№ 109
АГРО СИБ

СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

№62

Бизнес. Технологии. Решения

стр. 10

Конвейерные зерносушилки ASM-AGRO

ASM-AGRO.RU

Бережная сушка масличных, мелкосеменных, любых культур

Самая пожаробезопасная конструкция зерносушилки

Производительность от 11 до 58 тонн в час

Быстрый сервис по всей стране

Господдержка и лизинг

№1 на основании маркетингового исследования ООО «БИЗНЕСМАРКЕТИНГ»

40+ РЕГИОНОВ РОССИИ выбирают наши зерносушилки

5 лет ГАРАНТИЯ завода-изготовителя

asm-agro.ru

8 800 100 44 54

БОЛЬШЕ ЧЕМ ПРОСТО ДВЕРИ

ЗАВОД МЕТАЛИКС

z-metaliks.ru

ПРОТИВОПОЖАРНЫЕ ПРЕГРАДЫ

Противопожарные двери, люки, ворота, с пределом огнестойкости 60 минут

ОГНЕТУШИТЕЛИ

МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ И ВХОДНЫЕ ГРУППЫ

Металлические двери, металл 1,5-2 мм!! Остекленные двери и входные группы металлические. Двери тамбуров и переходных балконов

ДЛЯ ЧАСТНЫХ ЛИЦ: СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ, РЕШЕТКИ, ТЕПЛИЦЫ

Стальные двери из металла 1,5-2 мм. для квартир, загородных домов. Теплицы. Раздвижные решетки.

НАВЕСНЫЕ ВЕНТИЛИРУЕМЫЕ ФАСАДЫ

Предоставляем полный комплекс услуг по проектированию, расчету, поставке и монтажу навесных вентилируемых фасадов.

Новосибирск, ул. Станционная, д. 38, корпус 28
ул. Большая 308/6
8 (383) 363-07-55, 8 (383) 363-07-56
z-metaliks@bk.ru

ООО «МАГДА-Т»

ПОСТАВКА ВСЕХ ВИДОВ ГСМ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И АЗС

ПРОДАЖА, УСТАНОВКА И ПОДКЛЮЧЕНИЕ ЕМКОСТЕЙ ДЛЯ ХРАНЕНИЯ ГАЗА И НЕФТЕПРОДУКТОВ. ПРОЕКТЫ ПОД КЛЮЧ

- **Дизельное топливо** — летнее, зимнее, арктическое
- **Любые масла** — моторные, индустриальные, гидравлические
- **Нефть** — для сушилок
- **Мазут** — М-40, М- 100. ТКМ-16
- **Бензины** — А-80. Аи-92. Аи-95, Аи-98
- **Газ** — для сушилок

Новосибирск, ул.Степная 41/1, 1-й этаж
+7 (383) 362-09-32, 286-62-21, 362-06-16,362-05-65,
magda-gsm@yandex.ru

www.magda-t.ru

» Считается, что аграрный вуз охватывает все сельское хозяйство. Однако сельское хозяйство сегодня – это более чем сто подотраслей. Быть на лидирующих позициях по каждой из них невозможно. Мы для себя определили приоритеты, где планируем серьезное продвижение »

ЕВГЕНИЙ РУДОЙ

Аграрный университет 3.0 в столице Сибири

Разговор с ректором НГАУ мы начали с вопроса о кадровой обеспеченности сельского хозяйства.

Если верить статистике, то дефицита кадров быть не должно, но когда ездишь по хозяйствам – проблемы есть везде. Евгений Рудой считает, что все дело в нюансах. Если брать специалистов с высшим и средне-профессиональным образованием, то статистика по специальностям показывает разные данные. От 70% обеспеченности до 40%. Поэтому, по мнению ректора, и существует необходимость получения образования уже работающими специалистами. Кроме того, наблюдается старение кадров, плюс с каждым днем меняются производственные процессы и требуются междисциплинарные знания. Поэтому непосредственной задачей университета является подготовка новых специалистов, обладающих уникальными междисциплинарными компетенциями. Но даже при всей широте требуемых компетенций, рынку все больше нужны кадры с глубокими знаниями по конкретным специальностям. Не просто ветеринар общего профиля, а ветеринар с углубленным знанием в конкретном направлении. Например, в утководстве или свиноводстве и т. п. И обучить такого ветеринара опять же должен университет. Получается, что, несмотря на высокие цифры кадровой обеспеченности, противоречия между количеством и качеством становятся все острее. А кто должен разрешать эти противоречия? Агроуниверситеты. Для вузов это совершенно новая роль. Насколько они к этому готовы? Именно об этом наша сегодняшняя беседа с ректором НГАУ.

– Евгений Владимирович, что же такое агрообразование сегодня, что требуется изменить?

– В последние 15 лет сельское хозяйство развивалось динамично. Внедрялись новые технологии, появлялась более производительная техника. Образование же по своей сути крайне инерционно, и оно заметно отставало. Поэтому наша задача сделать так, чтобы студенты имели знания и навыки, отвечающие современным требованиям. Чтобы они могли пользоваться техникой, знали технологии, которые уже работают в сельском хозяйстве. Чтобы предприятиям не нужно было переучивать и доучивать молодых специалистов.

Потому мы занялись трансформацией нашей образовательной деятельности. Проанализировали все действующие образовательные программы, оценили, насколько они актуальны, отвечают ли вызовам, стоящим перед агропромышленным комплексом. Протестировали наш преподавательский состав. Кто читает лекции, каков их профессиональный уровень, обновляется ли материал, используемый в лекциях и в практической работе.

Заниматься этим мы начали два года назад. Процесс оказался многофакторным и сложным, тем не менее многое уже удалось сделать. Мы пересмотрели дисциплины в наших образовательных программах и сфокусировали внимание на практических навыках студентов. Привлекли партнеров – предприятия с самыми современными технологиями, техникой и оборудованием. Это первое.

Второй момент. Благодаря в том числе и нашим партнерам в университете стали появляться современные учебно-производственные лаборатории, аудитории, где есть все необходимое для обучения и формирования первичных навыков по тем или иным направлениям подготовки.

Мы расширяем круг сотрудничества с ведущими научными и образовательными организациями, как российскими, так и зарубежными. С одной стороны, их преподаватели, эксперты приезжают к нам для чтения лекций или проведения практических занятий. С другой – наши студенты имеют возможность выехать к ним. У нас более 100 организаций-партнеров.

Сегодня с уверенностью можно говорить, что процесс трансформации образовательной деятельности уже идет. И мы знаем, каким должен быть результат. Мы хотим, чтобы после получения образования наши выпускники не имели никаких проблем с трудоустройством по направлению своей подготовки. Это ключевая задача.

Образование, безусловно, не единственная миссия университета. Поэтому сегодня мы активизируем и свою научную деятельность. Концентрируемся на прорывных направлениях, там, где мы действительно можем внести вклад в научное обеспечение агропромышленного комплекса.

– Если вспомнить недавнее открытие лаборатории прикладной биоинформатики, то, вероятно, в первую очередь усиливаются цифровые технологии?

– Цифровые технологии – это так называемые сквозные технологии, они используются в образовании, науке, производстве. Мы же, учитывая то, что Новосибирск является сибирской столицей биотехнологий, упор делаем именно на био. У нас есть для этого компетенции, научные заделы и школы. Мы нацелены на разработку новых биопрепаратов, средств защиты растений, кормовых добавок и т. д. На создание новых сортов и прежде всего овощных культур.

Кроме того, мы активизируем свою социальную миссию. Понимаем, что надо больше уделять внимания профориентации сельских школьников. Чтобы у наших будущих студентов-сельчан не было цели навсегда уехать в Новосибирск, а была цель уехать, отучиться, вернуться обратно и включиться в производственные и социальные процессы на своей малой родине. Чтобы наши выпускники самостоятельно создавали проекты, строили собственный аграрный бизнес, развивали в сельской местности культурную, спортивную жизнь, волонтерское движение и т. п. Задач по работе с сельской молодежью много, и мы готовы их решать. Для этого поддерживаем коммуникацию с нашими выпускниками, стараемся держать связь.

– Какие новые вызовы в агрообразовании вы можете назвать?

– Ключевой вызов – это скорость происходящих изменений. Мы видим, как меняются техника, технологии, экономические отношения, вся культура ведения сельского хозяйства. Вузу, чтобы соответствовать времени, быть релевантным, хорошо бы иметь у себя современную технику, оборудование и технологии. Но задача это трудная. Тем не менее проблема инерционности образования должна решаться, мы в любых условиях должны меняться, соответствовать времени и давать всем вызовам адекватные ответы.

Следующий вызов – это цифровая трансформация. Все сотрудники должны иметь цифровые компетенции, а, соответственно, мы должны формировать эти компетенции у студентов. Больше нужно внедрить цифровых сервисов в производственные процессы вуза.

Усиление практической подготовки – следующая ключевая проблема. У нас нет полноценного учхоза, где бы были и животноводство, и растениеводство, и где студенты круглогодично могли проходить практику, поэтому мы пошли другим путем. Мы создали сеть базовых предприятий, на которых студенты проходят практику под руководством наставников из числа ведущих специалистов. Таким образом студенты погружаются в производственный процесс начиная с самых азов. На последних курсах

те, кто себя хорошо зарекомендовал, даже назначаются на время практики на руководящие должности, и это радует. Предприятия-партнеры университета – это предприятия из разных подотраслей агропромышленного комплекса. То есть наши студенты имеют возможность заниматься и молочным животноводством, и выращиванием зерна, работать на птицеводческих предприятиях, свинокомплексе или в тепличных хозяйствах.

О чем еще стоит сказать? Сейчас идет кастомизация образования – это также вызов для нас. Сегодня недостаточно давать образование общего аграрного профиля. В сельском хозяйстве более ста подотраслей. Очевидно, что обучить, дать глубокие знания по всем направлениям невозможно. Поэтому мы выбрали вариант выстраивания индивидуальной траектории обучения. Если студент 3-4 курса бакалавриата либо магистратуры уже определился, где он будет работать, мы ему можем дополнительно «подгрузить» необходимые компетенции. Например, он обучается на ветеринарии, получает квалификацию ветеринарный врач, но знает, что он будет работать на птицефабрике. Мы даем ему дополнительные знания через практическую подготовку, через дополнительные теоретические знания именно в этой подотрасли.

Если молодой человек учится на агрономическом факультете и точно знает, что будет заниматься на конкретном предприятии возделыванием масличных культур. Мы можем его отправить в научно-исследовательскую организацию данного профиля, где он пройдет практическую подготовку и углубит свои знания. В итоге он выйдет из университета не просто агрономом, а специалистом именно по масличным культурам. Тогда и его ценность на рынке труда будет, несомненно, совсем иной.

Тут надо помнить еще и о том, что пока престижность аграрного образования не на столь высоком уровне, как нам хотелось бы. Не так уж редко наши выпускники не идут работать по специальности, и это очень плохая история. Чтобы такого не происходило, мы и даем им дополнительные конкурентные преимущества, чтобы по жизни они чувствовали себя более уверенно. Есть у нас и институт дополнительного профессионального образования, где можно повысить свою квалификацию, пройти переподготовку. На степени бакалавра, магистра жизнь не заканчивается, поэтому мы настраиваем наших студентов, что учиться они должны всю жизнь. Как я уже говорил, технологии, техника, условия труда меняются быстро. Чтобы специалист всегда был современным, необходимо постоянное «подгружение» новых компетенций. И это тоже задача университета.

– Очевидно, что для государственного вуза очень важна бюджетная поддержка. Как вы считаете, надо ли увеличивать для абитуриентов количество бюджетных мест?

– У нас сегодня обучается около 10 тыс. студентов по 24 направлениям подготовки. 70% – за счет государственного бюджета. Конечно, господдержка – важная составляющая, фундаментальная основа. Прежде всего потому, что есть отдельные направления подготовки, которые не востребованы с коммерческой точки зрения, но необходимы агропромышленному комплексу, и без бюджетных средств готовить эти кадры сложно.

Но и университет должен делать все, чтобы его программы были конкурентоспособны и могли привлекать абитуриентов на коммерческой основе. Это такая «лакмусовая бумажка», которая показывает привлекательность той или иной образовательной программы. Если мы готовим кадры для бюджета, то понимаем, что на бесплатное обучение студенты и так пойдут. Коммерческий набор как раз должен помогать нам оценить, насколько востребована та или иная образовательная программа. Так что баланс государственной составляющей и коммерческой – это обязательное условие функционирования государственного университета.

Безусловно, хотелось бы больше государственной поддержки для обновления материально-технической базы, приобретения современного оборудования, но мы исходим из тех возможностей, которые сегодня у нас есть.

При этом мы сами диверсифицируем свою деятельность, увеличиваем привлечение внебюджетных средств за счет проведения научно-исследовательских работ и взаимодействия с предприятиями реального сектора. Мы видим востребованность в нас, в наших уникальных компетенциях. Все больше предприятий сегодня хотят сотрудничать с вузом, делают заказы на проведение НИР, на внедрение наших технологий. К научно-исследовательским работам привлекается талантливая молодежь, что опять же важно. Таким образом студенты приобретают дополнительные компетенции в области командообразования и профессиональные компетенции – это тоже входит в миссию нашего университета.

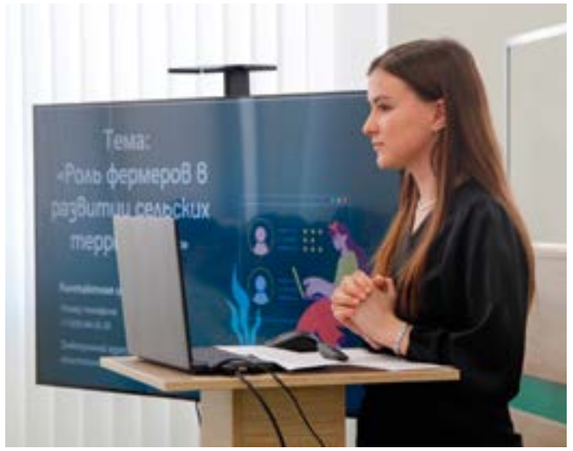
– Вы говорите «компетенции». Вот есть старый профессорско-преподавательский состав, у него свои сильные стороны. Приходят молодые сотрудники со своим взглядом на жизнь, как им приобрести необходимые компетенции?

– Компетенции – это совокупность знаний и навыков. Университет сам по себе должен генерировать новые знания, заниматься научной работой. Научно-педагогические школы, которые у нас сложились, которые сейчас появляются, генерацией этих знаний и занимаются.

Что касается формирования навыков, то здесь не все просто. В университете есть современное оборудование, но, увы, его недостаточно. Нам помогают наши партнеры, предоставляя свои базы. Этот симбиоз получения новых знаний от наших педагогов и практическая подготовка в работающих хозяйствах и формирует уникальные компетенции.

НГАУ 87 лет. Несмотря на все сложности, которые были в жизни вуза и страны, мы всегда поступательно развивались. Я уже 21-й ректор, и работая в университете, изучая его историю, вижу, что каждый этап был чем-то интересен. Мы никогда не стояли на месте, открывали новые направления подготовки, новые кафедры, факультеты, модернизировали лаборатории, строили новые корпуса.

Сейчас новый этап со своими сложностями. Мы переходим от модели 1.0, где основой была образовательная функция, к модели 3.0. К университету, который помимо подготовки кадров ведет активную научную деятельность, занимается внедрением новых технологий в



производственный сектор. Чтобы было так, нам необходимо открывать новые лаборатории, привлекать новых людей для проведения перспективных исследований. Мы должны сформировать инновационный сектор, создать инновационную среду, чтобы молодежь, обучаясь у нас, имела предпринимательские навыки, умела внедрить в производство новые знания.

– Позади 87 лет, что планируете на будущее, на ближайшие хотя бы 5, а может, и 20 лет?

– НГАУ является ведущим аграрным учебно-научным центром Сибири и Дальнего Востока. Эти лидерские позиции терять нельзя. У нас для этого есть все конкурентные преимущества: выгодное географическое расположение Новосибирска плюс высокая концентрация сибирской науки в Академгородке и Краснообске, наличие в регионе ведущих предприятий агропромышленного комплекса.

Наша следующая цель – стать лидирующим аграрным университетом в России. Для этого мы активно продолжаем развивать и укреплять наработанные нами связи с научными организациями и предприятиями АПК. Все больше привлекаем экспертов, ведущих специалистов в нашу образовательную и научную деятельность. Стараемся делать все, чтобы те знания и те технологии, которые в университете появляются, быстро внедрялись в агропромышленном комплексе. У нас есть реальная возможность стать лидирующим университетом модели 3.0 с активной научно-инновационной деятельностью и готовить высококвалифицированных специалистов для агропромышленного комплекса и смежных отраслей. Надеюсь, что так и будет.

– Цель амбициозная, я даже не представляю, как можно стать лучшим из лучших во всем…

– Считается, что аграрный вуз охватывает все сельское хозяйство. Однако, как я уже отметил, сельское хозяйство сегодня – это более чем сто подотраслей. Быть на лидирующих позициях по каждой из них невозможно. Мы для себя определили приоритеты, где планируем серьезное продвижение. Сосредоточить интеллектуальные, финансовые и производственные ресурсы. В настоящее время созданы семь центров компетенций в селекции и генетике животных и растений; биотехнологиях; ветеринарии и иммунологии; утилизации и переработке отходов АПК; аквакультуре; благополучии животных. В рамках функционирования этих центров планируется получать научные разработки мирового уровня.

– Ориентируетесь прежде всего на сибирских сельхозпроизводителей как на ваших заказчиков и клиентов?

– Конечно, в первую очередь мы работаем для сибирского региона, но если получим уникальные научные результаты, то они будут востребованы по всей России и за рубежом.

– Можете назвать, допустим, пять главных задач, которые сегодня стоят перед университетом? Ну, не пять, а на ваше усмотрение. Что бы вы выделили?

– Здесь надо разделить аграрное образование и университет в целом. Потому что есть стратегические аспекты, которые нам необходимо решить, а есть тактические. Если брать агрообразование, то нужно, как я уже сказал, поменять модель подготовки кадров с выстраиванием индивидуальной траектории обучения и тесного взаимодействия с ведущими предприятиями АПК со стопроцентной гарантией трудоустройства наших выпускников. Нужно четко соответствовать общемировым трендам развития сельского хозяйства. Это роботизация АПК, биологизация земледелия, решение вопросов экологии, переработка отходов и т. д.

На первом месте мы видим вопросы развития генетики и селекции, потому что сельское хозяйство должно быть высокопродуктивным, высокоурожайным.

Затем идет практика. Как принято говорить, практика – это критерий истины, поэтому надо усиливать практическую подготовку студентов. Иначе получить полноценного специалиста не выйдет.

Что касается развития собственно вуза, то это открытие новых направлений, чем мы сейчас занимаемся. Недавно открыли такое направление, как прикладная биоинформатика. Сегодня сельское хозяйство строится на больших данных. Все чаще используются датчики контроля, БПЛА и др. Информации масса, и ее надо обрабатывать, моделировать, прогнозировать, принимать управленческие решения.

В университете появилась специальность «IT-менеджмент в инженерии». Студенты получают знания на стыке агрономии и инженерии с использованием цифровых технологий, цифровых сервисов.

Новые технологии определяют появление новых профессий. И мы, чтобы готовить новых специалистов на стыке разных направлений, должны быть к этому готовы с точки зрения формирования преподавательского состава и материально-технической базы. Это, с одной стороны, повышает нашу конкурентоспособность как вуза, с другой – тем самым мы помогаем динамично развиваться агропромышленному комплексу, ведь наши выпускники получают компетенции, которые необходимы для перехода аграрной отрасли на новый технологический уклад.

Если говорить о наших планах развития вуза – это строительство нового общежития семейного типа для магистрантов и аспирантов. Строительство новых спортивных объектов. Мы построили шикарный стадион, но там нужно доделать еще подтрибунные помещения, которые будут использоваться в зимнее время. Хотелось бы иметь ледовую площадку – у нас есть хоккейная команда «Урожай», которая играет в студенческой хоккейной лиге. И еще мечтаем о собственном бассейне.

Есть мысли по благоустройству площадки внутри кампуса. В университете все должно быть красиво, радовать и преподавателей, и сотрудников, и студентов. Студенты проживают здесь самый интересный и важный период своей жизни, поэтому мы хотим, чтобы они чувствовали себя комфортно.

– Ну и в конце – традиционное пожелание вашим выпускникам-2022…

– Не забывать альма-матер и помнить о том, что нужно учиться новому всю жизнь. Только так можно всегда оставаться интересным и востребованным специалистом.

» чтобы сдвинуть ситуацию с мертвой точки, надо обладать дополнительными полномочиями. Я надеюсь, что депутатский мандат и поддержка областного Заксобрания позволят мне повлиять на ситуацию »

ВЯЧЕСЛАВ ВАСИЛЕНКО

Дорога к дому

Вячеслав Василенко – потомственный аграрий. Его родители вели хозяйство в Коченевском районе, и Вячеслав помогал им с подросткового возраста. Окончил университет и вернулся к родной земле. Сейчас он генеральный директор своего хозяйства, но не «кабинетный», в полях бывает чаще, чем за рабочим столом. Признается, что иногда в горячие дни приходит домой в 3 часа ночи, но с утра – снова в строю. Надо во всем досконально разбираться самому, считает Вячеслав. И… заявляет, что собирается к своей хозяйственной нагрузке добавить еще одну работу – стать депутатом по Коченевскому и Чулымскому округу.

– Вячеслав, если честно, зачем Вам депутатство?

– Я работал помощником депутата и понял, что мне нравится помогать людям, как бы банально это ни звучало. Прошел Школу помощников, организованную «Единой Россией». Я знаю, что должен делать депутат на своем избирательном округе, и я хочу заниматься этой работой. Проанализировал собственные ресурсы. Уверен, что времени, сил и желания хватит.

– Что в первую очередь Вам хотелось бы изменить?

– Я очень много езжу по району, общаюсь с людьми и понимаю: те проблемы, которые подтолкнули лично меня идти на выборы, волнуют и беспокоят всех жителей. Во-первых, это экология района. Например, в самых неожиданных местах у нас вдруг появляются несанкционированные свалки, и местная администрация почему-то на это не обращает никакого внимания. Свалки горят, и никто ими не занимается. У меня один из комбайнов «поймал» на поле унитаз. Это как понимать?.. Люди в таком безобразии виноваты лишь отчасти, ведь не создано никакой инфраструктуры, мусор попросту некуда выбрасывать. При этом цена вопроса установки мусорных баков невелика. Я посмотрел, это суммы абсолютно приемлемые для бюджета. Но почему-то даже в парке установлена всего пара баков. Надо ли говорить, что они всегда переполнены. Нет контроля за вывозом мусора, и люди видят полное равнодушие властей. Я не помню, когда последний раз в Коченево проходил субботник. Почему бы не организовать волонтерское движение, но к подобной общественной деятельности побуждений нет. А вот чтобы выбрасывать мусор за углом, созданы все условия.

Я не знаю, почему вопросы вывоза и утилизации мусора местная власть «не замечает», так же как «не замечает» предприятие ВПК-ойл, расположенное практически в центре Коченево. Да, хорошее предприятие, частный инвестор, созданы рабочие места. Но почему с территории такого современного и нового завода периодически идет специфический запах? Есть ли экологическая экспертиза завода? Как отлажена система безопасности и предупреждения чрезвычайных ситуаций? Еще раз повторю, нефтеперерабатывающий завод находится буквально на главной улице райцентра. Там уже случались всякие инциденты, и неизвестно, какие выводы по ним были сделаны.

И, конечно, наболевшая проблема – это водоснабжение. Несмотря на то что о проблеме воды знает наше руководство, изменения к лучшему идут очень и очень мелкими шажками.

– То есть у Вас практически сформирована повестка депутатских запросов?

– Список запросов очевиден, каждый житель района ежедневно сталкивается с проблемами экологии, плохих дорог, дефицитом рабочих мест. Но вот чтобы сдвинуть ситуацию с мертвой точки, надо обладать дополнительными полномочиями. Я надеюсь, что депутатский мандат и поддержка областного Заксобрания позволят мне повлиять на ситуацию.

– Каким образом?

– Приведу пример. По странной традиции дороги в Коченево ремонтируют в августе-сентябре. Уходим в зиму. Весной – дорог нет снова. И никто за такую пустую трату государственных денег не отвечает. Нет ответственных. Меня, как человека, который по этим «недодорогам» каждый день ездит, такая ситуация не устраивает. Она всем не нравится. Если же я буду иметь депутатские полномочия, то обязательно привлеку внимание ответственных лиц к столь нездоровой ситуации. Ни денег, ни дорог, но в графе «ремонт проведен» отметка стоит.

– Что еще не как директору и, возможно, депутату, а как простому жителю района вам хотелось бы видеть на родной земле?

– Моя личная планка – это спорт и образование. Сам прошел спортивную секцию бокса, мой тренер до сих пор занимается с детьми, но – все на тех же грушах образца 70-х годов… Есть традиционный турнир по боксу, который проходит в День пограничника. Каждый раз – все за счет спонсорской помощи. Администрация делает вид, что как бы в районе спорта нет. Но ведь наши воспитанники занимают призовые места на российских турнирах! Почему же их не поддержать здесь? Я не только сейчас про бокс. Я про хоккейные коробки, футбольные поля, которых больше нет в Коченево. Закрыли последнюю хоккейную коробку возле школы. Хотя знаю, что есть предприниматели, которые хотели бы курировать эту площадку. Были готовы ее поддерживать, заливать под каток на зиму, но им не разрешили. Да, в Чике есть ЛДС, но кто туда ездить будет каждый день? А здесь, у нас, даже нормальной лыжной базы нет. Сельские дети не имеют возможности зимой в лесу покататься на лыжах.

– Вы упомянули дефицит рабочих мест. Сейчас мы наблюдаем тенденцию оттока городского населения в село. Люди готовы приезжать сюда, строить дома, вопрос – где им работать?

– Мне попали в руки данные по посевным площадям. Так вот, в 2010-м году посевные в районе составляли 100 тыс. га, в 2021-м – 86 тыс. га. Сокращается поголовье молочного животноводства. Я вообще бы сказал, что сейчас молочную породу заводят только для того, чтобы получить субсидию от министерства. Мы живем в условиях профицита сельскохозяйственной продукции. С одной стороны – перепроизводство молока, а с другой – нет инфраструктуры для его продажи. Нет молоковозов, нет возможности «встать» на полку в федеральные сети. Каждый год сталкиваемся с проблемой перепроизводства зерна. Экспорт в Казахстан и Китай – это хорошо, но не достаточно. Я вижу решение только в одном: создание и поддержка на государственном уровне системы глубокой переработки. В своем хозяйстве мы нацелены в будущем на производство масла и комбикормов. Но увы, в условиях действующей агарной политики очень трудно создавать предприятия сельскохозяйственной переработки. А по идее все льготы, грантовая поддержка должны быть направлены на решение именно этой задачи.

– Предположим, что государство по просьбе фермеров изменило направленность своей поддержки в пользу перерабатывающих предприятий…

– Да, возникает следующий вопрос: кто будет на этих предприятиях работать? Потребуется целая армия профессиональных инженеров, технологов, мастеров. Поэтому одновременно надо говорить о профориентации, будущих аграриев нужно готовить со школьной скамьи. Сегодня все профессии в АПК требуют современных глубоких знаний, инженерного мышления и т. д. Вот таких специалистов нам очень остро не хватает.

– Вроде бы Коченево расположено удобно, к вам, наверняка, на работу могут приезжать и горожане?

– Действительно, наше преимущество – это близость к городу. По затраченному в пути времени я от Коченево до центра Новосибирска быстрее доезжаю, чем, скажем, водитель с «Родников». Но чтобы сюда приезжали специалисты, нужно вернуться к решению тех вопросов, о которых мы с вами говорили. Дороги, вода, экология, инфраструктура.

– Как думаете, в будущем здесь можно было бы создать рекреационную зону отдыха?

– Природные ресурсы позволяют открыть и зимнюю рыбалку, организовать охотоведческие хозяйства, проложить тропы для треккинга. Только туристу мало красивых видов, за свои деньги он хочет получать хороший сервис. Разве можно заставить туриста радоваться, если он сначала проедет по разбитой дороге, а потом до него долетят «ароматы» с завода?

– То есть, раз Вы идете в депутаты, это значит, Вы совершенно уверены, что ситуацию можно изменить?

– Да. Мой дом здесь (как бы банально это опять ни звучало), и я приложу все силы, чтобы обустроить его, чтобы сделать жизнь своих земляков более комфортной и счастливой.

Зерносушилка для элиты

Колхоз им. XX съезда КПСС в Тогучинском районе ведёт историю с 1956 года. Хозяйство занимается производством и реализацией семян элитных сортов зерновых, зернобобовых, рапса, а также мясо-молочным производством.

Для качественного хранения семенного материала важно обеспечить правильные условия: санитарные нормы, температуру в помещении, влажность зерна. Поэтому наличие зерносушилки для колхоза необходимо.

Рассказывает **председатель колхоза Александр Каменев**: «Когда я начинал работать, у нас была барабанная сушилка, на которой делать семена было невозможно, мы их делали на напольной сушилке, и это был, в общем-то, ручной труд. Потом мы купили английскую сушилку. Со временем мы развивались, потребовалась сушилка более мощная. Для производства семян требуется хорошая техника».

В колхозе серьёзно подошли к выбору нового оборудования. Председатель поехал на завод в Барнаул, чтобы посмотреть производство. «Мне доводилось до этого бывать на европейских заводах, и качество у них ничуть не хуже, – говорит Александр Витальевич, – цена и качество – за ASM-AGRO». На самом заводе уже заметили и подсчитали, что 95% клиентов, посетивших производство, выбрали оборудование ASM-AGRO.

Александр, как и многие аграрии в Сибири, считает, что зерносушилка – это не роскошь, а необходимость. Уборка в наших краях всегда сопряжена с экстримом: легко потерять весь урожай. А с сушилкой страда проходит гораздо спокойнее. Можно убирать в любую погоду даже зерно с высокой влажностью.

«Живём мы не в Краснодарском крае, поэтому без зерносушилки очень тяжёлая жизнь хлебороба в Сибири. Приходится убирать и недозревший урожай, и сырой по причине дождей. Иной раз каких-то недели-две не хватает на уборку, а имея сушилку, можно начать на неделю-две раньше, не ждать, когда в поле дойдёт. Поэтому зерносушилка должна быть в любом хозяйстве, даже не очень крупном. В плохую осень сушилка может окупиться за раз», – говорит председатель.

Оборудование полностью устраивает семеноводческое хозяйство:

- сушит бережно,
- сохраняет максимальную всхожесть,
- удобно в использовании: функциональность зерносушилки даже выше, чем у предыдущей английской, самой известной на рынке.

Надёжная и качественная техника не должна ассоциироваться с высокой ценой и зарубежным производителем. Когда производство рядом, сделать выбор ещё проще – завод сам изготавливает все комплектующие, и с инженерами всегда просто связаться для получения помощи или консультации. Сибиряки многое хорошо могут и умеют делать: и элитные зерновые, и зерносушилки для элиты.

Конвейерные зерносушилки алтайского завода ASM-AGRO давно зарекомендовали себя в качестве надёжных помощников в уборке не только в сибирских хозяйствах, но и по всей России. Их используют для сушки зерновых, подсолнечника, рапса и даже кедровых орехов. В элитном семеноводческом хозяйстве Новосибирской области также довольны приобретением сушилки.

Грант выпускнику «Школы фермера»

Два года назад Россельхозбанк совместно с Минсельхозом России, ведущими аграрными вузами и сельхозпредприятиями запустил проект «Школа фермера». Цель проекта – «способствовать созданию новых финансово устойчивых и рентабельных КФХ и тем самым придать качественный импульс фермерскому движению». Для этого нужны специализированные знания и профессиональные навыки, и РСХБ обладает уникальной отраслевой экспертизой.

Слушатели, которые успешно завершают теоретическое, практическое обучение и представляют работающий бизнес-план, могут получить специальные кредитные продукты, гранты на развитие своих бизнес-проектов. 5 апреля в Новосибирском филиале РСХБ как раз состоялось вручение сертификата на такой грант слушателю четвертой волны школы из Сузунского района Наталье Баклановой за бизнес-план «Создание круглогодичной плодово-ягодной земляничной фермы и организация агротуристических услуг».

«Ваше стремление, ваша инициатива действительно увенчались успехом в создании рентабельного и значимого проекта, обеспечении нашей продовольственной безопасности, увеличении выпуска экологически чистых продуктов», – обратился к победителю директор филиала банка Станислав Тишуров.

Он при этом отметил, что РСХБ оказывает многогранную поддержку всем лучшим проектам слушателей школы. Они осваивают цифровые сервисы, получают кредиты из широкой сервисной линейки банка. В этом году будет пятая волна, и, по словам Тишурова, в обучение будут вовлечены практически все аграрные вузы, а помимо традиционных направлений появятся новые: «органическое земледелие», «цифровая экономика» и пр.

«Хотелось бы, чтобы эти направления также развивались в нашем регионе. Ваши инициативы, Наталья Анатольевна, для нас не менее важны, мы всегда поддерживали подобные проекты. Скажем, уже в следующем году появится гранд по агротуризму, и, возможно, вы тоже будете его участником».

Затем выступил замминистра сельского хозяйства НСО Андрей Шинделов. Он напомнил, что Новосибирская область открывала «Школу фермера» одной из первых в России наряду с Республикой Башкортостан, Ставропольским краем и Московской областью. «Все на нас смотрели: получится – не получится. Получилось! Первая волна была очень успешной. А потом были вторая, третья, четвертая. Число выпускников школы уже измеряется в тысячах».

«Школа фермера» по сути уже стала обыденным событием. Раньше на открытие учебного года приглашали губернатора, регионального министра сельского хозяйства, гостей из федерального минельхоза.

«Сейчас такого нет. Тем не менее, – подчеркнул Шинделов, – сегодняшнее событие для нас праздничное. В прошлую волну мы выделяли три гранта по 300 тыс. рублей, на этот раз – один, и именно на ваш проект, как самый успешный, Россельхозбанком выделено 345 тыс. рублей. Мы не будем проверять целевое использование этих денег, но надеемся, что они пойдут на развитие».

В ответном слове Наталья Бакланова клятвенно пообещала, что деньги гранта, безусловно, пойдут на развитие ее проектов, и поблагодарила за поддержку «Школу фермера», педагогический состав Новосибирского ГАУ, Минсельхоз НСО и, конечно, Новосибирский филиал РСХБ, с которым она сотрудничает уже 10 лет.

Между Востоком и Западом

В Новосибирской области сегодня работает 2,5 тыс. предприятий общественного питания. 1,9 тысячи из них находятся в Новосибирске. В ситуации с санкциями, колебаниями курса рубля актуальными становятся вопросы поддержки ресторанного бизнеса в поиске новых поставщиков продовольственной продукции

В начале мая и. о. министра регионального минпромторга Максим Останин объехал несколько точек новосибирского общепита и обсудил самые актуальные вопросы с новосибирскими рестораторами.

Первый вопрос, который возникает и который журналисты первым и задают, как рестораторы справляются с отсутствием продуктов, которые раньше завозились из-за рубежа? Ответ директора ресторанов Aziatish и «Сибирь Сибирь» Семена Петренко был вполне оптимистичным. Сеть ресторанов Дениса Иванова на рынке давно, поэтому и хорошие логистические цепочки также налажены давно. В результате больших перебоев в поставках сырья у его ресторанов не было. Сырье привозится из-за границы прежде всего для ресторана Aziatish. «Это какие-то соусы из Японии, Китая. Но это небольшая часть, и с логистикой сложностей пока не возникало. Все остальное сырье в принципе заменяемо», – заверил Семен Петренко.

В основном «Рестораны Дениса Иванова» работают с достаточно большим пулом местных фермеров. Продукты привозятся со всего ближайшего сибирского региона, часть – из других российских территорий, и, по словам директора ресторана «Сибирь Сибирь», «в целом нам удается контролировать поставки сырья и продолжать работать, не сокращая наше меню».

Что касается ценовой политики поставщиков, то да, после того как начались колебания валютных курсов, начались скачки цен. Однако здесь опять же помог длительный опыт работы с поставщиками. «Рестораны Дениса Иванова» – большая компания с большим объемом закупок. Поэтому, как объяснил Семен Петренко, в большинстве случаев стоимость на закупочное сырье удалось сохранить на прежнем уровне и, соответственно, сохранить цены в меню. Если цены и колебались, то в пределах 10%.

Такова картина в целом. Но в отдельных случаях, когда возникали логистические сложности с поставкой сырья, приходилось оперативно искать альтернативные способы доставки и в принципе альтернативных поставщиков. С некоторыми из старых партнеров, несмотря на долгосрочные взаимоотношения («когда они начали вести себя некрасиво»), пришлось расстаться. Но таких единицы.

Если говорить об основных продуктах, то, скажем, импортозамещением по рыбе «Рестораны Дениса Иванова» занялись уже давно. Вместо зарубежных лосося и форели красную рыбу теперь привозят из Мурманска. «Поставщик очень надежный, качество сырья отличное, хорошая цена».

Из Алтайского края завозятся говядина, мед. Из Хакасии – ягоды. Из Новосибирской и Кемеровской областей – молочная продукция. Из Омской – свинина. В принципе во всех сибирских регионах есть что купить – качественное и недорогое.

Алкогольные напитки в ресторанном бизнесе не менее важны, и здесь, скорее всего, будут основные проблемы. Уходят иностранные поставщики многих брендов, и сегодня идет поиск, чем по крепкому алкоголю их заменить. С вином пока проблем меньше. Есть российские поставщики, и рестораторы готовят на летниках проведение специальных кампаний в поддержку отечественного российского вина.

Как на все перемены реагирует потребитель? «Небольшой отток клиентов произошел, – признает Петренко. – Но я оптимист по жизни и настроен верить только в лучшее, что все будет хорошо и у нас, и у наших гостей. Тем более сейчас начинается летний сезон, мы уже подготовили наши веранды и надеемся, что гости это оценят, будут к нам приходить, чтобы посидеть на свежем воздухе».

Сам Денис Иванов в полной мере подтверждает слова своего директора. Концепция того же ресторана «Сибирь Сибирь» – это транссибирская кухня, объединяющая традиции Востока и Запада. Особенность сибирской кухни в том и состоит, что она очень объемна по масштабу и географически, и исторически. Таким образом, «Сибирь Сибирь» можно считать как традиционным историческим, так и современным проектом.

«Мы всегда были сторонниками продвижения местной кухни, российских и локальных сибирских продуктов, – отвечает на вопросы журналистов Денис Иванов. – Поставки мясной продукции

Если говорить об основных продуктах, то, скажем, импортозамещением по рыбе «Рестораны Дениса Иванова» занялись уже давно. Вместо зарубежных лосося и форели красную рыбу теперь привозят из Мурманска. «Поставщик очень надежный, качество сырья отличное, хорошая цена»

идут из Алтая и Брянска, грибов – из Красноярского края, меда – из Кемеровской области, дикоросов – из Томской, рыбы – из Мурманска и Дальнего Востока. Все это уже было в нашем меню, и сейчас ничего не поменялось. Единственное, есть вещи, которые приходили из-за рубежа, и теперь нужно в ручном режиме работать с ростом цен. Цены меняются часто, резко, и приходится постоянно вносить какие-то коррективы в меню. А вот среди безалкогольных напитков все большую популярность набирают травяные чаи из сибирских дикоросов и квас – любимый напиток многих горожан в летнюю жару. Вчера нас посетил гость из Москвы – вице-президент Федерации рестораторов и отельеров России Сергей Миронов, и он был в восторге от нашего кваса. Квас у нас в каждом ресторане делается по своему рецепту, в этом его уникальность».

Кстати, на встрече с новосибирскими рестораторами Сергей Миронов был в целом впечатлен высоким уровнем ресторанов города: «Это сложные продукты, блюда, которые готовят профессиональные повара, потратившие на свое обучение не один год. И сейчас, безусловно, нельзя потерять этот уровень. Да, мы наблюдаем скачки валют, нарушение логистических цепочек, какие-то грузы не отгружаются в Россию, а деньги российских поставщиков блокируются. Важно оказывать меры поддержки для HoReCa, чтобы ресторанный бизнес оставался на плаву. И, как мы видим, рестораторы уже ищут варианты перехода на российские продукты, меняют страны поставок, и у них это получается».

Здесь самое время сказать о том, что Россельхозбанк запустил коммуникационную кампанию по популяризации отечественных продуктов питания. Ее амбассадорами стали ресторатор Аркадий Новиков, ведущая кулинарных шоу Юлия Высоцкая, артисты, писатели, путешественники, блогеры, фермеры, представители отрасли HoReCa из десятков регионов страны. Таких амбассадоров уже две с половиной сотни, и один из них Денис Иванов. Он тоже стал героем одного из роликов, снятых в поддержку аграриев. «Мы в общей концепции поддержки «покупай свое», это в принципе тренд последнего времени. Хорошая кухня – она из местных и сезонных продуктов, поэтому наша задача помогать потребителям найти хорошие фермерские продукты и иметь эти продукты в своих ресторанах», – говорит Денис Иванов.

После ресторана «Сибирь Сибирь» журналисты посетили ресторан «Сыроварня». «Действительно, как в пандемию, так и сейчас курс рубля был нестабилен, и мы получили сразу повышение цен от наших поставщиков, – рассказывает Виталий Брегадзе, основатель «Бочкари Group», в которую «Сыроварня» входит. – Причем повышение очень глобальное – от 40 до 100%. Потом курс качнулся назад, и поставщики тоже начали откатываться назад, а продукты, спиртные напитки стали дешеветь».

Тем не менее Виталий Брегадзе предполагает, что какая-то часть особенно европейских вин может уйти из винной карты его ресторанов. Может это коснуться и морепродуктов – осьминогов, гребешков, лангустинов, цены на которые выросли на 100%. Существенно повышать свою цену ресторан не может, для потребителей повышение цены на 20% – это весьма заметно. Поэтому если и приходится повышать цены в меню, то максимум на 5-7% независимо от того, на сколько выросла стоимость сырья.

Чем можно заменить морепродукты? «Планируем заменить на другие понятные и простые для сибиряков продукты, – отвечает Виталий Брегадзе. – Увы, еще какие-то продукты тоже исчезнут, но в целом полная линейка, с которой мы работали особенно в сыроварне, останется».

В «Сыроварне» установлена техника исключительно российского производства, так что здесь никаких опасений нет. Молочную продукцию для своих сыров ресторан закупает в Новосибирской области. При этом Брегадзе заверил, что «Бочкари Group» готова расширить сотрудничество с фермерскими хозяйствами и местными производителями. «Вэлком, фермеры, предприниматели, мы готовы продавать вашу продукцию, мы ждем. Но, заострю внимание, эта продукция должна быть сертифицированная и качественная».

Как сообщил журналистам Максим Останин, треть продуктов, поставляемых на предприятия общественного питания, – это локальные продукты от местных товаропроизводителей. Особо востребованы мясная и молочная продукция, крупы, овощи. «Сегодня начинается серьезная эпоха импортозамещения. Мы видим, как многие предприятия общественного питания корректируют свои меню, чтобы быть в ногу со временем. Ищут, какие продукты сегодня стали более доступны в том числе в ценовом диапазоне».

В текущей ситуации минпромторг будет оказывать ресторанному бизнесу всестороннюю помощь. Так, после майских праздников, как мы уже писали, министерство анонсирует новую бесплатную площадку для взаимодействия рестораторов и фермеров. Совместно с Минцифры разработан и запущен в тестовом режиме продовольственный портал для обмена заказами и предложениями, где каждое заведение общественного питания сможет найти производителя того или иного сырья в любом из районов области.

«Губернатор поставил перед нами задачу сделать сервис по субконтрактации. Сейчас разрабатывается сервис-бот для Telegram, где можно написать, сколько и каких продуктов необходимо. Это некое «Авито», удобное в пользовании для предпринимателей, в том числе небольших. Уже есть сервис импортозамещения, где размещаются промышленные разработки. Мы делаем простой сервис, который был бы удобен любому предпринимателю», – отметил Максим Останин.

Кроме всего этого медиахолдингом «Собака.ru» совместно с правительством НСО организован конкурс на ресторанную премию «Что Где Есть в Сибири». «Герои у нас есть, и они не собираются уходить с новосибирского рынка, а будут продолжать свое развитие, – подчеркнул Останин. – Поэтому мы хотим отметить лучшие заведения, лучшие концепции, лучших поваров и лучшие блюда. Страна должна знать своих героев».

Картофельная «атака клонов»

В середине апреля на базе ЗАО СПХ «Мичуринец» прошел пресс-тур с участием министра сельского хозяйства НСО Евгения Лещенко. Главное событие: агротехнологическая фирма «Агрос» планирует на базе «Мичуринца» апробировать уникальную технологию ускоренного размножения семенного картофеля.

– Раньше «Мичуринец» был хорошо известен новосибирцам как садоводческое хозяйство, – объясняет гендиректор «Агроса» и директор «Мичуринца» Николай Потапов, – затем мы сделали акцент на производство овощей и картофеля, получили аккредитацию как семеноводческое хозяйство. С новой технологией размножения семенного картофеля начали работать в 2018-м году, и сразу стало понятно, что она очень перспективная. Новосибирской области необходимо около 8 тыс. тонн семенного картофеля высоких категорий. Чтобы был свежий посадочный материал, следует ежегодно обновлять порядка 1,7 тыс. тонн. Наша фирма может этот объем воспроизвести в течение 4 лет. Если перейти на технологию микроклонального размножения картофеля в пробирке, то это в несколько раз ускорит процесс.

ФОРМУЛА ВЫРАЩИВАНИЯ КАРТОФЕЛЯ В ПРОБИРКЕ

Для того чтобы показать технологию, агроном СХП «Мичуринец» подготовил специальную презентацию. Берется исходный материал, одно растение в лаборатории микроклонального размножения черенкуется. Когда растение достигает определенного возраста, оно еще раз черенкуется. Была одна пробирка – стало пять. Из одного растения получается уже двадцать пять, и так далее по принципу геометрической прогрессии. В общей сложности за осенне-зимний период можно начеренковать нужный объем исходных растений. Три тысячи – это уже посадочный материал для одного гектара. Таким образом, можно закрыть все потребности сначала Новосибирской области, а затем и Западной Сибири. Это очень важный момент для обеспечения продовольственной безопасности в условиях санкций.

Завершающий этап черенкования наступает в апреле, затем начинается процесс получения картофельных мини-клубней. Специалисты фирмы «Агрос» изучили различные способы их выращивания и остановились на методе питательного субстрата с защищенным грунтом, здесь вырастает качественная картофельная рассада. Она пересаживается в сосуды с торфом, получаются мини-клубни. Их высаживают в защищенный грунт в теплицах, так получают первое полевое поколение картофеля. В принципе технология позволяет высаживать картофельную рассаду напрямую в поле (приживаемость стопроцентная, единственное, чего может бояться рассада, это мороз).

ИННОВАЦИИ В СЕЛЕКЦИИ ОВОЩЕЙ И АГРОСТАРТАП

Евгений Лещенко в ходе пресс-тура рассказал, что в регионе сегодня активно идет селекция овощей открытого грунта.

– «Агрос» не самое крупное, но очень интересное, инновационные предприятие, которое разработало кассетную технологию размножения посадочного материала картофеля, и ее можно тиражировать в больших объемах. Это единственная подобная методика в стране, и это не какие-то деляночные опыты, а технология, воплощенная в производство с использованием рассадочно-посадочных машин.

Как отметил министр, самые дефицитные балансы по сельхозпродукции в регионе как раз по овощам открытого грунта и картофелю. С учетом всех видов овощей открытого и закрытого грунта в прошлом году самообеспеченность региона составила 51% (162 тыс. тонн). Картофеля производится 292 тыс. тонн. Министр особо подчеркнул, что с апреля область полностью зависит от поставок из других регионов овощной продукции (в первую очередь – борщевого набора), что не может не влиять на ценообразование.

Сегодня в нашем регионе овощи открытого грунта выращивают всего 20 сельхозпредприятий. В прошлом году они в общей сложности произвели 24 тыс. тонн продукции, но часть овощей и картофеля аграриям приходится продавать прямо с полей, так как не хватает площадей для их хранения. Под овощными культурами заняты 3,7 тыс. га: из них 730 га обрабатывают крестьянско-фермерские хозяйства. В 2022 году фермеры планируют увеличить площади посевов на 60 га.

– Ежегодно нам удается увеличивать объемы производства овощей и картофеля, но при этом есть тенденция снижения производства в ЛПХ, – признал Евгений Лещенко. – Увеличение продукции, которую производят сельхозпредприятия, привело к тому, что из дачных и приусадебных участков жители просто делают газон. Надеюсь, что программа поддержки овощеводства позволит увеличить объем производства не только в промсекторе, но и замотивирует граждан выращивать овощи на приусадебных участках.

Развитие этого сектора сельского хозяйства – задача не из простых, так как требует серьезных вложений, поэтому в марте правительство региона приняло решение разработать специальные меры поддержки овощеводства открытого грунта. Их планируется оформить в виде отдельной подпрограммы.

– Мы планируем включить в нее такое направление, как поддержка стимулирующего развития отрасли, – комментирует министр сельского хозяйства НСО. – Средства будут выделяться на техническое переоснащение овощеводов и семенной материал. Со следующего года начнем поддерживать это направление в более серьезных финансовых объемах. В текущем году мы скорректировали приоритеты в поддержке грунтовиков в таком направлении, как агростартап.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И «ОЗДОРОВЛЕНИЯ» ОВОЩЕВОДСТВА

Министр акцентировал внимание на том, что ситуация по производству картофеля не настолько сложная: 81% посадочного материала – это российская селекция. Оставшиеся 20% новосибирские сельхозтоваропроизводители смогут восполнить благодаря новой технологии, получив «оздоровленный посадочный материал». В сфере производства овощей только 37% являются российской селекцией: «Мичуринец» и «Агрос» совместно создали более 50 сортов овощей, которые включены в госреестр и допущены к производству. Однако кроме «Агроса» никто селекцией овощных культур всерьез не занимается…»

Агротехнологическая фирма «Агрос» работает на сибирском рынке семян с 1994 года и является официальным региональным представителем фирм Seminis, De Ruiter, Sakata Ornamentals на Урале, в Сибири и на Дальнем Востоке. АТФ «Агрос» обеспечивает производителей овощной продукции – профессионалов и любителей – наиболее подходящими для сибирского и дальневосточного регионов сортами и гибридами. Фирма также активно занимается семеноводством и селекцией сортов и гибридов томата, перца, баклажана и огурца, оптимальных для выращивания в условиях сибирского климата. Бренд «Агрос» является результатом гармоничного сочетания научно-исследовательской и опытно-практической деятельности, что позволяет обеспечить новизну и качество предлагаемой продукции.

Николай Потапов согласился с министром в том, что в новосибирском регионе фактически нет своей овощеводческой школы, поэтому руководство «Агроса» и решило, чтобы отрасль не погибла, взять эту функцию на себя.

– Мы не простая, мы наукоемкая организация. У нас уже пять сотрудников защитили кандидатские диссертации и готовятся еще, то есть творческий процесс идет. При грамотном подходе овощеводство – это перспективное и рентабельное направление. Например, мы вообще можем клубни картофеля не хранить, а только брать их на черенкование. Можно использовать не только отечественные сорта. Допустим, где-то в западной селекционной фирме человеку просто подарили один клубень, мы же можем из него сделать семена именно этого наименования, чтобы засадить целое поле. Причем это высокорепродуктивные семена с урожайностью 70 тонн с га, а может, и 100 тонн. Также технология может применяться для оздоровления картофеля, ведь он имеет такое свойство, как старение (у каждого сорта свой период вырождения, после чего идет снижение урожайности). Мы же можем семена оздоровить.

Сотрудники фирмы «Агрос» планируют применять проверенный на картофеле способ и для «выведения» других овощей, но для этого необходимо большее внимание к отрасли со стороны государства.

– В прошлом году мы впервые получили полмиллиона рублей господдержки, да и то, видимо, случайно, поэтому рассчитываем прежде всего на себя, – объясняет Николай Потапов, – расширяя рамки возможностей, которые получили в области картофелеводства, с переходом в овощеводство и садоводство. При поддержке государства можно было бы сделать такую программу культурного перехода и значительно продвинуться в области производства рассады именно для Сибири. Прежде всего для этого нужна клональная лаборатория производственного масштаба.

ЭНТУЗИАСТЫ ОВОЩЕВОДСТВА И ТЕПЛИЧНЫЙ ПОДХОД

АТФ «Агрос» и СПХ «Мичуринец» находятся в Новосибирском районе. «Изначально, – объясняет директор МКУ «Управление сельского хозяйства» района Александр Соболев, – наша роль заключалась в обеспечении города овощами, молоком и мясом. На эту задачу работал целый ряд хозяйств, мы даже садоводством занимались. Затем в силу исторических причин из этих хозяйств остались единицы. Тем не менее у нас сейчас задействованы наибольшие площади по картофелю и овощам. Картофеля садится где-то 1400 га. Есть овощеводческие хозяйства с полями по 400-450 га. Плюс работают три тепличных комбината – «Новосибирский», «Толмачевский» и «Обской», которые входят в ООО «Управляющая компания Горкунов». Теплицы круглогодично снабжают город овощами. Объемы производятся большие, конечно, они не закрывают все потребности, но по крайней мере гарантированно в течение года в магазинах можно всегда найти эту продукцию. Есть еще тепличный комбинат «Сады Гиганта», который тоже работает с закрытым грунтом. Что касается производства овощей открытого грунта, то здесь есть серьезные проблемы. Семена приходится искать, где придется: на Алтае, в Тюменской области. Получение семян импортной селекции сейчас вообще находится под большим вопросом, поэтому действительно нужна лаборатория, которая могла бы обеспечить чистым сортовым картофелем все хозяйства, в том числе и личные подсобные. В «Агросе» работают энтузиасты: агрономы, ученые, которые уже 30 лет проводят эксперименты, предлагают прорывные технологии для самообеспечения семенным материалом всех желающих. И за 1,5-2 года они реально могут это сделать. Кроме картофеля, они ориентированы и на овощи – томаты, огурцы собственной селекции. Наши огородники и садоводы хорошо знают и «Агрос», и «Мичуринец». Я сам покупаю у них рассаду и выращиваю на даче. Урожаи получаются отличные…»

По результатам опроса, проведенного сервисом SuperJob в марте, сажать картофель в этом году собирается 61% граждан-землевладельцев, при этом 52% опрошенных выращивали картофель и в прошлом году. Многие из тех, кто сажал картофель ранее, собираются увеличивать объем посадки. Лишь треть владельцев дач, огородов и частных домов не планируют сажать картофель. Мэрия Новосибирска предложила горожанам под посадку картофеля землю в трех районах области.

IT на службе аграрной науки

На базе Новосибирского государственного аграрного университета 1 была открыта первая среди аграрных вузов РФ учебно-научная лабор рия прикладной биоинформатики

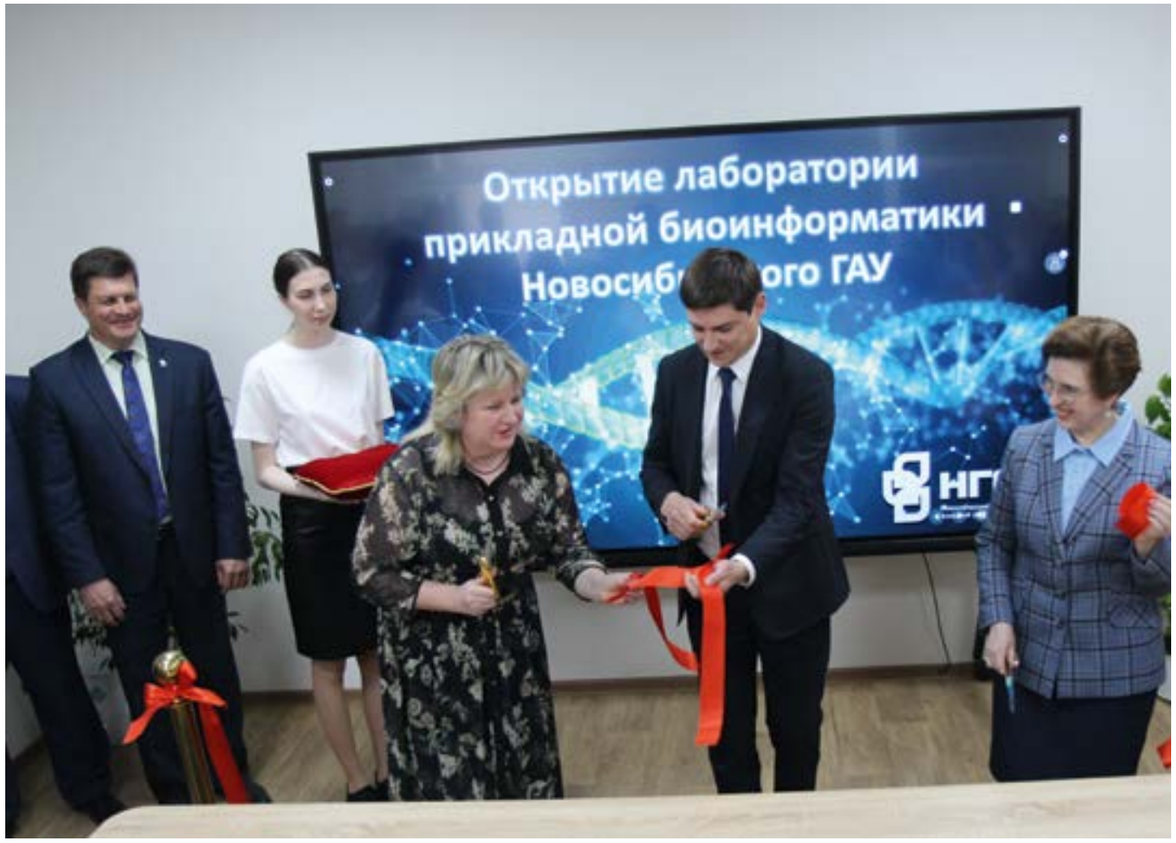
Лаборатория открыта университетом на собственные средства в рамках флагманского проекта минсельхоза РФ и СибБиоНОЦа по созданию информационно-аналитической системы в молочном скотоводстве и цифровой трансформации в сфере развития крупномасштабной селекции. Главная задача проекта – обеспечение продовольственной безопасности страны.

В своем приветственном слове ректор НГАУ Евгений Рудой отметил главное: подготовка IT-специалистов, сегодня остро востребованных в агропромышленном комплексе, – это новое направление для университета. Биоинформатика хорошо укладывается в тренды, появившиеся в сельском хозяйстве в последнее время. А именно: цифровая трансформация, роботизация, анализ большого объема данных, на основе которого нужно строить модели и прогнозы. Этим новая лаборатория и займется. Также ректор выразил надежду, что помимо подготовки кадров работа лаборатории будет иметь и практическое значение.

В открытии лаборатории приняла участие вице-губернатор области Ирина Мануйлова. Для нее очень важным в этом событии явилось то, что благодаря новой лаборатории аграрный университет стал полноправным участником СибБиоНОЦа. Вице-губернатор уверена, что подготовка кадров, владеющих передовыми компетенциями, крайне важна и необходима. Сельское хозяйство – это уже не тяжелый ручной труд, а мощное современное производство, которое требует абсолютно новых технологий. «Цифра» и должна помочь точно и быстро решать как «вопросы селекционной работы, так и в целом организационные вопросы работы на земле в новом формате».

Выступавшая за вице-губернатором первый замминистра сельского хозяйства региона Светлана Невзорова отметила, что открывать современные лаборатории и аудитории в НГАУ уже стало доброй традицией. Прежде всего такие лаборатории создаются в научно-исследовательских целях и для вовлечения студентов в научную работу. «Безусловно, специалисты, прошедшие подготовку в этой лаборатории, будут отвечать актуальным кадровым запросам агропромышленного комплекса. АПК региона становится все более высокотехнологичным, область находится на передовых позициях по многим вопросам. И, конечно же, с учетом возрастающих темпов развития мировой науки и технологий лаборатория будет формировать опережающие компетенции для молодых аграрных специалистов».

> » Сельское хозяйство – это не тяжелый ручной труд, а мощное современное производство, которое требует новых технологий. «Цифра» должна помочь точно и быстро решать как «вопросы селекционной работы, так и организационные вопросы работы на земле в новом формате »
> ИРИНА МАНУЙЛОВА



Гендиректор Новосибирской продовольственной корпорации Александр Тепляков согласился с тем, что университетом в последние годы взят правильный курс на внедрение новых технологий в учебный процесс, на модернизацию лабораторий. «Действительно, сельское хозяйство стало совсем другим, и если наука и производство будут тесно взаимодействовать, то это даст кумулятивный эффект и обязательно скажется на надоях, привесах и урожаях».

По существу, открытие лаборатории прикладной биоинформатики в НГАУ – это еще один шаг от индустриального сельского хозяйства к умному сельскому хозяйству, управляемому искусственным интеллектом. Лаборатория оснащена по последнему слову техники и позволяет создавать информационно-аналитические системы, строить математические модели для решения производственных задач в реализации элементов крупномасштабной селекции.

Использование цифровых технологий в сельском хозяйстве с каждым днем становится все более заметным. Рекордные показатели – высокие удои, растущая урожайность на полях – отчасти результат системной селекционной работы. И это особенно важно в ситуации, когда необходимо возрождать базу собственного племенного материала, вести собственный селекционный отбор. Делать это вручную невозможно, поэтому на помощь приходят современные информационные технологии, искусственный интеллект, которые позволяют анализировать большое количество данных.

Таким образом перед сотрудниками лаборатории стоит сразу несколько задач. Прежде всего вести работу по оцифровке, цифровизации и цифровой трансформации в региональном животноводстве. Кроме того, стоит задача сделать более эффективным процесс отбора и подбора в условиях крупных промышленных комплексов, внедрения в производство современных технологий анализа больших массивов данных, машинного обучения и методов многомерного математического моделирования, обеспечения ускоренного трансфера технологий в научную и производственную сферы.

По этим направлениям уже идет научное сотрудничество НГАУ с СФНЦА РАН, ФГБНУ ВНИИплем, ФГБОУ ВО ГАУ Северного Зауралья, ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, ФГБНУ ВНИИ коневодства и Киргизским национальным аграрным университетом. Подписаны договоры и соглашения с ведущими племенными заводами и репродукторами Западной Сибири, предприятиями по племенной работе Московской области и Якутии.

Новая лаборатория, безусловно, будет играть значительную роль и в подготовке кадров, повышении уровня профессионализма зоотехников-селекционеров. В перспективе планируется создать новую научно-педагогическую школу в области зооинженерной информатики и статистической генетики.

***СибБиоНОЦ** – Сибирский биотехнологический научно-образовательный центр – работает в Новосибирской области при поддержке правительства региона по двум основным направлениям: аграрному и медицинскому.*
Аграрное направление включает три научно-производственные платформы: «Агроэкологические технологии, в том числе технологии органического сельского хозяйства», «Автоматизация, роботизация и цифровые технологии в агропромышленном комплексе», «Технологии ускоренной селекции растений и животных, ветеринарные технологии».

Учхоз «Тулинское». Возвращение

17 мая в учхозе «Тулинское» председатель совета директоров холдинга «МолСиб» Игорь Елисеенко представил инвестиционный проект международного инновационного учебно-производственного центра по подготовке специалистов в отрасли молочного животноводства

Здесь стоит напомнить, что учхоз «Тулинское» на протяжении последних лет находился в процедуре банкротства, и только благодаря активной позиции «МолСиба» удалось сохранить производственные активы этого уникального хозяйства. Холдинг при поддержке регионального минсельхоза фактически спас учхоз от «расчленения» и продажи под коттеджную застройку. И вот наконец в начале мая ООО «Учхоз Тулинское» вошло в состав холдинга «МолСиб» де-юре.

Одновременно «Тулинское» получило свидетельство племенного завода по разведению крупного рогатого скота по голштинской породе. Сегодня здесь почти 800 голов КРС. Надои по итогам 2021 года составили 10,5 тонны молока на одну фуражную корову. Ежегодно более 300 студентов профильных учебных заведений области проходят в учхозе производственную практику, а специалисты молочной отрасли НСО и других регионов РФ – курсы повышения квалификации. Здесь также ежегодно проводятся конкурсы профессионального мастерства.

В презентации проекта обновления учхоза «Тулинское» Игорь Елисеенко обозначил ближайшие планы холдинга. Если все удастся (в чем он нисколько не сомневается), то у нас появится действительно уникальный учебный центр. Здесь на одной площадке планируется объединить все три существующие технологии доения – привязное содержание, беспривязное содержание и роботов-дояров. «Сейчас нигде в мире такого нет, что-то подобное есть только в Швеции, но объемы небольшой шведской фермы не сравнимы с объемами нашего учхоза».

Работа разбита на несколько этапов.

Первый – это строительство коровника на 600 голов с доильным залом DeLaval.

Далее – строительство роботизированной фермы с четырьмя роботами на 250 коров.

Затем предполагается реконструкция существующих коровников привязного содержания с установкой линейных доильных установок DelPro.

Кроме того, будут построены две фермы для содержания овец и коз по 400 голов. В качестве варианта рассматривается строительство еще и конефермы.

Ну и финальным этапом проекта станет создание предприятия по приемке и переработке коровьего, козьего и овечьего молока.

Результатом проекта должно стать увеличение поголовья с 800 до 1200 голов с валовым надоем 45 тонн в сутки. Создание более ста новых рабочих мест с конкурентоспособной заработной платой.

Общая сумма инвестиций – более 1 млрд рублей собственных и заемных средств. Срок окупаемости – 10 лет. Выход на проектную мощность – три года.

Главным преимуществом учхоза «Тулинское» Игорь Елисеенко считает его очень выгодное географическое положение. Рядом с аэропортом и в пяти километрах от Новосибирска. В дальнейшем учхоз можно сделать отличным местом для развития агротуризма. Для этого нужно лишь улучшить инфраструктуру, построить гостевые домики, чтобы туристы могли приезжать в учебное хозяйство отдыхать и знакомиться с самыми современными сельскохозяйственными технологиями.

Игорь Елисеенко убежден, что проект обновления учхоза «Тулинское» не должен остаться проектом одного холдинга. Он, безусловно, интересен и району, и области, но в итоге его значение надо стремиться поднять до общероссийского. Чтобы закрепить статус международного инновационного учебно-производственного центра, сюда стоит приглашать студентов не только НГАУ, но и студентов и специалистов из других регионов и стран ближнего зарубежья.

Председатель совета директоров холдинга «МолСиб» для эффективной реализации проекта предложил создать экспертный совет учхоза «Тулинское», в который бы вошли руководители Минсельхоза НСО, администрации

Главным преимуществом учхоза «Тулинское» Игорь Елисеенко считает его очень выгодное географическое положение. Рядом с аэропортом и в пяти километрах от Новосибирска. Поэтому в дальнейшем учхоз можно сделать отличным местом для развития агротуризма

Новосибирского района и Верх-Тулинского сельсовета, Новосибирского ГАУ, Национального союза производителей молока СОЮЗМОЛОКО, учхоза «Краснодарский» – как самого эффективного учхоза РФ, международной компании DeLaval – лидера в производстве оборудования и систем управления для ферм, ЗАО племзавода «Ирмень» – лидера молочной производительности в Сибири и Россельхозбанка или Сбербанка.

Зампредседателя правительства – министр сельского хозяйства области Евгений Лещенко поддержал как идею создания экспертного совета, так и сам проект. Он отметил, что есть предприятия значимые, а есть знаковые. «И таких знаковых предприятий в области по большему счету два: «Ирмень» – наш лидер и маяк, на который все равняются, и учхоз «Тулинское», через которое прошел каждый аграрий области, поскольку все, кто связан с сельским хозяйством, проходили практику в его стенах, получали первый опыт в практическом производстве».

Евгений Лещенко считает, что «Тулинское» должно стать пилотным проектом для тиражирования передовых технологий в АПК в области и Сибирском федеральном округе. «И здесь без нормального конструктивного рабочего взаимодействия с НГАУ – никак». Министр заверил, что проект однозначно получит поддержку правительства в рамках реализуемых программ регионального минсельхоза, минэкономразвития и с помощью механизмов федеральных программ.

Готовность участвовать в реализации проекта подтвердили также глава Новосибирского района Андрей Михайлов, глава Верх-Тулинского сельсовета Майя Соболек и ректор НГАУ Евгений Рудой.

По словам Андрея Михайлова, проект для района интересен со всех точек зрения: производственного развития, создания новых рабочих мест, притока инвестиций, увеличения сбора налогов, но особенно с точки зрения развития агротуризма.

Как сказала Майя Соболек, современное высокотехнологичное сельское хозяйство, которое соблюдает «зеленую повестку» – это замечательно. Но учхоз «Тулинское» всегда был центром жизни в поселке, в том числе и с точки зрения его социального развития. Поэтому глава Верх-Тулинского сельсовета подчеркнула, что параллельно с реализацией проекта холдинга «МолСиб» необходимо заниматься и развитием инфраструктуры поселка, и строительством культурно-досуговых объектов.

Евгений Рудой напомнил: «Изначально «Тулинское» было подразделением Новосибирского сельхозинститута, и большая армия студентов проходила практику на этих фермах в полях. Поэтому планы учхоза очень интересны. У учхоза начинается новая история, и НГАУ будет рядом. Без практических навыков выпустить высококвалифицированного специалиста невозможно».

С самыми добрыми пожеланиями к инициаторам проекта обновления учхоза обратился Константин Першилин, сорок лет руководивший этим предприятием. Он на сто процентов уверен в успешной реализации проекта. При этом он первым обратил внимание, что одним из узких мест для столь грандиозных планов может стать земельный вопрос. В принципе вокруг достаточно бросовой земли, и районная, областная власти должны лишь помочь учхозу с ее оформлением.

Андрей Михайлов и Евгений Лещенко выразили готовность помогать. Министр сельского хозяйства согласился также с Майей Соболек, что создание «достойных рабочих мест с привлекательной заработной платой – этого мало». Нужны еще достойные условия проживания, и здесь нужно использовать возможности программы комплексного развития сельских территорий.

Фактически все выступающие вспомнили еще об одном масштабном инвестиционном проекте, который реализуется на территории Верх-Тулинского сельсовета. Это проект компании «Лидер Инвест Групп» как раз по комплексному развитию территории. Согласно проекту на площади 2500 га разместятся сразу несколько площадок с земельными участками для бизнеса и жизни. Бизнес-парк «Лидер», придорожный парк, промышленный парк, агропромышленный парк, жилая застройка – «Новая Верх-Тула» и экопоселок-парк «Сибирские просторы». О проекте мы очень подробно писали в прошлом номере («СР», № 108, «Земля как надежная инвестиция»).

Вообще, нельзя не заметить, как именно в Верх-Туле (случайно или неслучайно) начала вырисовываться будущая конфигурация Новосибирской агломерации. Это место, где, условно говоря, встретились город с деревней, но город деревню не подавил. Урбанистические принципы городских удобств неожиданно гармонично соединились с сельским бережным отношением к окружающей среде. Можно представить, как ты засыпаешь в своей квартире в таунхаусе со всеми городскими удобствами, а утром встаешь и идешь работать на сельскую молочную ферму. Это какой-то просто идеальный мир будущего из старых советских фантастических романов.

Chery – бренд и новый автоцентр

В Новосибирске состоялось торжественное открытие нового дилерского центра Chery компании «Луна Авто». Компания входит в холдинг «Автолига» и является официальным дилером бренда Chery

Торжественная церемония началась с перерезания ленточки, приветственных речей организаторов и почетных гостей праздника – партнеров, представителей городской и районной администраций.

Генеральный директор холдинга Игорь Кошкин в своем выступлении сказал: «Я горд, что мы, несмотря на негативную экономическую ситуацию в стране, автобизнесе, смогли довести начатое дело до конца и построили дилер-центр, полностью соответствующий всем стандартам китайской компании Chery Automobile. Я очень рад, что мы представляем марку Chery в Новосибирске. Это не просто бренд, это один из немногих автомобильных брендов на сегодняшнем рынке России, который мощно развивается, совершенствует модельную линейку и постоянно удивляет нас своими новинками».

Стоит отметить, новый автокомплекс не только соответствует стандартам бренда, но и превосходит их. Площадь шоурума 440 кв. м – больше требуемой. В центре выставочного зала установлен вращающийся подиум. Его инженерное решение уникально. Для того чтобы подиум был вровень с полом, его толщина не должна была превышать 40 мм, а при этом он должен вращать и выдерживать трехтонную машину. По сути, вращающийся подиум – это очень большой подшипник. Две пластины и сотни шариков между ними, и что важно, работает он совершенно бесшумно.

Сервисная зона организована на площади 1500 кв. м. В ней 18 постов и ее пропускная способность 35–40 автомобилей в сутки. Оборудование сертифицировано под обслуживание не только автомобилей марки Chery, но и Exeed – марки, созданной Chery пять лет назад и ставшей отдельным успешным брендом.

По словам Игоря Кошкина, изначально была задача сделать сервисный центр Chery многофункциональным. Поэтому в нем предусмотрена возможность проведения ТО и ремонтных работ и для грузового, пассажирского крупногабаритного транспорта. Чтобы в него могли заезжать двухэтажные автобусы, фуры, грузовики. То есть клиент, имея с «Луна Авто» один сервисный контракт, может теперь в одном месте обслуживать не только легковые автомобили, но и весь свой автопарк.

Площади дилер-центра позволяют кроме технического обслуживания организовать еще автоматическую, роботизированную мойку как для легковых, так и для большегрузных машин.

Двухуровневый салон включает в себя также склад автомобилей, очень оригинальный склад запчастей, административные помещения и просторные клиентские зоны для комфортного пребывания в автоцентре клиентов. В клиентских зонах установлены массажные кресла, работает система кондиционирования и ароматизации. Если клиентам приходится оставлять свои автомобили на более долгий срок, они могут воспользоваться программой бесплатного такси и без проблем доехать до станции метро «Площадь Карла Маркса».

На открытии нового дилерского центра присутствовал директор по продажам Chery в России Антон Ганжа. Он рассказал, что, когда дилерская сеть бренда только начинала свой рост в России, был выбран формат небольших дилер-центров в 350-400 кв. м. «В последние два года спрос на Chery вырос в 10 раз, а его доля на рынке раз в 30. Тем не менее мы не стали менять свою стратегию, укрупняться, расширяться, мы считаем, что принятый формат – это устойчивая модель. Чем больше небольших центров по размеру, тем меньше они оказывают финансовую нагрузку на бизнес. При этом по размерам, расположению, восприятию, клиентскому функционалу дилерский центр Chery компании «Луна Авто» объективно является лучшим. Причем не только в Новосибирске, но и по всей Сибири.

Действительно, нынешнюю ситуацию на российском автомобильном рынке предсказуемой не назовешь. Уходят многие бренды, новых поставок нет, и уже сейчас ощущается дефицит порядка 300 тыс. машин, который может вырасти под миллион. При этом, понятно, на те марки, которые остаются, спрос растет. По словам Антона Ганжи, продажи Chery замирали только на рубеже марта-апреля, когда лихорадило курс рубля. Затем пошел рост спроса по 30–50% в неделю. Сейчас он замедляется, но все равно составляет порядка 20%.

Объяснить это можно не только «автомобильным голодом» по другим маркам. Chery, как и сказал Игорь Кошкин, один из самых «мощно» развивающихся автомобильных брендов в мире. Скорость совершенствования его модельного ряда раз в пять выше, чем у японских и европейских брендов, а набор используемых технологий, опций и всего прочего находится на уровне немецкого «премиума».

Дилерский центр Chery «Луна Авто» расположен на улице Станционной, одной из самых оживленных городских магистралей, соединяющей международный аэропорт Толмачево с центром. То есть для прилетающих Новосибирск теперь начинается с автокомплекса Chery...

С финансовой точки зрения тоже есть свои плюсы. Бренд Chery возобновил программу «Авторассрочка» без процентов и первоначального взноса на 30 месяцев. С 1 июня срок рассрочки увеличится до трех лет. На финансовом рынке это и правда продукт весьма уникальный, поэтому на него сегодня приходится более половины кредитных продаж.

Если вспомнить о запчастях, то опять же в отличие от всех остальных игроков автомобильного рынка у Chery и Exeed нет и не предвидится перебоев с их поставками. Более того, производитель сфокусировался на таком показателе как, service raid, – показателе «немедленной отгрузки» со склада запчастей. Каждый день в Россию отправляется большое число контейнеров, по сути, этот показатель сейчас находится на самом высоком историческом максимуме. Соответственно ремонт, в том числе гарантийный, реально проводится в очень сжатые сроки.

Как намекнул, отвечая на вопросы журналистов, Антон Ганжа, в Новосибирске, возможно, возродится и завод Chery. Если кто помнит, он уже у нас открывался и работал некоторое время в Ленинском районе.

И в конце праздника, посвященного открытию нового дилерского центра, гостей ждала шоу-программа. Ее центральным номером была региональная презентация свежайшей новинки Chery – полноприводного Tiggo 8 Pro Max.

Дилерский центр Chery «Луна Авто» расположен на улице Станционной, одной из самых оживленных городских магистралей, соединяющей международный аэропорт Толмачево с центром. То есть для прилетающих Новосибирск теперь начинается с автокомплекса Chery, который фактически становится визитной карточкой крупнейшего сибирского мегаполиса. Это, безусловно, обязывает. Поэтому компания «Луна Авто» взяла на себя повышенные обязательства (что точно не входит в требования бренд-бука Chery) по благоустройству всей прилегающей территории.

Вокруг уже высажены кусты, деревья, а инсталляция «Притяжение луны» для новосибирцев и гостей города даже успела стать местной достопримечательностью. Приезжающие в Новосибирск столичные артисты, музыкальные группы (если судить по их страницам в соцсетях) останавливаются тут часто, чтобы сделать памятные фото.

На подъезде к автоцентру тротуарной плиткой выложены вместительные парковочные пространства. Они имеют удобные подъезд и выход к парковкам соседних дилерских центров холдинга «Автолига». Чуть дальше расположен экстрим-полигон для проведения внедорожных тест-драйвов и других мероприятий. Кстати, последним мероприятием прошлого года был автобиатлон Chery. Мы на нем присутствовали и подробно о нем писали. Этапов было несколько. Преодолевать препятствия надо было не только на автомобилях, но и квадроциклах. Задания тоже были разные – автоманеврирование, стрельба из пентбольных ружей и т д.

Рядом с автоцентром, как бы между прочим, смонтирована собственная электрозаправка. И это не просто дань моде – в ближайших планах компании Chery расширить российский модельный ряд бренда моделями сегмента BEV. Электрозаправка нанесена на карту города, и владельцы электромобилей уже сюда подъезжают, чтобы заправиться.

Ну и на будущее – про благоустройство и «повышенные обязательства». По Станционной в сторону Толмачево в аренде у «Луны Авто» есть еще 4,5 га муниципальной земли. Там предполагается реализовать, на наш взгляд, очень интересный проект уже не только для автомобилистов, а, как говорится, «для всей семьи». Это проект круглогодичной спортивно-досуговой зоны, где будет многое из того, что интересно и детям, и взрослым.

В Новосибирске 27 и 28 апреля прошел Саммит гостеприимства Сибири. Мероприятие было организовано Федерацией рестораторов и отельеров Сибири и НОО «Опора России» при поддержке Минпромторга и Минэкономразвития Новосибирской области

Саммит гостеприимства Сибири

ДЕНЬ ПЕРВЫЙ

В Новосибирске 27 и 28 апреля прошел Саммит гостеприимства Сибири. Мероприятие было организовано Федерацией рестораторов и отельеров Сибири и НОО «Опора России» при поддержке Минпромторга и Минэкономразвития Новосибирской области. Гостями и участниками стали более двухсот рестораторов и отельеров, организаторов событий и производителей, представителей туристических агентств, туроператоров и сельских объектов размещения из республики Тывы, Томской, Омской, Кемеровской, Новосибирской областей и Алтайского края. Цель саммита – развитие внутреннего въездного туризма, формирование региональных туристических маршрутов и объединение представителей индустрии гостеприимства СФО.

Тема первого дня саммита – «Регион глазами предпринимателей». Его первым событием стали региональные презентации «Регион в лицах» на основной площадке большого зала правительства НСО. Модератор – и. о. министра областного минпромторга Максим Останин.

«Благодаря таким мероприятиям открывается потенциал региона, – отметил он, – мы видим большие возможности для налаживания контактов и поддержки местных товаропроизводителей. Сегодня здесь присутствуют представители деловых сообществ, HoReCa и торговли, саммит дает хороший старт для эффективной коммуникации между всеми нами».

С приветствием к собравшимся обратились замминистра Минэкономразвития НСО Анна Павлова, президент Федерации рестораторов и отельеров Сибири Владимир Бурковский, вице-президент Федерации рестораторов и отельеров Сибири Александр Бойко, председатель новосибирского областного отделения «Опоры России» Игорь Салов.

Анна Павлова в своем выступлении подчеркнула, что цель саммита – продвигать Сибирь в целом как единый бренд: «Несмотря на то что у нас есть Алтай, Шерегеш, Байкал, да и в каждом регионе есть свои турмагниты, бренд «Сибирь» – это все-таки самое узнаваемое и продаваемое, поэтому мы с вами здесь не конкуренты».

«Сегодня интересы запада развернулись на восток, и мы должны этим воспользоваться, – считает Владимир Бурковский. – Сибирь всегда была «меккой» интересов для всего мира, потому что у нас все натуральное, свежее, экологичное. В свою очередь и нам хочется показать, рассказать об аутентичных продуктах из разных сибирских регионов. По крайне мере о том, что знаем. Сибирь еще не вся изведана, поэтому обязательно появится что-нибудь новое. И вот теперь у нас есть возможность соединиться с туризмом и придумать новые прекрасные интересные туристические пути, чтобы познакомить с Сибирью всю Россию и зарубежных гостей».

> *Благодаря таким мероприятиям открывается потенциал региона, мы видим большие возможности для налаживания контактов и поддержки местных товаропроизводителей.*
>
> **МАКСИМ ОСТАНИН**

Александр Бойко присоединился ко всему, что было сказано Павловой и Бурковским. От себя он добавил: «То, что мы делаем, во всем мире называется индустрией гостеприимства. И эта отрасль вполне сопоставима с такими базовыми экономическими отраслями, как сельское хозяйство и промышленное производство. Гостеприимство раньше относились к сфере услуг, но ведущие экономисты уже готовы выделить его в самостоятельную отрасль, потому что те рекорды, которые она показала за последние 10 лет, не демонстрировало ни одно направление мировой экономики. И это единственная отрасль в мире, которая не конфликтует с интересами местного населения. Все, что нужно туристу, – это нужно и нам. Хорошие дороги, прекрасные парки, театры, храмы, музеи, рестораны, магазины, спортивные сооружения…»

С точки зрения предпринимательского сообщества гостеприимство, по словам Игоря Салова, важнейший элемент инвестиционной политики. «Это здорово, что мы ездим в Шерегеш, Белокуриху, но мы заинтересованы, чтобы жители Сибирского федерального округа, да и всей России чаще приезжали к нам в Новосибирскую область. Нам есть, что показать. У нас прекрасная сеть отелей и ресторанов мирового уровня. Новосибирск – это индустриальный, торговый центр всего СФО».

Деловую часть «Региона в лицах» открыла презентация Анны Павловой, в которой она рассказала о возможностях Новосибирской области.

Структура экономики НСО такова, что 70% – это услуги. По сути, это сервисная экономика, при этом она не монозависима и достаточно хорошо дифференцирована. Главная достопримечательность региона, уверена замминистра, – это люди. Благодаря им регион умеет оказывать услуги на высоком уровне и неплохо на этом зарабатывать. По итогам 2021 года в общенациональном туристическом рейтинге Новосибирская область поднялась на две строчки вверх и заняла 15 место.

Практически до предковидного уровня восстанавливается поток приезжающих в регион. Прежде всего это российские гости, цель которых уже не деловая поездка, а семейный отдых. За четыре последних года объем налогов от туризма вырос практически в три раза. Основной вид услуг – сити-туризм, где хорошо представлена инфраструктура гостеприимства. Наличие отелей мирового уровня и ресторанов самых известных российских рестораторов очень важно для иностранных клиентов и московских гостей.

Востребован и оздоровительный отдых. И это не только санатории. В Новосибирске находятся 12 клиник федерального значения, потому он занимает достаточно сильные позиции с точки зрения медицинского туризма.

Основными точками притяжения для семейного отдыха являются Аквапарк, Зоопарк, Планетарий, детские театры. В правительстве планируется активно развивать экотуризм, и в качестве одной из экологических достопримечательностей выбран Караканский бор.

После замминистра о своем бизнесе и своих возможностях рассказали представители отрасли гостеприимства Сибирского федерального округа. Руководители профильных министерств и туристско-информационных центров представили справочные сведения о своих регионах.

Даже вкратце пересказать все, о чем шла речь, вряд ли возможно. Приведем лишь список новосибирских предпринимателей, кто презентовал свои проекты и конкретные локации.

Гастрономический театр Puppen Haus
Школа кулинаров и рестораторов «Гастроинкубатор»
«Рестораны Дениса Иванова»
Санаторий Parus Medical Resort&SPA
Аквапарк «Аквамир»
Центр океанографии и морской биологии «Дельфиния»
Музей конструктивизма
Парк «Бердский острог»
Центр развития туризма Маслянинского района
«Олимпия-Райзен-Сибирь»
Проект «Баланс»
Проект «Экскурсии с Душой»
Турагентство «Сибтревел»
Турагентство «Новосибирск»
Центр поддержки сельских инициатив «Живая земля»
«Сибирский хамон»
Компания «Ателье и КО»
Музей «Галерея времени»

Чуть подробнее, пожалуй, стоит остановиться на одной из многих поднятых на саммите тем, вызывавшей наибольший интерес. Она касается применения в туриндустрии цифровых технологий.

Руководителем студии маркетинговых и IT-решений в туризме «Турбина» Аленой Каниной был представлен сервис Travel.stat, позволяющий составить эмоциональную карту туриста. Сервис помогает вести анализ больших объемов данных и строить на этом маркетинговую политику, развивая сервис и улучшая качество обслуживания.

Для этого, безусловно, у гостей должна быть мотивация оставлять отзывы о тех местах, где они побывали. В качестве примера Алена Канина привела сервис Booking.com (недавно ушедший из России), который очень настойчиво просил туристов давать развернутые оценки своему отдыху. У сервиса была очень удобная система рейтинга, которая тоже помогала ориентироваться новым гостям, ведь, собираясь в отпуск, человек всегда ищет отзывы. Если они отрицательные или их просто нет, то вряд ли он выберет то или иное средство размещения.

Принцип работы сервиса Travel.stat как раз на этом и строится. Он собирает отзывы, любые упоминания, которые оставляют туристы на всех интернет-площадках, анализирует их и формирует данные по каждому конкретному объекту. Все это как раз позволяет составить эмоциональную карту туриста и повысить лояльность аудитории.

Основатель сервиса Hotellab Анатолий Бурдаков объяснил, как те решения, которые предлагает его сервис, дают возможность анализировать спрос, прогнозировать бронирования и делать более гибким ценообразование. По мнению аналитиков, после того как самый популярный сервис Booking.com стал недоступен, бронирование переместилось непосредственно на официальные сайты отелей. Но определенной популярностью продолжают пользоваться такие ресурсы как «Островок», «Яндекс-путешествия» и «Броневик».

О возможностях использования технологии виртуальной реальности рассказала руководитель мастерской архитектуры и дизайна «Куб'А» Анна Нижегородцева: «Виртуальная реальность позволяет наглядно представить будущему гостю туристический объект, поэтому VR – очень удобный инструмент при формировании туров. Скажем, еще в зимний период можно детально ознакомиться с местом летнего отдыха. VR – это также прекрасный инструмент для исторических реконструкций».

Сервис iWeekender еще одного участника саммита Игоря Алехина объединяет девять стран, 27 городов и 153 отеля. Пользователи сервиса могут в интерактивном режиме, отсканировав у себя в номере QR-код, получить доступ к карте, где локализованы все интересные события, происходящие в дни их пребывания. Информационная поддержка клиента продолжается с момента бронирования до выезда.

В деловой программе первого дня Саммита гостеприимства Сибири кроме презентации регионов состоялся также ряд тематических круглых столов. «Цифровые технологии для индустрии гостеприимства», «HoReCa и туризм. Особенности взаимодействия» и мозговой штурм «Мы вместе». Завершающим же событием первого дня саммита стал гастрономический баттл «Вкус Сибири».

Вообще, в рамках вечерней программы первого дня саммита состоялось два ярких события. Сначала на площадке Гастроинкубатора прошло фэшн-шоу от новосибирских дизайнеров, а затем собственно гастрономический баттл. Из участников саммита от шести регионов были сформированы три смешанные команды. Готовить вместе – один из лучших способов сотрудничества, решили участники баттла.

Николай Ильин, основатель и совладелец «Гастроинкубатора»: «Саммит гостеприимства не может быть без вкусной еды. Для гостей нашего вкусного вечера мы приготовили закуски из местных специалитетов, продуктов от локальных производителей. Ключевой ингредиент – утка, которую выращивают на птицефабрике «Улыбино».

Наталья Семенова, региональный менеджер птицефабрики «Улыбино»: «Наше предприятие единственное за Уралом по производству утиного мяса. Есть масса вариантов приготовления утки, она сочетается с различными продуктами, с фруктами, овощами. Было интересно узнать, что решили приготовить команды».

На приготовление блюд был отведен 1 час и 15 минут. За это время команды сделали два блюда. Основное – из утиного филе, а также салат из утиной печени. Первое место заняла команда «Ежики», второе – «Тайга», третье – «Отряд».

Общее впечатление первого опыта совместной работы представителей сибирской индустрии гостеприимства можно выразить словами одного из организаторов саммита – председателя правления Федерации рестораторов и отельеров Сибири Галины Ильиной: «Мы хотели всех со всеми познакомить, – сказала она. – Была идея организовать большой нетворкинг: собрать людей, чтобы они рассказали о себе в виде таких мини-презентаций, заканчивающихся QR-кодом, который можно считать. Задача саммита – знакомство, налаживание связей, сотрудничество. Это всегда актуальная задача, а сейчас особенно, потому что уменьшились рекламные каналы. Важна личная коммуникация, чтобы, собравшись поехать в соседний регион, было кому позвонить и к кому поехать, попросить совета, рекомендаций. Первый день форума и презентации регионов как раз и стали таким знакомством. Мы рассказали о своих возможностях, показали, что у нас есть. И узнали много интересного от бизнесменов всех регионов-участников».

ДЕНЬ ВТОРОЙ

Второй день саммита «Регион глазами туристов» был отведен под презентационные маршруты по Новосибирску и области. Для гостей и участников были составлены пять экскурсионных туров: «Новосибирск семейный», «Новосибирск торговый», «Новосибирск ремесленный», «Новосибирск культурно-промышленно-гастрономический», «Новосибирск фермер-тур» и «Новосибирск научный». «Фермер-тур» предполагал поездку в село Федосиха к нашей старой знакомой – хозяйке усадьбы «Русский Двор» Ирине Кошелевой, поэтому мы, конечно же, выбрали его. Тем более что федосихинских гостей сопровождала наш постоянный консультант амбассадор по СФО Российской ассоциации шеф-поваров Chefs Team Russia Юлия Литвиненко.

Сбор-завтрак был назначен на Гастрокорте Центрального рынка, где санитарный врач рынка Ирина Иванова провела для участников саммита экскурсию с дегустацией по торговым рядам.

Затем выезд в Федосиху. Хозяева встретили гостей, как обычно, тепло. Провели, познакомили с усадьбой, показали свои гостевые домики с аутентичным старинным бытом.

Заглянули мы и к соседям-фермерам, в том числе к Елене Кодиной. Она как индивидуальный предприниматель занимается розничной торговлей. Торгует всем своим. В хозяйстве четыре коровы, делаются сливки, сметана, масло, иногда сыры.

– А почему Лена такая работящая, потому что в детстве ее научили работать, – объясняет Ирина Кошелева. – В семье было девять детей, и все благополучно выросли.

– Я была самая старшая, потому и ответственности на мне было больше, – соглашается Елена. – Но в Федосихе осталась одна. Братья, сестры разъехались, меня звали, и мы с мужем раньше думали переехать, но слава богу остались. Сейчас все поменялось. Братья и сестры начали скучать по родной деревне. Это, наверное, с возрастом приходит. Налетались, все посмотрели, и хочется домой. А у меня, получается, одной проблемой меньше, я не скучаю, я тут живу.

С мужем Юрием, как говорит Елена, «с первого класса вместе». Он тоже предприниматель, хотя, конечно, покрупнее. Юрий Кодин – глава крестьянского хозяйства, занимается выращиванием зерновых. У него и техника, и работники. А еще у Елены и Юрия трое внуков. Хоть не в Федосихе живут, но приезжают почти каждые выходные. «Я не правильная бабушка, я им все разрешаю, и в грязь и в лужи лезть», – смеется Елена…

Обошли, кого смогли, да практически все село, и в конце дня традиционное федосихинское застолье. С пельменями, козьим молочком, сливочками, творожком, вареньем, компотами, травяным чаем. За столом поговорили с участниками «Фермер-тура» об их впечатлениях.

Виктория из Тувы сама организовывает туры, в том числе этнографические: «Все очень понравилось. Сидим, едим – очень вкусно. И не просто сидим, а еще и общаемся. Атмосфера душевная».

Арлан. Тоже гость из Тувы и тоже занимается этнографическими турами, в том числе «шаманскими»: «Честно сказать, за сутки плюс дорога я довольно устал. Приехали в село, и поначалу еле ходил туда-сюда. А потом вдруг стою возле Ирины и чувствую, как мое тело наполняется силой. У вас тут точно место не простое, это место силы. Так и напишите в своей программе. Сегодня слово «сила» в тренде».

Ольга – экскурсовод и переводчик: «С иностранными туристами сейчас сложновато, но когда-нибудь они вернутся, а зарубежным туристам этнические туры всегда интересны. Такие туры очень популярны во всем мире. Тот же сельский туризм во многих странах Европы давно раскручен. Наш же русский быт вообще уникален. Даже городской российский житель здесь не сильно отличается от иностранца, он также мало знает о настоящей сельской жизни в собственной стране. И еще что хочу сказать. Двое из трех моих детей учатся в частной школе с вальдорфской педагогикой, в которой ценится все, что приближено к жизни. Ручной труд прежде всего. Дети должны уметь работать руками. У вас как раз и можно в числе прочего организовывать образовательные туры и учить детей что-то полезное делать. Как говорит Ирина, многие дети, которые к ней приезжают, корову-то живьем не видели, только на картинке или в мультике. А здесь можно еще увидеть, как ее доят, и узнать, откуда берется молоко. А старших детей, подростков и студентов можно вовлекать еще и волонтерские проекты. Причем разнонаправленные. Если кто-то сельское хозяйство изучает, вот вам практика. Если искусствоведение, историю – вот окунитесь в старинный сельский быт».

Андрей: «Я родился в Казахстане, вырос на селе. Бабушки, дедушки и с маминой стороны, и с папиной воспитывали меня именно в этой среде. Я помню, как мы с ними из колодца воду поднимали. У одного из дедушек было довольно большое подсобное хозяйство. Куры, густи, утки, коровы, кролики. Поэтому первое воспоминание здесь, как наступаешь босиком в траву и по голой ноге ползают какие-то жучки, муравьи. Таким образом, для меня сегодня – день ностальгии. А вообще, я за натуральный биопродукт. За домашний творог, сыры молоко. За вот такой чистый воздух».

Юрий, клуб путешествий Diko travel: «Примерно через час присутствия здесь я потерял дар речи и мысли. Куда-то ушли городская суета и те проблемы, которые я еще обдумывал по дороге сюда. Приехали, и все как рукой сняло. Природа, воздух, люди, быт, тот старенький домик, который мы посмотрели. Это вообще другая страна, другая жизнь. Посмотрев все это, начинаешь по-другому думать и о своих городских проблемах. Когда мы вернемся, я точно буду относиться к ним совсем иначе и решать гораздо легче. Если кого достала городская суета, сюда надо обязательно приехать. Я точно еще вернусь, и чтобы по работе снять видео для YouTube, и чтобы просто уже по-настоящему отдохнуть».

Ну а теперь выводы от второго дня работы саммита на примере «Фермер-тура» от организаторов.

Юлия Литвиненко: «Задача саммита была простой. Собрать людей из сибирской туристической отрасли и индустрии HoReCa. До вчерашнего дня эти направления жили отдельно. Пришло время объединяться. Надеюсь, наше мероприятие найдет отклик и в других российских регионах.

Цель поездки в Федосиху – тоже на поверхности. Страна у нас большая, и нам хотелось, чтобы благодаря федосихинскому опыту ребята, например, из Тувы задумались о проведении у себя подобных авторских туров. В том числе гастрономических. Я всегда говорю, что цепочка от фермы до стола должна быть короткой. Фермер (крестьянин) – шеф-повар (ремесленник). У нас нет задачи бороться с огромными холдингами типа «Простоквашино» и «Вимм-Билль-Данн», но при этом и о своих народных традициях мы ни в коем случае не должны забывать. Если мы здесь уступим хоть капельку, все разрушится и нас тоже не будет».

Ирина Кошелева: «Теперь я понимаю, почему дети плачут и не хотят от нас уезжать. Были у нас люди, жили двое суток, стали уезжать, садят детей в машину, а старший (ему лет одиннадцать) ни в какую, аж заплакал. Это значит, что-то произошло. Дети тут не просто набегались, наигрались, они пообщались со своими родителями по-другому. Что-то отвалилось лишнее, а что-то нужное осталось. Я очень рада, что гостям у нас нравится. И мы будем рады любому взаимодействию в организации туров. Волонтерских, образовательных, исторических, фольклорных. Да совершенно по любой теме…»

Аудитория имени Почетного ректора

4 мая на биолого-технологическом факультете НГАУ состоялось открытие аудитории имени бывшего ректора вуза Ивана Гудилина, приуроченное к его 100-летию

Иван Иванович Гудилин профессор, доктор сельскохозяйственных наук, Почетный ректор НГАУ, выдающийся селекционер и организатор науки родился 1 мая 1922 года в селе Сабурово Орловской губернии.

Участвовал в разгроме фашистской армии под Москвой, завершил войну в Маньчжурии на 1-м Дальневосточном фронте.

В 1947-м поступил в Московскую сельскохозяйственную академию имени К.А. Тимирязева. Был студентом, а затем аспирантом академика А.П. Редькина. Еще в аспирантуре в соавторстве с другими учеными вывел новую породу свиней – каликинскую.

В 1953-м, защитив кандидатскую диссертацию, приехал в Сибирь. Работал в Сибирском НИИ животноводства старшим научным сотрудником, а затем заведующим отделом свиноводства.

С 1961 года – директор совхоза «Ярковский».

В 1964–1965 гг. – заместитель директора Сибирского НИИ животноводства по научной работе.

В 1966–1987 гг. – ректор Новосибирского сельскохозяйственного института. На этой должности Гудилин успешно занимался учебной работой, научно-внедренческой деятельностью и подготовкой научно-педагогических кадров. При нем появились филиалы института в Кемерове (ныне – Кемеровский сельскохозяйственный институт) и Томске (ныне – Томский сельскохозяйственный институт). За успехи, достигнутые в подготовке высококвалифицированных кадров и развитии сельскохозяйственной науки, вуз трижды награждался дипломами и красными знаменами, а в 1986-м НСХИ был награжден орденом Трудового Красного Знамени.

В эти годы Гудилин защитил докторскую диссертацию по теме «Выведение, совершенствование, использование кемеровской и скороспелой мясной пород свиней в Сибири». Свои теоретические разработки он практически реализовал путем выведения трех пород и одного заводского типа свиней: кемеровской, скороспелой мясной породы (СМ-1) – линии новосибирской селекции и универсального заводского типа в кемеровской породе.

Гудилин активно участвовал в создании и развитии Сибирского отделения ВАСХНИЛ, много лет являлся членом президиума СО ВАСХНИЛ; неоднократно избирался депутатом областного Совета депутатов и возглавлял комитет по сельскому хозяйству. Имел 16 патентов и авторских свидетельств, 220 печатных трудов.

Евгений Рудой, ректор НГАУ:

Иван Иванович Гудилин является поистине ключевой фигурой в истории нашего университета. За время его руководства НСХИ стал одним из ведущих учебно-методический центров высшего сельскохозяйственного образования Сибири и Дальнего Востока. Это результат огромной работы созданной им команды, благодаря чему наш университет и сегодня занимает лидирующие позиции. Иван Иванович был не просто организатором, но еще и большим ученым. Он имел практический опыт руководителя хозяйства, и его разработки востребованы до сих пор. Сегодня вместе с открытием аудитории мы увековечиваем память этого человека. Это

то немногое, что мы можем сделать, и пусть это станет нам напутствием, как надо по-настоящему любить свое дело, как работать в науке, чтобы развивался агропромышленный комплекс.

Татьяна Печерская, дочь Ивана Ивановича Гудилина, доктор филологических наук, профессор НГПУ:

Все годы, которые он отдал институту, были самыми плодотворными в жизни отца, и дело, которым он занимался, имело для него очень большое значение. Это воспринималось им как служение. 100-летний юбилей отца уже перестает быть грустным, это уже такая дата, когда я могу дооценить его жизнь, посмотреть, как она отразилась в последующих поколениях, в его внуках и правнуке. Ведь все берется у родителей и продолжается в детях.

Николай Харитонов, депутат Государственной Думы, выпускник НСХИ:

Человек не вечен на земле, к сожалению. Но добрая и хорошая память о нем остается при одном условии: если человек жил и работал буквально на разрыв аорты, ради других, ради того учебного заведения, которым он руководил. Именно таким человеком и был Иван Иванович.

У меня диплом ученого-агронома, подписанный ректором Гудилиным. Когда я был студентом, ректор нам казался очень строгим и мы относились к нему с большим уважением. Но это была внешняя строгость, он был очень отзывчивым человеком. Он помог в том числе мне, когда я уже работал в совхозе «Большевик» и обратился к нему за помощью. Тем не менее строгость того поколения, ответственность за порученное дело и позволила победить фашизм и поднять страну в послевоенное время.

Александр Тепляков, гендиректор Новосибирской продовольственной корпорации, депутат Законодательного собрания НСО, выпускник НСХИ:

С Иваном Ивановичем у меня связано много событий, которые существенно повлияли на мою жизнь. Я выпускник факультета защиты растений, и у меня диплом тоже подписан ректором Гудилиным. Так что его размашистая подпись так нас и сопровождает по жизни. Он действительно казался строгим, значительным, каждое сказанное им слово было очень весомо. Но при этом за кажущейся строгостью это был человек всегда готовый протянуть руку. Я это также могу подтвердить. Его целеустремленность, настойчивый подход к делу остаются примером для всех тех, кто считал и считает себя его учениками.

Александр Денисов, советник при ректорате НГАУ:

У меня первая встреча с Иваном Ивановичем была, когда я работал в мелиорации. Я побывал на планерке, которую он проводил, и сразу подумал: вот это глыба, вот это человек. Для него не было мелочей, любой вопрос он взвешивал и разбирал до тонкостей. Когда я уже стал проректорам и мне с ним надо было что-то обсудить, я знал, что на это уйдет не меньше получаса. Ну а самое памятное, конечно же, то, как мы начали строить лабораторный корпус. Это его детище. Сначала он весь проект в своей голове нарисовал. И корпуса, и новую библиотеку, и аудиторный блок. Не помнить этого человека и не брать с него пример невозможно. Я думаю, открытие данной аудитории только начало. Аудитория и дальше должна наполняться экспонатами, свидетельствами жизни Ивана Ивановича. Он этого заслуживает, а может быть, заслуживает даже большего.

ВССР – МНТК: дружба навек

В Новосибирской региональной общественной организации «Ветераны Силовых Структур Родины» (ВССР) состоялась встреча руководства организации с Валерием Черных, д. м. н., профессором, врачом-офтальмологом высшей квалификационной категории, директором Новосибирского филиала МНТК «Микрохирургия глаза» им. академика С. Н. Федорова Минздрава России. Ему было вручено «Благодарственное письмо» за многолетнюю помощь ветеранам.

«Это наша благодарность всему коллективу МНТК, – сказал на встрече президент организации Юрий Каурцев, – и лично Валерию Вячеславовичу как человеку, который непосредственно вникает в медицинские проблемы наших товарищей, корректирует, направляет к специалистам для выбора наилучшей тактики лечения. Надеюсь, что и в дальнейшем мы будем так же тесно сотрудничать, помогая нашим ветеранам, которым довелось участвовать в боевых действиях в разных точках земного шара. Надеюсь, мы будем все так же крепко дружить».

О том, как родилась эта дружба, и том, что сегодня представляет собой Новосибирский филиал МНТК, мы спросили самого Валерия Вячеславовича.

– Наше тесное сотрудничество началось, – ответил он, – после того, как в клинику пришел на лечение бывший в то время председателем координационного совета межрегионального «Союза Силовых Структур Родины» Олег Петрович Коляденко. Мы пообщались лично, я узнал его как человека с богатым жизненным опытом, у нас сложились очень тесные неформальные дружеские отношения. Он замечательный человек и по душе, и по сердцу. А какой он талантливый рассказчик! Я понимаю, что он может рассказать только сотую часть всей своей жизни, но даже это очень и очень интересно. У меня, кстати, к ветеранам особое отношение. Среди моих друзей немало друзей «афганцев», в том числе тех, с кем я учился. Но вот получилось так, что как будто и Олега Петровича я знаю с тех самых времен, и я горжусь нашей дружбой. Поэтому мы, конечно, чем можем, тем помогаем команде, большой дружной семье ВССР. А какая это помощь? Поддержать в трудный момент, помочь получить необходимую медицинскую помощь по офтальмологическому профилю.

– Валерий Вячеславович, можно в двух словах рассказать о Новосибирском филиале МНТК «Микрохирургия глаза» им. С. Н. Федорова?

– Мы открылись в Новосибирске в 1989 году. МНТК – это огромный межотраслевой научно-технический комплекс, детище гениального офтальмолога XX века Святослава Николаевича Федорова. В России действуют 10 филиалов с головной организацией в Москве, чтобы оказывать оперативную высококвалифицированную помощь людям с заболеваниями глаз. Святослав Николаевич – уникальная личность. Офтальмолог, глазной микрохирург, ученый, организатор, политик, известный на весь мир деятель. Мне повезло с ним лично поработать, я его ученик. В том числе и в политической деятельности. Он создал «Партию самоуправления трудящихся», и я был кандидатом в депутаты по партийному списку. Оказанное доверие очень сильно повлияло на мою дальнейшую политическую деятельность.

ЮРИЙ КАУРЦЕВ И ВАЛЕРИЙ ЧЕРНЫХ (СПРАВА)

Имя Святослава Федорова наша клиника носит с честью, сохраняя память об основателе, и, не останавливаясь, продолжает постоянно совершенствоваться, осваивать самые современные виды диагностики и лечения глазных патологий. Новосибирский филиал МНТК – один из самых сильных и передовых центров за Уралом. В структуре Новосибирского филиала 13 отделений, имеющих свою специализацию в лечении катаракты, глаукомы, детских офтальмологических заболеваний, витреоретинальной патологии, отделения рефракционной хирургии, консервативного лечения, очковой и контактной коррекции. Обслуживание пациентов происходит как на платной основе, так и за счет средств Фонда обязательного медицинского страхования и договоров ДМС.

Клиника располагает современнейшей высокотехнологичной диагностической, консультационной и лечебной базой. Мы в прошлом году сделали около 32 тыс. операций, почти по двести операций в день. Принимаем до 500 человек ежедневно. К нам пациенты едут со всей страны и стран СНГ, а до ковидного периода приезжали и из 33 стран мира. По объему оказываемой офтальмологической помощи система МНТК проводит 80% всех высокотехнологичных операций в стране и 40% – специализированных. До 70% составляют микрохирургические операции повышенной сложности.

Большое влияние на развитие научной деятельности Новосибирского филиала оказало его расположение в одном из ведущих центров советской и российской науки – нашем городе.

С 90-х годов XX века Новосибирский филиал связывают дружеские и партнерские отношения со многими ведущими исследовательскими институтами Сибирского отделения РАН.

Результаты исследований Новосибирских ученых и врачей неоднократно были представлены на Всероссийских и международных научных форумах по офтальмологии, патологической физиологии, иммунологии, опубликованы в рейтинговых научных журналах, получали высокую оценку научного сообщества.

За 32 года работы главная ценность – это наш уникальный профессиональный коллектив, многие из врачей работают с первых дней открытия клиники и имеют колоссальный опыт работы. При этом мы большое внимание уделяем молодому поколению, обучению и подготовке новых специалистов. Выбираем лучших выпускников и воспитываем профессионалов, применяя наставничество от ведущих врачей-офтальмологов филиала, участвуем в российских и международных конференциях, обмениваемся опытом с коллегами и делимся собственными разработками.

В наших ближайших планах – продолжить фундаментальные исследования тяжелых заболеваний глаз, которые требуют особого внимания, осмысления, разработок; поступательно улучшать условия оказания медицинской помощи на самом современном и технологическом уровне, включая совершенствование логистики приема пациентов, автоматизацию работы контакт-центра, внедрение разветвленной системы электронных очередей и электронных карт, внедрение и отработку новых технологий в области телемедицины.

Сибирская аграрная неделя

С 9 по 11 ноября 2022 года на площадке МВК «Новосибирск Экспоцентр» состоится Международная агропромышленная выставка «Сибирская аграрная неделя» при поддержке Министерства сельского хозяйства России, Правительства Новосибирской области. В мероприятии примут участие ведущие федеральные эксперты отрасли.

«Сибирская аграрная неделя» – это крупнейшая международная агропромышленная выставка за Уралом. На ее площадке ведущие производители и поставщики России, дальнего и ближнего зарубежья демонстрируют инновационные решения для сельского хозяйства: современную технику, оборудование и материалы для животноводства, растениеводства, рыбоводства, оборудование для переработки, хранения и упаковки сельскохозяйственной продукции, технологическое и пищевое оборудование.

Об участии в Сибирской аграрной неделе уже заявили свыше 150 компаний. В их числе представители российских и зарубежных брендов: Ростсельмаш, CLAAS, AMAZONE, LEMKEN, STARA, Кировец, ROMAX, Воронежсельмаш, ЗАО фирма «Август», Центр передового земледелия, LABOULET, Cogent rus, Агро Эксперт Груп, Щелково Агрохим, Уралхим, Фосагро, Альфа-Трейд, Росагролизинг, Сингента, Alta Genetics Russia, ГК Шанс, Центрплем, Алтай Эко Сорт, Эффективные решения, Комплекс Агро и целый ряд других.

Участники представят свою продукцию в нескольких тематических разделах:

- Сельскохозяйственная техника / Запчасти / Расходные материалы.
- Оборудование и материалы для животноводства.
- Агрохимия / Удобрения / Семена.
- Аквакультура.
- Оборудование и материалы для переработки, хранения, упаковки агропромышленной продукции.
- Технологическое и пищевое оборудование.
- Услуги для АПК.

В деловой программе выставки примут участие представители отраслевых министерств, ведомств, ведущие федеральные эксперты и ученые.

Для того чтобы принять участие в Международной агропромышленной выставке «Сибирская аграрная неделя», необходимо пройти регистрацию на сайте. Для посещения выставки получите бесплатный билет на сайте Сибирской аграрной недели.

Развивайте бизнес вместе с нами!
Открывайте новые рынки!
Находите новых партнеров
на нашей площадке!

ООО «СВК»
8 (383) 304-83-88 | nfo@sibagroweek.ru | sibagroweek.ru
https://vk.com/club196326580 | https://t.me/sibagroweek

АГРО СИБ
СИБИРСКИЙ РЕПОРТЁР

Журнал «Сибирский репортёр» зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области.
Регистрационный номер
ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Издатель: ООО «ИСТОК»

Адрес издателя и редакции: г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142
Тел: +7-913-902-9611. E-mail: 3611456@mail.ru

Учредитель, главный редактор: ***Александр Анатольевич Горбаченко***

Шеф-редактор: *Анджелла Горбаченко*
Обозреватель: *Виктор Русских*
Маркетинг и реклама: *Александр Абрамушкин*
Вёрстка: *Дмитрий Тарасенко*

Отпечатано в типографии ООО «Печатный дом – Новосибирск»
г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305

Дата выхода: 31.05.2022
Подписано в печать:
по графику – 31.05.2022
фактически – 31.05.2022

Тираж: 7000 экз.

Распространяется
бесплатно, по подписке

16+

НГАУ приглашает

Лицензия: Серия 90Л01, №009217 от 3 июня 2016 г., бессрочно. **Аккредитация:** Серия 90А01 №0002991 от 13 июня 2018 г., действительна по 13 июня 2024 г.

АГРОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Направления подготовки по квалификации бакалавр:
20.03.02 Природообустройство и водопользование.
Профиль: Мелиорация, рекультивация и охрана земель.
Форма обучения: очная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Математика (проф.уровень), 3. Биология или физика, или химия, или информатика, или иностранный язык.

35.03.04 Агрономия.
Профили: Агробизнес; Селекция и генетика сельскохозяйственных культур; Защита растений, Агроэкология.
Форма обучения: очная, заочная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Биология, 3. Математика (проф. уровень) или информатика, или физика, или география, или химия, или иностранный язык.
35.03.01 Лесное дело.
35.03.10 Ландшафтная архитектура.
Форма обучения: очная, заочная.
Вступительные испытания: 1.Русский язык, 2. Математика (проф. уровень), 3. Биология или физика, или химия, или география, или информатика, или иностранный язык.
Количество бюджетных мест: очная форма – 153; заочная форма – 70. Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 73 925 руб., заочная форма – 17 302 руб.

БИОЛОГО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Направления подготовки по квалификации бакалавр:
06.03.01 Биология.
Профиль: Экологические биотехнологии.
Форма обучения: очная.
35.03.07 Технология производства и переработки с.-х. продукции.
Форма обучения: очная, заочная.
Вступительные испытания: 1.Русский язык, 2.Биология, 3.Математика (проф. уровень) или, информатика, или физика, или химия, или география, или иностранный язык.

36.03.02 Зоотехния.
Профили: Зооинжиниринг, Зоопсихология и благополучие животных; Менеджмент в животноводстве.
Форма обучения: очная, заочная.
Вступительные испытания: 1.Русский язык, 2.Биология, 3.Математика (проф. уровень) или физика, или химия, или иностранный язык.
19.03.03 Продукты питания животного происхождения.
Форма обучения: очная.

> Высшее призвание человека состоит в том, чтобы не только объяснить, но и изменить мир, сделать его лучшим.
>
> Мы не можем ждать милостей от природы; взять их у нее - наша задача
>
> ИВАН МИЧУРИН

19.03.04 Технология продукции и организация общественного питания.
Профиль: Технология общественного питания.
Форма обучения: очная, заочная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Математика (проф. уровень), 3. Биология или физика, или химия, или информатика, или иностранный язык.
Количество бюджетных мест: очная форма – 170; заочная форма – 75.
Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 73 925 руб., заочная форма – 18 935 руб.

ФАКУЛЬТЕТ ВЕТЕРИНАРНОЙ МЕДИЦИНЫ

Специальность по квалификации: ветеринарный врач
36.05.01 Ветеринария.
Направление подготовки по квалификации бакалавр:
36.03.01 Ветеринарно-санитарная экспертиза.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Биология, 3. Математика (проф. уровень) или физика, или химия, или иностранный язык.
Форма обучения: очная, заочная.
Количество бюджетных мест: очная форма – 176; заочная форма – 55.
Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 73 925 руб., заочная форма – 22 171 руб.

ФАКУЛЬТЕТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

Направления подготовки по квалификации бакалавр:
38.03.01 Экономика.
Профили: Бизнес-аналитика; Бухгалтерский учет, анализ и аудит; Финансовые рынки и цифровые финансовые технологии; Управление финансовыми рисками и страхованием.
38.03.02 Менеджмент. Профили: Цифровой маркетинг; Управление бизнесом; Логистика и управление цепями поставок.
Форма обучения: очная, очно-заочная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Математика (проф. уровень), 3. Обществознание или история, или география, или информатика, или иностранный язык.
38.03.04 Государственное и муниципальное управление.
Профили: **Административно-государственное** управление; Управление муниципальным развитием и цифровые технологии; Кадровые технологии в государственном и муниципальном управлении.
Форма обучения: очная, очно-заочная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Обществознание, 3. Математика (проф. уровень), или история, или география, или информатика, или иностранный язык.
Количество бюджетных мест: очная форма – 28.
Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 63 152 руб., очно-заочная форма – 24 027 руб.

ИНЖЕНЕРНЫЙ ИНСТИТУТ

Направления подготовки по квалификации бакалавр:
23.03.03 Эксплуатация транспортно-технологических машин и комплексов.
Профиль: Автомобильный сервис.
35.03.06 Агроинженерия.
Профили: Технические системы и цифровизация производства; Сервис технических систем; Технические системы и роботизация пищевых производств; Электрооборудование и электротехнологии.
Форма обучения: очная, заочная.
23.03.01 Технология транспортных процессов.
Профиль: Организация и безопасность движения.
Форма обучения: очная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Математика (проф. уровень), 3. Физика или информатика, или химия, или иностранный язык.
44.03.04 Профессиональное обучение (по отраслям).
Профиль: Технические системы и эксплуатация машин.
Форма обучения: очная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Математика (проф. уровень), 3. Обществознание или физика, или химия, или информатика, или история, или география, или иностранный язык.
Количество бюджетных мест: очная форма – 230; заочная форма – 135.
Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 73 925 руб., заочная форма – 24 328 руб.

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Направление подготовки по квалификации бакалавр:
40.03.01 Юриспруденция. Профили: Гражданско-правовой; Уголовно- правовой; Правовое регулирование устойчивого развития сельских территорий и АПК.
Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная.
Вступительные испытания: 1. Русский язык, 2. Обществознание, 3. История, или информатика, или иностранный язык.
Стоимость обучения (за один семестр): очная форма – 63 152 руб., очно-заочная форма – 24 027 руб, заочная форма – 25 301.

Выпускники среднего профессионального образования сдают вступительные испытания по профильным предметам
Выпускники университета могут продолжить обучение по направлениям подготовки магистратуры и аспирантуры

СРЕДНЕЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

Прием проводится на базе основного общего или среднего общего образования на основе свободного приема по аттестату.

Очная форма обучения

23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем и агрегатов автомобилей.
Квалификация: специалист.
Срок обучения: 9 классов – 3 года 10 месяцев; 11 классов - 2 года 10 месяцев.
35.02.15 Кинология.
Квалификация: кинолог.
Срок обучения: 9 классов – 3 года 6 месяцев; 11 классов - 2 года 6 месяцев.
36.02.02 Зоотехния.
Квалификация: зоотехник.
Срок обучения: 9 классов - 3 года 10 месяцев.
35.02.05 Агрономия.
Квалификация: агроном.
Срок обучения: классов – 3 года 10 месяцев; 11 классов - 2 года 10 месяцев.
35.02.07 Электрификация и автоматизация сельского хозяйства.
Квалификация: техник-электрик.
Срок обучения: 9 классов – 3 года 10 месяцев; 11 классов - 2 года 10 месяцев.
36.02.01 Ветеринария.
Квалификация: ветеринарный фельдшер.
Срок обучения: 9 классов – 3 года 10 месяцев; 11 классов - 2 года 10 месяцев.
38.02.01 Экономика и бухгалтерский учёт (по отраслям).
Квалификация: бухгалтер.
Срок обучения: 9 классов – 2 года 10 месяцев; 11 классов - 1 год 10 месяцев.
38.02.04 Коммерция (по отраслям).
Квалификация: менеджер по продажам.
Срок обучения: 9 классов – 2 года 10 месяцев; 11 классов - 1 год 10 месяцев.
40.02.01 Право и организация социального обеспечения.
Квалификация: юрист.
Срок обучения: 9 классов – 2 года 10 месяцев; 11 классов - 1 год 10 месяцев.

Заочная форма обучения

35.02.08 Электрификация и автоматизация сельского хозяйства.
Квалификация: техник-электрик.
Срок обучения: 11 кл.- 3 года 10 месяцев.
35.02.15 Кинология
Квалификация: кинолог.
Срок обучения: 11 кл. - 3 года 6 месяцев.
40.02.01 Право и организация социального обеспечения.
Квалификация: юрист.
Срок обучения: 11 кл. - 2 года 10 месяцев.
декан – Федюнин Павел Иванович
тел. +7 (383) 2941-516

ПРИЕМНАЯ КОМИССИЯ:

Тел.: +7 (383) 347-4114,
e-mail: pk@nsau.edu.ru,
сайт: http:// nsau.edu.ru

Россия, 630039
г. Новосибирск, ул. Добролюбова, 160

РоссельхозБанк

ТАРИФНЫЕ ПЛАНЫ РАСЧЕТНО-КАССОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Удобные тарифы для Вашего бизнеса

АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК». ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ БАНКА РОССИИ № 3349 (БЕССРОЧНАЯ) ОТ 12.08.2015. РЕКЛАМА.

8 800 100 78 70

rshb.ru