы намного опередили график уборки 2014 года, но ведь ситуация с осадками на начало октября в целом была хуже. Лучше прошлогодней погода была лишь в 3-4 районах: Искитимском, Карасукском, Краснозерском и Ордынском, зато в остальных — значительно хуже. В Чистоозерном районе в прошлом году было 20 мм осадков, а в этом уже 86 мм. Это значит — все-таки подтянулись.

— Получается — сумели раньше начать уборку?

— А мы делаем анализ и понимаем — могли еще раньше войти. Если бы начали сразу использовать раздельную уборку, то могли еще на две недели раньше начать. В валок можно класть зерно влажностью 36-40%, зато в эти две недели мы могли убирать плановые 66 тысяч га в день, которые мы не можем сейчас обеспечить. По результатам уборки будем подводить итоги с начальниками управлений, чтобы в следующем году не допустить уход посевной из сроков, оптимальных по природно-климатическим условиям. В уборку нужно входить раньше, не ждать, когда зерно будет «звенеть».

— Эту технологию не использовали?

— Да всегда применяли, просто забыли. Я когда работал комбайнером, мы всегда с этого начинали — валили в валки. Да, были перекосы, в некоторых хозяйствах разрыв между валками и уборкой достигал трех тысяч га — валки попадали под дождь и прорастали, но на этот случай голова же есть у специалиста и руководителя: разрыв должен быть не больше 3-4 дней между свалом и обмолотом, зато можно две недели выиграть.

Я думал, что в Искитимском, Тогучинском, Сузунском районах, где с погодой повезло, должны уже закончить уборку. Они и убрали по 94%, но тут заморосило, и люди сидят, техника стоит — не могут последний шаг сделать — вот цена опоздания. А если бы сроки сдвинулись на две недели, то они бы уже свое убрали и соседям помогали, при общей недостаточной энерговооруженности это очень важно. Из-за этой заминки задерживается в некоторых хозяйствах постановка животных на зимнее стойловое содержание — механизаторы-то на уборке. Отсюда, мы знаем, страдает и продуктивность животных, а это сразу — потеря доходов от «молочки».

Много еще вопросов, которые необходимо анализировать, но как руководитель в главном я убедился: вместе мы можем многое сделать, потому что нет отторжения этих подходов ни в руководстве районов, ни в хозяйствах.

«В будущем году мы должны уйти от слова «битва» — за посевную, за урожай. Это же наша нормальная жизнь, давайте жить по-людски, а не бороться».

***

«У нас есть моральное право говорить, что ценовая политика государства аграриев устраивает. Я это говорю откровенно. Себестоимость зерна в хозяйствах области должна быть в пределах семи тысяч за тонну, то есть нынешняя цена торгов принесет рентабельность».

ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН

ЗАБЫТЬ СЛОВО «БИТВА»

— По сути, вы предлагаете сделать работу на селе плановой?

— Да, в будущем году мы должны уйти от этого слова «битва» — за посевную, за урожай. Это же наша нормальная жизнь, давайте жить по-людски, а не бороться. Адреналин ничего хорошего не дает. Я считаю, что и в этом году у нас с уборкой не будет таких проблем, как в прежние годы. Ассоциация «Сибирское соглашение» провела огромную работу, дважды в течение лета организовала в Алтайском крае встречи с директором департамента растениеводства Минсельхоза РФ Петром Александровичем Чекмаревым, в результате мы добились того, о чем говорили долгие годы, в Правительстве РФ прошло совещание о ходе уборки урожая и формированию интервенционного фонда. Очень хорошо, что государство объявило интервенционные торги и цену на зерно еще до начала страды. Более того, министр Александр Николаевич Ткачев дал рекомендации повысить цену зерна третьего класса на тысячу

рублей — 10,9 тысячи за тонну. Поэтому у нас есть моральное право говорить, что ценовая политика государства аграриев устраивает. Я это говорю откровенно, потому что мы оценивали себестоимость зерна в хозяйствах области, она должна быть в пределах семи тысяч за тонну, то есть нынешняя цена торгов принесет рентабельность. Федеральное министерство нас услышало, мне это приятно.

— Соблюдение агрономических сроков — это не единственный компонент успеха, какие еще направления вы хотите развивать?

— Прежде всего, мы заявили, что очень жестко будет соблюдаться закон о семеноводстве. И сегодня нормативно-правовые акты будем подводить к тому, что семена должны быть кондиционными, должны пройти проверку и получить сертификат в семенной инспекции или другой лицензированной организации. Те, кто будут сеять «дробленку», — получать субсидии не будут. Народные деньги даны для того, чтобы ты ими воспользовался и получил рост производства. А у нас есть «хозяйства», которые провели 70% посевной непроверенными семенами! Кто сказал, что они кондиционные? «Что посеял — то и пожнешь», — это не я выдумал. Это наши деды еще выдумали. И тут мы будем стоять на букве закона. Это первое.

Второе, мы создали рабочую группу и провели анализ: насколько эффективно работает программа технического перевооружения в Новосибирской области. В группу входили Николай Михайлович Иванов, Юрий Николаевич Блынский, Анатолий Васильевич Жуков, Андрей Борисович Севрюженко и ряд других специалистов. Посмотрев результаты, мы задались вопросом: правильно ли мы делаем, если решили субсидировать все, вплоть до покупки фляг? И при этом за время действия программы энерговооруженность на 100 га с 200 л. с. дошла до 170. Нагрузка на комбайн у нас под 600 га, а из 3400 комбайнов 2134 машины старше 10 лет.

Показатели технической вооруженности ухудшаются, поэтому мы вынуждены ввести ограничения, потому что наращивать долги на флягах, граблях или «рулонниках» — это неправильно. И министерство обратилось с предложениями рабочей группы, а правительство области их поддержало, что субсидироваться будет не любая техника, а необходимая для производства. Это тракторы мощностью выше 80 л. с., комбайны и самоходные жатки, посевные комплексы и оборудование для обработки и сушки зерна. На остальное объявляем мораторий.

Я знаю некоторые хозяйства, которые купили прессы, которыми два года никто не пользовался. Купили, потому что руководитель сказал: «Я знаю, что эта лафа когда-нибудь закончится». Он впрок закупился и получил субсидию, а кто-то трактор не смог вовремя купить. Нужно вернуться к первоначальному смыслу, идее этого документа. Кто-то скажет: «У меня стогомет не попал под субсидии». Но мы же доживемся до того, что у нас земля зарастать станет и нам миллион гектаров нужно будет в оборот вводить.

ЛИЦОМ К ЖИВОТНОВОДСТВУ

— Ваши усилия направлены, в основном, на развитие растениеводства?

— Мы не сможем выжить на одном растениеводстве. Во-первых, Западная Сибирь — это зона рискованного земледелия, во-вторых, продуктивность почв у нас граничит с экономической эффективностью производства зерновых культур. Получается: работа ради работы? Мы точно знаем, что если бы не животноводство, то ряд хозяйств сегодня просто бы лежали на боку. А есть хозяйства, которые в гораздо худших климатических условиях получают прекрасные экономические результаты, потому что они сделали упор на производство кормов и занимаются животноводством. Если мы хотим деревню сохранить, мы должны обеспечить ее работой. Занятость — это не когда месяц весной и месяц осенью, это каждодневный труд, это доходы семьи. Мы должны полюбить животноводство. У нас есть масса хозяйств, где его вывели, и основная задача, которую, я считаю, мы должны поставить перед главами и перед руководителями хозяйств, — это стимулирование развития животноводства. Не надо надеяться, что мы свое зерно в Новороссийск отвезем и оно будет конкурентоспособным товаром. Достаточно сравнить статистику Краснодарского края, Ставрополья и Новосибирской области. Там урожаи 60-80 ц/га, а у нас — 15. У них порты рядом, а нам это зерно надо через полстраны везти.

«Мы должны полюбить животноводство... Если хотим сохранить деревню, мы должны обеспечить ее работой. Занятость — это не когда месяц весной и месяц осенью, это каждодневный труд, это доходы семьи».

***

«Не нужно производить пшеницу в северных районах области... Там нужно заниматься фуражными культурами, озимыми культурами, которые дадут экономический эффект».

ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН

— Что же нам нужно? Менять структуру сельского производства?

— Мы должны делать то, что нам легче, и то, что даст нам доход. Нравится нам это или нет, но я могу привести массу примеров того, как развитие животноводства улучшило экономическое состояние сельскохозяйственных предприятий. И там деревни живые, а не умирающие, потому что есть работа, есть доход. А есть такие руководители, кто «сел» на зерно — и считает, что он «кормилец»? Вы посмотрите на его село. Мужики работают вахтовиками, а женщины как «фронтовички» — одни дома находятся. И это нормальное село? Нет. Вот эту бы нам задачу решить. Было бы идеально.

Мы в Новосибирской области собираем зерна ровно столько, чтобы обеспечить продовольственную безопасность Новосибирской области по производству хлебобулочных изделий, молока, яиц, птицы, мяса, рыбы и т. д. И если мы научимся все зерно, которое выращиваем, перерабатывать через продукцию сельского хозяйства — вот будет высший пилотаж! Но не нужно производить пшеницу в северных районах области, потому что мы на грани риска получаем все равно фураж. Там нужно заниматься фуражными культурами, озимыми культурами, которые дадут экономический эффект.

ПОМОЧЬ КООПЕРАЦИИ

— Сейчас становятся популярными экологически чистые продукты, есть перспектива расширения их производства?

— Это не меня нужно спрашивать, а новосибирцев, которые налаживают прямые связи с фермерами. У меня есть такой знакомый, который получает продукты с личного подворья в Чановском районе. Если говорить о торговле, то от высоких цен в сетевых магазинах крестьянину достается 32-35%, остальное перекупщикам и торговцам и НДС, конечно. Так мы «убиваем» тех, кто нас кормит. Перекупщики берут говядину по 190 и свинину по 150 рублей за килограмм, а продают за 300. Каждое безобразие должно иметь рамки приличия! Мы пытались в Искитимском районе сделать пилотный проект по сельхозкооперации, пока не получилось. Сейчас закончим уборку и будем искать человека, который возьмется за организацию магазина органических продуктов. Каждый фермер сможет приехать к нему и сдать свою продукцию по достойной цене. Я думаю, что крестьяне быстро откликнутся на это предложение. Идею сельской кооперации поддерживают председатель совета Новосибирского Облпотребсоюза Станислав Ильич Липский и депутат горсовета Юрий Федорович Зарубин, и в целом горсовет и мэрия. Есть предложения от строителей по возведению павильонов для кооперативной торговли.

Я патриот, но не могу не привести пример Алтая. Там создали очень хорошую концепцию развития пищевой и перерабатывающей промышленности, в структуру которой включили личные подсобные хозяйства. Все придорожные гостиницы и кафе работают на местной сельхозпродукции. У нас тоже это есть, но развито слабее. Нам надо развить эту инфраструктуру придорожную, обеспечить ее свежими продуктами, а крестьян — рынком сбыта. Это даст еще один толчок к развитию личных подсобных хозяйств. Точно так же может помочь развитию и заготовительная сеть Облпотребсоюза. Посмотрите — Убинское райпо, подразделение этой компании — одно из самых стабильных предприятий района. Мы не бедная область, у нас 1,5 тысячи сел, инфраструктура, большие сельхозугодья, много всего — необходимо только распоряжаться этим по-хозяйски, рачительно, а для этого нужно объединить людей и дать им перспективу.

Новый комбайн «ПАЛЕССЕ» выходит на сибирский рынок

Производственное объединение «Гомсельмаш» известно на рынке сельскохозяйственной техники с 1930 года. Сегодня завод выпускает машины «ПАЛЕССЕ», которые обеспечивают точное соблюдение современных агротехнологий в большинстве отраслей растениеводства — зерноуборке, кормоуборке, свекло- и картофелеуборке.

Аграрии сегодня предъявляют к зерноуборочным комбайнам высокие требования. Результаты системного анализа этих требований стали для компании «Гомсельмаш» фундаментом, на котором выстроена вся программа зерноуборочного комбайностроения.

Зерноуборочные комбайны марки «ПАЛЕССЕ» обладают пропускной способностью хлебной массы от 8 до 16 кг/с. Марка гарантирует высокое качество уборки урожая, низкие удельные затраты и быструю окупаемость своих машин. Качество фирменной техники подтверждено сертификатами стран СНГ и Евросоюза.

Сегодня зерноуборочные комбайны — основа производственной программы компании «Гомсельмаш». Комбайны «ПАЛЕССЕ», каждый в своем классе, решают комплексную задачу: обеспечить быструю качественную и экономичную уборку в широком диапазоне урожайности, при любом наборе культур, в любых природно-климатических условиях. Их общая черта — это эффективные решения, позволяющие сельхозпроизводителю минимизировать издержки уборки и получить конкурентное преимущество.

Лучшие производственные традиции «Гомсельмаша» воплощены в новом мощном зерноуборочном комбайне КЗС-1420. Первые экземпляры новинки «ПАЛЕССЕ» уже поступают на российский рынок, в том числе и территорию Сибири.

Комбайн зерноуборочный самоходный КЗС-1420 предназначен для прямой и раздельной уборки зерновых колосовых культур, а с применением специальных приспособлений — для уборки зерновой части кукурузы, подсолнечника, зернобобовых, крупяных культур и рапса на равнинных полях с уклоном до 8°.

Молотильный аппарат шириной 1700 мм, оптимизация обмолота путем предварительного ускорения потока хлебной массы, огромная площадь соломотряса (9,6 кв. м), двигатель мощностью 400 л.с. Речь идет о мощном и высокопроизводительном комбайне для уборки больших массивов высокоурожайных зерновых, а также широкого ряда других обмолачиваемых культур. Кроме того, безусловными достоинствами комбайна «ПАЛЕССЕ GS14» являются высокий уровень автоматизированного управления выполняемыми процессами, комфорт оператора, а также эффективные решения для повышения стабильности работы и сокращения времени на техническое обслуживание.

Двухбарабанная система обмолота, благодаря предварительному ускорению движения хлебной массы перед обмолотом, создает ряд преимуществ, обеспечивая максимальную эффективность всех последующих процессов.

В линейке зерноуборочных комбайнов с маркой «ПАЛЕССЕ» модель КЗС-1420 предназначена для уборки высокоурожайных полей, эта машина — эффективный инструмент для получения качественного зерна. ПО «Гомсельмаш» уже осуществляет поставки комбайна в Сибирский регион. Познакомиться с КЗС-1420 сибиряки могут на выставке «Агросиб», которая пройдет в новосибирском «Экспоцентре» 28-30 октября.

Длинный шестиклавишный соломотряс с площадью сепарации 9,6 кв. м легко справляется с сепарацией остаточного зерна. Большая площадь решетного стана, простота и удобство регулировки степени открытия жалюзи, турбовентилятор с равномерным распределением регулируемого из кабины воздушного потока по решетам — все это делает систему очистки «ПАЛЕССЕ GS14» эффективным инструментом для получения качественного, конкурентного на рынке зерна.

Кабина с увеличенным объемом рабочего пространства и большой площадью остекления отвечает всем требованиям, предъявляемым к уровню комфорта рабочего места оператора.

Информационно-управляющая система System Control на базе бортового компьютера объединяет в себе функции информационного обеспечения, регистрации, статистики, управления и контроля.

«Гомсельмаш» — первая в Восточной Европе компания, которая оценила революционные изменения в приводе и режущем аппарате жаток, предложенные фирмой Gebruder Schumacher. Начиная с 2001 года, все комбайны «ПАЛЕССЕ» оснащаются планетарными редукторами и элементами режущего аппарата Schumacher, в том числе и жатка комбайна «ПАЛЕССЕ GS14» шириной захвата 9,2 м.

Электрогидравлическая система копирования жаткой рельефа поля «Автоконтур» в автоматическом режиме обеспечивает поддержание заданной высоты среза, давления на почву и положения жатки относительно почвы в продольном и поперечном направлениях.

Двигатель Cummins серии Quantum обеспечивает надежный запуск в холодную погоду и практически бездымную работу. Автоматическая централизованная система смазки — эффективность обслуживания и долговечность смазываемых узлов и машины в целом.

Новый мощный комбайн КЗС-1420 благодаря своим отличным характеристикам уже вызвал у сибиряков интерес.

По вопросам приобретения техники «ПАЛЕССЕ» обращайтесь:

Россия, Новосибирская область, р.п. Коченево, ул. Промышленная,13.
Тел./факс: (383-51) 2-51-99 *(отдел продаж)*
E-mail: gomsib@ngs.ru
www.gomselmash-sib.ru

Сушильный комплекс или комбайн?

Технический директор ООО «Новоком» торговой марки «Гранотек» Евгений Сухоносов уверен, что наличие сушильного оборудования важнее лишнего комбайна — оно позволяет раньше начать уборку и провести ее с наименьшими потерями. При этом качественная сушилка долговечнее любого агрегата и может служить десятки лет.

— Как традиционно начинается уборка? — рассказывает Евгений Александрович. — Крестьяне ждут, когда влажность зерна станет невысокой. Вот 18%, вот 16% — можно начинать. А как заканчивается в октябре? Убирают все при любой влажности — хоть 24, хоть 34%, лишь бы под снег зерно не ушло. Каждый раз это очень нервно происходит. При этом наличие зерносушильного комплекса позволяет начать уборку раньше — поскольку не нужно выжидать приемлемой влажности, а это сократит общий период уборки и позволит завершить ее в более комфортных условиях. Дожди в августе не так страшны, можно уже через несколько часов после дождя снова заходить на поле, а в холод требуется два дня, чтобы поле подсохло. Когда идут октябрьские дожди, то и техника изнашивается интенсивнее и больше горючего тратится на мокром поле. Все эти минусы хорошо знакомы крестьянам. Многие почему-то до сих пор думают: «Главное как угодно убрать зерно, а уж потом как-нибудь сохраним». Я побывал в крупных хозяйствах Красноярского края — «Назаровском» и «Искре», там собирают по 40 ц/га с площади в 50 тысяч га, и они уже не гадают — будет дождик или нет — это крупный бизнес, который не может себе позволить промашки, — с 200 тысячами тонн зерна не пошутишь. У них в хозяйстве работают три крупных зерносушильных комплекса, которые гарантируют сохранение урожая.

— Но надежда «на авось» не всегда помогает?

«Мы сильны в технологии и опыте работ на разных участках с разной производительностью. Умеем работать с проектной документацией, у нас наработаны связи по стране, и мы работаем только с проверенными субподрядчиками».

ЕВГЕНИЙ СУХОНОСОВ

— Могу привести пример. В КФХ Д.И. Мирошник в прошлом году уборку закончили со снегом, а в нынешнем — к 4 октября. Разница в том, что фермер, наконец, решился поставить сушилку. Там хозяйство ведут отец и сын — Иван Иванович и Дмитрий Иванович. Они последние 5 лет вопросу хранения урожая уделяют особое внимание, поставили новый очистительный комплекс, мы им помогли сделать воздушную очистку. Спустя три года они все-таки решились вложиться в сушилку. Иван Иванович признавался мне, что ощущение в начале уборки было новое: «В отличие от прошлых лет я не волновался, знал, что с сушилкой смогу урожай и собрать и сберечь». Для него было приятным открытием узнать, что летом сушить зерно можно за счет продува атмосферного воздуха — без нагрева мы снимали 2,5% влажности, а это экономичный режим.

— Сушка зерна имеет еще и профилактическое значение?

— Да, при температуре агента сушки даже в 60 градусов погибают 95-99% вредителей. Когда зерно складируется без термической обработки потери могут доходить до 14%. А это уже собранный урожай, на который потрачено столько сил и средств! При этом сухое зерно в складе — возможность дождаться лучшей цены, гарантировать максимальную прибыль.

— На каких объектах вы работаете в нынешнем году?

— В Краснозерском районе установили 20-тонную сушилку. В Черепановском районе провели реконструкцию двух комплексов, это в хозяйствах «Посевнинская» и «Медведское». Сейчас ведем работы в «Племзаводе Ирмень» по реконструкции кормоцеха. Реконструкция каждый раз делается индивидуально, в зависимости от наличия оборудования и особенностей объектов. Мы под каждого клиента подбираем свою технологию. Подбираем емкость завальной ямы, смотрим, как в течение дня поступает зерно, учитываем мощность сушилки, рассчитываем буферные емкости и многие другие факторы. В отличие от некоторых конкурентов мы не просто оборудование поставляем, мы решаем проблему клиента. И это не пустые слова, мы готовы показать множество работающих объектов.

— Вы предлагаете готовое решение по объекту?

— Хозяин волен выбирать. Вот барнаульцы построили объект, а потом хозяин нас позвал. Мы приехали, обследовали, оказалось, в завальной яме не выдержаны углы, а в семенной части оборудование подобрано без учета производительности комплекса в целом. Предварительная и первичная очистка ведутся достаточно хорошо, а семенное отделение не соответствует по нагрузке — ему нужно 5-8 т/ч, а приходится задействовать машину предварительной очистки с мощностью 40 т/час. Мы предложили поставить буферную емкость, чтобы зерно на семенную линию шло оптимальным объемом. Совет наш там учли, правда, емкость купили у другого дилера, но это не важно — мы всегда готовы помочь профессиональным советом. Мы не пытаемся охватить всю отрасль — проблемы есть чуть не в каждом хозяйстве, поэтому работы много. Нет хозяйств, которые бы на 100% решили вопрос с очисткой и подготовкой семян. Вроде даже наладили все, но тут мысль — а вдруг расширяться будем? А большинство 80-90% хозяйств только запчасти покупают — ремонтируют то оборудование, которое им досталось в наследство, ведь многие машины лет по 30 работают.

— Какое значение имеет подбор и расстановка оборудования?

— Правильная расстановка оборудования, правильный подбор машин позволяют увеличить эффективность очистки и производительности мехтока на 25%, а это обеспечивает и 25% экономии электроэнергии. При этом реконструкция не всегда подразумевает полное обновление, мы, по возможности, используем уже имеющиеся емкости и оборудование.

— Устаревшее оборудование влияет на работу?

— Уборочная техника стала мощнее, значит и зерна на мехток приходит больше, и оборудование не справляется с новым объемом. В этом году в одном из хозяйств была проблема — пришлось приостановить уборку рапса при отличной погоде, потому что убирали по 1000 тонн, а мехток мог переработать только 300. А без первичной подработки с рапсом нельзя — он «горит».

— В чем сильная сторона вашей компании?

— Мы сильны в технологии и опыте работ на разных участках с разной производительностью. Мы работали на Безменовском элеваторном комплексе для «Пассим», участвовали в монтаже комплекса по приему зерна в Алейске, монтировали весь транспорт на элеваторе в Троицке для «Макфы» (там элеваторный складской комплекс и еще три крупозавода). Умеем работать с проектной документацией, у нас наработаны связи по стране, мы можем подобрать хорошего проектировщика с профильным опытом. Это важно, потому что ошибки в проектах измеряются миллионами рублей. Мы работаем только с проверенными субподрядчиками.

— Вы представляете конкретную компанию-производителя?

— Мы многолетние дилеры завода «Мельинвест» — это ведущий завод в России по производству зерноочистительной техники, зерносушилок, транспортного и перерабатывающего оборудования. Этот завод существует еще с купеческих времен, ему уже 150 лет, там хорошие традиции, мы с ним знакомы с 1998 года. Также сотрудничаем с рядом ведущих предприятий, таких как «Ромакс», «Зерновой технопарк» и еще рядом фирм. Мы бываем на выставках, следим за тем, что выпускается в отрасли, если находим что-то достойное, то стараемся побывать на предприятии, посмотреть оборудование и проверить в эксплуатации. Также используем для разных целей разное оборудование. Есть оборудование более бюджетное, есть более производительное, соответственно, более дорогое. Но любое оборудование, которое мы предлагаем, проверенное. В наших проектах не бывает номеров первых и вторых — испытывать что-то на сельхозтоваропроизводителях у нас желания нет.

— Какие виды работ вы выполняете?

— Мы сейчас готовы к тому, чтобы предлагать весь комплекс работ. Как я уже говорил, мы поддерживаем связи с проектировщиками, небольшие строительные работы выполняем сами, специализированные выполняют сертифицированные профильные организации. Монтаж оборудования, пусконаладочные работы проводят наши специалисты. При этом обязательным условием является участие в монтаже тех сотрудников, которые потом будут работать на этом оборудовании, такая схема дает наилучший эффект. Они знают, как работает оборудование, где какой датчик расположен, и если датчик начнет «врать», то сумеют его исправить. Наших специалистов приглашают для установки оборудования «Мельинвест» другие компании, когда это сложные узлы или короткие сроки контракта. Традиционной нашей услугой остается поставка запчастей и сервисное обслуживание — с этого мы и начинали в 1998 году.

— Какова стоимость сушильного комплекса?

— Сама сушилка от 2,5 млн рублей, а комплекса целиком (с завальной ямой, очисткой, сушкой и подготовкой семян) от 10 млн рублей. Это сопоставимо со стоимостью одного комбайна, но хотел бы я посмотреть на «Джон Дир», который проработает 30 лет! К тому же, без сушки — какая разница — стоят у вас в поле пять или шесть комбайнов.

Сейчас мы подготовили специальное предложение для клиентов — поставку зерносушилок Vesta со скидкой 30%, а это экономия до 3 млн рублей для сельхозтоваропроизводителя с учетом государственной программы субсидирования (Постановление Правительства РФ №1432), плюс региональные местные субсидии.

При этом я еще не встречал ни одного человека, который бы пожалел, что вложил средства в зерносушильный-зерноочистительный комплекс. Так может хватит мечтать о нем, а пора делать?

ООО «Новоком»
Новосибирск,
ул. Ватутина, 40/1, оф. 202
Тел.: +7 (383) 373-28-43
E-mail: ooo.novokom@gmail.com
www.гранотек.рф

Поддержка будет

Власти будут искать новые пути поддержки отрасли животноводства, заверил губернатор Владимир Городецкий на областном празднике «День животновода» в Новосибирском государственном аграрном университете.

На мероприятие в честь профессионального праздника традиционно собираются специалисты и руководители хозяйств, представители властных структур.

Выступая перед профессиональным сообществом, губернатор **Владимир Городецкий** поблагодарил всех животноводов региона за кропотливый ежедневный труд, подвел итоги прошедшего года и отметил наградами особо отличившихся работников и животноводческие хозяйства.

— Мы ценим результаты этой большой работы, которой вы отдаете душу, — сказал Владимир Филиппович. — В целом 2014 год показал прирост производства мяса скота и птицы на 105% к 2013 году (236 тыс. тонн). Производство молока увеличилось на 103% (673 тыс. тонн). В среднем по области удалось, наконец, перешагнуть рубеж в 4000 литров молока на одну корову. У нас есть лидеры, которые значительно оторвались от среднего уровня, это Племзавод «Ирмень», где надои составляют почти 11 тыс. литров на корову, появляются и новые лидеры: «Сибирская нива» с результатом 8,1 тысячами, хозяйство «Лебедевское» с 8,7 тыс. литров на корову. Важным направлением развития отрасли является строительство новых животноводческих объектов — так в прошлом году введено восемь современных комплексов. Эта работа продолжена и в текущем году, инвестиционные проекты получают поддержку правительства области. У нас есть понимание, каким трудом достигаются эти успехи, а также есть представление, как эти результаты усиливать с помощью новых технологий, новых мер поддержки, более ориентированных на результат.

Глава региона отметил лучших представителей животноводческой отрасли наградами за результаты работы в 2014 году.

Ректор НГАУ **Александр Денисов,** приветствуя животноводов от имени «альма матер», рассказал, что в текущем году новосибирский университет, первый среди 55 профильных вузов, уже закончил прием на очное отделение и завершает набор на специальности заочного отделения, что свидетельствует о высокой популярности как университета, так и специальностей агропромышленного комплекса.

По информации областного правительства, валовое производство молока в Новосибирской области с начала 2015 года составило более 388,7 тыс. тонн, что на 11,4 тыс. тонн больше аналогичного периода 2014 года. Реализация молока с начала года, по данным на 10 сентября, выросла на 7,4 тыс. тонн и составила 358,2 тыс. тонн.

Глава администрации Купинского района Владимир Шубников рассказал корреспонденту журнала об успехах своей территории.

— Мы неплохо закончили прошлый год, поэтому среди награжденных пять номинаций достались купинцам. Несмотря на сложности, от животноводства не все отказались, многие его любят, но есть и те, кто не понимает, что животноводство — это палочка-выручалочка в межсезонье. У кого оно есть — тот может за счет животноводства поддерживать экономику, а зерно придержать до хороших цен, — рассказал Владимир Николаевич. — Я искренне рад за большие холдинги, где содержится коров до двух тысяч голов, но надо быть осторожней с такими объемами — всегда есть риск заболевания. У нас был такой пример — запустили одну ферму и в первый же год столкнулись с копытным заболеванием, показатели хозяйства упали. Я думаю актуальней фермы меньшего объема — на 400-600 голов. Хозяйства, где держат 200-300 голов, тоже имеют право на жизнь, если руководители точно, экономически грамотно все обсчитали.

Глава КФХ Петр Пырков из Купинского района уже содержит стадо более 1000 голов и планирует увеличивать поголовье.

— Вторую тысячу голов «разменял» (в сумме 1 108 голов КРС) как мясного, так и молочного стада. Сейчас упор делаю на разведение канадской породы скота — ангусов. Первых животных я купил в Искитимском районе — там хозяйство банкротилось, а теперь их у меня около 300 голов. Животноводство для нас самое прибыльное направление, реализация молока, например, дает по 60 тысяч руб. ежедневно, это хорошая поддержка для хозяйства. Молоко у нас покупает «Утянка» из Убинского района, платит регулярно. Поэтому я сейчас строю новый комплекс еще на 500 голов. Планирую запустить к зиме, а использовать начну в следующем году, я уже под него телок взял. Я считаю, что само по себе полеводство — это ничто без животноводства. И сейчас не нужно выжидать, когда ситуация изменится, а надо двигаться вперед.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

ЛУКОЙЛ АВАНГАРД УЛЬТРА

API ▸ CI-4/SL
ACEA ▸ E7
SAE ▸ 5W-40, 10W-30, 10W-40, 15W-40

Одобрено/Соответствует требованиям
- MAN M3275
- MB-Approval 228.3
- Volvo VDS-3
- Deutz DQC III-05, III-10
- MTU Category 2
- Renault RLD-2
- Mack EO-N, E-OM Plus
- Cummins CES 20071/2/6/7/8
- Global DHD-1
- CAT ECF-1-a / ECF-2
- КАМАЗ
- Автодизель (ЯМЗ)
- ТМ3

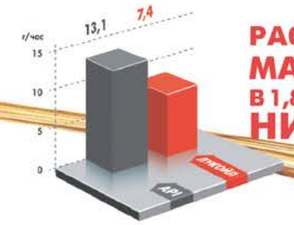
SCR EGR Turbo

О МАСЛЕ
Всесезонные масла премиум-класса на основе синтетических и высокоочищенных минеральных базовых масел для современных высоконагруженных дизельных двигателей, в том числе оборудованных турбонаддувом, работающих в особо тяжелых условиях эксплуатации и с увеличенными интервалами обслуживания, удовлетворяющих требованиям по эмиссии токсичных веществ как ранее выпущенных Euro-1, Euro-2, Euro-3, так и современных Euro-4.

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ
Рекомендуются для современных дизельных двигателей тяжелых транспортных средств, работающих в сложных эксплуатационных условиях. Применимы для дизельных двигателей без сажевых фильтров (DPF), а также для двигателей, оборудованных системой рециркуляции отработанных газов (EGR) и системой избирательного каталитического восстановления (SCR) для снижения уровня оксидов азота NOx в выхлопных газах.

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛУКОЙЛ АВАНГАРД УЛЬТРА
- Расход масла в 1,8 раза ниже по сравнению с требованиями стандарта API CI-4
- Чистота деталей двигателя в 1,4 раза выше по сравнению с требованиями стандарта ACEA E7
- Сохранение первоначального КПД двигателя за счет обеспечения стабильных вязкостных характеристик масла в течение всего срока эксплуатации и максимальная защита от износа
- Обеспечивает удлиненный интервал между заменой масла

РЕЗУЛЬТАТЫ ТЕСТОВ



РАСХОД МАСЛА В 1,8 РАЗА НИЖЕ

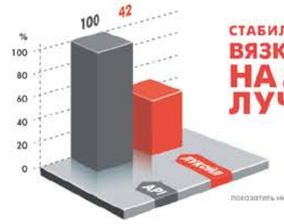
1 Расход масла (тест на двигателе Caterpillar 1R)
ЛУКОЙЛ АВАНГАРД УЛЬТРА обеспечивает расход масла в 1,8 раза ниже по сравнению с требованиями стандарта API CI-4.

показатель ниже — лучше

2 Чистота поршней (тест на двигателе Mercedes-Benz OM.501LA)
ЛУКОЙЛ АВАНГАРД УЛЬТРА защищает двигатель от отложений в 1,4 раза лучше по сравнению с требованиями стандарта ACEA E7.

ДВИГАТЕЛЬ В 1,4 РАЗА ЧИЩЕ

показатель выше — лучше



СТАБИЛЬНОСТЬ ВЯЗКОСТИ НА 58% ЛУЧШЕ

3 Изменение вязкости (тест на двигателе Sequence IIIF)
ЛУКОЙЛ АВАНГАРД УЛЬТРА по стабильности вязкостных характеристик на 58% превосходит требования стандарта API CI-4.

показатель ниже — лучше

ЛУКОЙЛ ATF

Одобрено/Соответствует требованиям
- GM Dexron IIIG
- ZF TE-ML 04D, 14A
- MAN 339 Type Z-1 и V-1
- MB 236.1/236.5
- Voith 55.6335
- БЕЛАЗ
- Allison C-4
- Caterpillar CAT TO-2

О МАСЛЕ
Универсальное полусинтетическое масло для автоматических трансмиссий. Разработано с учетом требований ведущих мировых производителей к смазочным материалам для АКПП.

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ
Предназначено для использования в автоматических трансмиссиях легковых и грузовых автомобилей, где производитель требует соответствия требованиям спецификации DEXRON IIIG. Масло ЛУКОЙЛ ATF допущено к применению в гидромеханических передачах (ГМП) производства БЕЛАЗ.

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛУКОЙЛ ATF
- Защита узлов трансмиссии от износа на 73% лучше по сравнению с требованиями стандарта Dexron IIIG
- Стабильность вязкостно-температурных характеристик в течение всего срока службы масла
- Не подвержено вспениванию и химически нейтрально к уплотнительным материалам масляной системы автоматических трансмиссий и ГУР
- Прекрасные низкотемпературные характеристики

ЛУКОЙЛ ВЕРСО 10W-30

API ▸ GL-4
SAE ▸ 10W-30

Одобрено/Соответствует требованиям
- Massey Ferguson M1145
- Allison C-4
- Caterpillar TO-2
- Massey Ferguson M1135 и M1143
- John Deere JDM J20C
- Ford M2C 134D, M2C 86B
- CNH MAT 3525
- New Holland NH 410B и NH 420A
- Fiat AF 87
- Denison UTTO HF-0, HF-1, HF-2
- Sperry Vickers/Eaton I-280-S & M2950S Sauer Sunstrand/ Danfoss Hydro Static Trans Fluid

О МАСЛЕ
Универсальное трансмиссионно-гидравлическое всесезонное масло класса UTTO (Universal Tractor Transmission Oil), производится на основе высокоочищенных минеральных и современных синтетических базовых масел с использованием высокоэффективного пакета присадок, улучшающего эксплуатационные свойства масла.

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ
Разработано для трансмиссий с фрикционными элементами, работающими в масле, а также для главных передач, дифференциалов и гидравлических систем мобильной техники, особенно для тракторов, комбайнов, бульдозеров, грейдеров и экскаваторов, эксплуатируемых в широком интервале температур.

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛУКОЙЛ ВЕРСО 10W-30
- Универсальность применения
- Отличные противозадирные и противоизносные свойства
- Длительная и надежная эксплуатация узлов трансмиссий в условиях высоких нагрузок в широком интервале температур
- Повышенная термоокислительная стабильность
- Обеспечение стабильной и плавной работы фрикционных элементов

ООО «ВЕСТ-ОЙЛ» — ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ПО РЕАЛИЗАЦИИ МОТОРНЫХ МАСЕЛ «ЛУКОЙЛ»
Новосибирск, ул. Петухова, 35в, тел.: (383) 362-01-90, 362-01-89;
Новосибирск, ул. Нижегородская, 241, тел.: (383) 262-28-76, 262-02-45;
Новосибирск, пр. Строителей, 25, к. 2, тел.: (383) 332-11-49.
http://www.lukoil-masla.ru/ • http://www.west-oil.ru/ • http://www.вест-ойл.рф/ • e-mail: west_oil@mail.ru

ЭЛТОН

АгроСиб
АгроЭкспоСибирь

Международная агропромышленная выставка

28–30 октября 2015

Тематические разделы:

- Сельхозтехника. Запчасти и комплектующие
- Животноводство
- Растениеводство
- Переработка, хранение сельхозпродукции
- Бизнес, услуги для АПК

www.agrosib.com

made in Germany
http://www.ifw-expo.de/

При поддержки Федерального Министерства продовольствия и сельского хозяйства Германии традиционно представлен официальный павильон Германии.

Организаторы:

ITE Сибирь

SIBERIA EXPO

IFWexpo Heidelberg GmbH

Место проведения:

МВК «Новосибирск Экспоцентр»

Генеральный информационный спонсор

Сибирь

Генеральный интернет-партнер

Borona.net

Контакты:

Сайгашова Елена
Тел.: +7 (383) 363 00 36
Моб. +7 (953) 777 63 61
e-mail: saigashova@sibfair.ru

Надежда Золотухина
Тел.: +7 (800) 555 18 81
Моб.: +7 (913) 001 29 87
e-mail: zolotukhina@novosibexpo.ru

Анна Хоменко
IFWexpo Heidelberg GmbH
Тел. +49 (0) 6221 13 57 20
e-mail: A.khomenko@ifw-expo.com

Юрий Любимец: без качественных семян не будет господдержки

Если у крестьян страда закончилась, то у регионального филиала ФГБУ «Россельхозцентр» началось самое горячее время. Руководитель ведомства Юрий Любимец рассказал о ходе заготовки семян и услугах, оказываемых хозяйствам области.

— Юрий Васильевич, как в области обстоит дело с подготовкой семенного материала?

— В Новосибирской области собрано 2,4 млн тонн зерна, этого вполне достаточно, чтобы набрать необходимое количество семенного материала. План области по засыпке семян под посевную 2016 года составляет 306, 9 тыс. тонн. Сегодня хозяйства региона засыпали 304,3 тыс. т, или 99,2% от плана. В прошлом году в это время было заготовлено семян чуть меньше — 97,3%. Сейчас пять из 30 районов не справились с планом, это Северный (78,9%), Куйбышевский (84,1%), Барабинский (73,2%), Здвинский (62,3%), Убинский (88,5%). Остальные имеют 100% и более.

— Зерно ведь можно назвать семенным только после проверки его качества?

— Уборка практически завершена, хозяйства формируют партии семян и везут к нам для проверки на посевные качества. Темпы значительно лучше, чем в прошлом году, и не без причины. Заместитель председателя правительства — министр сельского хозяйства Василий Андреевич Пронькин на всех совещаниях подчеркивает, что несвязная поддержка в следующем году будет оказываться только тем хозяйствам, которые будут иметь качественные, проверенные семена. В последние годы здесь тревожные симптомы, например, семенной материал Краснозерского района к весеннему севу текущего года был проверен только на 71%. Почему-то некоторые руководители, в особенности крестьянско-фермерских хозяйств говорят: «Моя земля, что хочу, то и сажаю!», правда, за государственной субсидией обращаться не забывают.

12 октября губернатор Владимир Филиппович Городецкий дал поручение начать подготовку к следующему полевому сезону, в том числе обеспечить фонд семян, соответствующий природно-климатическим зонам области. На будущий год планируется собрать — 2,7-2,8 млн тонн — это средний для региона уровень, который обеспечит продовольственную безопасность области и прирост экономики каждого хозяйства.

— Есть ли у нас достаточная база для обеспечения себя семенами?

— В реестре сертифицированных семеноводческих хозяйств нашим филиалом зарегистрировано 17 организаций. В среднем в области производится порядка 30 тыс. тонн семян высоких репродукций. Этого достаточно для области, но закупается всего 10-13 тысяч тонн, остальные «уходят» в соседние регионы. Причины чаще всего коммерческие, новосибирским хозяйствам не хватает оборотных средств.

«Среди филиалов «Россельхозцентра» от Урала до Дальнего Востока только наша лаборатория сохранила с советских времен максимальную комплектацию и по оборудованию, и по специалистам».

— Проверенные семена готовы к посевной?

— Нет, сейчас идет первая проверка, сертификат на них выдается на четыре месяца. Семена пролежат несколько месяцев, в них происходят определенные процессы, поэтому весной потребуется еще одна проверка, как изменилась их характеристика, как эти процессы повлияют на урожай.

Кстати, кроме зерна, мы проверяем и овощные культуры, в том числе картофель, а также кукурузу — ее каждый год покупают хозяйства, мы проверяем около 1,5 тысяч тонн ежегодно.

— Помимо проверки семян в рамках госзадания, вы оказываете хозяйствам и внебюджетные услуги?

— Дотация на выполнение государственного задания на 90% — это зарплата, причем у специалистов она составляет порядка восьми тысяч рублей, поэтому нам необходимо зарабатывать самим. Это самая разнообразная деятельность. У нас есть четыре опрыскивателя — мы оказываем хозяйствам услуги по обработке посевов от вредителей, болезней и сорняков. В наших районных отделах есть 15 ручных генераторов для проведения обработки складских помещений против вредителей запасов.

Кроме того, у нас есть аккредитованная в системе ГОСТ Р испытательная лаборатория, она вошла в реестр Таможенного союза и выполняет анализы на безопасность и качество сельскохозяйственной продукции. Есть орган по сертификации, он вошел в реестр Таможенного союза и имеет право выдавать декларации и сертификаты. Наше преимущество в том, что у нас имеется 30 районных отделов, работающих по принципу одного окна, туда можно обратиться за необходимыми документами. Наши специалисты отберут образцы, переправят их в лабораторию, а заявителю прямо на месте вручат протокол испытаний или декларацию. Наши документы действительны на территории Таможенного союза.

Среди филиалов «Россельхозцентра» от Урала до Дальнего Востока только наша лаборатория сохранила с советских времен максимальную комплектацию и по оборудованию, и по специалистам. Мы продолжаем ее оснащать современными приборами, только что мы установили новое оборудование для определения вирусов и бактериальных болезней на картофеле и овощах, а также ГМО. Ближайшая лаборатория с таким оборудованием находится в Иркутске.

Пользуясь случаем, хочу поздравить крестьян с завершением страды, пожелать меньше проблем и больше зерна в закромах, поблагодарить наших партнеров за сотрудничество и напомнить, что помощь «Россельзохцентра» всегда рядом.

Проект от Россельхозбанка

При помощи Новосибирского филиала Россельхозбанка ООО «Сибирская нива» создает в Маслянинском районе Новосибирской области ферму на 2 500 дойных коров. Финансовая помощь банка обеспечит хозяйству в ближайшее время увеличение производства молока на 30%. Всего с момента начала сотрудничества Новосибирский филиал Россельхозбанка предоставил предприятию кредитов на сумму более 1 млрд рублей.

АО «Российский Сельскохозяйственный банк» — один из крупнейших банков России, создан в 2000 году, 100% акций принадлежат государству. Банк имеет 77 филиалов, по итогам 2014 года кредитный портфель увеличился на 13,5% и достиг порядка 1,17 трл рублей.

МИЛЛИАРД ДЛЯ «СИБИРСКОЙ НИВЫ»

Директор Новосибирского регионального филиала АО «Россельхозбанк» **Станислав Тишуров** представил журналистам крупнейший проект в сфере АПК, реализующийся с помощью средств банка, — расширение молочного производства в ООО «Сибирская нива». В селе Борково возводится молочная ферма на 2,5 тысячи коров. Стоимость проекта — 600 млн рублей, из них 100 миллионов — собственные средства предприятия, остальные 500 млн рублей — средства банка.

— Мы работаем с компанией «Сибирская нива» с 2008 года, — рассказал Станислав Тишуров, — за это время на финансирование компании направлено более 1 млрд рублей. Сейчас мы финансируем проект по увеличению молочного стада. Инвестиции вложены успешно, мы видим рентабельность проекта, он выходит на заданные параметры. Это надежный клиент, и мы будем продолжать с ним сотрудничать. В целом банк работает на территории Новосибирской области 15 лет, за это время мы инвестировали в экономику региона около 50 млрд рублей.

Станислав Тишуров отметил, что сотрудничество развивается, «Сибирской ниве» присвоен статус надежного клиента, это в перспективе принесет предприятию дополнительные преференции.

«Инвестиции вложены успешно, мы видим рентабельность проекта, он выходит на заданные параметры. В целом банк работает на территории Новосибирской области 15 лет, за это время мы инвестировали в экономику региона около 50 млрд рублей».

СТАНИСЛАВ ТИШУРОВ

СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВЕРШИМ В 2015 ГОДУ

Региональный директор ООО «ЭкоНива-АПК Холдинг» по Сибирскому региону **Сергей Ляхов** рассказал о том, как идет строительство. Уже введена первая очередь фермы, построено три коровника на 1500 голов, а также малый доильный зал «елочка» и большой — «карусель» на 72 места. Весь объем строительно-монтажных работ будет завершен в конце 2015 года.

— Сейчас ведется монтаж металлоконструкций, они точно такие же, какие мы уже использовали на ферме в селе Пеньково, — рассказывает Сергей Ляхов. — Они составляют половину стоимости будущей фермы — достаточно дорогие материалы, но более дешевый и устраивающий нас по качеству вариант мы найти не смогли. Их производит немецкая компания Wolf System и дает 30-летнюю гарантию. С 2014 года компания производит эти конструкции в России из отечественного металла. Остальные материалы — кирпич, сэндвич-панели и другие от отечественных производителей.

У коровников высокая крыша, внутри просторно, коровы чувствуют себя вольготно. Для выработки молока, поясняет Сергей Ляхов, корове необходимо много кислорода, раньше это не учитывали. Через 10 дней будет смонтирован строящийся сейчас коровник и настанет очередь последнего.

— К концу декабря 2015 года комплекс будет полностью сформирован в плане производства мощностей. На 2016 год останется работа по обеспечению инфраструктуры, затем проект будет завершен, — говорит Сергей Ляхов. — К концу года весь кредитный лимит, предоставленный нашими партнерами, мы выберем и отчитаемся о его использовании.

«К концу декабря 2015 года комплекс будет полностью сформирован. На 2016 год останется работа по обеспечению инфраструктуры, затем проект будет завершен. К концу года весь кредитный лимит мы выберем и отчитаемся о его использовании».

СЕРГЕЙ ЛЯХОВ

СТАНИСЛАВ ТИШУРОВ ВРУЧАЕТ СЕРГЕЮ ЛЯХОВУ ЗНАК ПРИСВОЕНИЯ «СИБИРСКОЙ НИВЕ» СТАТУСА НАДЕЖНОГО КЛИЕНТА, ЭТО ОБЕСПЕЧИТ КОМПАНИИ ПРЕФЕРЕНЦИИ В ДАЛЬНЕЙШЕЙ РАБОТЕ С РОССЕЛЬХОЗБАНКОМ

кормов, поэтому обеспечиваем потребности стада сами, — говорит Сергей Ляхов.

Всего в хозяйстве молочное стадо составляет 4,2 тыс. коров, а производство — 100 тонн молока в сутки. С вводом в строй второй очереди фермы в селе Борково производство увеличится до 130 т молока в сутки.

Собственными силами хозяйство перерабатывает всего пять тонн в сутки, это производство экспериментальное, чтобы понять процессы производства и особенности рынка. Остальные 95 тонн отправляются на переработку в Кемеровскую область. К сожалению, местные переработчики не могут предложить более выгодные условия закупа молока. Возможно в 2018 и 2019 годах «Сибирская нива» займется переработкой молока всерьез. Ее объем должен быть не меньше, чем 180-200 т в сутки, иначе, считает Сергей Ляхов, производство будет нерентабельным. Для реализации такого масштабного проекта снова потребуется помощь Россельхозбанка.

ИНВЕСТИЦИИ ДЛЯ АПК

Агропромышленный комплекс — одна из тех отраслей, куда необходимо направлять инвестиции, уверен Станислав Тишуров:

— В этой сфере открываются новые рынки сбыта, рядом — Азия, например, по статистике, около 200 млн китайцев начали употреблять молочные продукты — перспективы здесь колоссальные. Важное, принципиальное направление — переработка. Область занимает по производству молока пятое место, при этом мы видим, что хозяйство продает его в Keме-

СПРАВКА

ООО «Сибирская нива» — одно из подразделений «ЭкоНивы-АПК Холдинг» — ведущего производителя молока в России и Европе. Предприятие работает с 2006 года, специализируется на производстве молока, также занимается мясным животноводством, племенным скотоводством, растениеводством и семеноводством. В хозяйстве работает около 600 сотрудников.

Ферма в селе Борково на 2,5 тысячи голов будет производить 21 тыс. тонн молока в год. Количество рабочих мест — 60.

С 2013 года на территории «Сибирской нивы» работает молочный завод, где под брендом «Академия Молочных Наук» выпускается натуральная продукция, без использования искусственных добавок и консервантов. Ее можно приобрести в ряде торговых сетей, работающих в Новосибирской области.

«Сибирская нива» выращивает кормовые, зерновые, зернобобовые культуры, а также репродукционные семена полевых культур. На базе хозяйства содержится 1 220 голов мясного скота, в мясном производстве используются низкозатратные технологии содержания животных на естественных пастбищах. В хозяйстве работает высокопроизводительная техника, применяются современные агротехнические технологии.

«Агропромышленный комплекс — одна из тех отраслей, куда необходимо направлять инвестиции, уверен Станислав Тишуров. При поддержке Новосибирского регионального филиала АО «Россельхозбанк» реализовано 46 крупных проектов».

ровскую область, а мы оттуда завозим готовую продукцию. Поэтому необходимо развивать перерабатывающие мощности в нашем регионе.

При поддержке Новосибирского регионального филиала АО «Россельхозбанк» реализовано 46 проектов, но сейчас инвестиционная активность снизилась, это, по мнению Станислава Тишурова, связано с волатильностью рынка.

— Тем не менее инвесторы ищут точки приложения сил, — отмечает Станислав Александрович. — Крупные проекты сейчас не запускаются, но зато есть более мелкие, стоимостью в 10-20 млн рублей. Есть проекты в стадии решения, есть — в стадии сбора документов и так далее. Процессы идут, это видно по тому, что мы сумели сохранить кредитный портфель на уровне прошлого года. В 2014 году было выдано кредитов на 3 млрд рублей, в этом выдано два миллиарда и запланирована выдача еще одного миллиарда рублей. По итогам первого полугодия кредитный портфель вырос на 10%. При этом просрочка не увеличивается, все основные долги связаны еще с 2009 годом, более поздние кредиты обслуживаются нормально. Сейчас наш банк попал в программу докапитализации, это значит, что у нас будут и возможности, и обязательства по более широкой инвестиционной работе с реальным сектором экономики.

РоссельхозБанк

Снижены ставки

по кредитам на развитие личных подсобных хозяйств

Подробности по телефону, на официальном сайте и в офисах АО «Россельхозбанк».

Звонок по России бесплатный
8 800 200-02-90 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная). Реклама.

НЕОТЕХ

ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА ООО «НЕОТЕХ»

Располагая высокоточным оборудованием и квалифицированными кадрами, производим оснастку и инструмент для металлообработки

ПРЕСС-ФОРМЫ ДЛЯ ТЕРМОПЛАСТАВТОМАТОВ

ФИЛЬЕРЫ ДЛЯ ПРОТЯЖКИ АЛЮМИНИЯ, БРОНЗЫ

НОЖИ ГИЛЬОТИННЫЕ, ШТАМПЫ ДЛЯ ПРЕССОВ

ДЕТАЛИ ДЛЯ РЕМОНТА ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ, в том числе и на импортное оборудование

Разработку и конструирование оснастки проводят опытные конструкторы и технологи

При помощи зубофрезерных, зубодолбежных станков и печей закалки изготавливаем прямозубые и косозубые шестерни, вал-шестерни до модуля 12 и Ф-600, а также звёздочки любого диаметра под любые цепи

Красноярск, ул. Пограничников, 53, стр. 2

8-923-332-27-42, 8-913-564-25-11

E-mail: tehno-polus@yandex.ru

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ!

Директор ООО «НеоТех» Решетняк Г.И.

Петр Шилин: крестьяне всегда вытягивали государство — так было и так будет

О прошедших выборах, видах на урожай, проблемах района и борьбе с административными барьерами рассказал глава Кочковского района Петр Шилин.

УРОЖАЙ — РЕКОРДНЫЙ

— Петр Александрович, как прошли выборы в местные органы власти?

— У нас район сплоченный, выборы прошли дружно и спокойно. Импонирует то, что не было никаких скандалов, грязных технологий. И выбирали мы в первую очередь не партии, а людей — жители голосовали за тех, кого они знают, кому верят. Из райсовета по возрасту ушли 11 депутатов, им на смену выдвинулись более молодые, 50-летние. Сейчас будут переназначаться шесть глав муниципальных образований, учитывая сложившуюся ситуацию, их роль и ответственность значительно повысились. Если глава слаженно работает с районной и областной властями, то его муниципальное образование попадает в государственные программы, идет развитие. Здесь нельзя упускать возможности, поэтому необходимо, чтобы руководителями становились профессионалы с желанием работать. А еще они, конечно, должны каждого своего избирателя знать в лицо, знать, чем он живет, чем дышит.

«Основа экономики, наше богатство — это сельское хозяйство. У нас небольшой район, но мы входим в пятерку территорий области с самой большой пашней».

— А чем сейчас «дышит» район?

— Основа экономики, наше богатство — это сельское хозяйство. У нас небольшой район, но мы входим в пятерку территорий области с самой большой пашней. Кроме того, кочковские сельхозпредприятия приобрели еще около 50 тысяч гектаров в четырех районах Новосибирской области и в двух районах Алтайского края. Это дает возможность нашим хозяйствам сохранять большие объемы производства и, как следствие, свои рабочие коллективы. Понятно, что необходимо постоянно повышать эффективность производства, но, к сожалению, предыдущие три года развитию не способствовали. На традиционной апрельской аграрной конференции я даже сказал, что не знаю, откуда взяли наши мужики силы, чтобы посеять в этом году, ведь у некоторых не было ни зяби, ни подготовленных семян, ни финансового сопровождения и кредитных ресурсов.

Самая тяжелая ситуация, конечно, в хозяйствах, принадлежавших агрохолдингу САХО. Там введена процедура банкротства, работают конкурсные управляющие. Самый серьезный вопрос — по земле, нам приходилось защищать интересы крестьян в ситуации, когда олигархи выясняли, кому какая собственность принадлежит. А нам важно, чтобы люди работали, получали зарплату, а хозяйства сохранились. А как крестьянам работать, если у них нет права собственности на землю? С одной стороны, это проблемные хозяйства, с другой — развитые, потому что в них много вложено, там не только полеводство, но и животноводство было передовое. Понятно, что есть желающие землю у хозяйств забрать, чтобы потом сдавать в субаренду. Мы стараемся отсечь тех, кто хочет элементарно нажиться, но законодательно это очень трудно сделать, потому что у людей, на земле работающих, никаких преимуществ нет. Хотя, мне кажется, это должно быть законодательно закреплено: кто берет землю для работы — тот должен иметь преференции.

Проблема земли остается главным вопросом двух предприятий — это ЗАО «Новорешетовское» и ЗАО «Красносибирское». Вопрос с землей «Красносибирского» будет решаться либо через торги, либо через суд, на эту территорию претендуют многие хозяйства, в том числе фермерские.

— С посевной была ситуация сложная, урожай оправдывает затраченные усилия?

— Упорство наших крестьян вознаграждено: урожай в районе вырос рекордный за последние два десятилетия. Есть хозяйства, в которых средняя урожайность превышает 30 ц/га, это совхоз «Черновский» и ОАО «Быструха», к ним приближается ОПХ «Кочковское».

«Упорство наших крестьян вознаграждено: урожай в районе вырос рекордный за последние два десятилетия».

— На примере хозяйства «Быструха», которым вы, Петр Александрович, руководили, расскажите — как удалось добиться высоких результатов?

— Все работники в этом хозяйстве — механизаторы, специалисты, они по-другому — как-то хуже — работать просто не могут. Сложилась традиция добросовестного отношения к своему труду, хозяйство много сил и средств вкладывает в технику и технологии, это и дает результат. Говоря в целом об отрасли, можно отметить, что у нас еще есть много резервов по повышению эффективности производства, нужно исключать потери. Каждый год приносит что-то новое, на традиционных агроконференциях мы обсуждаем эти инновации. Зал всегда забит, и всегда к нам приезжает академик Анатолий Николаевич Власенко, мы ему очень за это признательны, он для нашего района просто как талисман. Обсуждения проходят всегда бурно, мы спорим, это значит — интерес большой. И вот результат: по валовому сбору зерна мы сейчас на третьем месте в области — и это самый маленький район! Сейчас убрано 85% полей, осталась неделя работы. Самая высокая урожайность нынче в Тогучинском районе, но нам осталось убрать 10 тысяч гектаров, при 30 ц/га мы будем стоять по урожайности рядом с тогучинцами. Сейчас по урожайности мы на четвертом месте.

— Урожай хороший, а есть где хранить зерно?

— Даже в хозяйствах с хорошей материальной базой недостает мощностей для хранения урожая. Чтобы комбайны не простаивали, принято решение создавать бурты на полях или площадках у токов. Зерно сухое, поэтому такой вариант приемлем. В любом случае, когда урожай собран, с поля вывезти его уже несложно. Пользуясь возможностью, я хочу поблагодарить механизаторов, специалистов, руководителей хозяйств, которые в непростой ситуации добились отличных показателей.

«Даже в хозяйствах с хорошей материальной базой недостает мощностей для хранения урожая. Чтобы комбайны не простаивали, принято решение создавать бурты на полях или площадках у токов. Зерно сухое, поэтому такой вариант приемлем».

— Успех в сельском хозяйстве — это успех для всего района?

— Конечно, у нас нет серьезного промышленного сектора и сельское хозяйство — основной драйвер для развития других отраслей — торговли, предоставления услуг населению и т. д. В ближайшие два года придется экономику вытягивать, при этом будем учиться жить по средствам.

ДЕСЯТЬ ПЕРВООЧЕРЕДНЫХ ЗАДАЧ

— Сейчас время сложное, насколько районной власти удается реализовывать социальные программы?

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

— Год, действительно, сложный. Мы сейчас наметили план из 10 пунктов, которые являются первоочередными задачами. Это, безусловно, выполнение программы «Чистая вода», а также модернизация котельных и теплосетей. У нас небольшой район, и надеяться на инвесторов, которые вложатся в инфраструктуру, не приходится. Будет только то, что мы сами добьемся. И мы видим, что уже реконструированные котельные работают втрое эффективнее старых. Мы планируем работу вместе с фондом модернизации ЖКХ и министерством ЖКХ, его главой Евгением Сергеевичем Кимом. По Кочковскому району состояние 16 котельных критическое. Я считаю, что здесь отстает законодательство, оно не позволяет нам создать единую систему в этой инфраструктуре и последовательно решать задачу. На втором месте строительство и ремонт дорог. Здесь у нас все планы не только выполнены, но и перевыполнены, и есть соглашение о том, что это перевыполнение будет профинансировано.

— Какие еще направления развиваются успешно?

— В последние годы нам удалось создать задел по развитию социальной инфраструктуры, 1 ноября мы будем вводить в строй третью очередь центральной районной больницы — это терапевтический корпус и детское отделение. Осталось провести отделочные работы — это буквально на 2-3 недели, но финансирование отстает. Вчера было совещание с УКСом, из оставшихся 16 миллионов рублей часть будет профинансирована в ближайшее время. По проекту есть и четвертая очередь, по смете планируется еще освоить 156 млн рублей. В первую очередь на реконструкцию поликлиники — она расположена в помещении, неприспособленном для работы медицинского учреждения: нет условий для нормального приема больных, труда врачей. На последний этап останется строительство также морга, пищевого блока, административного здания, гаражей, благоустройство территории. Но основной пункт — поликлиника, и наша задача вместе с УКСом и министерством строительства продолжать реконструкцию — пусть по частям, но останавливаться мы не имеем права! Как глава района буду искать возможности финансирования, работать с областными властями, с профильными министерствами, депутатами Заксобрания, искать поддержку у правительства и губернатора. Я думаю, что, когда сдадим третью очередь, всем станет очевидно, что лучше завершить проект, чем создавать проблемы на будущее.

— Какие проблемы в районе являются самыми острыми?

— Для нас в первую очередь — это строительство служебного жилья для педагогов, без этого сложно говорить об обновлении кадров, которого нет практически 20 лет. Старшее поколение учителей — прекрасные люди, но им необходима смена. Требуется модернизация самого образования, она должна быть направлена прежде всего на доступность для детей внеклассных занятий — в школе искусств, музыкальной школе, спортивных секциях. Для отдаленных сел, где проживает всего 15-20 ребятишек, это сделать трудно. Выход мы видим в переводе летнего детского лагеря «Березовая роща» на круглогодичный режим. Там таких детей мы сможем и подтянуть по отдельным дисциплинам, и, под руководством опытных педагогов, вовлечь в различные кружки и секции. Здесь мы надеемся на поддержку министра социального развития Сергея Иосифовича Пыхтина, который уже очень много сделал для возрождения «Березовой рощи».

«Одна из особо острых проблем в районе — это строительство служебного жилья для педагогов. Без этого сложно говорить об обновлении кадров, которого нет практически 20 лет. Старшее поколение учителей — прекрасные люди, но им необходима смена. Требуется модернизация самого образования».

«Мне очень нравится наша молодежь, она критична и ее не обманешь. Старшее поколение больше надеется на государство, а молодежь понимает: верить надо себе, в свои силы и знания. Я вижу по молодым ребятам: они стараются зарабатывать, создают свои семьи — это все здоровые стремления. И еще молодежь очень отзывчива».

У нас уже есть положительный опыт создания спортивного центра. Мы в селе Решеты организовали аэроклуб, второй год проводим соревнования планеристов, нынче уже международные. В перспективе хотим, чтобы здесь появился технический клуб, объединяющий и другие технические виды спорта.

УКЛАД 90-Х ВРЕДИТ ЭКОНОМИКЕ

— Возвращаясь к сегодняшним реалиям, какие шаги намечены для поддержки экономической активности населения?

— Мне кажется, что для района актуально создание небольших перерабатывающих производств. Мы — район зерновой, избыток урожая продаем в Алтайский край, а можем здесь выращивать птицу, свиней, КРС и выпускать свои экологически чистые продукты питания. Они будут пользоваться спросом, ведь когда к нам завозят такую продукцию из немецкого национального района — она идет «влет», потому что люди уже понимают — нужно не за красивыми этикетками тянуться, а за натуральным продуктом. И мы сами способны себя им обеспечить и создать сеть своих, а не федеральных магазинов, где цены высокие и местные производители попасть на полки не могут.

— А люди готовы трудиться, есть у кочковцев такой настрой?

— Мне очень нравится наша молодежь, она критична и ее не обманешь. Старшее поколение больше надеется на государство, а молодежь понимает: верить надо себе, в свои силы и знания. Я вижу по молодым ребятам: они стараются зарабатывать, создают свои семьи — это все здоровые стремления. И еще молодежь очень отзывчива, если мы создаем какую-то социальную инфраструктуру — она сразу становится востребована. В общем, есть ресурсы и возможности для развития, главное

— не надо хаять свой народ, будто он ничего не хочет. Народ очень многое умеет и делает, причем без особой финансовой поддержки со стороны.

Нам, власти, есть что здесь совершенствовать, потому что мы понимаем: тот уклад, который нам в 90-е годы задали хакамады, гайдары, чубайсы, вредит экономике. Раньше крупные сельхозпредприятия занимались всем спектром переработки, сегодня у них такой возможности нет: получить необходимые сертификаты трудно. А тех, кто что-то производит, замучили проверками. Кто остановит вал предписаний и штрафов, обрушившийся и на реальный сектор экономики и на бюджетные организации? Приезжает проверяющий, запугивает, выписывает директору школы штрафы на 400-500 тысяч рублей — и никто их опротестовать не может! Нужно как-то законодательно это решать. Это федеральные все структуры, и мы не можем с ними совладать. А свои проблемы мы и без них знаем…

Мы вчера буквально заседали, искали возможность повысить норматив на школьное питание, которое уже шесть лет составляет 21 рубль. Можно за эти деньги школьника полноценно покормить? Но у меня в районе предписаний — на 26 млн рублей, мы в год платим пять миллионов штрафов! За эти деньги в школе можно кровлю, окна и электрику заменить. Школа получает деньги из бюджета и туда же отдает их в виде штрафов. Зачем? Об этом надо не шепотом говорить, а громко, слишком много денег уходит зря. Я призываю депутатов разобраться в этой проблеме. И тут дело не только в экономике, это все бьет людей по рукам и подрывает доверие к власти. Притом что селяне никогда за помощью особо не ходили: сами сажали картошку, сами скот выращивали, внукам помогали и государство вытаскивали — так оно было, так и будет.

ПРОБЛЕМА ДЛЯ ГЛАВ

— Есть ряд проблем, — рассказывает Петр Шилин, — которые ранее решались гораздо проще, решались руководителями сельхозпредприятий, а теперь входят в компетенцию глав сельских поселений. А те не всегда справляются, возможно, не хватает опыта, приходится подключаться районной власти. Есть проблемы, которые не терпят отлагательств — если вопрос касается обеспечения населения водой — он должен решаться немедленно. Но сейчас приходится готовить множество бумаг, проводить торги, а это требует времени. А если в селе единственная скважина вышла из строя и людям негде брать воду? Нельзя ставить под угрозу жизнеобеспечение людей, вопрос этот должно курировать министерство ЖКХ очень ответственно и профессионально.

Многие скважины были пробурены 30-40 лет назад, и они приходят в негодность. Нам в последнее время удалось пробурить 12, две до сих пор не оплачены. В четырех селах скважины могут отказать, а в следующем году могут понадобиться не четыре, а шесть скважин. Это вопрос насущный и от него также зависит доверие к власти: или мы за месяц решаем проблему или тянем год! Важно и качество скважин — если старые отработали десятки лет, то новые, бывает, выходят из строя через год-два — это тоже вопрос профессионализма, от которого зависят и качество жизни на селе и расходы бюджета, — каждая скважина стоит немалых денег.

Начальник административно-хозяйственной части Кочковского межрайонного аграрного лицея **Сергей Тимофеев** отмечает, что подрядчики отнеслись к строительству автодрома очень ответственно:

— Строительство площадки под автодром уже заканчивается. Тендер на производство работ выиграло ООО УК «Инвестстройпроект» под руководством Василия Викторовича Ивакова. Его сотрудники работают отлично, не смотрят ни на часы, ни на погоду, ни на выходные дни. И даже сверх договора расчистили площадку под строительство. Сейчас осталось буквально несколько дней работы. У нас уже заказано оборудование — будем закупать, еще необходимо делать две горки — для грузовых и легковых автомобилей, своими силами планируем сделать освещение. Здесь организуем обучение водителей категорий «В» и «С», а трактористы будут учиться на полевом автодроме.

ВЕКТОР ДЛЯ ЛИЦЕЯ

— Наши традиционные агроконференции проходят на базе Кочковского межрайонного аграрного лицея, — говорит Петр Шилин. — Здесь мы готовим специалистов для сельского хозяйства и не только. У нас подшефный Ленинский район Новосибирска зимой просит механизаторов — помочь с уборкой снега. Сейчас учатся 280 человек, а могли бы набрать на 55 человек больше, но это не было заложено в планы. У нас повышенное внимание к этому учебному заведению, ведь тут смена растет. Ребята в этом году на опытном поле получили 21 ц/га (такой результат не каждое хозяйство имеет), притом что лицеистам нельзя использовать химическую защиту растений и проводить подготовку семян.

Мы хотим на учебной базе лицея создать хозяйство, использующее современные технологии. В прошлом году для лицея приобрели комбайн «Вектор», думаем также приобрести посевной комплекс и еще один «Вектор». Сейчас достраивается в лицее автодром. Мы хотим, чтобы лицей соответствовал всем стандартам, имел необходимую материально-техническую базу. Большое внимание лицею уделяет и министр труда Игорь Викторович Шмидт. Совместными усилиями надеемся создать современное учебное заведение, где интересно учиться и можно получить востребованную профессию. Уже сейчас сюда едут учиться ребята из соседних районов, зайдите внутрь и вы увидите, какая там хорошая, дружелюбная атмосфера. У лицея и его коллектива — большой потенциал, который необходимо реализовать, тогда и больше молодежи останется на селе.

Виктор Франк: уборка прошла идеально

Глава Болотнинского района Виктор Франк называет прошедшую уборочную идеальной, рассказывает о главном в жизни района и считает антироссийские санкции стимулом для развития.

— Виктор Александрович, первый вопрос, конечно, об уборочной, какие результаты у Болотнинского района?

— Если в прошлом году мы без сушки не засыпали ни одной тонны зерна, то в этом все наоборот: нам практически не пришлось сушить зерно, его влажность составляла 12-14%. Это значит, что на сушку не пришлось тратиться и вся уборка была завершена к 10 октября. Сейчас на складах идет переработка зерна на семена. Практически это идеальная уборка, такой не было лет 20. Несмотря на то, что в районе сократилась посевная площадь на четыре тысячи га, валовый сбор такой же, как в прошлом году. Сокращение произошло из-за трудностей 2014 года: люди боялись, что не успеют все убрать. Учитывая достаточно высокую цену зерна, посевные площади будут восстановлены, хозяйства уже планируют покупку техники к следующему сезону.

— Насколько обеспечен уборочной техникой Болотнинский район?

— Нагрузка на комбайн не должна превышать 250 га, а сейчас она под 400 гектаров. К тому же в хозяйствах много старых комбайнов. Если удастся повысить энерговооруженность, тогда мы сможем заканчивать уборку за две недели, максимум — за 20 дней и гарантировать себя от потерь. Все понимают сегодня, что цена на зерно изменилась и производство зерна в таких условиях не «хобби», это серьезный бизнес. Я думаю, что ситуация поменяется в лучшую сторону.

«Район живет. Достраиваем спортивный комплекс, в текущем году ввели в эксплуатацию плотину на реке Болотинка — хотим закольцевать больничный комплекс с городом. Рядом строится база отдыха с пирсами для лодок и рыбаков. Планируем провести зарыбление водоема».

— Виктор Александрович, что еще, по-вашему, необходимо развивать в аграрном комплексе?

— Я считаю, что наравне с крупными животноводческими комплексами необходимо развивать небольшие семейные фермы, основанные на современных технологиях. У нас побывала делегация датчан — они показывали такую технологию, она вполне подходит и нам. Современная технология позволяет повысить культуру производства, сделать такую работу более привлекательной для людей. Крупных комплексов должно быть три-четыре в области, а мелких — много, они помогут обеспечить занятость на селе.

— Планируете вы в районе создать крупное производство?

— В стадии банкротства находится ЗАО «Чебулинское», специализировавшееся на свиноводстве. Сейчас мы ведем переговоры с потенциальным инвестором для того, чтобы выкупить предприятие у банка и построить там современный свинокомплекс. Это позволит на более высокий уровень поднять экономику района, а это занятость людей, налоги, благодаря которым мы строим детсады, дороги и другие социальные объекты. Хотелось бы, чтобы с инвесторами дела двигались быстрее, но проблем много, например, нестыковка Земельного и Градостроительного кодексов. В Земельный постоянно вносятся изменения, и это настораживает инвесторов. Тем не менее импортозамещение нам необходимо, над этим надо работать. И если сейчас в развитии экономики будет задержка, то, когда завтра эти инвестиции дадут эффект, произойдет скачок.

— Бюджет 2015 года для района можно назвать бюджетом развития?

— Район живет, мы сейчас достраиваем спортивный комплекс. Была заминка со спортзалом, но уже прошли торги, определился подрядчик. Основной объем сделан, коммуникации заведены в здание, осталась отделка самого зала. Надеюсь, к концу года мы спорткомплекс сдадим. Кроме того, сейчас будут проводиться торги по реконструкции Центрального дома культуры в Болотном. Там выделена достаточная сумма денег, я думаю, подрядчика выберем.

В текущем году мы ввели в эксплуатацию плотину на реке Болотинка. Сейчас занимаемся проектированием туда дороги, хотим закольцевать больничный комплекс с городом — через плотину, это более удобный путь, на плотине будет проведено освещение. Там же рядом строится база отдыха, с пирсами для лодок и рыбаков. Планируем провести зарыбление, я уже говорил с Юрием Юрьевичем Марченко (начальник департамента природных ресурсов

«В центре Болотного ремонтируем дорогу с оборудованием бордюров и освещения. Облик города меняется, а это не только создание более комфортной среды, это и рост инвестиционной привлекательности района. Детсад ввели в строй, поликлиника работает — все нормально идет».

и охраны окружающей среды Новосибирской области, — *Прим. ред.*) о том, чтобы внести водоем в целевую госпрограмму.

В центре Болотного ремонтируем дорогу на ул. Горького, с оборудованием бордюров и освещения — по-другому мы уже пять лет городские дороги не делаем, хотим, чтобы они выглядели красиво и служили долго. Приезжие отмечают — облик города меняется, а это не только создание более комфортной среды, это и рост инвестиционной привлекательности района. Сейчас планируем обзавестись техникой для обрезки деревьев, снег ляжет — будем подрезать, чтобы красиво было. Детсад ввели в строй, поликлиника работает — все нормально идет.

— Виктор Александрович, а средств хватает?

— Денег всегда не хватало и не будет хватать. Так не бывает, чтобы средств хватало на все. В следующем году бюджет уже не будет бюджетом развития, значит, будем резервы искать, в том числе и на содержании аппарата, и на других направлениях. Мы, кстати, и так средства, положенные по нормативу на содержание администрации, не используем на 20-25%, предпочитаем тратить на нужды района. При этом все субсидии в бюджете сохраняются. За последние восемь лет у нас нет долгов по топливно-энергетическому комплексу. Собираемость средств по ЖКХ более 90%. Мы считаем лучше делать то, что по силам, не замахиваться на то, что невыполнимо, чтобы, в том числе, не подводить подрядчиков, мы не ставим свои «хотелки» выше интересов других людей.

«К зиме подготовились, все котельные работают. В селах заменили оборудование котельных, в трех — установили газовые, на очереди еще две в газифицированных селах. Теперь в этих селах есть газ, водоснабжение — только стройся и селись».

— Зима подступает, район полностью газифицирован?

— К зиме подготовились, все котельные работают. У нас в Болотном остаются две маленькие котельные на угле, все остальные — газовые. Одну из двух мы, наверное, закроем, а вторую заменим на модульную где-нибудь через год. В райцентре мы также заменили все теплосети, это значительно повысило качество их работы. Теперь ведем ремонт теплосетей в поселке Молкомбината, использование современных материалов дает другое качество теплоносителя. В селах мы заменили оборудование котельных, в трех — установили газовые котельные, на очереди еще две котельные в газифицированных селах. Два села, Дивинка и Баратаевка, попали в программу «Чистая вода», там заменены водосети. В Дивинке мы за счет сэкономленных средств начали вторую очередь ремонта, запланированную на следующий год. Замена коммуникации позволяет экономить средства на обслуживании и ремонте, да и качество самой услуги повышается. Теперь в этих селах есть газ, водоснабжение — только стройся и селись.

Газификация в сравнении с печным отоплением экономит время, жители больше занимаются благоустройством своих домов, ремонтируют фасады, высаживают цветы. Людям хочется жить в красивом месте, и облик населенных пунктов меняется так, что даже местные жители после долгого отсутствия не узнают родных мест. Мы проводим конкурс благоустройства домовладений, сначала это было в пределах села, потом муниципального образования, сейчас уже района. Мы отметили 200 домовладений премиями по 10 тысяч рублей за то, как люди содержат дворы и придворовую территорию.

— Какие планы вы для себя выстраиваете?

— Создать крупный животноводческий комплекс, вместе с компанией ЗАО «Болотнинская гофротара» построить завод по переработке мукулатуры, затем развить сеть семейных животноводческих ферм, это даст толчок для тех, кто хочет и готов работать. Им обязательно нужна государственная поддержка.

Я когда выступаю перед людьми, в селах, я говорю о том, что нужно научиться думать не о том, чтобы сосед не жил лучше тебя, а о том, чтобы самому жить так же хорошо, как он. Вот тогда всем будет хорошо.

— Есть ли доверие к власти, чтобы реализовывать эти планы?

— Прошли выборы, и для нас, действующих представителей власти, результаты хорошие — большинство людей оказали нам доверие для дальнейшей работы. При этом голосовали не за партии, а за людей, за тех, кому доверяют. Теперь на избранных депутатах лежит большая ответственность — они должны выбрать глав поселений, главу района.

— То есть они своим выбором разделяют ответственность за все, что будет делаться в поселении или районе?

— Да, они с главой вместе теперь отвечают. Раньше главы могли сказать, что жители выбрали не тех депутатов, а депутаты говорили, что избран не тот глава. Сейчас они идут в связке. Бывали и такие депутаты, которые к выборам начинали критиковать власть, изображать оппозицию. А где ты раньше был? Если тебя не слушали, то уступи место тому, кто может найти взаимопонимание с коллегами. Сейчас, по новому закону, когда депутаты сами выбирают главу, они несут коллективную ответственность, и если депутаты ошиблись, то избиратели им на следующих выборах это покажут, отказав в доверии. В этом случае должна меняться вся команда, я считаю. А то, что новый закон ущемляет демократию — я не согласен. В советское время вообще никаких выборов не было — руководителей назначали по партийной линии. А теперь: выберете достойных депутатов, и они сделают правильный выбор.

«Прошли выборы, и для нас, действующих представителей власти, результаты хорошие — большинство людей оказали нам доверие. При этом голосовали не за партии, а за людей, за тех, кому доверяют. Теперь на избранных депутатах лежит большая ответственность».

— С таким подходом, с коллективной ответственностью, усилится работа власти?

— Да, работа будет более дружной. Появились и внешние факторы, мы понимаем — санкции бесследно не пройдут. Но я думаю, что в 2009 году кризис был сложнее, а сейчас и мы закаленнее, и экономика у нас другая. Нас уже не напугать, а трудности людей сплачивают, повышают работоспособность и эффективность. У нас в стране все есть для жизни, а санкции — они только провоцируют нас на развитие.

Владимир Колясников: людей сплотила внешнеэкономическая ситуация

Ко второй декаде октября в Ордынском районе оставалось только одно хозяйство, не закончившее уборку. Глава района Владимир Колясников считает, что нынешнюю страду ордынцы провели лучше прошлогодней, но успокаиваться на этом не стоит, необходимо вводить в оборот заброшенные земли, увеличивать на 50% поля для овощных культур и дальше развивать животноводство.

— На сегодня осталось одно хозяйство и два-три крестьянско-фермерских хозяйства, где заканчивается уборка, — рассказывает Владимир Колясников. — Урожай неплохой и завершаем мы его раньше прошлогодних сроков, — уборка прошла более организованно и ответственно. Были длинные погожие периоды — это помогло, конечно, но главный фактор — это цена на зерно. Когда люди знают, что работают не впустую, то у них выше мотивация. И в этом году уборка была не «битвой за урожай», а серьезной кропотливой работой, которая дала результат. На него поработали все — и крестьяне, и руководство района, и министерство сельского хозяйства. Свою роль сыграло то, что хозяйства вовремя получили субсидию из областного бюджета: 85% было перечислено до начала посевной а 15% — после. Это была своевременная полезная поддержка.

«В этом году уборка была не «битвой за урожай», а серьезной кропотливой работой, которая дала результат. На него поработали все — и крестьяне, и руководство района, и министерство сельского хозяйства».

— Владимир Игнатьевич, стимулы, они ведь не из одних «пряников» складываются?

— Конечно, важна и требовательность, это тоже идет во благо. Например, участие в областном соревновании ограничено достаточно жесткими условиями: если кто-то нарушит сроки посевной или уборочной, оставит в поле часть урожая или не выполнит плановые показатели по вспашке зяби, то район исключат из соревнования. Обидно, хорошо отработав год, получив хорошие экономические показатели, оказаться в отстающих, поэтому все стараются. Не зря же в советское время придумали социалистическое соревнование — оно же основывается на природе человека, а каждый человек хочет признания своего труда. И механизатор, и водитель, и все остальные — вплоть до главы района — гордятся тем, что поднимаются на сцену и на глазах всей области получают из рук губернатора заслуженную награду. И каждому еще хочется, чтобы его «малая родина» была в числе первых.

И еще одна вещь произошла… Мне кажется, что людей сплотила и внешнеполитическая ситуация. Помните, в 90-е годы президент Ельцин говорил: «Запад нам поможет», так вот сейчас люди понимают, что никто нам не поможет, что сами сумеем вырастить, собрать — то и будем кушать. Только от нас наше благополучие и зависит.

— В последние годы в Ордынском районе активно развивается овощеводство, какой вы видите перспективу?

— В нынешнем году у нас картофеля, как никогда, много — 675 гектаров против прежних 250. Если еще увеличим площадь, то приблизимся к лидеру — Новосибирскому сельскому району, но уже сейчас урожайность у нас выше — при меньших площадях мы собрали картофеля почти столько же. Потенциал есть. Вот Шакир Сулейманов — на пустом месте создал хозяйство, сейчас у него работает около 30 человек, для меня, как главы, важен именно этот показатель. Предприятие вложило огромные деньги в строительство овощехранилищ, это задел, это развитие. При этом оно получило компенсации из областного бюджета — это дополнительный стимул развиваться. Шакир Ибадет Оглы хочет освоить вдвое больше земли, в этом году столько не получится, но на 50% мы постараемся увеличить «овощной» клин.

— Какие проблемы остаются нерешенными в районе?

— Когда я в прошлом году был избран главой района, то первое, с чем столкнулся, — это 40 тысяч гектаров заброшенных земель. В этом году мы несколько тысяч ввели в оборот, будем эту работу продолжать, без этого не будет в районе нормальной экономической ситуации — земля должна работать. На нее должны приходить серьезные инвесторы, это в 90-е годы фермеры начинали с мизера, сейчас отдачу не получить без серьезных инвестиций в технику и технологии. Пример интенсивного развития — племзавод «Ирмень», где урожай 48 ц/га, а у фермеров — 15ц/га. То же и в животноводстве. У Юрия Федоровича Бугакова продуктивность на одну фуражную корову в этом году превысит 11 т, а у средних наших хозяйств она составляет 5-6,5 т на корову. А ведь в других районах передовики о таких успехах, как наши «середняки», даже еще не мечтают. А для наших «Ирмень» — это пример, за которым они тянутся, перенимают опыт. В целом по району мы по надоям в этом году уже прибавили 500 кг на корову, и это не разовый результат, а вопрос кропотливой работы. Тут все учитывается — и селекционная работа, кормление, условия содержания, административные дела — все нацелено на высокий показатель. У нас есть пара хозяйств, где перешагнули рубеж в 6 т на корову, но теперь, чтобы повысить продуктивность, им нужно переходить на безпривязное содержание, а это — расходы на модернизацию ферм… Каждый шаг вперед требует больших усилий, и тут нужна программа поддержки, субсидии из бюджета. Если поддержка есть, то руководитель хозяйства понимает — в его успехе заинтересован не только он сам, но и район, и вся область.

«В нынешнем году у нас картофеля, как никогда, много — 675 гектаров против прежних 250. Если еще увеличим площадь, то приблизимся к лидеру — Новосибирскому сельскому району. Потенциал есть».

— Мясное животноводство также на повестке дня, здесь есть результаты?

— Несколько фермеров начали работать по этому направлению, с поголовья в 150-200 герефордов. В Пичугах четыре года назад не было ни одного герефорда, сейчас — 550 голов. Как только отрасль становится экономически выгодной, то сразу появляются и результаты. К нам перестали заводить дешевую буйволятину и кенгурятину, появилась ниша на рынке — почему не воспользоваться ситуацией? У нас и корма экологически чистые, будет мясо свежее — отлично. Сейчас стали и свиней больше разводить. Для меня важно, чтобы создавались рабочие места, чтобы налоги платились. При этом нельзя забывать, что все в жизни взаимосвязано. Мы говорим о развитии сельскохозяйственного производства, но это же делают люди, людям требуется социальная инфраструктура — детсады, больницы, школы, дороги. Тут без совместной плановой работы районной и областной администрации не обойтись.

— Глядя вперед, какие вы видите проблемы, стоящие перед Новосибирской областью?

— Главная будущая проблема области — это недостаточная переработка зерна, мы мало делаем круп и других продуктов, зерно вывозят в соседние регионы, там перерабатывают и нам же продают. Поэтому нужна целенаправленная поддержка всеми государственными структурами инициативных людей, готовых работать в этом направлении. Я думаю, что в правительстве это понимают и такие программы не за горами, что мы хуже, например, Алтая? Они раньше начали здесь развитие, нам нужно догонять. В минсельхозе работают достаточно опытные руководители, они сформируют планы, а мы также готовы включиться в эту работу.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56
E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

Шакир Сулейманов: прирастаем на 100 га каждый год

Директор ООО «ОПХ Дары Ордынска» Шакир Сулейманов находится на середине намеченного пути: в следующем сезоне он высадит 400 га овощей, а желает расширить земельный клин до 1500 га. О достигнутых результатах и ближайших планах он рассказал корреспонденту «Агросиба».

— Шакир Ибадет Оглы, ваше хозяйство движется большими шагами вперед, это отмечает и глава района Владимир Игнатьевич Колясников, а начинали с нуля, как вам это удалось?

— Мы занимаемся своим делом, нам оно нравится, потому и получается, наверное. Кроме большого желания, для стабильной работы нужны дружный коллектив, а также техника, хранилища, качественные семена и так далее. Слагаемых много и не последнее место занимает поддержка власти — это и субсидии и выделение земли, и помощь в самых различных вопросах. Позади шестой сезон, очень много сделано, но оглядываясь, кажется, что и этого было недостаточно, что только 60% планов мы выполнили.

— Каким был нынешний сезон?

— Мы в этом году высадили на 100 га больше овощей, а в целом у нас на начало сезона было 300 га. Так получается, что мы начали со 100 га и каждый год добавляем еще по сотне. В этом году было очень сложно, но если мы выдержали, то и дальше справимся. Самое горячее время с конца августа до конца сентября. Здесь нужно и убирать, и складировать урожай и на реализацию отправлять… Месяца бы хватило, если бы не погода — в Сибири она очень переменчивая… Если в последние годы у нас были серьезные потери, то в этом могу уверенно сказать — мы весь урожай убрали, без потерь. К тому же мы в этом году построили хранилища — все собранное уже не пропадет.

Собрали по 20 тонн картофеля с гектара и по 80 тонн — моркови. Для того, чтобы выйти на стабильный уровень производства и экономики, потребуется, я думаю, еще года два.

«У нас экологически чистая продукция, мы на каждый урожай получаем сертификаты, поэтому смело предлагаем всем ее попробовать».

— Чтобы обеспечить высокие темпы развития, необходима серьезная материально-техническая база, как вам удается ее обеспечить?

— В этом году мы, кроме хранилищ, приобрели картофелеуборочный комбайн Grimme. Конечно, наличных средств не хватает, нас, можно сказать, выручает лизинговая компания «Сименс Финанс». Мы очень довольны сотрудничеством, потому что там буквально подбирают условия договора под нас, благодаря ему мы купили сортировочную машину, комбайн, ботвоудалители, буртоукладчик, тракторы. Конечно, когда подписываешь кредитные или лизинговые договоры, то никогда не знаешь — что тебя ждет осенью, если урожай хороший, то словно гора с плеч.

— Какие планы вы ставите перед собой?

— В следующем году будем садить уже порядка 700 га — взяли у частников 50 га и еще 70 выделила администрация района. Увеличим посадки картофеля, капусты, моркови, свеклы. Для нас идеальным сейчас был бы такой баланс: 350-400 га картофеля и 100 га других овощей. В перспективе я бы хотел расширить хозяйство до 1200-1500 га — это было бы оптимально по логистике и возможности обеспечить эффективность производства. Пока отдача от овощей не очень большая, но сейчас это не главное, важно создать базу, отладить производство, чтобы оно было стабильным независимо от капризов погоды и рыночной конъюнктуры. Оглядываясь на сделанное, я с надеждой смотрю в будущее.

— Стабильное хозяйство позволяет расширить и круг потребителей.

— Теперь, с появлением хранилищ, мы планируем участвовать в тендерах на поставку овощей в различные социальные и образовательные учреждения. У нас экологически чистая продукция, мы на каждый урожай получаем сертификаты, поэтому смело предлагаем всем ее попробовать.

Лес требует ухода

Департамент лесного хозяйства Новосибирской области работает над введением для региона нормативов рубок ухода, которые позволят повысить качество лесных насаждений. Речь идет о рубках обновления и переформирования, которые были отменены в 2009 году. Сегодня Новосибирская область готова стать экспериментальной площадкой по возобновлению данных мероприятий, что, по мнению специалистов, даст положительный результат. Об этой работе журналистам рассказал руководитель департамента лесного хозяйства региона **Сергей Швец.**

Особенность Новосибирской области в том, что она — малолесная, при этом ее лесные массивы преимущественно состоят из лиственных пород, в основном березы. В отличие от регионов, где много ценной древесины хвойных пород, новосибирская древесина мало востребована на рынке.

Проблема в том, что согласно Лесному кодексу, основным лесопользователем является арендатор. Именно он не только заготавливает древесину, но и выполняет весь комплекс лесохозяйственных работ. К сожалению, большая часть новосибирских лесов таких арендаторов не имеет, а лесхозы, в чьем ведении находятся эти леса, не могут в полной мере использовать расчетную лесосеку.

— Например, площадь земель лесного фонда для лесохозяйственных работ составляет около миллиона гектаров, в основном лиственных пород, — рассказывает Сергей Михайлович, — а расчетная лесосека по рубкам ухода и санитарным рубкам здесь составляет 50 тысяч кубометров. О какой рентабельности можно говорить.

Лес — одно из наших национальных богатств, но это не нефть, а, скорее… огород. Если ископаемые богатства не требуют заботы, то лес — живой организм, деревья — растут, стареют и гибнут.

— Береза растет быстро и достигает спелости в 70 лет, — говорит Сергей Швец. — Буквально через 10-20 лет она погибнет и упадет. От этого в лесу сухостой, ветровал, захламленность. В тех же кыштовских лесах расчетная лесосека спелого леса — 600 тыс. кубометров в год. За 10 лет спелого и перестойного леса накапливается 6 млн кубометров! При этом рубку такого леса могут по закону производить только арендаторы, а лесхоз по рубкам ухода готовит всего 45-50 тыс. кубометров в год.

Именно поэтому в Новосибирской области было решено провести эксперимент по возобновлению рубок обновления и переформирования. Мероприятия планируется проводить на основании соглашения между губернатором Владимиром Городецким и руководителем Рослесхоза Иваном Валентиком. Эксперимент пока в стадии согласования.

Если рубки ухода проводятся только до возраста спелости, то рубки обновления и переформирования производятся во всех возрастах насаждений, включая спелые и перестойные леса. По данным видам рубок все нормативы были отменены в 2009 году. То есть сегодня правилами рубок ухода за лесом рубки обновления и переформирования предусмотрены, а нормативы их проведения законодательно — нет .

— Поэтому мы обратились с предложением в Рослесхоз и получили поддержку, — говорит Сергей Михайлович. — Начиная с октября прошлого года проводятся обследования лесов там, где такие рубки в свое время были проведены. Сейчас эти рубки признаны как эффективные, они принесли положительный результат. В группу, которая занимается оценкой состояния насаждений, входят ученые, работники лесного хозяйства, общественники. В Рослесхозе состоялось несколько совещаний, наших специалистов заслушали на ученом совете Рослесхоза. Предположительно нормативы для области будут утверждены до декабря текущего года.

«Лес — одно из наших национальных богатств, но это не нефть, а, скорее… огород. Если ископаемые богатства не требуют заботы, то лес — живой организм, деревья — растут, стареют и гибнут».

СЕРГЕЙ ШВЕЦ

До 2009 года рубки обновления переформирования проводились практически во всех районах области. Силами специалистов «Новосибирсклеспроект», независимыми экспертами был проведен анализ, который подтвердил, что рубки положительно сказались на древостое.

Необходимо отметить, что новые нормы будут определены целевым образом — только для Новосибирской области. Другим малолесным регионам придется пойти по следам новосибирцев и также определить для себя соответствующие нормативы.

Под нормативы уже подобраны лесные участки. Решение по этим участкам принимается комиссионно. Пока в департаменте действует приказ на запрет рубок до утверждения официальных документов.

День лесника

В день профессионального праздника лучшим работникам лесного хозяйства региона вручили почетные грамоты федерального агентства лесного хозяйства, почетные грамоты и благодарности губернатора региона и департамента лесного хозяйства Новосибирской области.

В собрании приняли участие руководители и специалисты отделов лесных отношений по лесничествам, главы районов Новосибирской области, ветераны лесного хозяйства.

Руководитель департамента лесного хозяйства за многолетнюю добросовестную работу, большой личный вклад в осуществление государственной политики в сфере изучения, использования, воспроизводства и охраны природных ресурсов и в связи с 60-летием со дня рождения был награжден почетной грамотой Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации. Также благодарственные письма и почетные грамоты губернатора Новосибирской области получили одиннадцать работников лесного хозяйства региона. Заслуженные награды от имени главы региона на торжественном собрании, приуроченном ко Дню работников леса, представителям лесной отрасли вручил заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр сельского хозяйства **Василий Пронькин.**

Поздравляя от имени губернатора Новосибирской области и от себя лично работников лесной отрасли, Василий Андреевич подчеркнул, что во все времена лесные богатства планеты признавались общенародным достоянием, так как прежде всего они выполняют глобальные экологические функции.

«Вам, уважаемые коллеги, доверена защита, воспроизводство и рациональное использование лесных ресурсов. Лесное хозяйство — особая отрасль. Это не только миллионы гектаров лесных угодий, это важнейший элемент экологического благополучия, — отметил Василий Пронькин. — Поздравляю вас с наступающим праздником, желаю вам здоровья, успехов».

От имени Федерального агентства лесного хозяйства работников леса Новосибирской области поздравил начальник департамента по СФО **Александр Гура.**

«Хочу поздравить работников лесной промышленности, на плечах которых держится вся лесная отрасль России, выразить слова благодарности за ваш труд от заместителя министра природных ресурсов и экологии РФ — руководителя Рослесхоза Ивана Владимировича Валентика», — сказал Александр Михайлович.

«Свой вклад в сохранение, приумножение и бережное использование лесов вносят работники лесного хозяйства — преданные своему делу люди, мужественно выполняющие профессиональный долг. Им небезразлична судьба лесного комплекса, являющегося важнейшей отраслью российской экономики», — подчеркнул Александр Гура. Он сказал, что лесная отрасль Новосибирской области имеет положительную динамику по всем показателям. Очень много сделано в плане укрепления материально-технической базы, есть определенные успехи по противопожарным мероприятиям, совершенствованию нормативно-правовой базы.

Кроме того, Александр Михайлович вручил ведомственный почетный знак отличия «За отличие в службе» Федоровичу Эдуарду Станиславовичу, начальнику отдела организации государственного лесного контроля и надзора департамента лесного хозяйства; за многолетний добросовестный труд, большой личный вклад в сохранение и приумножение лесных богатств России ведомственным знаком отличия «За сбережение и приумножение лесных богатств России» были награждены Костюков Олег Викторович, заместитель руководителя департамента лесного хозяйства, Асташов Николай Фёдорович, заместитель начальника по производственной службе государственного автономного учреждения «Новосибирская авиабаза», и Самохвалова Татьяна Алексеевна, ведущий специалист отдела лесных отношений по Ордынскому лесничеству департамента лесного хозяйства.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Затем в ходе торжественного собрания руководитель департамента лесного хозяйства **Сергей Швец** накануне Дня работников леса подвел промежуточные итоги года.

— За этот год мы сделали очень многое, есть определенные успехи. Принят целый ряд важных для развития отрасли законов, — подчеркнул Сергей Михайлович. — Планомерно работает 415-ФЗ, устойчиво заработала система ЕГАИС учета древесины, создаются максимально комфортные условия работы для среднего и малого бизнеса. Сегодня работники лесного хозяйства региона, выполняя поставленные перед ними задачи, улучшают качество лесовыращивания и лесовосстановления, укрепляют престиж лесных профессий, способствуют привлечению в профессиональную сферу молодежи.

За значительный вклад в развитие лесного хозяйства Новосибирской области, профессионализм, многолетний добросовестный труд в рамках торжественного собрания 45 заслуженным работникам отрасли Сергей Михайлович вручил почетные грамоты, 17 сотрудников были удостоены благодарности департамента лесного хозяйства Новосибирской области.

С наступающим профессиональным праздником, отмечаемым в этом году 20 сентября, работников лесной отрасли также поздравили председатель Новосибирской областной общественной профсоюзной организации работников лесных отраслей Российской Федерации, вручив почетную грамоту Центрального комитета профсоюзов работников лесных отраслей Российской Федерации Чипакову Александру Михайловичу, генеральному директору акционерного общества «Мирновский лесхоз», и четырем работникам лесной отрасли почетные грамоты Общественной организации федерации профсоюзов Новосибирской области. Начальник главного управления МЧС России по Новосибирской области отметил почетными грамотами Ивкина Николая Владимировича, начальника отдела лесных отношений по Куйбышевскому лесничеству департамента лесного хозяйства, Костюкова Олега Викторовича, заместителя руководителя департамента лесного хозяйства, и Поварнина Юрия Викторовича, начальника государственного автономного учреждения «Новосибирская авиабаза». Кроме того, с профессиональным праздником лесоводов поздравил глава Болотнинского района Новосибирской области, руководитель департамента природных ресурсов, руководители учреждений лесного хозяйства региона.

СПРАВКА:

Земли лесного фонда занимают более 36% территории Новосибирской области. В состав лесопожарных формирований региона входят 641 человек и 442 единицы техники. Дополнительно к тушению возгораний могут быть привлечены 3 695 человек и 1 867 единиц техники. На территории области организованы 52 пожарно-химические станции, 26 пунктов сосредоточения противопожарного инвентаря и 49 пожарно-наблюдательных вышек.

РУКОВОДИТЕЛЬ ДЕПАРТАМЕНТА ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА СЕРГЕЙ ШВЕЦ, МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ВАСИЛИЙ ПРОНЬКИН, НАЧАЛЬНИК ДЕПАРТАМЕНТА ФЕДЕРАЛЬНОГО АГЕНТСТВА ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА ПО СФО АЛЕКСАНДР ГУРА

E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

Как лес сберечь?

Новосибирская область обладает не самыми большими запасами древесины среди сибирских регионов, тем более для нас важно сберечь и вырастить для будущих поколений как можно больше лесов. О том, как защищают лес от пожаров и «черных лесорубов», рассказали сотрудники департамента лесного хозяйства региона.

Общий запас древесины в Новосибирской области составляет 511 млн кубометров, из них 121,6 миллиона приходится на хвойные породы. Средний ежегодный прирост составляет 10,1 млн кубометров. Леса, расположенные на землях лесного фонда, составляют 6,4 млн, площадь Колыванского лесничества — 755,3 тыс. га.

«ЧЕРНЫЕ ЛЕСОРУБЫ»

Несмотря на усилия лесников и арендаторов-лесопользователей, незаконные рубки леса прекратить не удается. «Черные лесорубы», как прозвали нелегальных рубщиков леса, продолжают воровать государственное достояние. По словам руководителя департамента лесного хозяйства региона **Сергея Швеца,** задержать нарушителей на месте преступления очень сложно.

«В первом полугодии 2015 года ущерб от незаконных вырубок составил 1 900 кубометров древесины. Возбуждено 18 уголовных дел. Для нас один из основных показателей — обнаружить не пни, а виновников, которые должны компенсировать нанесенный ущерб».

СЕРГЕЙ ШВЕЦ

— Мероприятия по предотвращению лесного законодательства проводятся в течение всего года в круглосуточном режиме, — рассказывает Сергей Михайлович, — они касаются не только незаконных рубок. Ежедневно по области 30 мобильных бригад по утвержденным маршрутам патрулируют территорию. К сожалению, полностью самовольные рубки пресечь не удается, но анализ показывает, что с 2010 года количество незаконных рубок и их объем по массе сокращаются в среднем на 30% в год. Ровно настолько же растет количество контрольных мероприятий.

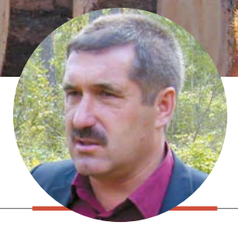
По словам Сергея Швеца, если в 2010 году было проведено около трех тысяч контрольных мероприятий, то в 2014 году их было уже 11 тысяч: это рейды, обследования, разнообразное патрулирование.

— Говорить о массовом истреблении леса нельзя — это совершенно точно, — резюмирует Сергей Швец. — Мероприятия, проводимые совместно с МВД и прокуратурой, дают свои плоды, надеюсь, что в следующем году объем незаконных вырубок еще сократится. В первом полугодии 2015 года таких происшествий зафиксировано около ста, ущерб составил 1 900 кубометров древесины. Возбуждено 18 уголовных дел, часть из них уже передана в суд. Для нас один из основных показателей — обнаружить не пни, а виновников, которые должны компенсировать нанесенный ущерб.

В качестве успешного примера борьбы с «черными лесорубами» Сергей Швец привел произошедший недавно случай в Колыванском районе, где удалось задержать таких нарушителей с поличным.

Обнаружил незаконную вырубку мастер леса **Алексей Ефимов,** который проводил дежурный обход. Заметил поваленные деревья, сообщил в лесничество, оттуда вызвали полицейскую опергруппу. На месте, с поличным, удалось задержать одного нарушителя, но у него были подельники.

— Как выяснилось, преступники за день успели дважды побывать на делянке, — рассказывает арендатор лесного участка и директор лесопромышленного предприятия ООО «Ритм» **Владимир Кононыкин.** — Они спилили несколько деревьев, увезли лес — около 10 кубометров — на лесопилку в село Мочище и там переработали. Затем вернулись пилить за новой порцией.



«В данном случае было изъято порядка 22 кубометров древесины, ущерб составляет около 320 тысяч рублей. А заработать «черные лесорубы» могли тысяч 100. Хороший барыш за день «работы».

ВЛАДИМИР КОНОНЫКИН

Владимир Кононыкин отмечает, что «черных лесорубов» редко удается поймать на месте преступления — лес большой, работать преступники стараются незаметно.

— Вот когда работает бригада с разрешением, то процентов 90, что местные жители сообщат о ней, — ведь рабочие не таятся, тяжелая техника работает, а «нелегалов» заметить сложнее, — говорит он. — Эти вот приехали на легковой машине, все же «легковушки» не проверишь — сейчас грибной сезон, машин много. Надо сказать, что задержанный — «профессионал», его уже дважды судили за аналогичные преступления, как, впрочем, и его отца.

«Черные лесорубы» выбирают самый качественный лес, обрезают ствол до начала сучков, а остальное бросают в лесу».

ОЛЕГ АГАФОНОВ

От суммы ущерба более пяти тысяч рублей наступает уголовная ответственность, но начальник отдела лесных отношений по Колыванскому лесничеству **Олег Агафонов** не припомнил случая, чтобы нарушителям присуждали реальные сроки, обычно наказание условное, плюс взыскивают ущерб, нанесенный государству.

— В данном случае было изъято порядка 22 кубометров древесины, — говорит Олег Михайлович, — ущерб составляет около 320 тысяч рублей. А заработать «черные лесорубы» могли тысяч 100. Хороший барыш за день «работы».

Для того чтобы не попасться, опытные «черные лесорубы» заготовили сопроводительный документ с печатью, правда, другого ведомства. Без документов подозрительный груз могли обнаружить при любой проверке. Еще одна отличительная черта «контрафактного» леса — отсутствие на стволах клейма — его наносят краской, чтобы отметить древесину, предназначенную для коммерческого использования.

КОНТРОЛЬ УЖЕСТОЧАЕТСЯ

Сократить количество незаконных вырубок и операций с древесиной призвана программа ЕГАИС — Единая государственная информационная система. На ее сайте, охватывающем всю страну, должны фиксироваться абсолютно все сделки с древесиной. Любые покупки, если они не предназначены для личного пользования (дрова для собственного дома), должны быть отражены в системе. Пока, по словам Владимира Кононыкина, участники рынка слабо понимают свою ответственность.

— Мы в последнее время заключили больше десятка сделок, но из всех покупателей только один зарегистрировался в ЕГАИС, а ведь нарушения правил грозят немалыми штрафами.

Система ЕГАИС введена в действие с июля 2015 года, а санкции будут применяться с 2016 года, максимальный размер штрафов для юридических лиц — до 700 тысяч рублей.

По словам Олега Агафонова, «черные лесорубы» выбирают самый качественный лес, обрезают ствол до начала сучков, а остальное бросают в лесу. В данном случае на делянке осталось еще около восьми кубометров брошенной древесины.

— При нелегальной рубке страдают лучшие деревья, в данном случае соснам было лет по 150, — поясняет Олег Михайлович. — «Черные лесорубы» берут то, что нельзя трогать арендаторам, в данном случае — ООО «Ритм». Арендаторы заключают договоры, в которых прописаны их обязанности. Они не ведут сплошные рубки и должны выбирать в первую очередь больные или поврежденные деревья.

Лесопользователи полностью отвечают за арендованный участок, они борются с незаконными рубками, лесными пожарами, проводят необходимые лесохозяйственные работы и восполняют лесное богатство. Так ООО «Ритм» ежегодно высаживает порядка 56 гектаров новых лесов, причем независимо от пород вырубленных деревьев компенсация всегда ведется хвойными — наиболее ценными породами.

Лесники также формируют кедрачи рядом с населенными пунктами, для этого вырубается верхний ярус леса, чтобы кедры получали больше света, тогда они начинают активно расти.

НА ЛИКВИДАЦИЮ ПОЖАРА — СУТКИ

По словам Сергея Швеца, все лесные пожары на территории Новосибирской области в 2015 году ликвидировались в течение суток.

— С начала пожароопасного периода на 1 сентября было зарегистрировано 179 пожаров на площади порядка 1000 гектаров, средняя площадь одного пожара составила чуть больше 7 га.

Погодные условия прошлого и нынешнего годов схожи, при этом количество пожаров в нынешнем году ниже прошлогоднего практически втрое, также в три раза сократилась и суммарная площадь пожаров. Большую роль здесь играют профилактические мероприятия.

— Как показывает статистика, большинство возгораний происходит вокруг крупных поселений из-за неосторожного обращения с огнем, — говорит Сергей Михайлович. — Поэтому мы стараемся как можно больше беседовать с местными жителями, особенно молодежью и школьниками.

За прошедшее полугодие составлено более 250 протоколов, предъявлено более 1 млн рублей штрафных санкций. Впереди — опасный осенний период, техника и личный состав готовы к борьбе с огнем.

В Колыванском лесничестве наиболее ценные хвойные леса «охраняют» видеокамеры слежения, они охватывают порядка 160 тыс. га территории.

— Четыре камеры расположены так, что покрывают всю приобско-боровую зону, — рассказывает Олег Агафонов. — Их достаточно, чтобы контролировать ситуацию, — камеры реагируют даже на дым из печной трубы. Раздается тревожный сигнал, оператор, находящийся в помещении лесничества, проверяет — есть ли реальная опасность. Кроме того, камеры позволяют определить точку возгорания, что помогает проложить оптимальный маршрут до очага.

ОДНО ИЗ ПРОТИВОПОЖАРНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ — РАСПАШКА МИНПОЛОС НА ГРАНИЦЕ ЛЕСА

Дальность контроля каждой камеры — до 20 километров, установлены они были в 2013 году. Дополнительная информация о возгораниях передается со спутника, но он пролетает над территорией всего несколько раз в сутки, а камеры работают круглосуточно. В ночное время дежурство ведется в едином диспетчерском пункте Новосибирской авиационной базы охраны лесов.

На всей территории области проводятся различные противопожарные мероприятия, снижающие риск возгорания. Один из приемов, который выполняется в Колыванском лесничестве, — распашка минполос на границе леса.

— Мы дважды в год опахиваем всю территорию лесничества, сейчас — в конце лета, и весной — с начала мая, — рассказывает мастер леса **Павел Воронов.** — Кроме того, весной, когда в лесу еще не сошел снег, мы проводим отжиги — сжигаем сухостой на границе с лесом. Это позволяет увеличить пространство противопожарного разрыва. Такие мероприятия необходимы для сохранения леса.

По словам Сергея Швеца, затраты на лесное хозяйство области составляют порядка 1 млрд рублей, из них государственные средства — 300 миллионов, остальные деньги зарабатывают лесопользователи.

— Лесоперерабатывающий комплекс области приносит в казну 700 миллионов, эти средства необходимы для сохранения лесного фонда, — говорит Сергей Михайлович. — Производственные успехи арендаторов напрямую связаны с работой лесного хозяйства, и если мы не будем получать этот доход — то денег будет не хватать на все необходимые работы по воспроизводству, охране и защите леса. Мы ставим сейчас задачу в каждом районе перерабатывать всю хвойную древесину, которая там заготавливается. Хочется отметить, что в лесоперерабатывающем комплексе сейчас нет сокращения объемов, как в промышленности в целом, реализация продукции идет нормально и итоги по году будут успешными.

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56
E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

Машины для сибирского леса

Говорят, что Новосибирская область — «не лесная», но это только оттого, что расположена она в Сибири, где в соседних регионах раскинулась бесконечная тайга. А ведь 36% нашей площади — это земли лесного фонда. Лес — огромное природное богатство, но, в отличие от нефти и газа, оно требует ухода. Руками сотни тысяч гектаров в порядок не приведешь, для этого нужна специальная техника.

Полный спектр машин для лесной отрасли предлагает белорусский холдинг «Амкодор» — один из лидеров СНГ на этом рынке.

В регионах Западной Сибири побывал заместитель начальника управления реализации машин лесопромышленного комплекса компании «Амкодор» **Сергей Горбатенко.** О своих впечатлениях и планах сотрудничества он рассказал нашему корреспонденту.

— Сергей Михайлович, вы познакомились с нашим лесозаготовительным рынком, по-вашему, есть ли перспективы для сотрудничества?

— Перспективы, конечно, есть, иначе бы мы не приезжали и не проводили столько встреч. «Амкодор» уже создал по России сеть дилерских компаний, которые занимаются не только реализацией фирменной техники, но и продвижением сервисного обслуживания. Важно, чтобы поставки техники в регион были не единичными, тогда легче будет организовать сервис. Мы изучаем особенности лесного хозяйства вашего региона, чтобы понять, как нам себя позиционировать, чтобы сотрудничество было взаимовыгодным, решаем, с кем нам в первую очередь работать — с лесхозами или лесозаготовителями. Мы серьезно обсуждали возможное сотрудничество с потенциальными клиентами, чтобы учесть их пожелания и скорректировать свою работу. Мы считаем, что Западная Сибирь — регион перспективный для нашей техники, но пока ее здесь используют в гораздо меньшем объеме, чем в европейской части страны.

В ваш регион мы поставляем технику всего два года, причем раньше активность была не слишком высокой. У холдинга «Амкодор» такая политика: продавать технику там, где можем обеспечить сервисное обслуживание. Сейчас появились две компании — в Новосибирске и Красноярске — которые будут продвигать технику и обеспечивать ее фирменным сервисом.

— Чем вам интересны местные клиенты?

— На первом этапе мы определяем емкость рынка, мы видим, что потребность в технике здесь есть. Второе — определяемся с тем, какие условия мы можем предложить для местного рынка? Мы можем предложить такие условия приобретения техники, какие не могут другие компании. Эти условия особенно важны в сложной экономической ситуации, когда у покупателей нет собственных средств. Между Банком Республики Беларусь и банками России заключены соглашения. В случае приобретения российскими потребителями нашей техники в кредит, белорусская сторона компенсирует российскому банку проценты по кредиту в размере ставки рефинансирования. Таким образом, если банк предлагает кредит под 13%, то белорусская сторона компенсирует 8%, потребитель получает технику за 4-5% годовых. Такое предложение, согласитесь, никто из иностранных производителей техники пока предложить не может. Это важный момент, потому что в разговорах с покупателями они акцентируют на этом внимание. Брендовая техника крупных западных компаний очень дорога, и возможность получить такие же машины по более низким ценам является одним из стимулов для развития лесозаготовительных предприятий. Если раньше крупнейшие компании-лесозаготовители покупали, не считаясь, технику западных брендов, то теперь стереотипы меняются — зачем платить дороже, если можно за меньшие деньги получить технику с аналогичным набором функций и качеством. Поэтому сейчас закупки брендовой техники сокращаются, а нашей — растут.

Еще важный момент и польза от нашего общения с клиентами — это разъяснение назначения, функционала наших машин. Потребители не всегда точно понимают особенности работы техники, поэтому мы встретились со всеми основными местными лесозаготовителями, побывали в Омской, Томской, Кемеровской и Новосибирской областях, в Алтайском крае.

— Каково, на ваш взгляд, состояние лесного бизнеса в Сибири?

— Я думал, он больше развит, это зависит прежде всего от того, какой лес растет в регионе. Здесь больше лиственных пород, а хвойных, наиболее востребованных, меньше. С другой стороны, это упрощает нам задачу — легче охватить всех основных лесозаготовителей.

— Какую задачу вы перед собой ставите?

— Здесь заготовка ведется хлыстовым методом, это канадская система, уже устаревшая. Нужно переходить к скандинавской технологии — сортиментной заготовке. Мы можем предложить свою технику для любого метода, но новая технология более эффективная. Если при хлыстовой заготовке работают три-четыре машины, то при сортиментной — только две. Здесь себестоимость ниже, а рентабельность выше, на нее переходит весь мир. Сложен сам по себе момент перехода, потому что он требует смены заготовительной техники, всего парка машин. Поэтому нашими клиентами в первую очередь становятся те компании, которые используют оба метода, для них преимущество новой технологии более очевидно.

— Мало лесозаготовителей — меньше поставки?

— Нет, нас поставки в Западную Сибирь не пугают, они, напротив, растут. Мы не стремимся к каким-то прорывам, мы работаем на перспективу, делимся опытом, приглашаем к себе в гости, потому что в Беларуси заготовка леса ведется немного по-другому. Знакомим с нашим производством, даже организуем индивидуальные туры. Это тоже важно, например, пригласили из Тюмени предпринимателя, он приехал и был сильно удивлен. «Я думал «Амкодор» — это пристройка к тракторному заводу, а оказалось — это действительно большой холдинг», — в итоге сказал он. Ведь наш холдинг объединяет 20 предприятий, семь тысяч работников. Это серьезный производственный потенциал, который способен помочь в развитии лесной отрасли Западной Сибири.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «АМКОДОР-РОСМАШ» АЛЕКСАНДР ГАРАВСКИЙ:

— Наша техника занимает достойное место в промышленных отраслях Новосибирской области. Ее отличает надежность, экономичное сервисное обслуживание, поставка запчастей, и гарантийное обслуживание производится в самые кратчайшие сроки. Запчасти и комплектующие при необходимости поставляются авиатранспортом.

Для внутреннего рынка «Амкодор» разработал новые модели техники, отличающиеся небольшими размерами. Ширина машин 2,3 м, при этом они — полноценные харвестеры и форвардеры, которые могут выполнять весь спектр необходимых в лесном хозяйстве работ. Машины были испытаны на рубках ухода и лесозаготовках в Белоруссии, они показали себя как эффективные и соответствующие современным требованиям. Хотелось бы, чтобы эти машины помогали лесникам Новосибирской области ухаживать за лесом. Ведь особенностью лесопользования в Западной Сибири является то, что большие массивы леса обслуживают лесничества, которые не могут по закону вести заготовку леса, а лишь проводить рубки ухода и выборочные рубки.

Преимущества этих моделей в более низкой цене, чем у машин для проходных рубок. Они легче и маневреннее, позволяют выполнять выборочную рубку, выполнять чистку, санитарную рубку в щадящем режиме, не затрагивая соседние деревья.

ООО «Амкодор-Росмаш»
Новосибирск,
ул. Станционная, 30а, оф. 318
Тел.: +7 (383) 364-06-57
Факс: +7 (383) 364-06-58
www.amkodor-sibir.ru

Для хлыстовой технологии предлагаются тягачи **«АМКОДОР 2243В», «АМКОДОР 2243», «АМКОДОР 2242В».** Такая техника необходима для трелевки деревьев и хлыстов, выполнения вспомогательных работ на лесосеке.

Для сортиментной заготовки (валка, очистка от сучьев и раскряжевка заготавливаемого ствола на сортименты заданной длины) холдинг «Амкодор» предлагает харвестеры **«АМКОДОР 2551»** (колесная формула 6х6, расход топлива 0,9-1,2 л/куб. м) и **«АМКОДОР 2541»** (колесная формула 4х4), предназначенные для проведения рубок главного и промежуточного пользования.

Юрий Марченко: Новосибирская область заявила о себе на федеральном уровне

Руководитель департамента природных ресурсов и охраны окружающей среды Новосибирской области Юрий Марченко считает, что с госзаданием вдвое увеличить производство товарной рыбы регион справится. В 2015 году областной опыт в развитии рыбохозяйственной отрасли признан на федеральном уровне одним из передовых в Сибирском федеральном округе. На заседании президиума Госсовета по проблемам развития рыбной отрасли под председательством Президента Российской Федерации В.В. Путина Новосибирская область была названа в числе перспективных регионов.

— Юрий Юрьевич, насколько значима доля пресноводной товарной рыбы для экономики отрасли?

— Россия — страна большая, и ситуация везде разная. Естественно, что в южных регионах, где природно-климатические условия благоприятствуют, эти показатели выше. За Уралом доля товарной рыбы составляет около 2% от производимого в стране, но наша рыба наиболее качественная и вкусная. Эти свойства как раз и обеспечивает холодный климат. Уловы морской рыбы и пресноводной несопоставимы, последней мы добываем значительно меньше, но рыбохозяйственная деятельность в пресноводных водоемах имеет большое социально-экономическое значение и в значительной степени направлена на развитие местной экономики, на обеспечение людей, обычно в сельской местности, работой, на развитие сельских территорий в целом.

— Какие у отрасли перспективы?

— У отрасли не просто перспективы, а есть конкретное госзадание — согласно утвержденной Росрыболовством программе развития аквакультуры до 2020 года Новосибирской области поручается удвоить производство товарной рыбы. Сейчас в стране производится до 165 тыс. тонн товарной рыбы, к указанному сроку необходимо увеличить этот объем до 315 тыс. тонн. В Новосибирской области в прошлом году было добыто 1,5 тыс. тонн, теперь наше госзадание — три тысячи. Это очень амбициозные планы — увеличение в короткие сроки какого-то производственного показателя вдвое — но у нас есть для этого реальные возможности. За Уралом Новосибирская область — один из лидеров в отрасли рыболовства и рыбоводства. Это подтверждено на двух недавних форумах — на межрегиональном в Томске, где нас попросили сделать основной доклад, поделиться опытом, а также в Москве, в рамках мероприятий XVII Российской агропромышленной выставки «Золотая осень».

На тематическом мероприятии «Золотой осени», посвященном аквакультуре, собралось более 300 представителей профессионального сообщества. Мы представили несколько проектов. Первый — это инвестиционный проект по развитию пастбищной аквакультуры на основных рыбохозяйственных водоемах области (Чаны, Сартлан) группы компаний «Камшат». Технологические достижения предприятия по глубокой переработке рыбы, в том числе местной, развитию сети специализированных рыбных магазинов произвели большое впечатление на участников московского форума.

Второй проект реализуется на Новосибирском рыбзаводе, который приобрел и успешно развивает другой инвестор — владелец крупной строительной компании «Дискус Плюс» Алексей Джулай. Москва особенно внимательна к достижениям по производству ценных видов рыб, а на этом предприятии разработана технология производства качественного посадочного материала осетровых, сиговых, лососевых и других ценных пород. Например, сеголетки сибирского осетра за год достигают 160-200 граммов и более и это значительно повышает их выживаемость в дикой природе.

Третий проект — это производство компанией «Агротех» (Ю. Бондарь) комбикормов для аквакультуры. Они особенно необходимы в производстве качественного рыбопосадочного материала.

Благодаря этим и другим проектам, труду многочисленных коллективов рыболовов, рыбоводов и переработчиков рыбы Новосибирская область обозначила себя на «рыбной» карте страны.

— Для производства товарной рыбы нужны в первую очередь рыбопитомники?

— Да, поэтому для нас наипервейшая задача — сохранить и развить оставшиеся рыбопитомники, а это не только инфраструктура, это еще персонал и технологии. Новосибирской области удалось сохранить основу воспроизводственного комплекса прежних времен, а молодые предприятия региона (ООО «Новосибирский рыбзавод», ООО «Рыбхоз», ООО «Кулон-М», ИП Севастеев) фактически заложили основу четырех новых питомников.

— А сколько вообще необходимо рыбопитомников?

— Ответ на этот вопрос в том, сколько вообще рыбной продукции нам необходимо. В любом случае для каждого вида рыб создается отдельный питомник. Сейчас мы работаем, в основном, с карповыми — это карп и сазан. Кроме того, активно занимаемся пелядью и осетровыми.

— Что дала государственная поддержка?

— Финансовая поддержка со стороны правительства Новосибирской области позволила серьезно укрепить материально-техническую базу рыбохозяйственных организаций. При 50-процентном участии государства рыбохозяйственные организации только в 2014 году приобрели 78 единиц необходимого оборудования, а всего за период реализации программы около 400.

Несколько слов о самом главном, как мне кажется, результате в сегодняшней непростой экономической ситуации. В результате мер государственной поддержки рыбохозяйственной деятельности в сельской местности создано за последние три года 410 новых рабочих мест.

ОКУНЬ С ЧАНОВ И САРТЛАНА НА ПЕРЕРАБОТКЕ

ПРОДАЖА ОХЛАЖДЕННОЙ РЫБЫ МЕСТНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ В МАГАЗИНАХ «КАМШАТ»

— Достаточно ли у нас ресурсов, чтобы вдвое увеличить производство товарной рыбы?

— Для решения этой задачи необходимо переформатировать нашу работу, и мы много делаем в этом направлении, работаем над природоресурсной составляющей программы реиндустриализации области. Все проекты для включения в программу реиндустриализации проходят защиту перед высокопрофессиональным экспертным сообществом. По итогам такой процедуры с первым заместителем губернатора Новосибирской области А.К. Соболевым «рыбный проект» был воспринят положительно и он должен войти в программу реиндустриализации области, которая будет принята в конце 2015 года.

ВЫРАЩЕННЫЙ В ООО «НОВОСИБИРСКИЙ РЫБЗАВОД» ДВУХЛЕТОК СИБИРСКОГО ОСЕТРА (С.В. ГЛУШКО)

— Юрий Юрьевич, расскажите об основных положениях этого проекта.

— В его основе — задача максимального использования водного фонда. Во-первых — это закрепление в пользование всех перспективных малых и средних озер Новосибирской области. За три года работы мы убедились, что это правильное направление. Если при советской власти малые водоемы никого не интересовали, то сейчас для малого бизнеса это отличный вариант. Для нас важно, чтобы развивалась кооперация, чтобы переработчики работали с добытчиками на долговременной основе, кредитовали их под будущий улов. Следующее направление — вовлечение в рыбохозяйственный оборот прудового фонда. Мы провели инвентаризацию, сегодня это 146 объектов, пригодных для ведения рыбохозяйственеой деятельности, они отвечают необходимым параметрам по площади зеркала, глубине и состоянию гидротехнических сооружений. Сейчас используются только 18% прудов, а ведь совокупная площадь всех прудов — 3,5 тысячи гектаров. Один гектар может давать от 500 до 1500 килограммов рыбы. Это серьезный ресурс для достижения поставленной цели.

Активному освоению прудов мешает несовершенство и противоречивость некоторых норм федерального законодательства. Пруды сейчас не просто закрепить за пользователем, потому что русловые водотоки являются федеральной собственностью независимо от их размера. То есть не было пруда — земля, условно говоря, фермерская, сельскохозяйственная. Сделал запруду — вода в пруде и земля под ней уже федеральные. Купил ты рыбопосадочный материал — он твой. Выпустил в пруд — он стал государственным. Такая ситуация мешает развитию отрасли, и мы вынуждены добиваться принятия необходимых законодательных поправок, чтобы как-то исправить положение.

Третий ресурс очевиден — это крупные водоемы области — озера Чаны, Сартлан, Новосибирское водохранилище, Карасукско-Бурлинская система озер, с 2015 года все они имеют закрепленного инвестора. Теперь необходимы выверенные инвестиционные проекты и всемерная государственная поддержка на федеральном и региональном уровнях.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЛОВ РЫБЫ НА ОЗЕРЕ ЧАНЫ (ООО «КУПИНСКИЙ РЫБОКОМБИНАТ»)

— Для развития необходимо еще и кадровое обеспечение отрасли, а профессия рыбовода, ихтиолога — это сейчас экзотические специальности?

— Да, это большой вопрос — где брать человеческий ресурс, где найти в достаточном количестве нужных рабочих и специалистов. Проблема сложная, но есть и понимание, как ее решать. К счастью, в Новосибирском государственном аграрном университете еще работают профессионалы, которые могут подготовить необходимые кадры для рыбоводства. Но специалистов нужно не только выучить, их нужно мотивировать, чтобы они в дальнейшем трудились по профессии, их нужно закрепить «на земле». Ведь на селе сейчас кадровая проблема — одна из самых острых. Сейчас, например, «Камшат» вынужден возить на свои производства в Новосибирске и Купинском районе людей из других районов.

— Для ритмичной работы отрасли необходимы все звенья, в том числе и сбыт готовой продукции.

— Когда программа государственной поддержки рыбоводства только разрабатывалась, в области было 11 предприятий, занимавшихся выращиванием товарной рыбы, сегодня их 105, развитие произошло буквально за три-четыре года. Объем производимой ими продукции вырос с 32 до 1509 тонн в год и продолжает увеличиваться. Да и промысловики постоянно наращивают объемы добычи. В результате водоемы области ежегодно дают более 6000 тонн учтенной рыбы. Всё острее стал возникать вопрос реализации добытой рыбы.

Естественно, без развития инфраструктуры сбыта не обойтись. Федеральные торговые сети, конечно, не ждут местных производителей — объемы их продукции пока еще недостаточны, поставки не ритмичны, «входные» условия для них неподъемны и так далее. Непросто даже «Камшату», который имеет собственную торговую сеть из 10 рыбных магазинов высокого уровня. Поэтому рыбохозяйственники вынуждены развивать собственные торговые точки, и ситуация понемногу уже меняется.

Так, в конце 2014 года ПК «Карачинское сельпо» (р. п. Чаны) открыл собственный специализированный рыбный магазин, а ООО «Рыбхоз» торговую точку в Каргатском районе.

Благодаря поддержке министерства промышленности и торговли Новосибирской области рыбоводы имеют возможность реализовывать свою продукцию на рынках и многочисленных продовольственных ярмарках.

Успех вхождения в товаропроводящую сеть во многом зависит и от глубины переработки. Сейчас глубокой переработке подвергается около 60% рыбы, необходимо, чтобы такая переработка охватывала весь улов. Кроме того, на потребительский спрос в отношении пресноводной рыбы нередко влияют и бытующие мифы, например про нашего леща. Мы даже пресс-конференцию проводили специально по этому поводу. Несмотря на то, что пораженность леща описторхозом не более 4%, многие новосибирцы-горожане опасаются его употреблять в пищу, необоснованно лишая себя вкусного продукта питания.

Приведу одну интересную историю, рассказанную мне известным ученым, ихтиологом-рыбоводом из Новосибирска, доктором сельскохозяйственных наук, профессором Александром Алексеевичем Ростовцевым. Приехал он как-то в Астрахань, край, как известно, рыбный. Его коллеги встречают хлебосольно, но угощают одним лещом. Один день, второй, третий. Он, в конце концов, заинтересовался: «Почему каждый раз на ужин — лещ?» А ему отвечают: «Вы наш дорогой гость, мы вас угощаем самым лучшим». Это к слову о том, как профессионалы ценят нашу пресноводную рыбу.

Подводя итог, можно сказать, что необходимые ресурсы у нас есть, опыт, возможность решать текущие проблемы — тоже, поэтому при слаженной коллективной работе мы не только с госзаданием обязаны справиться, мы должны его значительно перекрыть.

Мелькомбинат №1: предложение дружить

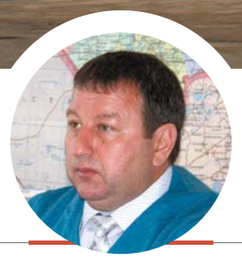
Единственный в Новосибирске Мелькомбинат №1 возвращается в строй: предприятие планирует выход из процедуры банкротства, наращивает объемы производства и пытается сформировать с помощью преференций пул постоянных поставщиков зерна.

В конце сентября, накануне запуска второй секции, руководство Мелькомбината пригласило на круглый стол глав сельскохозяйственных предприятий, чтобы рассказать о новой схеме работы с постоянными поставщиками зерна. С вводом новых мощностей объем перерабатываемого зерна в сутки увеличится с 420 до 800 тонн. Планируется, что в год Мелькомбинат будет перерабатывать порядка 200 тысяч тонн зерна.

Исполнительный директор ЗАО «Мелькомбинат №1» **Дмитрий Трубачев** рассказал, что впервые за последние годы на предприятии проведен текущий ремонт, кроме того, проведена автоматизация зерноочистки и подготовлен запуск второй секции. С этой целью инвестор вложил 18 млн рублей.

Для того чтобы обеспечить предприятие сырьем, предлагает руководителям сельхозпредприятий взаимовыгодное сотрудничество на основе товарных кредитов.

По словам предпринимателя, Мелькомбинат готов предоставлять крестьянам ГСМ, удобрения в счет будущего урожая. Кроме того, предприятие может предоставить услуги по транспортировке, очистке, сушке зерна, возможно даже бесплатное хранение — при условии, если это зерно будет продано Мелькомбинату.



«Мелькомбинат готов предоставлять крестьянам ГСМ, удобрения в счет будущего урожая. Предприятие может предоставить услуги по транспортировке, очистке, сушке зерна, возможно даже бесплатное хранение — при условии, если это зерно будет продано Мелькомбинату».

ДМИТРИЙ ТРУБАЧЕВ, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЗАО «МЕЛЬКОМБИНАТ №1»

Кроме того, Мелькомбинат создает инженерную и агрономическую службы, которые также будут оказывать хозяйствам услуги: исследовать почву, снабжать запчастями и т. д. Это также должно стимулировать селян напрямую продавать зерно. Дмитрий Трубачев планирует покупать ГСМ и удобрения «не в сезон», когда цены на них минимальные, а потом без наценки передавать хозяйствам.

Дмитрий Трубачев стремится сформировать пул из 20-30 хозяйств, которые будут напрямую работать с Мелькомбинатом и стабильно обеспечивать его сырьем. Несмотря на преференции, предполагается, что и закупочные цены будут опережать цены конкурентов. Так, с начала октября ориентировочная цена 10,3-10,5 тысяч рублей за тонну пшеницы третьего класса (в зависимости от качества и содержания клейковины).

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Руководитель КФХ **Александр Царик** считает, что цены должны учитывать количество клейковины в зерне.

— Должен быть больший диапазон цен, связанный с содержанием клейковины, кроме того, вы отстаете по цене, — сказал он.

Дмитрий Трубачев обещал обратить на это внимание. Также внимательно он отреагировал на то, что в свое время бывшее руководство Мелькомбината не рассчиталось за зерно с племзаводом «Ирмень» Ордынского района. Главный агроном хозяйства **Максим Альберт** напомнил о поставке 2009 года. Дмитрий Трубачев обещал решить вопрос с долгом и отметил, что Мелькомбинат будет работать с поставщиками на условиях 100-процентной предоплаты и готов заключать договоры под урожай 2016 года.

Директор ЗАО «Черемошенское» Краснозерского района **Геннадий Антонов** рассказал о том, что сотрудничество с новым руководством Мелькомбината началось четыре месяца назад.

— Три предыдущих года были сложнейшие, — рассказывает он, — мы заказали топливо для весенних полевых работ и очень оперативно его получили. Сожалели, что раньше информацию не получили. Даже такое короткое сотрудничество позволило нам провести в срок весенние полевые работы, заготовку кормов и приступить к уборке урожая. Появилась надежда, что отношения будут выстроены на доверительной и долгосрочной основе. Мы готовы — под гарантию получения ресурсов для производства — организовать производство тех зерновых культур, которые необходимы Мелькомбинату.

Руководитель ЗАО «Мышланское» Сузунского района **Александр Фарафонов** не поверил, когда в мае увидел на своем пороге менеджера Мелькомбината.

— Раньше зайти напрямую на Мелькомбинат было невозможно, — вспоминает он. — В этом году нас устроила цена — по весне была хорошая — остатки зерна мы продали Мелькомбинату. Качество сырья здесь определяется оперативно и достоверно, это выгодно отличает предприятие от некоторых других потребителей.

Валентин Журин, директор ЗАО «Зубковское» Краснозерского района, начал сотрудничество с Мелькомбинатом позже других, только в августе, но уже оценил оперативность и обязательность партнеров.

— Мы договорились с Дмитрием Александровичем, что по первому моему звонку мне поставят топливо — так и получилось. Я раз позвонил — мне доставили 20 тонн ГСМ, второй — снова оперативно сработали и привезли 40 тонн. И транспорт они предоставляют и по весам все сходится — работать в такой обстановке приятно, надеемся на долговременные совместные планы.

E-mail: sibreporter@bk.ru Сайт: sibreporter.info

План СЭР: корректировка в минус

Прогноз социально-экономического развития Новосибирской области на три года был представлен в июне, но уже в августе потребовалась его корректировка в сторону уменьшения.
Тем не менее ожидаемые темпы роста основных показателей СЭР останутся выше среднероссийских, рассказал и. о. министра экономического развития Новосибирской области **Виталий Шовтак.**
Чиновник представил доклад об основных параметрах плана социально-экономического развития (СЭР) Новосибирской области на 2016 год и плановый период 2017 и 2018 годов на заседании правительства региона, которое провел губернатор **Владимир Городецкий.**

ВИТАЛИЙ ШОВТАК

ФАКТОРЫ «ЗА» И «ПРОТИВ»

Виталий Шовтак напомнил, что план СЭР был представлен правительству в июне, однако изменившаяся экономическая ситуация потребовала его корректировки в сторону уменьшения. По его словам, основные ожидаемые показатели развития региона на трехлетний период определены с учетом текущей ситуации в экономике и социальной сфере, факторов устойчивости экономики области и факторов, сдерживающих развитие экономики. Так, например, в новой редакции плана СЭР индекс оборота розничной торговли сокращен на 3,9 процентных пункта, а индекс объема работ по виду деятельности «строительство» с 92% до 75%.

Среди факторов, сдерживающих развитие экономики региона: замедление динамики в основных секторах экономики России, снижение мировой цены на нефть, ослабление рубля относительно мировых валют, рост издержек производства, дефицит финансовых ресурсов, сокращение инвестиций, торможение развития потребительского спроса, невысокий уровень конкурентоспособности предприятий и другие.

Также в плане СЭР будут учтены и факторы устойчивости экономики области: выгодное географическое положение, развитый научный, образовательный и инновационный потенциал, диверсифицированность экономики, инвестиционная привлекательность и другие. Однако для достижения положительного эффекта одних факторов устойчивости экономики недостаточно, органы власти должны приложить усилия, чтобы максимально реализовать их потенциал.

В числе основных приоритетов социально-экономического развития региона на трехлетний период — повышение эффективности экономики и обеспечение экономического роста, повышение эффективности работы социальных учреждений, оптимизация вложений в общественную инфраструктуру, обеспечение эффективного использования бюджетных средств.

В числе основных приоритетов СЭР региона на трехлетний период — повышение эффективности экономики и обеспечение экономического роста, повышение эффективности работы социальных учреждений, оптимизация вложений в общественную инфраструктуру, обеспечение эффективного использования бюджетных средств.

Говоря о строительной отрасли, Виталий Шовтак отметил, что объем выполненных работ будет формироваться с учетом низкого уровня инвестиций и доступности финансовых ресурсов строительным организациям, недостаточного количества крупных инвестиционных проектов, в том числе с привлечением федеральных средств. Положительная динамика по этому виду деятельности прогнозируется только начиная с 2017 года.

Пока же оценка валового регионального продукта (ВРП) была снижена на 1,4 процентных пункта. Индекс производства продукции сельского хозяйства снижен со 114% до 107%.

ПРОИЗВОДСТВО — В ПЛЮСЕ

Динамику промышленного производства характеризуют такие важнейшие факторы, как низкий уровень доступности финансовых ресурсов, сокращение собственных средств предприятий, рост цен на материалы, оборудование и энергоресурсы. Тем не менее при реализации потенциала в 2016-2018 годах темпы роста промышленного производства будут положительными — 1,5-4 процента. Положительная динамика будет наблюдаться в промышленном производстве благодаря усилиям, направленным на рост производительности труда, повышение качества выпускаемой продукции и ее конкурентоспособности.

По итогам 2015 года ожидается, что объем ВРП Новосибирской области составит 956,9 млрд руб., а к 2018 году достигнет 1,2 трл руб. Инвестиции в основной капитал в 2015 году составят 174,5 млрд руб., а к 2018 году достигнут 262 млрд руб.

Что касается инвестиций в основной капитал, то в плановом периоде ожидается сокращение бюджетных инвестиций, сокращение собственных средств предприятий, рост процентных ставок.

«Необходимо сосредоточить усилия на создании и функционировании особых экономических зон регионального уровня, опережающем развитии парковой инфраструктуры, развитии кластеров, государственно частного партнерства, — подчеркнул Виталий Шовтак. — Это позволит выйти на динамичное развитие объема инвестиций в 2017–2018 годах».

В ближайшие три года численность населения области увеличится до 2,8 млн человек, коэффициент естественного прироста будет находиться в диапазоне от 0,2 до 0,4 промилле, коэффициент рождаемости — 13,6 промилле. В 2015 году средняя зарплата составит 28,2 тыс. руб., коэффициент естественного прироста составит 0,2 промилле. К 2018 году среднемесячная зарплата достигнет 33,8 тыс. рублей, при этом величина прожиточного минимума вырастет до 13,3 тыс. рублей.

Виталий Шовтак отметил, что растет доля категорий старше и младше трудоспособного возраста, это увеличивает нагрузку на трудоспособное население.

Также предполагается сокращение индекса потребительских цен от уровня 114% в 2015 году до уровня 105,2% в 2018 году. При этом реальные денежные доходы населения, начиная с 2016 года, будут расти и составят 102,6% к концу планового периода. В целом основные социально-экономические показатели развития области ожидаются выше среднероссийских.

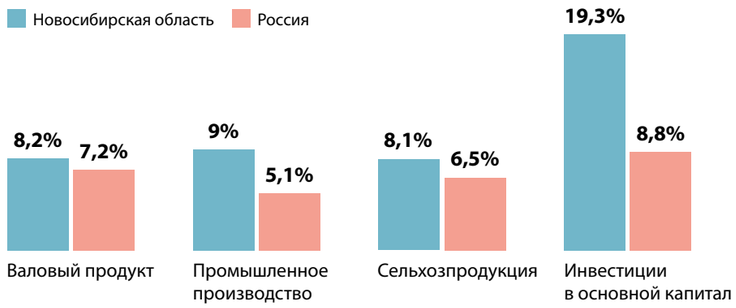
ЭФФЕКТ ИНФЛЯЦИИ В МИЛЛИАРДАХ

Комментируя доклад, губернатор Владимир Городецкий отметил важность представленного документа, подчеркнув, что заложенные в нем параметры лягут в основу разработки и формирования бюджета на 2016 год. При этом он отметил, что в плане СЭР прогнозируемый ранее на 2020 год результат в 1 трл руб. валового регионального продукта запланирован уже на 2016 год.

Заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр финансов и налоговой политики региона **Виталий Голубенко** пояснил одну из причин такого эффекта, когда характеристики СЭР показывают «приростную» динамику в абсолютном выражении.

«На сегодняшний день, как показывают финансовые макроэкономические показатели… видно, что усиливается акцент именно инфляционного влияния на экономику, — сказал Виталий Голубенко. — Поэтому валовые объемы могут прирастать быстрее, нежели мы наблюдали в предыдущие годы. Физические показатели имеют отрицательные значения, дефляторы перекрывают это отставание, и мы получаем в абсолютном выражении прирост. Если мы будем говорить, что инфляция влияет на ВРП в пределах 10%, то этот фактор будет обеспечивать порядка 80 миллиардов прироста с точки зрения ВРП».

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ РОСТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗА ТРИ ГОДА В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ И РОССИИ В ЦЕЛОМ:



БЮДЖЕТНЫЙ БАЛАНС

Виталий Голубенко представил доклад об основных направлениях бюджетной и налоговой политики региона на трехлетний период, а также основные характеристики областного бюджета и прогноза консолидированного бюджета на 2016-2018 годы.

«Для выполнения социальных обязательств у нас должна быть достоверно прогнозируемая доходная база бюджета, которая без стабилизации ситуации в экономике достигнута или обеспечена быть не может».

ВИТАЛИЙ ГОЛУБЕНКО

«Учитывая снижение темпов СЭР и, соответственно, налоговой активности в совокупности с дополнительными ограничениями по уровню государственного долга, необходимо исходить из консервативных оценок, чтобы минимизировать усиление или возникновение дополнительных бюджетных рисков и разбалансировки бюджета», — сказал Виталий Голубенко.

Для нормальной работы необходима структурная сбалансированность бюджета, учитывающая социальные расходы и расходы бюджета развития региона. По словам министра, внутренний финансовый контроль должен работать на превентивность неэффективного использования бюджетных средств.

«Для выполнения социальных обязательств у нас должна быть достоверно прогнозируемая доходная база бюджета, — отметил Виталий Голубенко, — которая без стабилизации ситуации в экономике достигнута или обеспечена быть не может».

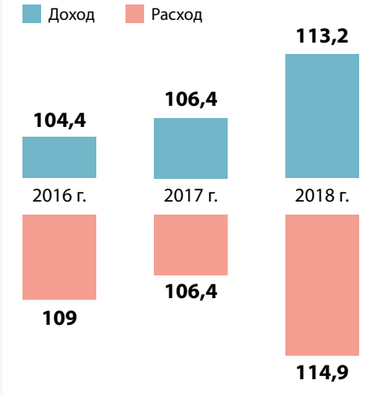
Для сферы межбюджетных отношений Виталий Голубенко сформулировал три основные задачи, это: сохранение объемов финансовой помощи местным бюджетам; стимулирование муниципальных образований к развитию собственного экономического и налогового потенциала; уточнение перечня полномочий, закрепленных за муниципальными районами и сельскими муниципальными поселениями.

Как и в 2015 году, 93% собственных расходов области будут направлены на социальные и стратегические расходы. Дефицит областного бюджета на 2016 год составит 4,5 млрд рублей. В консолидированном бюджете на 2016 год доход составит 132,5 млрд руб., расход — 138,5 миллиарда.

Динамика макроэкономических показателей региона, которые влияют на формирование налогового потенциала в физическом выражении, имеет тенденцию к снижению, и положительный рост обеспечивается за счет дефляторов, поэтому формирование доходной части бюджета как областного, так и местных осуществляется из консервативного прогноза социально-экономического развития Новосибирской области. Прогнозирование доходов будет связано и с корректировкой федерального бюджета.

ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТА НА ТРЕХЛЕТНИЙ ПЕРИОД

(млрд рублей)



Возрожденные «Карачи»

Курорт требует внимания государства

За четыре последних года ГК «Карачинский источник» инвестировала в Карачи сотни миллионов рублей и возродила знаменитый на всю Россию курорт. 135-летний юбилей курорта «Озеро Карачи» — хороший повод, чтобы обратить внимание на здравницу российского значения — без участия властей федерального уровня полностью реализовать потенциал этого уникального лечебного центра не удастся.

БЕЗ ЛИДЕРА ДЕЛО НЕ СПОРИТСЯ

Перестройка поставила крест на многих социальных и медицинских направлениях, курорты и санатории, в конце концов, оказались предоставлены сами себе: можете — живите, нет — закрывайтесь. Но ведь предназначение курорта — не деньги зарабатывать, а давать людям здоровье.

Оздоровительные учреждения не жили, а выживали, также было и с курортом Карачи — до тех пор, пока им не заинтересовался **Владимир Хританков,** директор ООО «Карачинский источник». Именно с этого момента и началось возрождение, потому что ни одно дело само не делается, — без энергичного, профессионального и харизматичного лидера ничего состояться не может.

Поздравить коллектив знаменитого курорта приехали первый заместитель губернатора

Новосибирской области **Анатолий Соболев,** олимпийский чемпион **Александр Карелин** и его коллега по Государственной думе **Николай Харитонов,** а также ученые-медики, строители и много других гостей, чья жизнь неразрывно связана с курортом Карачи.

ЖЕМЧУЖИНА СРЕДИ РАЗВАЛИН?

Наследство досталось Владимиру Хританкову тяжелое, но это его не остановило. Как вспоминал на праздновании юбилея доктор медицинских наук, заслуженный врач России **Александр Мальцев,** он видел, как Владимир Федорович знакомился с курортом, внимательно расспрашивал о том, что и как тут было раньше. Но уже вскоре Хританков и сам мог подробно рассказать о своем хозяйстве — словно он — главный врач, а не предприниматель, вспоминает Александр Иванович. А свел их вместе в Карачах **Николай Гаращук.**

Николай Григорьевич не ошибся: «Я знаю Владимира Федоровича 45 лет — это человек неистощимой энергии. Дай бог, чтобы эта энергия сохранялась и работала на благо нашего народа еще долгие годы. Этот человек знает: что делать, как делать и, главное, берется и делает своими руками».

В 2011 году с приходом нового инвестора начались новые страницы в жизни курорта, началось его возрождение из руин. Построена котельная, проведена реконструкция жилого фонда, прачечной, питьевой галереи, водолечебницы, грязелечебницы, пирса и купальни на озере, проведены работы по благоустройству территории, ведётся реконструкция клуба, столовой. Всего реконструкция охватывает около 40 тыс. кв. м площадей. Расширена не только медицинская база, но и перечень предоставляемых лечебных услуг.

Однако силами одного, пусть и крепкого инвестора — ГК «Карачинский источник» вывести курорт на российский уровень очень трудно, необходима поддержка в том числе для благоустройства прикурортного поселка Озеро Карачи, создании инфраструктуры. Для этого необходима государственная поддержка.

Говоря о том, что уже сделано, глава администрации Чановского района **Виктор Губер** отмечает, что сегодня здесь круглый год трудятся 180 специалистов, работают еще 200 строителей, постепенно, с вводом инфраструктуры число будет увеличиваться до 450 рабочих мест. «Для района наличие такого курорта — это не только престиж, это и налоговая база, и социальный проект, — говорит Виктор Иванович. — Люди в прикурортном поселке ни во что не верили, ничего не ждали хорошего, а сейчас они по-другому смотрят в будущее, они видят перспективу. В поселке всколыхнулось жилищное строительство, но еще многое предстоит сделать в плане благоустройства и развития туристической инфраструктуры. Необходимо сделать так, чтобы приезжающим сюда лечиться и отдыхать было здесь комфортно, не скучно, все должно быть на самом хорошем уровне, чтобы быть по-настоящему курортом всероссийского значения».

«Для района наличие такого курорта — это не только престиж, это и налоговая база, и социальный проект».

ВИКТОР ГУБЕР, ГЛАВА АДМИНИСТРАЦИИ ЧАНОВСКОГО РАЙОНА

Местные власти готовы помогать — совместными усилиями специалистов курорта «Озеро Карачи», районной и областной администрации был подготовлен проект развития, который защищали в Москве.

«Когда мы приехали туда, то увидели, что на участие в федеральной программе претендует около 60 регионов, у многих представлено по два проекта, а у нас только один, — вспоминает Виктор Губер. — Был момент сомнения в успехе. Но как только мы стали разговаривать с комиссией, как ее участники стали вспоминать «Карачи — это вы, те самые?». Все-таки 135 лет истории зря не прошли. А на следующий день эти люди принесли на заседание фото своих бабушек и дедушек — с нашего курорта. То есть память жива, это тоже помогло получить хороший отзыв, попасть в программу».

ПЕРВЫЙ СРЕДИ РАВНЫХ

Заместитель министра министерства экономического развития Новосибирской области

«ГК «Карачинский источник» — эффективный собственник, его руководство умеет решать поставленные перед собой задачи».

СЕРГЕЙ ПУГАЧЕВ, ЗАМ. МИНИСТРА МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМРАЗВИТИЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Сергей Пугачев говорит, что, несмотря на сложности с бюджетом, заявка по курорту «Озеро Карачи» принята и размещена в списке приоритетных на сайте Ростуризма.

«Мы попали в федеральную целевую программу, предусматривающую финансирование таких объектов, как курорт «Озеро Карачи». Сейчас мы насыщаем проект теми мероприятиями, по которым можно получить софинансирование из федерального бюджета. Поэтому активно сотрудничаем с Ростуризмом, Минкультуры, руководством Чановского района. Мы хотим создать туристический кластер в Новосибирской области, уже защитились по этой теме в Москве и заняли третье место по софинансированию, уступив только Казани и Самарской области. Мы в рамках своей заявки получили свыше 100 млн рублей, это неболь-

шие средства, но кто-то получил и 10 миллионов. Будем точечно инвестировать в те объекты, которые дадут более быстрый эффект, ведь по условиям федерального финансирования необходимо добиваться заявленных результатов, иначе деньги придется вернуть. ГК «Карачинский источник» — безусловно эффективный собственник, его руководство умеет решать поставленные перед собой задачи», — рассказывает Сергей Пугачев.

По словам Владимира Хританкова, в стране всего 35 курортов федерального значения и только восемь из них находятся за Уралом. Курорт «Озеро Карачи» получил этот статус в 1971 году.

«Статус обязывает к тому, чтобы сделать наш курорт лучшим в России, — говорит Владимир Федорович. — Для этого необходимо усилить кадровый потенциал, обеспечить сотрудников жильем и повысить зарплату. К концу 2015 года у нас появятся бассейн, аквапарк, банный комплекс, дополнительные площади для тренажерных залов. Уже в ближайшем будущем курорт сможет принимать одновременно до 500 человек».

Пока все строительство и развитие ведется за счет инвестора — ни областной, ни федеральный бюджеты в софинансировании проекта пока не участвовали. Сейчас, по словам Владимира Федоровича, в рамках федеральной программы должно быть выделено 575 млн рублей на развитие поселка Озеро Карачи.

Для того чтобы сохранить темпы развития и выйти на качественно новый уровень, необходимы инвестиции в размере 1,5 млрд рублей, считает Владимир Хританков. Эффект от вложения этих средств был бы значительно большим, поскольку речь идет о здоровье десятков тысяч россиян, которое нельзя измерить в рублях.

«За этими фасадами — современное оборудование, когда это видишь, то понимаешь, это — курорт будущего».

ЕВГЕНИЙ ЛЕВИЦКИЙ, ДОКТОР МЕДИЦИНСКИХ НАУК

«ШЕСТОЙ ЭЛЕМЕНТ»

Поздравляя юбиляров, генеральный директор санатория «Алтай-West» **Сергей Веденеев** отметил, что уже сейчас курорт «Озеро Карачи» является образцом классического отношения к использованию природных лечебных факторов. «Встречаются дельцы, которые напишут вывеску, и уже «санаторий». А вы в вопросе использования природных факторов являетесь лидером в стране, показывая яркий пример бережного и правильного отношения к медицинской науке», — сказал он.

Доктор медицинских наук, советник генерального директора ФГБУ «Сибирский федеральный научно-клиничесий центр» **Евгений Левицкий** сказал, что на самом деле у карачинского курорта не пять, а шесть природных факторов и шестой фактор — это люди, работающие на курорте. «Первые пять — от человека не зависят, они есть всегда, — сказал Евгений Федорович, — но важно, чтобы они были доступны людям. И я бы добавил к ним еще один элемент — это феномен Владимира Хританкова, который смог объединить коллектив и возродить курорт. Здесь сумели еще и сохранить прежний архитектурный облик, но за этими фасадами — современное оборудование, когда это видишь, то понимаешь, это — курорт будущего.

Академик Лаврентьев, создавая научную базу Сибири, говорил Влаилю Казначееву, что главная задача Сибирского отделения медицинской академии наук сделать так, чтобы сибиряки были здоровыми, работоспособными долгожителями. Именно на решение этой задачи и работает коллектив курорта.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА НОВОСИБИРСКОГО ОБЛПОТРЕБСОЮЗА **СТАНИСЛАВ ЛИПСКИЙ:**

— 135-летие курорта «Озеро Карачи» — это не только праздник коллектива — это праздник всей Новосибирской области, ведь сотрудники курорта всегда пользовались глубочайшим уважением сибиряков. То, что вы сделали — восстановили это лечебное учреждение, — история вам будет очень и очень признательна.

ДИРЕКТОР ФГБУ «СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ НАУЧНО-КЛИНИЧЕСИЙ ЦЕНТР» **АЛЕКСЕЙ ЗАЙЦЕВ:**

— Наверное, я не видел нигде в России таких капитальных вложений в санаторно-курортное учреждение, инвестированных за такие короткие сроки, разве что в точечные застройки на Алтае. У меня очень хорошее впечатление, я приятно удивлен состоянием курорта сейчас — как развитием материально-технической базы, так и качеством инфраструктуры, бытом. Думаю, в ближайшем будущем курорт «Озеро Карачи» будет значимым конкурентом санаторно-курортной отрасли в Сибирском федеральном округе, а то и в России в целом. Наши ученые еще в 20-е годы проводили здесь изыскания, разрабатывали технологии специально для этого курорта, с использованием здешних факторов. Если будет необходимость, мы и сейчас готовы помочь в научных исследованиях.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ «АССОЦИАЦИИ ЗЕМЛЯЧЕСТВ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ **НИКОЛАЙ ГАРАЩУК:**

— В мире есть три самые важные профессии — учитель, врач и строитель. Коллектив курорта воплощает две из трех — здесь лечат и здесь возрождают, восстанавливают былое и возводят новое. 25 лет, когда курорт был «никому не нужен», коллектив сумел его сохранить, но для того, чтобы его возродить, нужен был лидер. Владимир Федорович Хританков — человек замечательный, он ведь, кроме всего прочего, находит время для общественной работы и возглавляет куйбышевское землячество. Мы гордимся, что такие люди есть в государстве, недавно ему заслуженно вручили награду «Патриот России», это почетное звание им давно заслужено!

ПРОФЕССОР КАЗАНСКОГО АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА **ВАДИМ ХОЗИН:**

— Любая система проживает жизненный цикл — рождение, подъем и спад. Вы сейчас переживаете возрождение, и мы — друзья Владимира Федоровича и альпинисты понимаем, почему так происходит! Дело в том, что Владимир Федорович — альпинист, в прошлом году он покорил Белуху, в нынешнем — вершину Казбека. Альпинист всегда стремится вверх, поэтому и Хританков идет этой дорогой и ведет за собой коллектив. Хочу еще добавить, что альпинист — это надежный человек, такой не подведет. Как гражданин я убежден, что такие люди, как Владимир Федорович, должны стоять у руля России — ее экономики и хозяйства.

История курорта «Озеро Карачи»

По данным учёных, на месте курорта был океан, который ещё примерно 300 миллионов лет назад испарился, на его месте остались небольшие озерца, которые сохранили лечебные грязи, рапу, минерализацию вод. Первое название озера Ачу-Тебис — горько-солёный по-татарски. Когда озеро стали больше изучать, то переименовали водоём в Карачи или «чёрный ил».

Впервые «Карачи» стал небольшим санаторием в 1880 году, когда на берегах водоёма появилось несколько избушек, эта идея пришла двум местным купцам — Милинису и Нораковскому. Они сдавали избы, оплачивая аренду озера, что на то время составляло 250 рублей.

Год 1897 году курорт получил новый импульс для развития, поскольку были проведены исследования и выявлены лечебные свойства вод, их минерализация, учёный ТГУ, а именно А.П. Богачёв, выявил оздоровительные свойства местной грязи и рапы, а с 1901 года «Карачи» стал местным курортом для железнодорожников, затем появились два частных курорта. Специализировались эти небольшие курорты на лечении ревматических заболеваний, лечили рапой и озёрными грязями.

Во время гражданской войны, в 1920 году, здания курорта и водоёмы были практически на грани разрушения, но после передачи советским правительством частных курортов народу профессор Я.З. Штамов взял дело в свои руки, курорт «Карачи» вновь заработал, принимал больных и начал отстраиваться уже в 1924 году.

В 1934 году возводились новые корпуса, восстанавливались лечебные кабинеты, внедрялись инновационные для того времени технологии. Курорт становится одним из лучших в стране, а во время Великой Отечественной войны он превращается в госпиталь.

В 50-х и 60-х опять строятся корпуса, привлекаются новые профессиональные медики, вводятся новые технологии, разрабатываются совершенно новые методы лечения, здесь проводятся эксперименты, работают профессора Томского медицинского института.

Долгое время курорт испытывал недостаток в питьевой воде. В 1958 году на глубине 1173 м обнаружили минеральную воду — «Карачинскую». Ее сразу стали изучать ученые. С 60-х годов прошлого столетия на курорте «Озеро Карачи» стал применяться третий природный лечебный фактор — минеральная вода «Карачинская» — для лечения и профилактики заболеваний желудочно-кишечного тракта, на территории курорта построили питьевую галерею для приема минеральной воды.

Как отмечалось выше, курорт получил статус республиканского в 1971 году. В 1974 году был введён в эксплуатацию завод по розливу минеральной воды «Карачинская» в бутылки.

*О большом пройденном пути курорта говорят и многочисленные награды: почётный диплом и медаль за участие в открытом конкурсе за право присвоения услугам курорта официального статуса **«Новосибирская марка»;** присужден диплом и золотая медаль конкурса **«Лучшие товары и услуги Сибири — ГЕММА-2013»** по Новосибирской области и многие другие. В 2013 году в национальном конкурсе курорт получил медаль и диплом лауреата **«Лучшие курорты России-2013».***

В 1973 году в Западно-Сибирском книжном издательстве выходит научно-популярная работа о курорте, написанная академиком, председателем Сибирского отделения академии медицинских наук СССР В.П. Казначеевым и к.м.н., главным врачом курорта «Озеро Карачи» М А. Косовановым. О курорте «Озеро Карачи» написано около тысячи печатных работ, помещенных в сборниках и журналах, в том числе научных. Многие из их находятся в библиотеке и музее курорта.

Сегодня завод ООО «Карачинский источник» — это современное предприятие по выпуску минеральной воды «Карачинская» и других напитков, оснащённое автоматическим высокопроизводительным оборудованием европейского класса. По объёмам выпуска бутылированной минеральной лечебно-столовой воды «Карачинская» предприятие с 2011 года занимает первое место среди производителей ведущих брендов России.

В 90-е годы курорт стал приходить в упадок из-за недостатка денежных средств, курорт, по сути, выживал благодаря поддержке администрации Новосибирской области, было создано государственное унитарное предприятие. Необходима была серьезная реконструкция, а корпуса, наоборот, закрывали из-за их аварийного состояния.

С приходом в 2011 году инвестора ГК «Карачинский источник» курорт начинает свое возрождение: реконструирован жилищный фонд, бытовая и лечебная инфраструктура, построен ряд новых объектов.

Одним из значимых фактов в развитии курорта является научная и изыскательная деятельность. Ученые Томского НИИ курортологии и физиотерапии много лет ведут научную работу по курорту для дальнейшего изучения свойств природных лечебных факторов и созданию оригинальных лечебных методик на их основе. Продолжается многолетнее сотрудничество с Сибирским отделением академии медицинских наук, кафедрами Новосибирского государственного медицинского университета.

С 2013 года начаты работы по введению на курорте «Озеро Карачи» четвёртого природного фактора — минеральной лечебной йодобромной воды.

ПРИРОДНЫЕ ФАКТОРЫ КУРОРТА «ОЗЕРО КАРАЧИ»:

- **Лечебная грязь озера Карачи.**
- **Рапа озера Карачи.**
- **Минеральная лечебно-столовая вода «Карачинская».**
- **Минеральная лечебная йодобромная вода.**
- **Благоприятные ландшафтно-климатические условия.**

В настоящее время в здравнице могут одновременно проживать до 250 человек. Курорт состоит из трех жилых корпусов с комфортными номерами. Два четырехэтажных комфортабельных корпуса соединены теплым переходом со столовой, караоке-кафе «Отдых» и клубом. Для отдыха и увлекательного досуга есть бильярдный и теннисный залы, кафе, фито-бар, библиотека, клуб.

Для любителей семейного отдыха с детьми имеются детская игровая площадка, зал ЛФК, беседки. И все это на живописном берегу озера Карачи.

Главное богатство курорта — уникальное горько-солёное озеро Карачи площадью 362 гектара. Озеро заполнено рапой, которая содержит различные соли в количестве до 300 граммов на литр, на дне озера находятся большие запасы илово-сульфидной грязи, обладающей чрезвычайно высоким лечебным эффектом, на глубине 1 170 м обнаружена минеральная вода «Карачинская». Уникальность минеральной воды Карачинского источника заключается в том, что она является аналогом минеральной воды «Ессентуки» № 4 и «Арзни» — это подтверждено исследовательской и научной базой. Сегодня крупнейшие природные образования озера Карачи (крупнейшее в Зауралье грязевое месторождение) занесены в кадастр лечебных грязей России. Курорт «Озеро Карачи» является единственным владельцем лицензии на добычу и использование этих уникальных даров природы. Сочетание благоприятных экологических условий и целебных свойств местной природы усиливается действием йодобромной воды, добываемой с глубины 2 600 метров. Это дает ощутимый эффект оздоровления и лечения. Грязелечение и рапные ванны благоприятно влияют на кровообращение, лимфообращение, обмен веществ, протекание окислительно-восстановительных процессов, процессы регенерации и другое.

ПРОФИЛЬ ЛЕЧЕНИЯ ПОЗВОЛЯЕТ ПОМОГАТЬ ЛЮДЯМ С ЗАБОЛЕВАНИЯМИ:

- **органов движения — деформирующие остеоартрозы, ревматоидные артриты, посттравматические артрозы;**
- **желудочно-кишечного тракта — язвенная болезнь, гастриты, энтериты, колиты, холециститы, гепатиты, панкреатиты, дискенезия желчевыводящих путей;**
- **нервной системы — радикулиты, плекситы, остеохондрозы, энурезы, детские неврозы, лёгкие формы ДЦП;**
- **мужской половой сферы — простатиты, эректильная дисфункция, бесплодие;**
- **болезни кожи — псориаз, нейродермиты;**
- **гинекологические заболевания — воспалительные заболевания, кольпиты, бесплодие;**
- **эндокринология.**

КОНТАКТНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

+7 (383 67) 41-145, 41-644

Дежурная медицинская сестра:
+7 (383 67) 41-674 (круглосуточно).
E-mail: okarachi@mail.ru

В Новосибирске:
+7 (383) 266-01-15, 266-13-10

Заместитель директора по коммерческим вопросам Чурина Лидия Михайловна:
+7 (383) 266-16-48, 266-13-10
E-mail: l.churina@minwater.net

Старший менеджер отдела продаж по работе с юридическими лицами Палаткина Евгения Игоревна:
8 (383) 266-16-48, 266-13-10
E-mail: palatkina@minwater.net

ТрансКапитал Банк

Банк для бизнеса и людей

ТрансКапиталБанк — универсальный банк, предлагающий своим клиентам как классические финансовые услуги, так и новые, нестандартные решения. О самых актуальных из них рассказывает управляющий Новосибирским филиалом **Наталья Ткачева.**

— Наталья Дмитриевна, определите основное направление работы вашего банка?

— ТрансКапиталБанк — это универсальный банк, то есть мы работаем как с компаниями, так и с физическими лицами. И для тех, и для других у нас представлен широкий спектр современных банковских услуг, в каждой области есть свои преимущества и сильные стороны.

Клиентам — юридическим лицам мы предлагаем практически полный комплекс современных услуг. Крупным компаниям интересны наши продукты в сфере гарантий, лизинга, факторинга, международного бизнеса. Для средних и малых предприятий актуальны стандартное кредитование, овердрафты, РКО, эквайринг и инкассация. Интересные условия мы предлагаем по депозитам для юрлиц.

Хочу отметить, что в корпоративном бизнесе одной из наших основных целей всегда была поддержка компаний реального сектора экономики. А чтобы успешно развиваться, для большинства таких компаний всегда актуальным является привлечение финансирования. Мы это очень хорошо понимаем и предлагаем как собственные программы кредитования, так и программы партнеров. В частности, мы очень активно сотрудничаем с МСП Банком и совместно обеспечиваем поддержку предприятий малого и среднего бизнеса. В рамках этих программ предоставляем целевое финансирование, в том числе на инвестиционные задачи, сроком до семи лет и на суммы до 150 млн рублей при кредитной ставке до 15,5%.

Также подчеркну, что сегодня очень большим спросом пользуются банковские гарантии. В этом направлении ТрансКапиталБанк предлагает полный спектр услуг. При этом по контрактам, которые заключаются в рамках ФЗ №44-ФЗ и ФЗ №223-ФЗ, банк может предоставить гарантию без обеспечения в рамках 3 млн рублей.

Частным лицам мы предлагаем вклады, банковские карты, дистанционное банковское обслуживание и многое другое, но нашей самой сильной стороной, нашим «флагманским продуктом» является ипотека. Могу с гордостью сказать, что на сегодняшний день наша линейка ипотечных предложений является одной из лучших на банковском рынке и позволяет нам найти ответ практически на любой жилищный вопрос.

«Нашей самой сильной стороной, нашим «флагманским продуктом» является ипотека. Могу с гордостью сказать, что на сегодняшний день наша линейка ипотечных предложений является одной из лучших на банковском рынке и позволяет нам найти ответ практически на любой жилищный вопрос».

— Сколько лет работает ТрансКапиталБанк в Новосибирске?

— Новосибирский филиал существует более семи лет, а сам банк — более 23. В Новосибирске банк представлен тремя офисами, в Барнауле успешно работает операционный офис «Алтайский». Все офисы универсальны и предоставляют полный спектр услуг банка.

БАНК ДЛЯ КАЖДОГО

— Чего хочет сегодня клиент, заходя в банк?

— Заходя в банк, клиент хочет быстро получить полный комплекс необходимых ему продуктов и услуг в качественном исполнении. Кроме того, он хочет заходить в банк как можно реже и ожидает, что банк предложит ему удобные технологичные решения для управления своими операциями дистанционно. С помощью банка клиент желает решать все свои задачи — как небольшие сиюминутные, вроде перевода или получения выписки, так и стратегические, касающиеся долгосрочного развития бизнеса. Задача менеджера, соответственно, не только удовлетворить текущие потребности клиента, но и увидеть его «зоны роста», предложить возможные решения.

— В чем преимущество вашего банка, что вы можете предложить своему клиенту особенного?

— Как ни банально это звучит — индивидуальный подход. По-настоящему индивидуальный, с фирменным набором сервисов, из которых клиент всегда может выбрать то, что необходимо ему именно сейчас. Такой подход обещают многие, но мы вкладываем в это понятие реальный смысл. Чем крупнее банк, тем более масштабные и сложные процессы в нем предусмотрены. Компетенции сотрудников на местах могут ограничиваться жесткими рамками, что приводит к невозможности обеспечить должное внимание конкретному клиенту. По мере нашего роста и развития мы стремимся не допустить таких изменений и сохранить возможность индивидуально и качественно работать с каждым клиентом. И это то, что позволяет нам уже 23 года успешно развиваться. Не случайно сегодня клиентами ТрансКапиталБанка являются свыше 35 тысяч компаний из самых разных отраслей экономики по всей стране.

«Преимущество нашего банка — индивидуальный подход. По-настоящему индивидуальный, с фирменным набором сервисов, из которых клиент всегда может выбрать то, что необходимо ему именно сейчас. Такой подход обещают многие, но мы вкладываем в это понятие реальный смысл».

— Почему клиент не уходит, а остается в вашем банке?

— Мы очень стараемся выстраивать долгосрочное и разностороннее сотрудничество со своими клиентами. Привлекая компанию, например, на кредитование, нам важно не просто дать кредит, но и обеспечить комфортные условия комплексного сервиса. Что он может включать? Во-первых, расчетно-кассовое обслуживание с оперативным режимом обработки платежей и качественным дистанционным сервисом. Необходимо отметить, что платежи внутри банка для организаций и индивидуальных предпринимателей проводятся бесплатно! Во-вторых, зарплатный проект, который не только оптимизирует часть затрат в компании, но и обеспечивает сотрудников современным сервисом международных платежных систем. В-третьих, любые другие услуги, актуальные конкретно для этого клиента, «здесь и сейчас». С тем спектром продуктов и услуг, которым мы сегодня располагаем, могу сказать так: был бы клиент с потребностью, а продукт мы ему подберем!

Другими словами, мы предоставляем по максимуму услуги и для бизнеса, и для людей, в нем работающих. Это важно и выгодно как для предпринимателя, так и для его сотрудников. Для банка они являются надежными, проверенными клиентами и могут рассчитывать на более выгодные условия кредитования, а также на ряд других льготных условий.

То есть мы становимся для клиента финансовым супермаркетом, работающим по принципу одного окна, и предлагаем ему все необходимые продукты, комфортный сервис, индивидуальный подход.

— Комплексное обслуживание влияет как-то на такие важные показатели, как ставка по кредиту?

«Мы становимся для клиента финансовым супермаркетом, работающим по принципу одного окна, и предлагаем ему все необходимые продукты и комфортный сервис.

— Да, конечно. Комплексное обслуживание снижает стоимость кредитных ресурсов и упрощает процедуру их получения. Плотно работая с клиентом, мы очень хорошо узнаем его: когда через расчетный счет переводятся оборотные средства, когда начисляется зарплата сотрудникам, мы можем оценить и доходность, связанную с клиентом, и уровень его надежности. Именно такая уверенность позволяет банку снизить тот или иной тариф, предоставить льготный кредит или предложить клиенту еще какие-то преимущества.

— Насколько вы доступны для клиентов, живущих в области?

— У нас есть корпоративные клиенты в области. При современном развитии технологий расстояния больше не проблема. У нас качественный и удобный дистанционный сервис, какие-то вопросы можно решать просто по телефону. Ни один звонок у нас не останется без внимания — оператор или даст ответ, или переадресует клиента компетентному специалисту.

— Наталья Дмитриевна, ваши корпоративные клиенты — преимущественно субъекты малого и среднего бизнеса. Как банк учитывает это при формировании пакета предоставляемых услуг?

— Как я уже неоднократно подчеркивала, наш банк стремится помочь клиенту в самых разных сферах его возможного развития, не всегда связанных только с финансовыми услугами. Помимо вышеперечисленного, мы готовы консультировать клиентов по различным направлениям, а наше новое предложение так и называется — «Сфера». Это портал, на котором клиент может получить набор сервисов для решения различных задач своего бизнеса: бухгалтерия, управление продажами и складом, создание своего сайта или интернет-магазина, корпоративная электронная почта и многое другое. Такие услуги позволяют клиентам оптимизировать расходы и экономить время. Они особенно востребованы индивидуальными предпринимателями, которым дорого и нецелесообразно содержать отдельный штат для управления сайтом или складом, например. Кстати, для большинства сервисов имеются тестовые версии. Клиент не покупает «кота в мешке», а может протестировать услугу в течение месяца бесплатно и потом принять решение.

Телефон +7 (800) 100-32-00
Сайт: www.tkbbank.ru
E-mail: novosib@transcapital.ru

Центральный офис:
ул. Большевистская, 43,
тел. (383) 325-25-00

Дополнительный офис №1:
ул. Коммунистическая, 35,
тел. (383) 334-08-39

Дополнительный офис «Левобережный»:
ул. Титова, 31, тел. (383) 325-26-65

Операционный офис «Алтайский»:
Барнаул, пр. Ленина, 103а,
тел. (385-2) 28-92-41

Кредиты и турбулентность

В банках достаточно ликвидности для кредитов, но они не знают, кому ее выдавать, а представители малого и среднего бизнеса не хотят нагружать себя лишними долгами. Банкиры и чиновники констатируют рост экономической активности в Новосибирской области, но с позитивными прогнозами не спешат.

Чиновники и банкиры рассказали новосибирским журналистам о наметившихся в кредитной сфере положительных трендах: процентные ставки и риски постепенно снижаются, правда, никто из участников мероприятия не готов давать долгосрочные прогнозы по этим показателям.

На фото: **СТАНИСЛАВ МОГИЛЬНИКОВ,** вице-президент, управляющий Сибирским филиалом ВТБ24; **ИГОРЬ БЕЗМАТЕРНЫХ,** заместитель председателя Сибирского банка, управляющий Новосибирским отделением Сбербанка РФ; **ВИТАЛИЙ ГОЛУБЕНКО,** заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр финансов и налоговой политики Новосибирской области; **МАРИНА АСАРАЛИЕВА,** первый заместитель начальника Сибирского главного управления Банка России

ДЕНЕГ ДОСТАТОЧНО, НО БИЗНЕС ОСТОРОЖНИЧАЕТ

По словам первого заместителя начальника Сибирского главного управления Банка России **Марины Асаралиевой**, 90% предпринимателей оценивают доступность кредитных ресурсов по размеру кредитной ставки и финансовому состоянию заемщика.

«Восстановлению доступности кредитного рынка способствует общий тренд снижения процентных ставок, — говорит Марина Асаралиева, — в начале года была ставка 15,2%, сейчас — 15,1%». Она подчеркнула, что кредитование должно быть ответственным, поскольку банк рискует средствами клиентов.

«По нашим оценкам, 40% предприятий области не пользовались банковскими услугами за пределами региона, — сказала Марина Асаралиева. — Значит, наша территориальная система банкинга обеспечивает доступность бизнеса к финансовым услугам».

По данным Банка России, банки региона привлекли на 44 млрд рублей больше, чем выдано кредитов, — область сохраняет свой инвестиционно-привлекательный статус.

При этом за 12 месяцев задолженность бизнеса по кредитам увеличилась на 5 млрд руб. и составила 260 миллиардов, рост — 2%. Крупные предприятия увеличили задолженность на 26 млрд руб. (16%), а субъекты малого и среднего бизнеса наоборот снизили кредитную нагрузку на 23%.

Увеличение задолженности складывается из высокой стоимости кредитов, нестабильности экономической обстановки, считает Марина Асаралиева. В такой ситуации компании осторожно подходят к кредитам и откладывают их получение на более поздние сроки. Эта тенденция характерна для всей страны.

Со второго квартала спрос на кредитные продукты стал расти, и среднемесячная выдача кредитов приблизилась к прошлогодней: 22,3 млрд руб. (было — 22,4 млрд руб.). При этом увеличение задолженности по кредитам БР в текущем году в 1,7 раза больше по сравнению с прошлым годом. Просрочка по кредитам также увеличилась с начала года и достигла 10%.

По информации Банка России, во втором квартале 2015 года только 10% банков ужесточали условия получения кредитов, большинство — наоборот, смягчало условия. Спрос на банковские услуги удовлетворен, делает вывод Марина Асаралиева, другой вопрос, что бизнесмены сами снижают риски в нестабильной ситуации. Насколько долгосрочны позитивные тенденции — покажет время.

НАЛОГОВЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ ПОЯВЯТСЯ НЕ СКОРО

Заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр финансов и налоговой политики Новосибирской области **Виталий Голубенко** отметил, что правительство региона и минфин в частности сталкиваются с обращением предпринимателей, которые просят разъяснить, как им работать в нынешней экономической ситуации.

По данным министерства, в первом полугодии 2015 года снизилась инвестиционная активность, замедлился рост средней зарплаты и розничный товарооборот.

Анализ структуры инвестиций показывает, что удельный вес кредитных ресурсов снижается в последнее время. Если в 2013 году он составлял 13%, то в первом полугодии 2015 года — только 6%.

Федеральная поддержка экономики направлена на финансово-кредитный сегмент, региональная — на предоставление налоговых льгот и преференций. Задача региональной власти — создать комфортное налоговое законодательство. Ее элементом является гибкая патентная система, которая учитывает специфику ведения бизнеса на территориях области, которые не равнозначны по экономическому и трудовому потенциалу.

«С 1 июля вступил в силу закон о налоговых каникулах, мы ожидаем, что это приведет к увеличению экономически активного населения», — сказал Виталий Голубенко.

Министерством финансов планируется проработка и обсуждение налоговых преференций не для новых, а уже действующих субъектов малого и среднего бизнеса.

В перспективе министерством финансов рассматривается корректировка по предоставлению более низкой ставки налога на прибыль для гринфилдов. Возможно введение льготной ставки по налогу на прибыль до 10%, сейчас ее можно опускать с 18% до 13,5%.

В перспективе также рассматривается корректировка по предоставлению более низкой ставки налога на прибыль для гринфилдов — тех предприятий, которые впервые создаются и требуют инвестиционных вложений. Возможно введение льготной ставки по налогу на прибыль до 10%, сейчас ее можно опускать с 18% до 13,5%.

Рассматривая возможность понижения ставок по упрощенному режиму налогообложения, правительство будет отслеживать доступность и объем кредитования. Задача — сохранить доходные источники в областном и местных бюджетах. Сейчас в областном бюджете налог по упрощенной системе налогообложения составляет 4,5 млрд руб. — приличная сумма, сопоставимая с половиной дефицита бюджета. Если ситуация будет складываться не так, как ожидается, то возможна поддержка властью отдельных сегментов, например, не всего промышленного производства, а только сельского хозяйства или производства товаров народного потребления.

«Если мы смотрим на опыт принятия закона по патентной системе налогообложения, то от первой редакции (конец 2013 года) где-то через 1,5 года можно было оценить отношение предпринимателей, — сказал Виталий Голубенко, — мы будем действовать поступательно, но не торопя события».

НУЖНЫ ДИАЛОГ И ОРИЕНТИРЫ

Виталий Голубенко отметил, что большой объем статистической информации вводит отдельных предпринимателей в заблуждение, например, средневзвешенная ставка по кредитам для субъектов среднего и малого предпринимательства в Новосибирской области в июне для кредитов свыше 1 года составляла 17,1%, а в среднем по России — 16,67%. Соответственно, предприниматели задаются вопросом — не кредитуется ли у нас бизнес дороже, чем по России? Предприниматели говорят, что кредитные ставки в области могут достигать от 21 до 27%. Ситуация требует дополнительного диалога, у бизнеса должны быть ориентиры — на какие эффективные кредитные ставки он может рассчитывать.

Заместитель председателя Сибирского банка, управляющий Новосибирским отделением Сбербанка РФ **Игорь Безматерных** отметил, что в первом квартале 2015 года зафиксировано замедление спроса на кредитные ресурсы. Его причина — высокая кредитная ставка и неопределенность развития ситуации в экономике. Это привело к тому, что кредитный портфель Сбербанка по всем направлениям снижался. Во втором и третьем кварталах тенденция изменилась, поскольку ключевая ставка снизилась, а фактор неопределенности «стал уходить». Это привело, по словам Игоря Безматерных, к возобновлению спроса на кредитные ресурсы.

«На 1 сентября мы вышли на показатели начала года, — сказал он. — По всем сегментам кредитования — 104 млрд руб. Сейчас много сделок в работе, и это дает уверенность, что в конце 2015 года выйдем с увеличением кредитного портфеля. В среднем я назвал бы базовую ставку 15%, а 27% — точно нет».

Банкир уточнил, что если есть вопросы по обеспечению кредита, финансовым показателям компании, то это повышает уровень риска, который выражается в 2-3%, добавляющихся к базовой ставке. При этом надежные партнеры могут получить кредит даже ниже 15%.

«Но не выше 20%, — подчеркнул Игорь Безматерных, — мы поняли, бизнес не готов покупать деньги дороже. При этом ограничений по объему кредитных средств у нас нет».

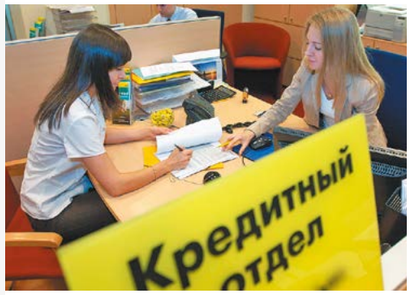
Он также напомнил, что такая мера, как государственная субсидия для ипотечных кредитов, направлена на поддержку строительной отрасли. Сбербанк выдал таких кредитов на 4 млрд руб., но и здесь спрос затихает, хотя есть еще одобренные кредиты, но часто дело в том, что люди не могут продать свое старое жилье, поэтому необходимо обратить внимание на то, чтобы придать импульс вторичному рынку жилья.

НУЖНЫ «ПРАВИЛЬНЫЕ ПАРНИ»

Вице-президент, управляющий Сибирским филиалом ВТБ24 **Станислав Могильников** посетовал, что от банков часто ждут, что они своим капиталом будут дотировать малый и средний бизнес, а это «нереалистичный подход». Он согласен с тем, что ликвидности всем хватает, проблема для банка в том, чтобы раздать их «правильным парням».

По оценке Станислава Могильникова, цена риска в кредитах растет и для малого и среднего бизнеса она приближается к 5%. Это значит, что из 20 человек, получивших кредит, один его не возвращает и эти потери кто-то должен восполнить.

На 1 августа 2015 года в области работает 722 банковских учреждения, шесть — региональных кредитных организаций и 54 филиала, зарегистрированных в других регионах. По размеру банковской сети Новосибирская область занимает 17 место в России и третье в СФО после Алтайского и Красноярского краев.



В Новосибирской области из 207 тысяч субъектов бизнеса 65 тысяч относятся к индивидуальным предпринимателям, малый и средний бизнес обеспечивает 30-40% валового регионального продукта.

«Драматически меняется ситуация с отраслями, с эффективностью в отдельных сегментах, можно назвать отрасли, которые сейчас находятся под ударом», — сказал банкир. По его данным, за первое полугодие большинство банков получили убытки или минимальный доход, а в целом система близка к порогу убытка.

Говоря о перспективе, Станислав Могильников сказал, что ставки будут снижаться, с баланса банков будут уходить дорогие пассивы, будет успокаиваться риск. Сейчас он оценивает реальную кредитную ставку для малого и среднего бизнеса в 16-19%.

«Хотелось бы ставку снизить — чем она ниже, тем выше возвратность кредитов, но пока цена риска выталкивает в более дорогие уровни», — констатировал Станислав Могильников. По его словам, тенденции складываются так, что объем кредитов в его банке к концу года возможно «выйдет в небольшой плюс» — это 4-5% относительно прошлого года.

У Сбербанка в планах рост 15%, а сейчас объем кредитов соответствует началу года, отметил Игорь Безматерных.

Если объемы кредитов банкиры готовы прогнозировать, то условия кредитования на ближайшую перспективу они загадывать не хотят. По их словам, на рынке слишком велика «турбулентность».

Реклама в «Сибирский репортёр» и «АгроСиб»: (383) 361-14-56

Товарищество для венчурного бизнеса?

Создание финансового инструмента для малого бизнеса, работа нового бизнес-инкубатора и внедрение института оценки регулирующего воздействия в городе Новосибирске обсуждались на очередном заседании городского Совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства. Мероприятие прошло в формате круглого стола с участием журналистов, которые также могли задавать вопросы участникам.

ВПЕРЕДИ — ДВА ФОРУМА

Исполняющий обязанности председателя комитета поддержки малого и среднего предпринимательства мэрии Новосибирска **Максим Останин** рассказал о том, что комитет организует на территории крупных новосибирских предприятий встречи с представителями малого бизнеса. На этих встречах руководство заводов расскажет о том, какие услуги малого бизнеса их интересуют, кроме того, на их территории часто есть простаивающие промплощадки, которые могли бы пригодиться мелкому и среднему бизнесу.

МАКСИМ ОСТАНИН

— На таких встречах есть возможность поделиться историей успешной кооперации малого и крупного бизнеса, — сказал Максим Останин. — Презентовать опыт работы по муниципальным заказам, рассмотреть вопросы импортозамещения и реиндустриализации.

Этим же темам будет посвящена одна из площадок форума малого и среднего бизнеса «Сделано в Новосибирске», который будет проводиться в нашем городе в ноябре. Еще одну площадку посвятят теме взаимодействия с разрешительными организациями; третью — новым форматам инфраструктуры для развития бизнеса; четвертая названа «Социальное предпринимательство больше чем бизнес», пятая коснется проблемы и опыта коммерциализации инновационных разработок малого бизнеса.

— Сейчас, пока идет проработка программы, еще можно вносить изменения, — отметил Михаил Останин. — Кроме того, 6-7 октября в Новосибирске будет проводиться традиционный инновационно-инвестиционный форум, куда мы приглашаем всех заинтересованных участников рынка.

XI Новосибирский инновационно-инвестиционный форум будет проходить в рамках IDES Siberia и «ЭлектроТех Сибирь».

Прозвучало также предложение пригласить на мероприятия предпринимательского сообщества депутатов Государственной думы и чиновников для того, чтобы они затем могли помочь в реализации программ и задач поддержки малого и среднего бизнеса на региональном и федеральном уровнях.

АННА СМАГИНА

МИХАИЛ КОСМЫНИН

НА 200 ТЫСЯЧ БОЛЬШЕ

Главный специалист комитета **Анна Смагина** рассказала об итогах двух конкурсов на оказание финансовой поддержки субъектам малого и среднего бизнеса.

— По итогам этих конкурсов, прошедших в прошлом году, было подано 59 заявок, 35 из них получили поддержку. Уже стартовал третий конкурс, на него подано 26 заявок. Бюджет этого конкурса 7,68 млн рублей. Также мы готовимся к проведению четвертого конкурса.

Максим Останин уточнил, что за счет федеральных средств удалось увеличить сумму, выделенную на конкурс, до 23 млн рублей.

— Кроме того, это позволило увеличить сумму поддержки для каждого соискателя с 300 до 500 тысяч рублей, — сказал Максим Останин.

Поддержка бизнеса формируется не только через прямые субсидии и форумы, директор МАУТ Новосибирска «Городской центр развития предпринимательства» **Михаил Космынин** рассказал о том, как начал работу второй в Новосибирске бизнес-инкубатор, открывшийся по адресу: Троллейная, 87/1. Бизнес-центр состоит из трех корпусов, в которых размещены офисные и производственные помещения, оснащенные инженерной инфраструктурой. В первый год арендная плата для начинающих бизнесменов составляет 40% от полной стоимости, а во второй — 60%.

Затраты на строительство бизнес-центра составили 175,5 млн рублей, из которых 93 миллиона были предоставлены федеральным центром.

Сейчас в бизнес-центре находится 17 резидентов, ими создано 134 рабочих места. Всего предполагается около 250 сотрудников. Свободными пока остаются восемь помещений площадью 555,4 кв. м.

В заседании Совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства города Новосибирска также приняли участие специалисты департамента земельных и имущественных отношений, рассказавшие предпринимателям о перечне объектов муниципального имущества, включенного в прогнозный план приватизации.

АНТОН ДИДИКИН

ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Председатель правления фонда «Сибирский экспертный центр «Модернизация» **Антон Дидикин** рассказал участникам мероприятия о том, как с начала 2015 года внедряется институт оценки регулирующего воздействия. Разработчики законодательных актов обязаны проводить оценку документов во всех случаях, когда они касаются предпринимательской и инвестиционной деятельности. Пока таких экспертиз поводится немного.

— Если вы в своей сфере предпринимательства видите проблемы административного характера и они создаются на муниципальном уровне, то обращайтесь за проведением оценки регулирующего воздействия, — сказал Антон Дидикин. — Это абсолютно легальный способ изменения нормативных актов, в том числе акты мэрии и постановления горсовета.

Директор некоммерческого партнерства содействия посевному финансированию «Бизнес-ангелы Сибири» **Анна Игнатьева** предложила предпринимательскому сообществу проект создания инвестиционного товарищества «Продвижение инвестиций».

По ее словам, венчурное финансирование — привлекательный, но весьма рискованный бизнес. Существуют формы инвестирования в инновационный бизнес, которые риски значительно снижают, — например, при создании инвестиционного товарищества, которое аккумулирует средства инвесторов, а затем вкладывает их в перспективные разработки. Управляющими такого фонда будут специалисты венчурного инвестирования, средства будут вкладываться не в один, а в целый ряд проектов — все это снижает риски самостоятельного инвестирования.

— Наша цель — создание качественного механизма коммуникации между инновационным бизнесом и потребителем инновационного продукта при участии частного финансирования, — говорит Анна Игнатьева. — Мы бы хотели собрать порядка 100 млн рублей и вложить их в 10-15 проектов стоимостью от 5 млн рублей. Для участия в товариществе достаточно суммы инвестиционного капитала в 3 млн рублей.

АННА ИГНАТЬЕВА

АЛЕКСАНДР НИКОЛАЕНКО

По ее словам, такие фонды есть в Москве, Санкт-Петербурге, Казани.

Сергей Дьячков, управляющий партнер DSO Consulting, выразил сомнение в своевременности этого проекта.

— Я в свое время откладывал выступление Анны Игнатовой на совете, потому что считаю это предложение преждевременным, — сказал Сергей Дьячков. — Кроме того, участие в таком бизнесе эффективно с суммы в 3 млн долларов, а для малого бизнеса это задача неподъемная. Я также разговаривал с людьми, у которых есть возможности для инвестирования, но им это предложение не интересно.

Кроме проекта фонда, «Бизнес-ангелы Сибири» планируют формировать банк инновационных разработок, проведение образовательной программы для обучения бизнесменов основам венчурного финансирования.

Генеральный директор ЗАО «Сибинформ» **Элеонора Соломейникова** поинтересовалась: какую пользу принесла программа импортозамещения?

По словам заместителя начальника департамента промышленности, инноваций и предпринимательства мэрии **Александра Николаенко**, работа в этом направлении пока не носит систематического характера, поскольку программа импортозамещения разрабатывается. А сформирована она будет, по словам чиновника, в начале следующего года.

Соседи позвали на ярмарку

В Новосибирске с успехом прошла вторая ярмарка белорусских товаров. Если в прошлом году в первой приняли участие всего шесть предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности, то сейчас — уже 26. Энтузиазм белорусских компаний был вознагражден: за девять дней все товары были распроданы, а выручка составила 46 млн рублей.

Новосибирцам была предложена кондитерская, молочная, мясная продукция и деликатесы, а также текстильные и трикотажные изделия белорусских производителей. Горожане с энтузиазмом откликнулись на предложение гостей — очереди на ярмарке, которая расположилась в центре города на площади Ленина, образовались в первый же день ее работы. Россияне уверены, что товары под белорусской маркой — всегда качественные и натуральные.

А для представителей белорусских компаний этот визит был еще и шанс найти местных бизнес-партнеров, которые станут дистрибьюторами их фирменной продукции.

Заместитель губернатора **Сергей Семка** отметил, что параллельно с ярмаркой намечены пленарное заседание и переговоры о сотрудничестве российских и белорусских компаний, а в ноябре предстоит визит губернатора Владимира Городецкого в Республику Беларусь.

Председатель правления «Белкоопсоюза» **Валерий Иванов** считает, что этот визит подведет итоги переговорного процесса:

— Я думаю, что в ходе визита губернатора Новосибирской области будут подписаны итоговые документы, над которыми работали год — с момента первой ярмарки, первых дней Беларуси в Новосибирске.

Руководитель отделения Посольства Республики Беларусь в Новосибирске **Сергей Пятков** отмечает большой прорыв, произошедший в росте активности белорусских компаний. Он считает, что такие ярмарки и встречи предпринимателей могут стать традиционными.

— Практика осенних ярмарок — это общая традиция, надеюсь, что белорусская в Новосибирске станет тоже традиционной, — говорит Сергей Аркадьевич. — Здесь представлены лучшие белорусские товары и, надеюсь, они скоро попадут в местные торговые сети.

Алексей Триденежкин, начальник отдела маркетинга ОАО УК холдинга «Гродномясомолпром» впервые приехал в Новосибирск.

— Для нас это очень интересный регион, — поясняет Алексей Александрович, — мы поставляем свою продукцию в 50 российских регионов, Новосибирская область занимает всего 0,6% в общем объеме, а мы, конечно, хотим присутствовать на местном рынке.

ООО «Савушкин продукт» уже имеет своего представителя в Новосибирске.

— Мы представляем компанию на местном рынке с 2013 года, — рассказывает **Олег Козорез,** менеджер по работе с ключевыми клиентами, — расширение нашего присутствия на местном рынке идет высокими темпами, если в 2014 году мы завезли 217 тонн продукции, то в планах 2015-го — уже 350 тонн. Мы сотрудничаем и с другими регионами Западной Сибири, надеемся на развитие связей как с федеральными, так и местными торговыми сетями.

Генеральный директор ООО «Торговый Дом «БелЭкспорт» **Станислав Асон** представлял на встрече предпринимателей Оршанский мясокомбинат. Уже буквально в первый день у него наметился договор с местным дистрибьютором на поставку детского питания.

— У нас продукция чуть дороже, чем у конкурентов, — говорит Станислав Викторович, — зато у нас в детском питании содержание мяса не меньше 60%, а если на тушенке написан ГОСТ, то мяса в нее закладывается 97%. Мы гордимся своим качеством и строго соблюдаем рецептуру.

Можно сказать, что ярмарка удалась, и в следующем году гости из Беларуси снова посетят гостеприимный Новосибирск.

Белорусская косметика нравится сибирякам

Популярность белорусской косметики в России растет год от года, — уверен директор ООО «Вереск» **Вячеслав Божко.** Ее преимущества: доступная цена, экологичность и легендарное белорусское качество.

— Вячеслав Юрьевич, вы первыми стали развивать рынок белорусской косметики в нашем регионе?

— Да, мы начинали работать с белорусской косметикой в 2003 году, тогда эту продукцию никто здесь не знал. Мы завозили небольшой ассортимент, ведь по каждому продукту нужно было рассказывать покупателям его преимущества перед аналогичными товарами из других стран. Сейчас, спустя 12 лет, мы являемся дистрибьюторами 12 белорусских заводов, поставляем широкую линейку товаров в регионы Сибири и Дальнего Востока, можно сказать: от Алтая — до Сахалина.

— На ярмарке белорусских товаров к вашему павильону выстроилась очередь, чем вы привлекли новосибирцев?

— Это закономерно, потому что горожане уже знакомы с нашей продукцией, у кого-то родственники в Белоруссии — рассказывали, а кому-то и присылали косметику. Когда новосибирцы видят эту косметику здесь, то с радостью узнают, что у нас есть сеть фирменных магазинов. Продукция отличается неизменным качеством и доступной ценой. Кстати, в наших магазинах она такая же, как на ярмарке, это цена, рекомендуемая заводами-производителями, мы ее придерживаемся. А люди «голосуют» рублем, потому что уверены — здесь продается фирменная продукция. И ассортимент у нас теперь расширен: от бытовой химии до профессиональной и лечебной косметики.

— Что послужило основой для быстрого развития рынка белорусской косметики?

— Первые профильные заводы в Белоруссии создавались на основе совместных предприятий, Bielita-Вітэкс, например, создавалось вместе с итальянцами, они предоставили свои формулы для первых линеек продукции. Это позволило сразу взять высокую планку. Сейчас линейка товаров значительно расширилась, качество сохраняется благодаря тому, что рецептура строго соблюдается. В Беларуси к сертификации относятся очень строго, продукция проходит тройной контроль. Сначала в заводской лаборатории, затем в Минской палате сертификации, а третий международный сертификат получают для товара, который отправляется на экспорт, в том числе и в Россию. Те 12 заводов, с которыми мы работаем, зарекомендовали себя отличным качеством, другой товар мы в Россию не везем. Более того, предприятия прислушиваются к нашим рекомендациям, стараются учесть вкусы покупателей-россиян.

«Наша продукция отличается неизменным качеством и доступной ценой».

ВЯЧЕСЛАВ БОЖКО, ДИРЕКТОР ООО «ВЕРЕСК»

— Ярмарка белорусских товаров проходит второй раз, зачем она, по-вашему нужна, что тут главное?

— Ярмарка — это очень хорошее дело, это не только поддержка экономических связей, это еще и возможность личного, человеческого, братского общения. Нас связывает вековая история, мы действительно практически один народ. И люди на ярмарку приходят не только за товаром, но и, как исторически было, — пообщаться, узнать из первых рук, как живут в других местах. Наши связи не разорвать, важно, чтобы мы это чувствовали и развивали кооперацию: кто-то лучше делает косметику и продукты питания, кто-то — станки и ракеты. И мы работаем не только ради прибыли, а и для того, чтобы приносить людям положительные эмоции, чтобы люди были довольны. Наши продавцы-консультанты постоянно передают слова благодарности, и это очень приятно. С каждым годом общение все шире, мне кажется, нужно улучшать информационную политику, расширять связи любые — торговые, культурные… Торговля ведь никогда не ставит барьеры, она их разрушает.

— Что бы вы хотели сказать новосибирским властям?

— Спасибо властям города — и не только от нас, но и от наших покупателей. Такие встречи на сибирской земле полезны и для их кошелька, и для общения. Мы открыты и готовы сотрудничать со всеми — не только с Новосибирском, но и с другими городами Сибири, тем более что мы видим — популярность белорусской косметики растет с каждым годом.

ВСЯ БЕЛОРУССКАЯ КОСМЕТИКА

ООО «ВЕРЕСК» (ВСЯ БЕЛОРУССКАЯ КОСМЕТИКА)

Новосибирск, ул. Полтавская, 27
Тел./факс: (383) 343-35-44
veresk-nsk@ngs.ru
http:белорусскаякосметикасибирь.рф

АДРЕСА НОВОСИБИРСКИХ МАГАЗИНОВ:

— ул. Полтавская, 27 (ост. «Полтавская»), ОПТ и РОЗНИЦА
— ул. Ипподромская, 46 (ТЦ «Мегас», 2-й этаж)
— ул. Бродского, 2 корпус 1 (Чкаловский микрорынок)
— ул. Карла Маркса, 5 (ТЦ «Гранит»), (ст. метро «Карла Маркса»), 2-й этаж
— ул. Балтийская, 29 (ТРЦ «Балтийский»), 2-й этаж, отдел №36
— ул. Тюленина, 17/1 (ТЦ «Кристалл», 2-й этаж)
— ул. Громова, 7 (универмаг «Сибирь», ост. «Кинотеатр «Рассвет»)
— ул. Комсомольская, 23а/1 (ост. «Комсомольская», Северо-Чемской рынок)
— ул. Бориса Богаткова, 239 (ТЦ «Золотая Нива», ст. метро «Золотая Нива»)
— ул. Станиславского, 12 («Мария Ра»)
— ул. Полевая, 7/1 (Академгородок)
— ул. Бульвар Молодежи, 21 (ТЦ «Эрнэст», Академгородок)

Сенсорная техника от компании BALLUFF

Компания Balluff является лидером производства сенсорной техники и систем RFID для станкостроения. Генеральный директор ООО «БАЛЛУФФ» — дочерней компании BALLUFF GmbH в России — **Евгений Трунин** рассказал о том, как его продукция способствует повышению эффективности на производстве.

— Евгений Викторович, расскажите, в каких отраслях и конкретных изделиях используется ваша продукция?

— Исторически сложилось, что фирма Balluff была и остается лидером по поставке сенсорной техники и систем RFID для станкостроения. Эта позиция особенно актуальна сегодня, когда в России принята программа по развитию станкостроительной отрасли. Помимо этого мы чувствуем себя уверенно в энергетике и с гордостью можем сказать, что все силовые агрегаты электростанций, производимых и модернизируемых в России, используют нашу технику для контроля клапанов и задвижек. Также мы хорошо представлены в металлургической отрасли. Но основное внимание в будущем будет направлено на RFID в логистике, прежде всего, внутрипроизводственной.

— В чем экономическая, функциональная эффективность вашей продукции?

— Основой для экономического эффекта при использовании нашей продукции является ее высочайшая надежность, которая позволяет сократить простои оборудования. Если говорить о функционале, то здесь, как пример, стоит отметить использование RFID для инструмента в станках на больших машиностроительных производствах, таких как авиационная промышленность, автопром и пр. Использование Tool RFID позволяет сократить до 30% затраты на инструмент, а также уменьшить поломки инструмента (шпинделей) при обработке деталей за счет исключения человеческого фактора при смене инструмента.

— Производство такого оборудования требует высокого технологического уровня, расскажите, за счет чего достигается качество изделий?

— Balluff — это международная компания с большим научным потенциалом. Наши конструкторы постоянно работают над улучшением качества производимой продукции. Жесткий контроль качества на всех технологических операциях и соблюдение технологической дисциплины — это залог высокого качества продукции, независимо от страны-производителя.

— Расскажите, какие направления вы развиваете, в чем видите перспективу для компании?

— Как уже было отмечено, мы много внимания уделяем развитию RFID для внутризаводской логистики. Здесь у нас (и не только у нас!) огромное поле действий. Мы посещаем очень много машиностроительных предприятий и видим, что зачастую при огромном парке новых станков, при высоком технологическом уровне организация производства находится на уровне 70-80 годов. Все внутризаводские материальные потоки сопровождаются бумажными носителями, в результате никто не может дать точную информацию о их движении на производстве. Человеческий фактор остается главным действующим лицом процессов. Немалую долю своих ресурсов Balluff выделяет для совершенствования своей продукции, улучшения ее технических характеристик. Мы стремимся удовлетворять постоянно возрастающие потребности самых разных производств.

— Сложная продукция требует поддержки, расскажите об особенностях работы сервисной службы.

— У нас в центральном офисе «Баллуфф» в Москве имеется отдел технической поддержки и сопровождения, специалисты которого готовы проконсультировать по задачам применения продукции Balluff, а также выехать на предприятия с образцами техники для проведения тестовых натурных испытаний. Также мы имеем хорошие контакты со службой техподдержки в головном офисе в Германии.

— Может ли ваша продукция помочь партнерам оптимизировать расходы?

— При работе со своими заказчиками ключевым моментом сотрудничества Balluff выделяет взаимную выгоду. Мы предлагаем только те решения, которые реально работают и приносят пользу. Инвестируя в такие решения, наши заказчики получают долгосрочную экономию. Ярким примером здесь служит использование системы идентификации RFID, которая позволяет избавиться от человеческого фактора, сократить время простоя оборудования, повысить эффективность работы, увеличить качество производства и его объемы. Совместно со своими партнерами Balluff предлагает данные технологии «под ключ».

— Что делается в компании, чтобы снизить стоимость продукции?

— Прежде всего — унификация. На сегодняшний день в производстве используется более 100 тысяч компонентов. Перед компанией стоит задача уменьшить количество компонентов до 25 тысяч за счет унификации решений. Это позволит резко сократить затраты на производстве.

— Вы работаете над повышением надежности и долговечности ваших изделий?

— Компания BALLUFF постоянно находится в движении. Это касается и технических решений, и улучшения технологий, и внедрения новых технологических процессов, материалов.

— На что направлена стратегия вашего взаимодействия с партнерами?

— Прежде всего, мы нацелены на установление долгосрочных партнерских отношений с производителями оборудования. Льготные условия поставки подразумевают создание складских запасов под нужды этих клиентов, специальные цены, отсрочки платежей. Также немаловажным является постоянный контакт наших специалистов техподдержки с конструкторами производителей. Это позволяет принимать правильные решения как с технической, так и с коммерческой точек зрения.

Технология строительства высокодебитных водозаборных скважин

Проблеме обеспечения населения чистой водой уделяется громадное значение, в Новосибирской области реализуется специальная целевая программа «Чистая вода». Предлагаемая технология предназначена для освоения водоносных пластов, представленных сыпучими не окаменевшими горными породами, — песками, гравием.

До водоносного пласта скважины строятся по общепринятой конструкции и размерам, определяемым большей частью диаметром погружных насосов. Стенки скважины крепятся обсадными трубами и цементируется затрубная полость. Башмак труб доводят до 5-8 м кровли водоносного пласта.

Перспектива получения высокого дебита водозаборных скважин привлекала внимание специалистов с давних пор. Многие полагали, что решение вопроса состоит в увеличении диаметра скважин. Это подтверждается простым расчетом коэффициента «n», характеризующего зависимость роста фильтрующей площади скважины от увеличения ее диаметра:

$$n=F1/F2=\pi*D1*l/\pi*D1*l=D1/D2,$$

где π=3,14

F1 — фильтрующая площадь скважины повышенного диаметра,
F2 — фильтрующая площадь скважины обычного диаметра,
D1 — расширенный диаметр скважины,
D1=1м,
D2 — диаметр вскрытия водоносного пласта, принимаем **D2**=0,190 м,
l — мощность водоносного слоя, м,

n=1/0,19=5,26

Как видно, с увеличением диаметра скважины фильтрующая площадь возрастает пропорционально отношению диаметров. Поступление воды в скважину во многих случаях отличается от пропорций ввиду различий статических уровней воды в скважинах неравнозначной водоотдачи горных пород водоносного пласта и других факторов.

Строительство скважин большого диаметра дорогостоящее и сопряжено с возможностью применения крупногабаритных технических средств.

Проектно-технологический институт при Востокбурводе принял решение расширять диаметр скважин в водоносном пласте, для чего было намечено провести эксперименты.

В водоносном пласте мощностью 11 м, вскрытом долотом, диаметром 190 мм произвели расширение ствола скважины гидрорасширителем (авторское свидетельство №587240 от 20.10.72, авторы Квашнин Г.П., Кожемяченко Б.П., Деревянных А.И.) и замерили каратотом диаметр скважины. Повторный замер через 24 часа показал, что диаметр скважины не изменился. Стенка скважины не обрушилась. В период между замерами в скважину через устье заливалась вода в количестве 2 л/сек. для поддержания статического уровня.

Аналогичный результат был также получен на экспериментальной скважине. На основании этих данных институт, используя авторское свидетельство № 1161691 от 15.06.1985 г. тех же авторов, разработал технологию и конструкцию фильтровой колонны, позволяющей объединить расширение ствола скважины с посадкой фильтровой колонны и засыпкой гравием в

Проектно-технологический институт при Востокбурводе разработал технологию и конструкцию фильтровой колонны, позволяющей объединить расширение ствола скважины с посадкой фильтровой колонны и засыпкой гравием в расширенную часть скважины.

расширенную часть скважины.

Одновременно с созданием и использованием гидрорасширителя в институте по инициативе главного инженера Барнаульского спецуправления Чарикова А.С. применялся расширитель с радиальными отверстиями, через которые подавалась вода с повышенной скоростью, позволяющая смыть кальматант и расширить стенки скважины, в которые подавался гравий. При откачке за короткий период времени прекращался вынос песка и вода осветлялась менее чем через час, тогда как без расширения диаметра скважины на осветление откачиваемой воды уходили многие часы и даже дни.

Фильтровая колонна, разработанная институтом, опускается в скважину на бурильных трубах (7), садится в «потай» и состоит из гидрорасширителя (1), скрепленного фланцем (2), с скважинным фильтром (6), над фильтровыми трубами (8). Фланец фильтра трубчатого (5) закреплен замком бурильных труб (8), переводники клапана (3), который соединен с гидрорасширителем (1) левой замковой резьбой 3-76.

Вода подается в гидрорасширитель (1) по бурильным трубам (7) и изливается из сопел турбины (1а) и болта (1б) с высокой скоростью 30-50 м/сек. и за счет лопастей прерывается (1в), на стенки скважины наносятся гидравлические импульсы с частотой выше 1000 в минуту.

При воздействии гидравлических сил и импульсов от стенки скважины отделяется горная порода и восходящим потоком переносится на поверхность.

По окончании расширения ствола скважины фильтровая колонна опускается на забой, снижается подача воды, и вращением бурильных труб отсоединяется гидрорасширитель. Бурильные трубы приподнимаются на 0,3-0,5 м и увеличивают подачу воды до 5-6 л/сек.

Промывка ведется до полного выноса из обсадных труб намытой горной породы.

Снимают подачу воды и засыпают гравий в восходящем потоке в зафильтрованную полость и в кольцевой зазор надфильтровых труб. В процессе засыпки гравия замеряют уровень его за фильтром. Засыпка продолжается до поднятия уровня гравия до пробки 10. Извлекают бурильные трубы, приступают к гидрогеологической откачке заданной проектом понижения уровня воды.

Из нескольких построенных высокодебитных скважин наиболее показательно освоение скважины на Томском водозаборе второй очереди, которая производилась под моим руководством с участием высококвалифицированных гидрогеологов — к. т. н. Кремер В.В., инженера Измайлова В.В. В нашем присутствии вскрыли водоносный пласт мощностью 9 м долотом диаметром 295 мм, опустили на бурильных трубах проволочный фильтр со щелями между витками проволоки 2 мм, на обсадных трубах диметром 168 мм. Как только гидрорасширитель вошел в водоносный пласт, начали подавать воду в количестве 5 л/сек. Фильтровая колонна опускалась со скоростью 1м/час. Через 9 часов гидрорасширитель дошел до подошвы пласта. Спуск фильтровой колонны прекратили, промывку продолжали до прекращения выноса песка. Опустили фильтровую колонну на забой, снизили подачу воды на 1-1,5 л/сек., вращением вправо отсоединили бурильные трубы от гидрорасширителя и приподняли их на 0,5 м. Приступили к равномерной подаче гравия — кремневые отлично окатанные шарики диметром 2,5-3 мм — и несколько раз замеряли перекрытие фильтра и надфильтровых труб гравием. Из 10 куб. м скважины откачали 8,5 куб. м гравия.

Извлекли бурильные трубы, смонтировали эрлифт и приступили к откачке. Из скважины хлынул поток воды, который мы затруднялись замерить имеющимися средствами. Дебит составил 190-200 куб. м/час при понижении 4 м.

Две соединенные скважины 200-250 м давали 21 и 27 м/час.

На вскрытие, расширение скважины и засыпку гравия затрачено 19 часов, откачиваемая вода без замутнения начала поступать через 12-15 минут, что свидетельствует о полном удалении отложений со стенок скважины. Отношение диаметров скважины и фильтра составило 1/019=5,26. Отношение дебетов построенной и действующих скважин составило 190/27=7. Водоносный пласт до строительства водозабора был артезианским, статический уровень был выше поверхности воды.

Результаты исследований проектно-технологического института и творческая деятельность энтузиастов-изобретателей, таких как Квашнин Г.П., Кожемяченко Б.П., Деревянных А.И., Чариков А.С., позволяют нам сооружать высокодебитовые долговечные скважины при затратах средств не выше, чем при строительстве по применяемой технологии.

СТРОИТЕЛЬСТВО ВОДОЗАБОРНЫХ СКВАЖИН ПО ПРЕДЛАГАЕМОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПОЗВОЛЯЕТ:

1. Повысить дебит скважины в несколько раз.

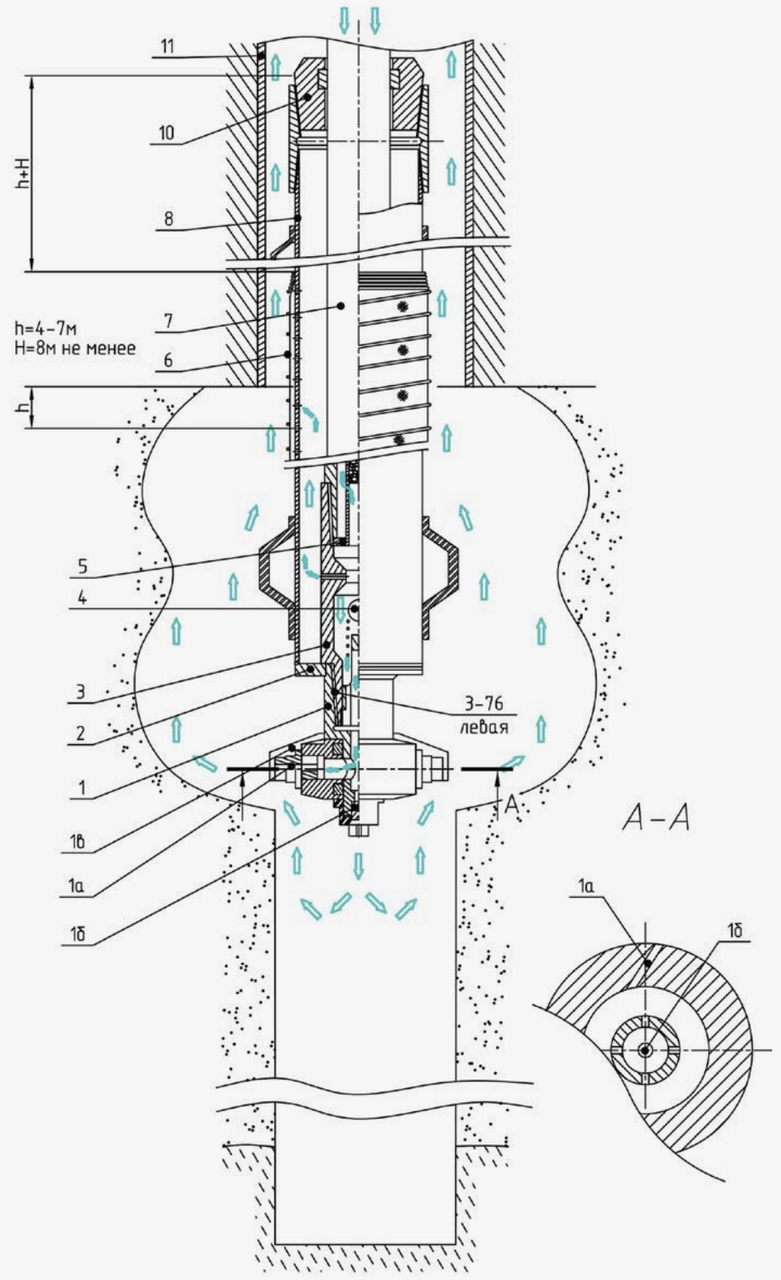
2. Сократить затраты времени на освоение водоносного пласта до 0, а точнее сказать, исключить операцию «освоение водоносного пласта».

3. Повысить долговечность скважины до прекращения пропускной способности фильтра из-за отложения солей или разрушения фильтра от коррозии, на что уйдет десяток и более лет.

У меня как у соучастника создания высокодебитной технологии строительства скважин в условиях осадочных не окаменевших горных пород возникли **рекомендации к заказчикам водозаборных скважин:**

1. Вскрыть и осваивать водоносный интервал после крепления ствола скважины трубами и цементации их по всей длине, что в настоящее время повсеместно не выполняется полностью и качественно.

2. Соблюдать параметры процесса посадки фильтровой колонны с одновременным расширением ствола скважины в водоносном слое до 4-5-кратного диаметра, что выполнимо применяемыми буровыми установками при жестком контроле специально подготовленными представителями заказчика. Именно заказчик заинтересован в дебите и долговечности скважин.



3. Контроль за выполнением проекта возложить на заказчика путем назначения ответственного из среды пользователей скважиной, обученного контролю квалифицированным специалистом. Контролеру предоставить право контроля выполняемых операций, подписи актов на скрытые работы. В акты вносить замечания о некачественном и неполном выполнении работ, предусмотренных проектом, вплоть до приостановки процесса строительства водозаборной скважины.

4. Обязуюсь первые 3-4 скважины проконтролировать личным участием в сооружении с правом приостановки выполнения работ, обучать ответственных контролеров заказчиков.

Шаравин С.В.,
инженер-геолог по технике разведки месторождений полезных ископаемых, к.т.н., бывший главный инженер ПТИ

Анатолий Петрунин: мы служим людям

До 80-летнего юбилея службы ГАИ — ГИБДД осталось меньше года. В юбилейный год постоянная рубрика нашего журнала будет рассказывать об истории ведомства и его сотрудниках. Для участия в первой публикации мы пригласили подполковника милиции запаса, председателя Совета ветеранов ГАИ Новосибирской области Анатолия Петрунина.

— Так получилось, что именно я приказом в 1994 году учредил Совет, которым руковожу последние три года, — рассказывает Анатолий Миронович. — Идея простая: с одной стороны, негоже забывать нам своих ветеранов, а с другой — это же люди, прошедшие большую жизненную школу, они обладают ценным опытом, который могут передать молодой смене сотрудников ГИБДД. Теперь уже сам как ветеран вправе сказать, что действующие отцы-командиры не могут сказать все то, что можем донести до молодых мы. Они связаны служебными отношениями, а мы как старшие товарищи можем и подсказать и поправить и на своем примере показать очень многое. От поколения к поколению передаются ведь не только профессиональные навыки, но и моральные ценности, чувства ответственности и патриотизма.

— Анатолий Миронович, почему вы сами выбрали профессию инспектора ГАИ?

— Да я особенно и не выбирал — просто продолжил династию, для меня служба в милиции была естественным развитием жизни.

— Говорят, у вас — два дня рождения, как это случилось?

— Один в мае — по паспорту, а второй я отмечаю 30 августа. В 1986 году я служил в должности командира взвода отдельного батальона, а в день 30 августа я участвовал на трассе Новосибирск — Ордынское в сопровождении правительственной делегации, ее руководителем был председатель Совета министров СССР Виталий Иванович Воротников. Для молодежи поясню — это как сейчас Дмитрий Анатольевич Медведев — глава правительства. В сопровождении я «бежал сигналочкой» — двигался на автомобиле впереди колонны с зажженными фарами и сиреной. Так получилось, что на 32-м километре неожиданно со встречной полосы вылетел грузовик ЗиЛ-ММЗ-555. Как потом выяснилось, груженный капустой грузовик тоже ехал в составе колонны, пятым по счету. Когда машина перед ним затормозила, водитель грузовика, чтобы не врезаться в нее, вывернул на встречную полосу. У меня была секунда, чтобы увернуться, но, честно говоря, и в голову не пришло. За спиной же были люди. Мой автомобиль пролетел 18 метров, у него даже задний мост согнулся в форме лука, машина восстановлению не подлежала. А мне повезло — остался жив, только на больничном побыл. Вот и второй день рождения получился. А водитель грузовика остался цел и невредим.

— Вас наградили за этот подвиг?

— Через несколько дней меня вызвали к начальству, спрашивают: «Чего хочешь? Медаль?» Я говорю, что медали не надо, не достоин. «Тогда на орден Красной Звезды будем документы подавать!» Я набрался смелости и попросил квартиру. Мы тогда с годовалой дочкой жили в общежитии, перспектив скоро получить отдельное жилье — никаких. Разговор этот был в сентябре, а в январе следующего года моя семья уже въехала в отдельную квартиру. А на орден документы, вроде, подавали, но где-то это все затерялось. Но тогда для меня квартира была лучшей наградой. Кроме того, я серьезно считаю, что на моем месте так же поступил бы любой сотрудник, потому что у работников ГАИ это в крови. Вот недавно был такой случай, когда экипаж ГИБДД сопровождал автобус с детьми и ребята, не задумываясь, подставили свою машину под выскочивший на встречную автомобиль. В экстремальной ситуации наши сотрудники всегда принимают именно такое решение. Мы помним, как на трассе инспекторы Дмитрий Байдуга и Александр Шабалдин подставили свой «Москвич-412» под многотонный грузовик, ценой своей жизни спасли спортсменов-велосипедистов. Таких примеров масса — о них мы и рассказываем молодым сотрудникам. Инспекторы ГАИ встречали и преступников лицом к лицу. В Мошковском райотделе служил Дмитрий Пеньков, он получил шесть ножевых ранений и, буквально истекая кровью, скрутил преступника и доставил в отделение. В последние десятилетия, к сожалению, звание офицера оказалось принижено.

— Эта ситуация меняется?

— Очень медленно. Помните — совсем недавно — пьяная девушка на автомобиле сбила сотрудника и тут же отправила SMS: «Зая, я сбила мента». Она человека сбила — молодого, красивого парня, отца двух детей… СМИ не очень любят рассказывать об отважных поступках сотрудников полиции, что уж говорить о будничной службе. А ведь они в будничном режиме возвращают угнанные машины, задерживают преступников. Причем в ситуации, когда никто он них этого не ждет. Как пример можно привести случай, когда сотрудник регистрационно-экзаменационного подразделения вдруг задерживает человека, находящегося в международном розыске. Мог пройти мимо — но не прошел.

— Юбилей ГАИ — 80 лет — это много или мало?

— Это прекрасный праздник, поколения сотрудников посвятили жизнь службе в автодорожной инспекции, а для истории это очень мало. Я считаю, что потенциал ГИБДД еще не раскрыт полностью, нынешняя служба, конечно, отличается по технической оснащенности, но перед сотрудниками стоит все та же единственная задача: обеспечение безопасного безаварийного движения автотранспорта — ничего больше и это никогда не изменится. И только человек спасет человека — и в заторе, и на трассе при каких-то трудных обстоятельствах. Мы учим инспекторов уважительному и спокойному отношению к тем, кому они должны помогать.

— Пользуясь случаем: что вы хотите сказать, пожелать своим коллегам в юбилейный год?

— Я от души поздравляю и самого «зеленого» инспектора, и сотрудника, отслужившего много лет, — у нас есть такие, чей стаж насчитывает до 30 лет, а также ветеранов — это наш кладезь опыта, наш человеческий капитал. Желаю ветеранам здоровья, действующим сотрудникам — разумной карьеры, поступающим на службу — умения отдавать себя служению людям. Все можно отдать — кроме чести. Офицер — он всегда должен своему высокому званию соответствовать.

***

3 июля 1936 года Совнарком СССР Постановлением № 1182 утверждает «Положение о Государственной автомобильной инспекции Главного управления рабоче-крестьянской милиции СССР».

***

Первые сотрудники ОГАИ — всего 57 сотрудников в семи отделениях (!) — это элита правоохранительных органов. Первыми руководителями ОГАИ стали В.Я. Рубинштейн, майор госбезопасности И.Е. Жуков, комиссар милиции III ранга Н.В. Соколов.

***

С «Инструкции о работе пикетов автодорожного надзора Госавтоинспекций УРКМ» в 1938 началось строительство местных отделов ГАИ. В 1939 году были разработаны первые «Типовые правила движения по улицам городов и дорогам СССР».

***

В течение первых же недель Великой Отечественной войны Госавтоинспекция перестроила свою деятельность на военный лад. Четверть личного состава милиции были мобилизованы на строительство военных и других сооружений. Их место в подразделениях занимали женщины.

***

С ноября 1941 года по март 1943 года работала Дорога жизни, навечно прославившая службы ОРУД-ГАИ. Феноменальный профессионализм и сверхчеловеческое мужество сотрудников дорожной милиции ни на день не позволили остановиться движению эвакуационных поездов и следованию автотранспорта в блокадный город.

***

В послевоенные годы было также нелегко. «Все работники, включая и начальника, пользовались в работе только мотоциклами. Дороги в области были одна хуже другой, и на дорогу длиной в 60 км приходилось тратить почти сутки... пользовались тогда обыкновенными свистками и жезлами. Три первых светофора появились в 1950 году. Но переключать их приходилось вручную.» (Из воспоминаний лейтенанта А.В. Чурикова, первого командира взвода ОРУД Калужской обл.)

***

В 1956 году Постановлением Совета Министров РСФСР № 382 «О мерах борьбы с авариями на автомобильном транспорте и городском электротранспорте» Госавтоинспекции предоставлено право лишать водителей прав за управление транспортом в нетрезвом виде и запрещать управление транспортными средствами без водительских удостоверений.

***

1 июля 1963 года был введен в действие новый ГОСТ 10807-64 «Знаки и указатели дорожные».

***

Первая половина 70-х годов прошла под знаком повсеместного усиления мер по обеспечению безопасности дорожного движения.

***

Возникает Всероссийское добровольное общество автомотолюбителей (ВДОАМ).

***

В 1986 году сотрудники ГАИ работали на ликвидации последствий аварии в Чернобыле.

***

В 1990 году кризисные социальные явления приводят к сокращению профилактики ДТП и к сокращению служб безопасности движения.

***

1 июня 1998 года вышел Приказ МВД России № 329 «О реформировании деятельности Госавтоинспекции МВД России». ГАИ переименована в Государственную инспекцию безопасности дорожного движения — ГИБДД МВД Российской Федерации.

***

15 июня 2004 года в Госдуме РФ состоялись слушания по вопросам развития системы обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, что положило начало работе по созданию и внедрению автоматизированной информационной системы ОСАГО.

***

В 2005 году открыта не имеющая аналогов в мире федеральная информационная система ГИБДД (ФИС), с ее помощью создано единое информационное пространство Госавтоинспекции и МВД на местном, региональном, федеральном и международных уровнях.

***

В 2012 году Правительство РФ утвердило федеральную целевую программу «Повышение безопасности дорожного движения в 2013-2020 годах». Ее целью является сокращение смертности от ДТП к 2020 г. на 8 тыс. чел. (28,82%) по сравнению с 2012 г.

Власов с Безымянной высоты

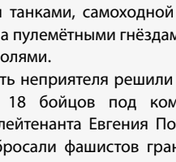
На фасаде дома по адресу: ул. Станиславского, 6 установлена мемориальная доска: в этом доме проживал Константин Власов — участник знаменитого боя на Безымянной высоте, о котором написана известная песня. Этот бой стал символом подвига тех, кто штурмовал неприступные позиции врага на многочисленных безымянных высотах Великой Отечественной войны.

ДВАЖДЫ ОБМАНУВШИЙ СМЕРТЬ

Осенью 1943 года в полосе наступления 139-й стрелковой дивизии 10-й армии Западного фронта путь советским войскам к реке Десне и городу Рославлю преграждала господствующая над местностью, укреплённая высота 224,1. Она была усилена тремя рядами траншей, двумя танками, самоходной установкой, густо усеяна пулемётными гнёздами, окружена минными полями.

Атаковать неприятеля решили ночью, идти вызвались 18 бойцов под командованием младшего лейтенанта Евгения Порошина. Сибиряки забросали фашистов гранатами и сумели ворваться на высоту, но следовавшая за ними рота была отсечена пулемётным огнём, а штурмовая группа оказалась в окружении. 18 бойцов сражались против 500 гитлеровцев до утра. Немцы предприняли четыре контратаки, они оставили на поле боя более ста трупов, а из 18 добровольцев уцелело всего двое: сержант Константин Власов и рядовой Герасим Лапин. Тяжело раненного Лапина нашли свои, а Власова захватили в плен фашисты — последняя граната, которую он оставил для себя, — не взорвалась. Константин Николаевич попал в лагерь для военнопленных, но позже сумел сбежать с группой товарищей из поезда, который вез их в Германию. Вместе с другими бойцами он был зачислен в белорусский партизанский отряд «Мститель».

Представьте, в Национальном архиве Беларуси, в книге учета личного состава партизанского отряда «Мститель» напротив фамилии Власов стоит отметка о том, что он... погиб во время партизанской операции. В 1944 году он был тяжело ранен в область груди и живота, но второй раз обманул смерть и выжил. После войны отбывал заключение уже в СССР как побывавший в немецком плену, позже вернулся в родной Новосибирск, где работал на металлургическом заводе. Похоронен на Заельцовском кладбище Новосибирска.



«Мы гордимся соседством с таким человеком, поэтому решили увековечить его память».

ИРИНА ТУМАШОВА, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА ДОМА

Подвиг сибиряков запечатлён в песне «На безымянной высоте» — композитор Вениамин Баснер, поэт Михаил Матусовский. Все участники боя, включая Власова, были награждены Орденом Отечественной войны I степени.

ПАМЯТИ ГЕРОЯ

Инициаторами установки памятной доски стали жители дома по ул. Станиславского, 6 во главе с председателем совета дома Ириной Тумашовой.

— Именно в нашем доме до последних своих дней (1978 года) жил Константин Николаевич Власов, герой боя на Безымянной высоте, — рассказывает Ирина Николаевна. — Я его очень хорошо помню, он жил в первом подъезде. Я общалась с ним по-соседски, это был очень скромный человек, можно было бы сказать незаметный, если бы к нему не ходили часто делегации, то можно было и не знать что это за герой. Мы гордимся соседством с таким человеком, поэтому решили увековечить его память.

«Это долг каждого гражданина — сохранять память о героях войны».

СЕРГЕЙ СОКОЛОВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ОБЩЕСТВЕННОГО ФОНДА «ДОВЕРИЕ»

Общественный фонд «Доверие» — одна из общественных организаций, поддержавших инициативу жителей.

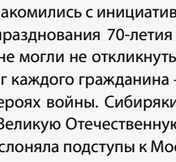
— К нам в общественную организацию обращаются жители по различным вопросам, — говорит представитель фонда Сергей Соколов. — Мы познакомились с инициативной группой во время празднования 70-летия Победы. Конечно, мы не могли не откликнуться, я считаю, что это долг каждого гражданина — сохранять память о героях войны. Сибиряки героически воевали в Великую Отечественную, Сибирская дивизия заслоняла подступы к Москве, об этом нельзя забывать.

Отец Валериан из прихода Серафима Саровского освятил открытие мемориальной доски.

— Память о предках надо хранить, не зря в православной церкви установлены дни поминовения усопших. У нас есть возможность помолиться о Константине и его однополчанах. Здесь важен пример жертвенности и самоотдачи, чего нам так не хватает в сегодняшней жизни, когда люди жили не столько для себя, сколько для ближних своих. Открытие мемориала — событие важное и приятное.

Председатель правления Новосибирской региональной общественной организации «Авторитет» Григорий Шамраев стал одним из организаторов мероприятия.

— Мы поддержали инициативу, такой мемориал нужен, чтобы люди знали своих герое в лицо. Это очень важно, — считает Григорий Витальевич, — что человек увидит доску и почувствует связь с великой историей, протянет ниточку от этого дома, от нашего города к истории страны, к Великой Отечественной войне, к событиям, имевшим значение для всей планеты. Это живое чувство истории, героизма наших соотечественников способно воспитать тот патриотизм, который мы бы хотели видеть в молодом поколении.



«Такой мемориал нужен... Это живое чувство истории, героизма наших соотечественников».

ГРИГОРИЙ ШАМРАЕВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «АВТОРИТЕТ»

Николай Гаращук: имя Федора Горячева не должно забыться

Общественная организация «Ассоциация землячеств Новосибирской области» готовит издание своей 10-й книги, в этот раз посвященной жизни и деятельности Федора Горячева, первого секретаря Новосибирского обкома КПСС, руководившего нашей областью 19 лет. По словам председателя Ассоциации Николая Григорьевича Гаращука, даже сама идея книги уже получила многочисленные одобрительные отзывы.

— Действительно, книга еще не написана, — рассказывает Николай Григорьевич, — есть только план, но и он уже вызывает одобрение — с кем бы я эту идею не обсуждал. И эта идея появилась у нас на фоне общей бесхозяйственности, которая сейчас развилась в России. Недаром Александр Проханов в газете «Завтра» говорит, что нам нужна война — война против бесхозяйственности. Ведь после Великой Отечественной войны мы за 10 лет восстановили страну, а сегодня же не война, чтобы так относиться к своему хозяйству. Самое плохое, что произошло за последние 25 лет, — появилась новая капиталистическая формация и выросла молодежь, которая усвоила постулаты этого капитализма. И им придется с большим трудом восстанавливать управление страной. Для них сегодня доллар, хорошие часы, машина и поездка за границу затмили и честь, и разум, и вопросы нравственности. А жить надо по средствам. Я работаю в банке и вижу примеры. Один парень взял автокредит (я бы их отменил!), ездить толком не научился — машину разбил, работу потерял. Банк машину забрал, а продать не может. В итоге — кому от этого хорошо? Ни человеку, ни банку. Я считаю — сначала заработай на машину — а потом покупай. В стране раздали 13 трл рублей кредитов, что-то пошло в реальный производственный сектор, а многое — на пустые дела. А ведь есть предприятия, которые живут на свои деньги, — как в Тогучинском районе «Колхоз имени XX партсъезда». А почему остальные так не живут?

Будущего без знания прошлого не будет. Почему мы и пишем книгу о Федоре Степановиче Горячеве — чтобы показать через его биографию период большого созидания в стране. Мы, наверное, попросим Зюганова поделиться воспоминаниями — он в те времена работал в ЦК партии. Кстати, Горячев не один был. В Томской области также работал новосибирец Егор Лигачев (мы к нему из Новосибирска ездили передовой опыт перенимать), первый секретарь Алтайского крайкома партии Александр Георгиев мечтал по зерну обогнать Кубань, в Кемеровской области отлично работал Афанасий Ештокин, были и другие. Это были великие люди в том, что они делали для своих регионов.

Горячев 19 лет руководил Новосибирской областью, при нем здесь появились отделения трех академий наук, начали проектировать новосибирское метро, представьте: в Сибири раньше, чем, например, в Минске. Поэтому мы давно работаем вокруг этой личности, занимались установкой мемориальных досок Горячеву и его коллеге Михаилу Васильевичу Кулагину, который был первым секретарем Новосибирского обкома в годы Великой Отечественной войны.

В этом году Горячеву исполнилось 110 лет со дня рождения. В Сибирском институте управления (филиале Российской академии народного хозяйства) по нашему предложению учреждены три именные стипендии. Вы думаете, 24 сентября, в день рождения Горячева, они принесли цветок к его памятной доске? Нет. Они и где доска не знают, и о нем ничего не знают. Тогда зачем эта премия? Отменить ее — раз такая короткая память!

Была бы историческая несправедливость в том, чтобы это имя забылось, поэтому мы и хотим рассказать о Федоре Степановиче, — он заслужил это. И рассказать о нем нужно и как о руководителе, и как человеке, благо есть еще живые свидетели. Это был настоящий патриот — и страны, и нашей области, и все, я повторюсь, с кем говорил — нашу идею одобряют. «Никто не забыт, ничто не забыто» — это и к трудовому подвигу тоже должно относиться.

ГОРЯЧЕВ ФЕДОР СТЕПАНОВИЧ

(24 сентября 1905 г., деревня Полибино Симбирской губернии — 9 ноября 1996 г., Москва), советский партийный и государственный деятель.

В 1924 г. окончил школу в селе Порецком Симбирской губернии и поступил в Казанский ветеринарный институт. До 1929 г. на комсомольской работе. В 1930–1934 гг. — студент Московского горного института. С 1936 по 1939 годы на комсомольской и партийной работе в Башкирии. В 1938–1939 гг. — слушатель Высшей школы парторганизаторов при ЦК ВКП(б). В 1939–1943 годы — на партработе в Пензенской области. С 1943 по 1945 гг. — слушатель Высшей школы парторганизаторов при ЦК ВКП(б). С 1945 по 1951 гг. — 2-й секретарь, с 1951 по 1955 гг. — 1-й секретарь Тюменского обкома КПСС. В 1955 году отозван на ответственную работу в аппарат ЦК КПСС. С 1955 по 1959 гг. — 1-й секретарь Калининского обкома КПСС. С января 1959 по декабрь 1978 года — 1-й секретарь Новосибирского обкома КПСС. С декабря 1978 г. — на пенсии.

На посту руководителя Новосибирской области большое внимание уделял ее социально-экономическому и культурному развитию. При его активном участии были созданы научные центры СО Академии наук СССР, СО ВАСХНИЛ, СО АМН СССР, развернуто массовое строительство жилья и начато строительство первого в Сибири метрополитена.

Избирался членом ЦК КПСС на XIX–XXV съездах КПСС, депутатом Верховного Совета РСФСР и СССР. Герой Социалистического Труда (1972). Награды: четыре ордена Ленина, ордена: Октябрьской Революции, Трудового Красного Знамени, Дружбы народов, медали.

Подростки на танковом биатлоне

Первые соревнования по танковому биатлону для воспитанников детских домов прошли в Новосибирской области 22 августа на базе санатория «Тогучинский».

В соревнованиях приняли участие команды из Барышевского, Дорогинского, Маслянинского, Тогучинского и Областного детских домов. Ребята продемонстрировали свои знания военной истории и навыки вождения радиоуправляемых моделей танков.

Участие в мероприятии также приняли сотрудники Центра профессиональной подготовки ГУ МВД России по Новосибирской области и реконструкторы военно-исторического клуба «Живая история». Они провели для ребят экскурс в историю, продемонстрировав плюсы и минусы вооружений советских и немецких войск времён Второй мировой войны. Ребята смогли увидеть, оценить и сфотографироваться с оружием военных лет.

В рамках соревнований представители команд отвечали на вопросы военно-исторической викторины, участвовали в строевом смотре-конкурсе, преодолевали полосу препятствий на радиоуправляемых моделях.

По итогам соревнований, победителем стала команда Барышевского детского дома, второе место заняла команда Областного детского дома, третье место заняли воспитанники Тогучинского детского дома. Ребятам были вручены дипломы и медали за участие в соревновании, а победителям — сертификаты на посещение военных объектов.

ДЛЯ СПРАВКИ

Соревнования для ребят из детских домов в честь празднования 70-й годовщины Великой Победы и 72-й годовщины битвы на Курской дуге организованы министерством социального развития Новосибирской области совместно с межрегиональным общественным фондом «Родина» и администрацией Тогучинского района области.

Пример олимпийцев!

Новосибирские социальные учреждения, исправительные колонии и реабилитационные центры, работающие с нарко- и алкоголезависимыми людьми, НРОО «Авторитет» организуют встречи с олимпийскими чемпионами с проведением мастер-классов, бесед и лекций. Такие встречи очень важны для общего лечения и реабилитации людей, находящихся в зависимости, привлечения их к занятиям спортом и общей социальной адаптации. Во время неформального общения олимпийские и мировые чемпионы спорта рассказывают о трудностях на пути к своему успеху и личных победах, о пользе здорового образа жизни и отвечают на вопросы воспитанников указанных учреждений.

— Мы занимаемся развитием социальных проектов на территории нашего региона, — рассказал **Григорий Шамраев,** председатель правления НРОО «Авторитет». — Идея пригласить знаменитых чемпионов к воспитанникам социальных, исправительных и реабилитационных учреждений состоит в том, чтобы показать людям, попавшим в трудную жизненную ситуацию, уникальных спортсменов, сделавших всё для достижения своей цели. Они смогли взойти на вершину Олимпа, в их честь звучал Гимн страны и поднимался флаг Родины. А это гигантский труд, самопожертвование и самоконтроль. Мы хотим передать пациентам центров этот дух победы, оптимизма и ответственности за принимаемые решения. Олимпионик смог выиграть важный бой в своей жизни — значит, и ты сможешь выиграть свой. Поверь в это — и все получится. Проект, в котором принимали участие Михаил Алоян, Анна Богалий, Евгений Подгорный и многие другие, поддерживается мэрией города Новосибирска и Олимпийским комитетом Новосибирской области. Проект «Пример олимпийцев!» — маленький шажок в этом направлении. Если он поможет кому-то взглянуть на себя по-новому, убедиться в реальности выхода — это будет нашей общей победой…

ГРИГОРИЙ ШАМРАЕВ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ НРОО «АВТОРИТЕТ»

Мелодия русской души

звучит в сердце новосибирской певицы Елены Канаковой

Любимые русские народные песни займут главное место в программе ноябрьского праздничного концерта, посвященного юбилею «Серебряного голоса Сибири», которому будет аккомпанировать Русский академический оркестр под управлением Владимира Гусева. Юбилей двойной: 30 лет исполняется самой певице и 10 лет праздничному агентству, директором которого она является.

ФОТО: ГАЛИНА ДОБЫШ

Любовь к народной культуре привили Елене ее родители. Папа Василий Иванович Петров — баянист, руководитель музыкального коллектива, в котором дочь стала солисткой. С пяти лет Елена участвовала в самодеятельности, пела и не раз становилась лауреатом всероссийских конкурсов среди вокалистов.

Благодаря профессиональной поддержке отца-музыканта и позже школе одаренных людей «Лад» Елена рано начала выступать с Русским академическим оркестром под управлением Владимира Поликарповича Гусева в родном Новосибирске и гастролировать по всей Сибири. Позже, получив музыкальное образование, она стала профессиональной певицей и даже завоевала звание «Серебряный голос Сибири».

— Вы не только профессиональная певица, но и ведущая, это творческие профессии, откуда у вас желание организовывать и проводить праздники?

— Тоже с семейной традиции. Нашу семью уже можно считать династией в сфере праздников. Папа — не только профессиональный музыкант, но и блестящий тамада, мама — великолепный организатор и талантливая ведущая, родная сестра успешно занимается event-менеджментом в Германии.

Получив отличное музыкальное образование, я и сейчас постоянно повышаю свой уровень на мастер-классах у лучших event-специалистов России.

— Где можно вас в ближайшее время как певицу услышать?

— Этот вопрос мне часто задают, в том числе, когда я веду различные мероприятия. Так случилось, что и у меня юбилей и уже 10 лет моему праздничному агентству, и я решила устроить концерт в день своего рождения 23 ноября с моим любимым Русским академическим оркестром. Главное место в нем займут русские песни, которые я люблю с детства.

— Вы видели самые разные аудитории, чем отличаются сибиряки?

— Люди у нас очень душевные, отзывчивые и легкие на подъем!

— Вот вам позвонил незнакомый человек — как вы с ним работать начинаете?

— Только после того, как мы встретимся и поговорим. Важно, чтобы мы были на одной волне и понимали друг друга. Мы со своей стороны прилагаем для этого все усилия. Например, недавно мы работали с транспортной компанией, так мы всю ее логистику изучили, пока готовились, стали практически членами коллектива.

— Внимание людей сложно удерживать, какое наибольшее число гостей вам удавалось развлекать?

— Один из недавних примеров: российско-азербайджанская свадьба на 280 человек, было непросто, но в итоге все получилось. Во время подготовки я специально звонила знакомой в Баку, расспрашивала про восточные обычаи и традиции.

— Вы говорите — никаких повторов, но где же постоянно черпать идеи, чем подпитывать фантазию?

— Я езжу на мастер-классы в Москву, стараюсь узнать все новые профессиональные

ПРАЗДНИЧНОЕ АГЕНТСТВО
Елены Канаковой
+7 (383) 354-25-25
elena@kanakova.ru
www.kanakova.ru

ФОТО: ГАЛИНА ДОБЫШ

тенденции, и это очень помогает. Кроме того, я работаю не только с новосибирскими артистами, а всегда ищу новых — и из районов области, и других городов, например Томска. А что без повторов работаем, то доказательством, наверное, может послужить то, что одни и те же люди приглашают нас в 3-й, 4-й, 5-й, иногда даже в 6-й раз проводить торжества или фирменные корпоративы.

— Вы упомянули тенденции — а какие они сейчас?

— Сейчас даже среди молодежи стали актуальными отечественные традиции. Мне это очень нравится, я патриот, поэтому стараюсь использовать народные элементы: больше русских песен, концертных номеров, элементов традиционного костюма. Хочется, чтобы гости прониклись атмосферой, колоритом праздника с русской душой. Есть много интересных залов в городе, например ресторан «На даче», туда только входишь, и сразу хочется, чтобы появился гармонист, девушки в сарафанах… Атмосфера таких праздников веселая, душевная, и мы стараемся, чтобы вместе с хорошим настроением гости больше узнали о своей культуре, национальных традициях.

Хочется напомнить еще о бодной традиции — не за горами Новый год, пора задумываться: как отметить праздник, чтобы люди зарядились позитивом на целый год.

ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»

ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ

- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
- Представительство в судах
- Возврат имущества, изъятого приставами
- Изготовление печатей и штампов

630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ,
НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК,
5-Й МИКРОРАЙОН, Д. 2, К. 4

ТЕЛ. 217-42-05

РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО СИБ АРТ САР ПРОДАКШЕН

Рекламное агентство полного цикла

НАРУЖНАЯ РЕКЛАМА от собственника

Все направления въезды/выезды г. Новосибирска

Мы реализуем Вам рекламные кампании, которые:
1. повысят узнаваемость и стоимость бренда
2. увеличат объем продаж продукции
3. обеспечат рост и развитие бизнеса

Более 250 сторон

Карта расположения щитов 3х6

Подробная информация на сайте
www.sap7.ru
и по телефону 244-23-69

Цирк как храм

11 февраля 2016 года исполнится 45 лет со дня открытия Новосибирского государственного цирка. Его директор **Сергей Шабанов** не планирует пышных торжеств, говорит: «Встретим праздник на работе», но он планирует нечто более грандиозное: превратить развлекательное учреждение в настоящий храм циркового искусства. Над этим проектом Сергей Иванович работает уже несколько лет.

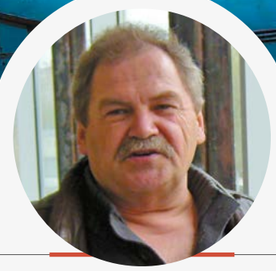
— Я хочу, чтобы Новосибирский цирк стал особенным, чтобы он был храмом для детей, храмом, посвященным цирковому искусству, и еще стал лучше любого другого цирка страны, даже имени Юрия Никулина, — рассказывает Сергей Иванович.

Сам Сергей Шабанов влюблен в цирк с 17 лет и в свое время поступал в цирковое училище. Его тогда не приняли, зато после окончания режиссерского факультета Кемеровского института культуры, спустя годы, он стал директором цирка — добился своей цели, связал свою жизнь с главным делом жизни.

Размах задуманной реконструкции поражает, ведь Сергей Иванович работает в цирке всего с 2013 года. Но тут объяснение с фокусом: это второе директорство, просто был пятилетний перерыв в его работе. В первый приход в качестве директора он выровнял и отремонтировал полы, конюшни, слоновники, медвежатники были полностью отремонтированы. И тогда же он придумал реконструкцию здания Новосибирского цирка.

Похожих зданий, как у нашего цирка, в бывшем Советском Союзе было 11, немного, но и уникальным его назвать нельзя, хотя наш цирк начал строиться первым, и проект называется «новосибирский». А вот Сергей Иванович хочет сделать его именно таким.

— Это здание будет мультимедийным, насыщенным электроникой, в фойе будут висеть большие экраны, транслирующие представление. Звук, свет — все должно быть отличного качества, — рассказывает директор. — Уже закуплены светодиодные светильники вместо старых «пушек», это и экономнее и красивее…



«Я хочу, чтобы Новосибирский цирк стал особенным, чтобы он был храмом для детей, храмом, посвященным цирковому искусству, и еще стал лучше любого другого цирка страны, даже имени Юрия Никулина».

СЕРГЕЙ ШАБАНОВ,
ДИРЕКТОР НОВОСИБИРСКОГО ЦИРКА

В фойе, когда я пришел, по стенам висели батареи, словно это общежитие, я их убрал, а чтобы было тепло — поменял остекление на специальное, вроде того, что используют в автомобилях. Зато теперь для поддержания микроклимата в прямом смысле достаточно тепла зрителей — они своим присутствием согревают здание.

Реконструкция коснулась всего — полов, крыши, колонн — они должны сверкать мрамором, как в настоящем храме. «Цирк теперь с самолета видится, как солнышко», — говорит Сергей Иванович.

— Мы одеваем колонны в мраморную плитку, причем у нее 13 граней — как у циркового манежа, — уточняет Сергей Шабанов. — Нигде не останется краски и гипсокартона — все должно быть эстетично и долговечно. Везде будет покрытие из долговечных материалов — плитки или гранита.

Параллельно с этим — без отмены спектаклей проводится реконструкция манежа и всего зала. Оркестр, который был расположен над выходом для артистов, перенесен на противоположную сторону и теперь к манежу с самого верха с двух сторон спускаются две широкие лестницы.

— У нас ни в одном цирке таких широких лестниц нет, даже в цирке на Цветном бульваре, — гордится Сергей Иванович. — Когда реконструкция будет закончена, здесь можно будет проводить любые шоу и концерты, здание станет по-настоящему многофункциональным.

Хочет Сергей Иванович поменять в зале и кресла — сейчас их 2400, эта «гигантомания» досталась в наследство из прошлых времен. В зале установлены два новых удобных мягких кресла — такими будут все новые 1800 мест.

— Я вернулся и поставил себе план — за пять лет сделать самый красивый цирк в стране, — говорит Сергей Иванович. — Сейчас мы на полпути к успеху.

Остается добавить, что преображение Новосибирского цирка происходит за счет заработанных средств, ни в одной бюджетной программе реконструкция цирка не числится.

Поставка российского оборудования

а также оборудования ведущих производителей Европы и Китая

- Для сушки, переработки, транспортировки, уборки и хранения зерновых.
- Для производства комбикормов

Консультации по подбору
Монтаж и пусконаладка
Возведение объектов «под ключ»

г. Новосибирск,
ул. Ватутина 40/1, оф. 202
8 (383) 373 28 43
8 913 985 26 94

ooo.novokom@gmail.com

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР
ГРАНОТЕК

MObaDaBy

Приглашаем вас в интернет-магазин детской одежды
MObaDAby

НИЗКИЕ ЦЕНЫ!
БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА!

Трусы ОТ 30 ₽
Брюки ОТ 200 ₽
Костюмы ОТ 200 ₽
Куртки ОТ 700 ₽

www.mobadaby.ru
Тел.: (383) 381-20-92

СКИДКА ПО КУПОНУ 10%

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР™

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Все товары, рекламируемые в журнале «Сибирский репортёр», подлежат обязательной сертификации, услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Авторские материалы не являются рекламными. При перепечатке материалов в любой форме ссылка на «Сибирский репортёр» обязательна. Редакция оставляет за собой право редактировать присланные текстовые материалы. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов статей

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции:
630024, г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142
Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор: *Александр Анатольевич Горбаченко*
Шеф-редактор: *Григорий Кроних*
Обозреватель: *Анджелла Горбаченко*
Маркетинг и реклама: *Людмила Шайдурова*
Ответственный секретарь: *Анастасия Абрамушкина*
Верстка: *Роман Филюшов*

Отпечатано в типографии ООО «Печатный дом — Новосибирск»
630084, г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305
Дата выхода: 21.10.2015
Подписано в печать: по графику — 17:00, фактически — 17:00

Тираж: 8500 экз. Распространяется бесплатно, по подписке.

С материалами информационно-аналитического журнала «Сибирский репортёр» можно знакомиться на сайте www.sibreporter.info

16+

Качественный посев с VERSATILE!

Посевные комплексы VERSATILE способны выполнять особо точное внесение семян и удобрений. Данные системы легки в управлении, доступны в настройке, удобны при обслуживании. Жесткая массивная рама и упрочненная конструкция обеспечивают бесперебойную работу наших комплексов в течение всего сезона без простоев и поломок.

Сеялки на базе культиваторов С500 и С600
3-секционные модели (С500) ширина захвата: от 7,5 до 13,9 м.
5-секционные модели (С600) ширина захвата: от 13,4 до 18,3 м.

Анкерные сеялки Dh730 и Dh750
3-секционные модели (Dh730) ширина захвата: от 8,5 до 12,2 м.
5-секционные модели (Dh750) ширина захвата: от 14,6 до 18,3 м.

Пневматические бункеры — раздатчики семян VERSATILE
Объем бункеров 7 575 — 13 743 л.
Варианты поставок: Бункер с трактором

8-800-700-18-17
ООО «Агротрак» – официальный дилер
п. Верх-Тула, пер. Новый, д. 2

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

ТОРГОВЫЙ ДОМ

ГОМСЕЛЬМАШ-СИБИРЬ

ТЕХНИКА «ПАЛЕССЕ»

Надёжность. Производительность. Эффективность

По вопросам приобретения техники обращайтесь:
Россия, Новосибирская область, р.п. Коченево, ул. Промышленная, 13
Тел./факс: (383-51) 2-51-99 (отдел продаж)
E-mail: gomsib@ngs.ru

www.gomselmash-sib.ru